

TREINAMENTO

Gestão Financeira

& Fluxo de Caixa



Olá! :)

Começaremos 13h44.

Confira se sua câmera está funcionando e se você está ouvindo a música que está num volume baixo.


TREINAMENTO
Gestão Financeira
& Fluxo de Caixa

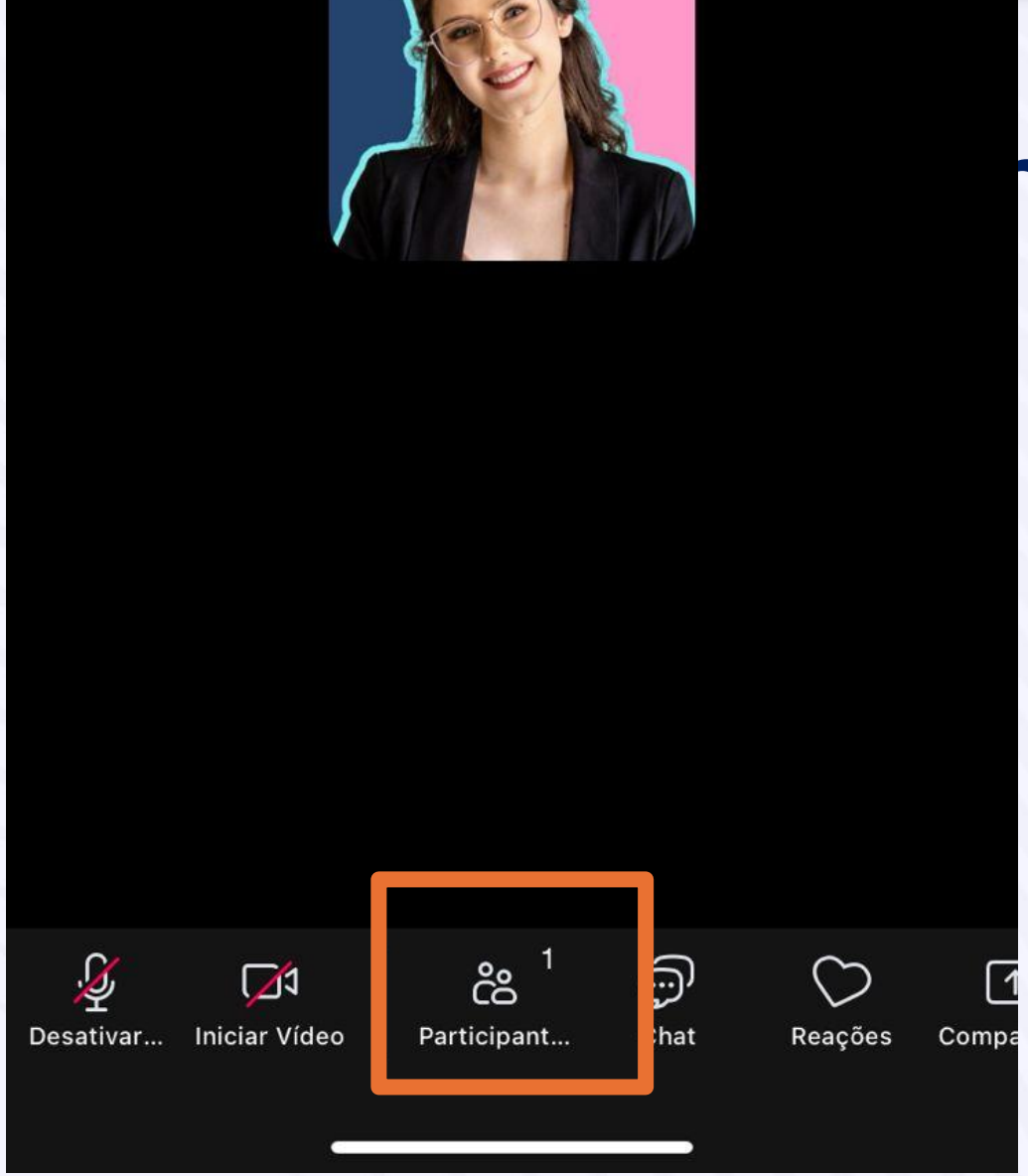
Aqui você está em um momento de foco único

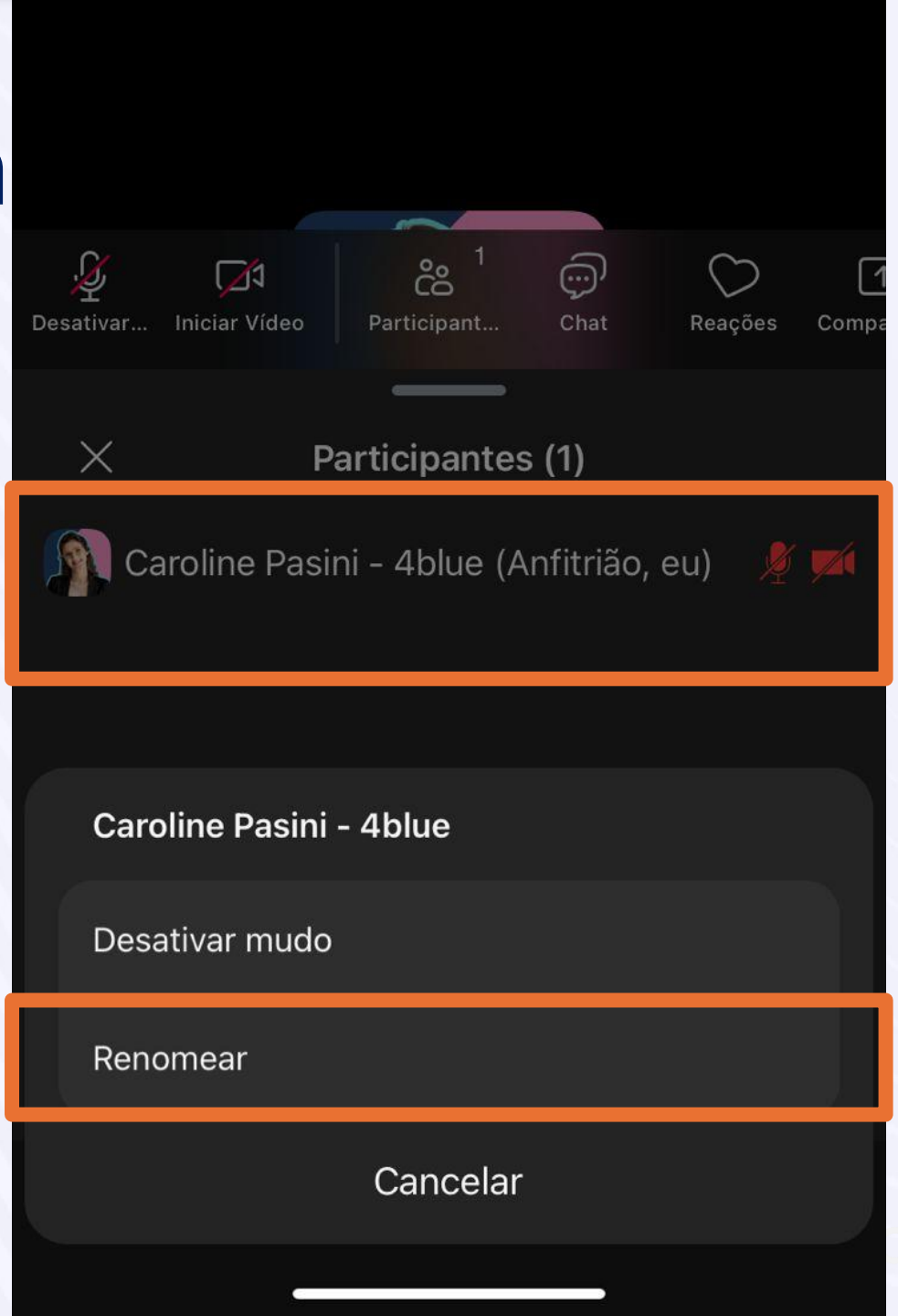
yampa 4blue

PARA A SUA EXPERIÊNCIA SER AINDA MELHOR

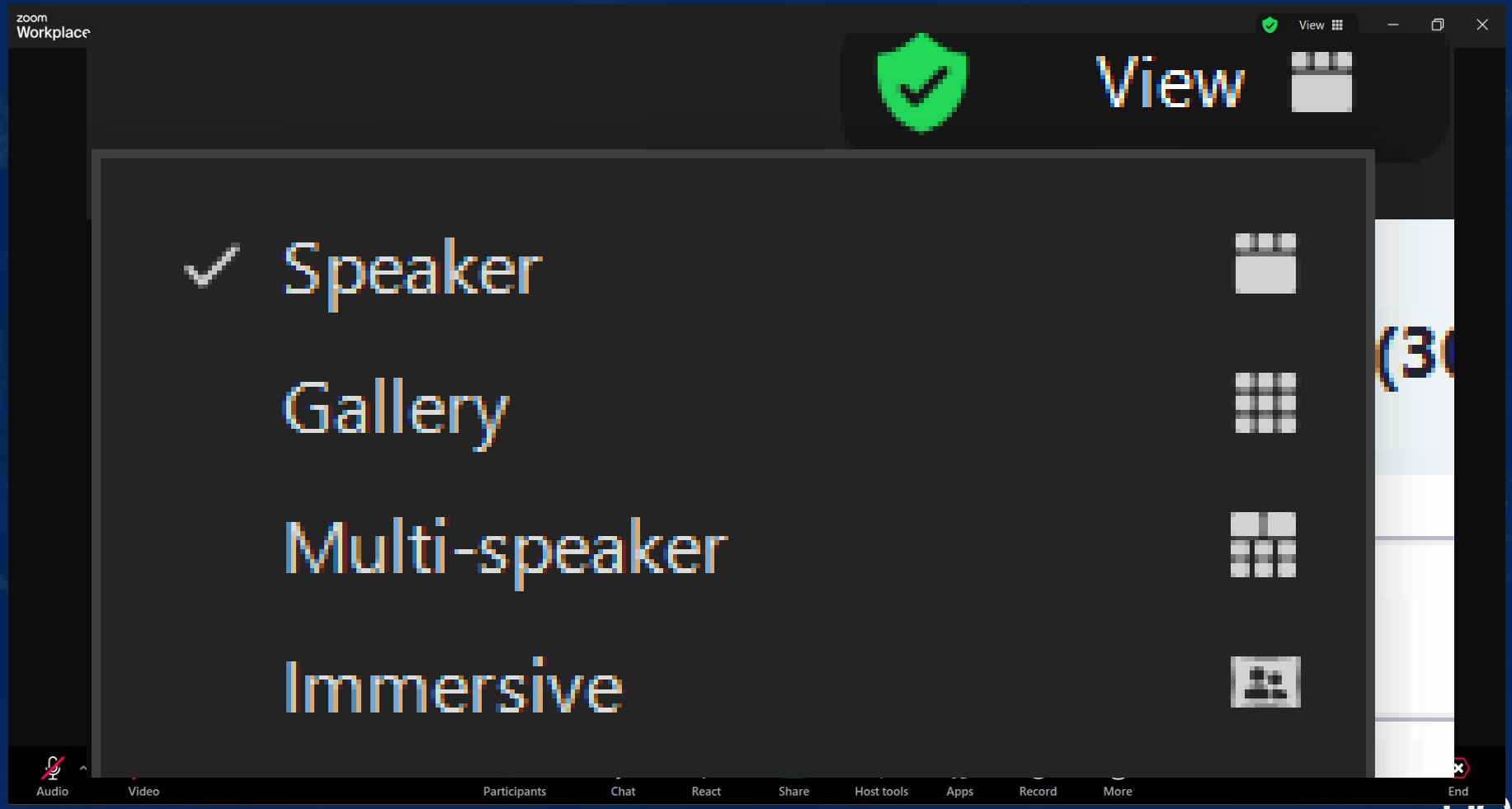
- ABRA A CÂMERA :)
- COLOQUE SEU NOME NO ZOOM COMO “SEU NOME - RAMO DA SUA EMPRESA – N° FUNCIONÁRIOS”
- TEREMOS MOMENTO DE INTERAÇÃO: INTERAJA!



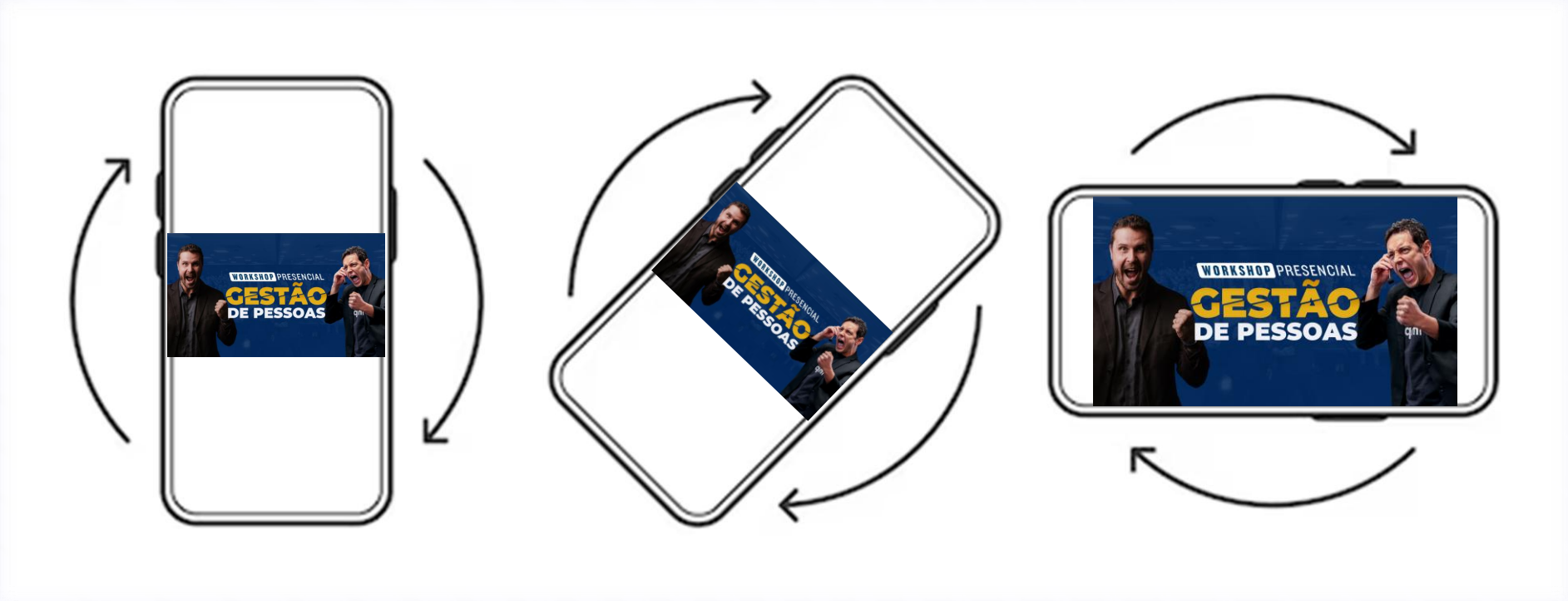

Desativar...
Iniciar Vídeo
Participant...
1
Chat
Reações
Compa


Desativar...
Iniciar Vídeo
Participant...
1
Chat
Reações
Compa
Participantes (1)
Caroline Pasini - 4blue (Anfitrião, eu)
Caroline Pasini - 4blue
Desativar mudo
Renomear
Cancelar

MELHORANDO SUA EXPERIÊNCIA NO ZOOM PELO COMPUTADOR

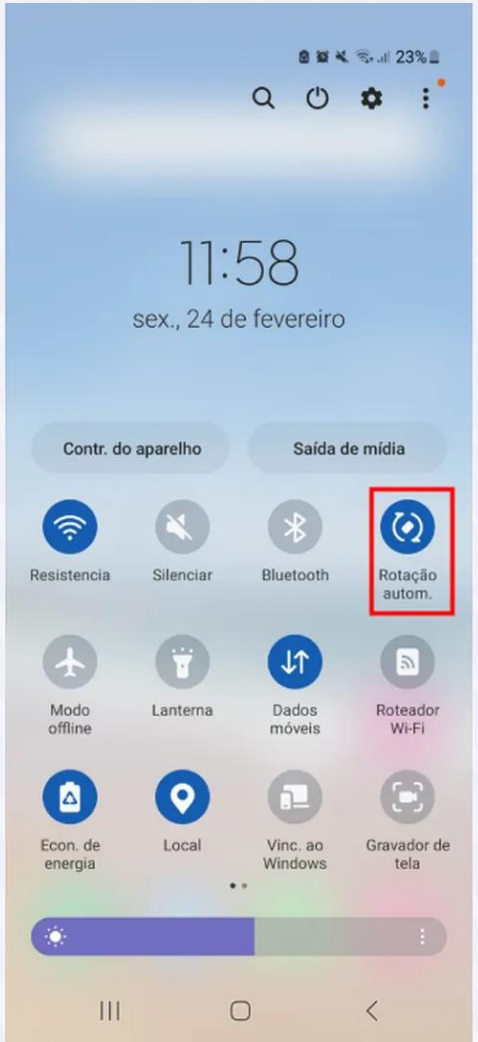


Se estiver pelo celular, vire a tela



Se não conseguir, verifique se a rotação de tela está desbloqueada







PÍLULA DE LUCRO

DECIDIR
1. Finanças
2. Estratégia

VENDER
3. Marketing
4. Vendas

FAZER
5. Produtividade
6. Pessoas

4blue



PÍLULA DE LUCRO

O que você está fazendo para atrair o seu cliente ideal?

4blue

Crie “iscas” que atraiam o seu potencial cliente ideal, para que você entre em um relacionamento com ele e possa vender o seu produto/serviço

4blue

Imagine que você resolve fazer um churrasco...

Algumas ideias de “iscas” gratuitas e pagas

- Amostras grátis
- Livros digitais (ebooks)
- Ferramentas
- Diagnósticos gratuitos
- Relatórios
- Lives / Aulas gratuitas
- Um “par de meia” grátis
- Promoção “barata demais pra ser verdade”
- Cupons de desconto
- Eventos / Feiras
- Diagnósticos pagos
- Workshops pagos

Pontos importantes

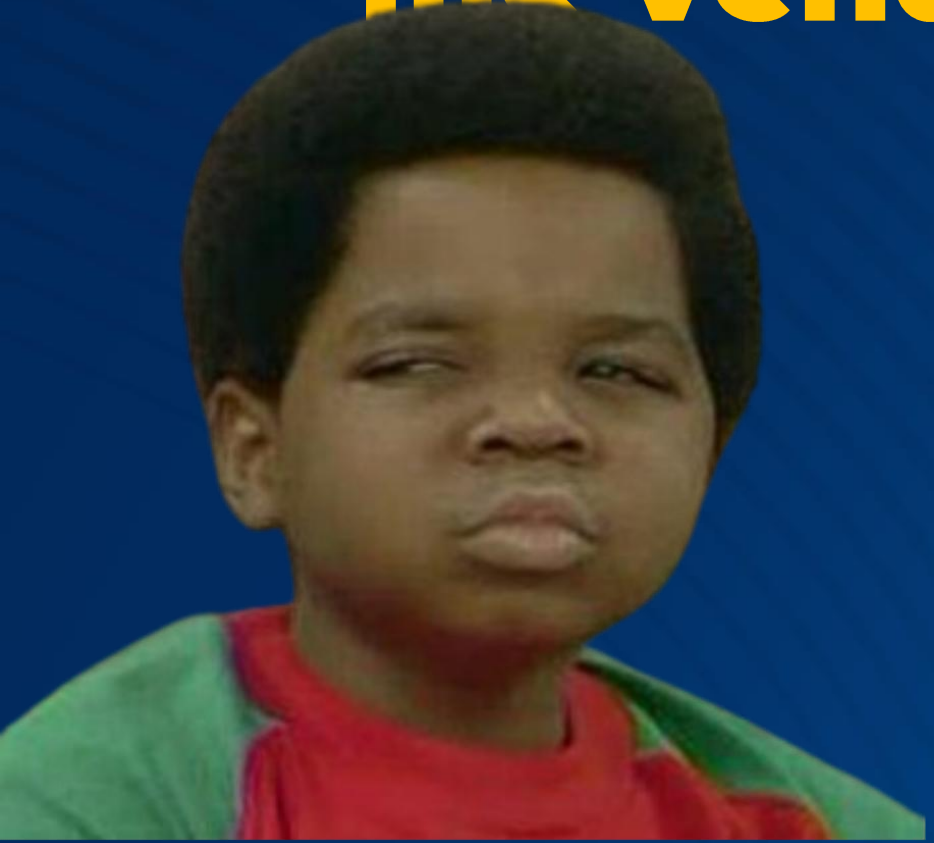
- Sua isca deve ser MUITO BOA!
- Idealmente você deve pegar o contato desse potencial cliente
- Deve criar uma linha de comunicação mantendo o relacionamento, mas sem parecer um vendedor chato

Será que esse workshop é uma isca?!?!



4blue

Será que eles vão querer me vender alguma coisa?



4blue

Não.
Você é que vai querer comprar.

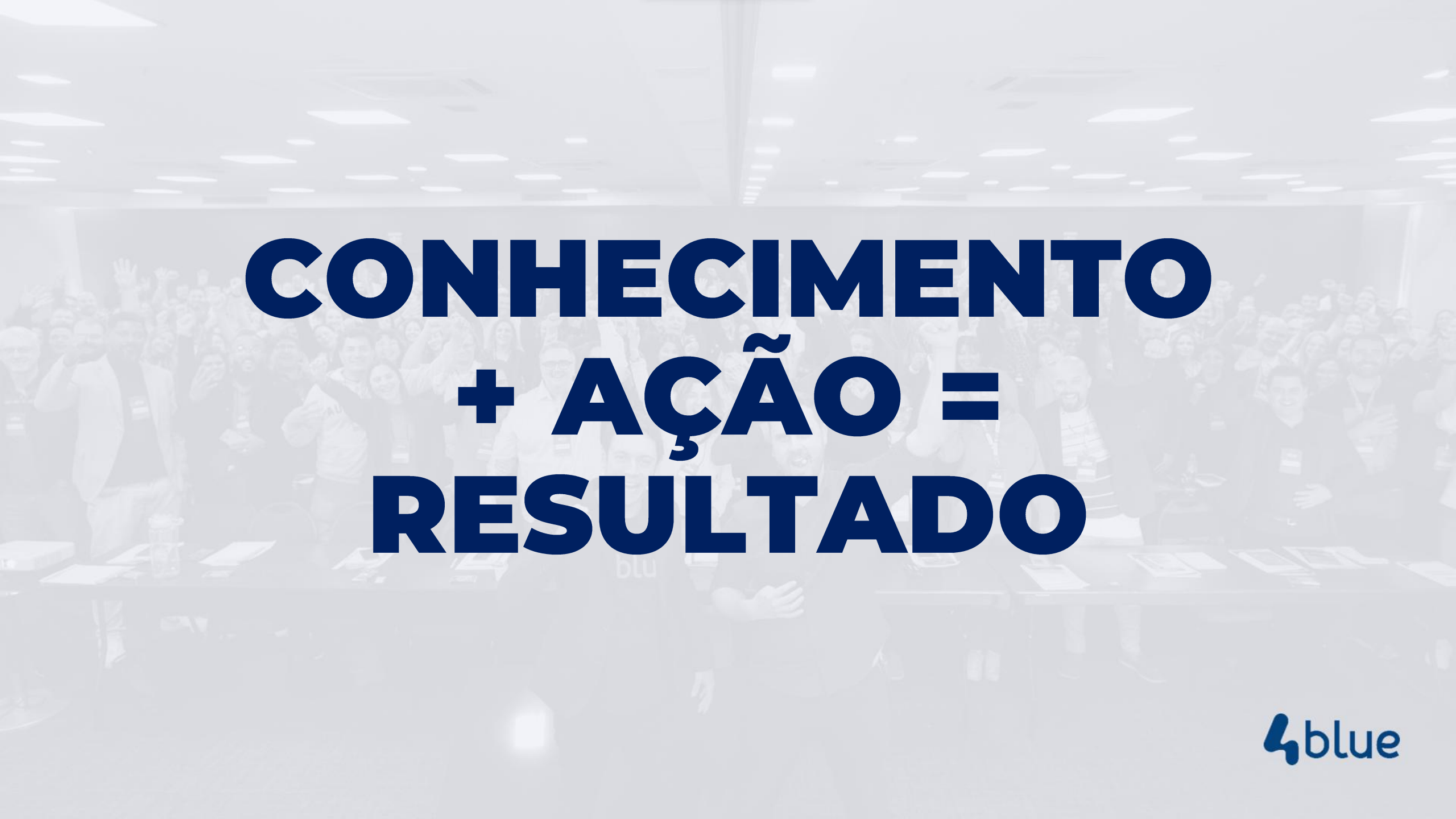








4blue


CONHECIMENTO
+ AÇÃO =
RESULTADO

O QUE FAZ DAR RESULTADO?

1

DIRECIONAMENTO

Direção certa é mais importante que velocidade

2

CONHECIMENTO

Fazer do jeito errado, não dá resultado.

3

IMPLEMENTAÇÃO

De forma intencional.

4

ACONSELHAMENTO E ACOMPANHAMENTO

Para tomar decisões, revisar e ajustar.

5

TIME PREPARADO

Time forte = empresa forte.

6

COMUNIDADE E NETWORKING

“Use todos os cérebros à sua disposição”.

4blue



“Esses putos são vão ficar me vendendo coisa então...”

Eu quero que você continue meu cliente – não de curso, mas de Consultoria.

Para isso, eu preciso:

- Te entregar um treinamento incrível
- Que te faça pensar: “se um treinamento foi tão bom, imagina o acompanhamento completo”

E assim, alguns de vocês irão querer um acompanhamento para colocar tudo em prática.

4blue



TREINAMENTO

Gestão Financeira

& Fluxo de Caixa



5 minutinhos de alinhamento sobre esse Treinamento

4blue

Alinhamentos sobre o Treinamento

Atenção você...
DESCONFIADO.

Ana Lucia mudou minha mentalidade sobre tudo

Araraquara China In Box sem duvida!!! Mudou muito o jeito que estou chegando na empresa

Denise Avila da Silva Mudou muito minha forma de pensar e ver as finanças da empresa e me situar neste contexto

Tony Ramos 100% ele a pena. Alto nível informação que realmente agrega valor.

Luana Neves Que isso gente , tu é incrível primeira vez , aqui é já estou intendendo

Claudia Almeida aeeeeeeeeeee aprendi essa bagacaaaaa !!! huahuahuahuahuahua!!! hj temos

Diandra Leandro Vocês chegaram na hora certa!

Jonnathan Martins conteúdo excepcional

Ana Silvia Barros Tá fazendo tanto sentindo que acho que vou enlouquecer!!!!! Muito claro os erros

francielle ramiro gostei muito da aula de hoje

Dayane Dias CONSEGUI REDUZIR MINHA TAXA DE CONTROLE DA CLARO

Elizangela Peixoto PRECISO DA 4BLUE NA MINHA PEQUENA EMPRESA RSRSR

Bryan gabriel Franco 1 ANO FACULDADE EM 3 AULAS!! INCRÍVEL :)

por todo conteúdo abordado.

uma empresa a 4blue tem nobre

Dayane Dias AULA PERFEITA

Luiz Ferreira muito bom

Everton Gomes top

Irresistível Calçados Shoooow! Maaaassa de

Raquel Freire topissimo

marialacodefitaoficial A aula foi t vergonha, mas o importante é o

Gilberto Machado Sinceramente, estamos recebendo conteudo de UNIVERSIDADE!

Mercadinho SEBRAE NE MARATONA

Rafael Medrado O sono até bate mas o conhecimento chama

luiz_chagas0405 Já comecei aplicar os ensinamentos, ho mesmo , consegui descontos na telefonia e fornecedores

edecir 3 dia de aula e já tô vendo resultado na minha loja

Eliane Garcia de Freitas eu fui ao sur os videos e fui fazendo junt facil

Engenhoca Financeira Vcs são exemplo demais!! Parabéns!!

Cristiano Carvalho Faltava o yampa. planilhas se Excel não são tão claras

MARCIA BECUZZI VCS SAO DEMAIS

Marcelo S.A Aula muito boa

Lilian Schoenherr obrigado por tudo que vocês nos ensinaram durante está maratona,clareou bastante coisa na minha mente ,Deus abençoe

Thaise Schneider Já usei o material disponíve para rever o valor de venda do meu principal serviço TOOOOPPP DEMAIS

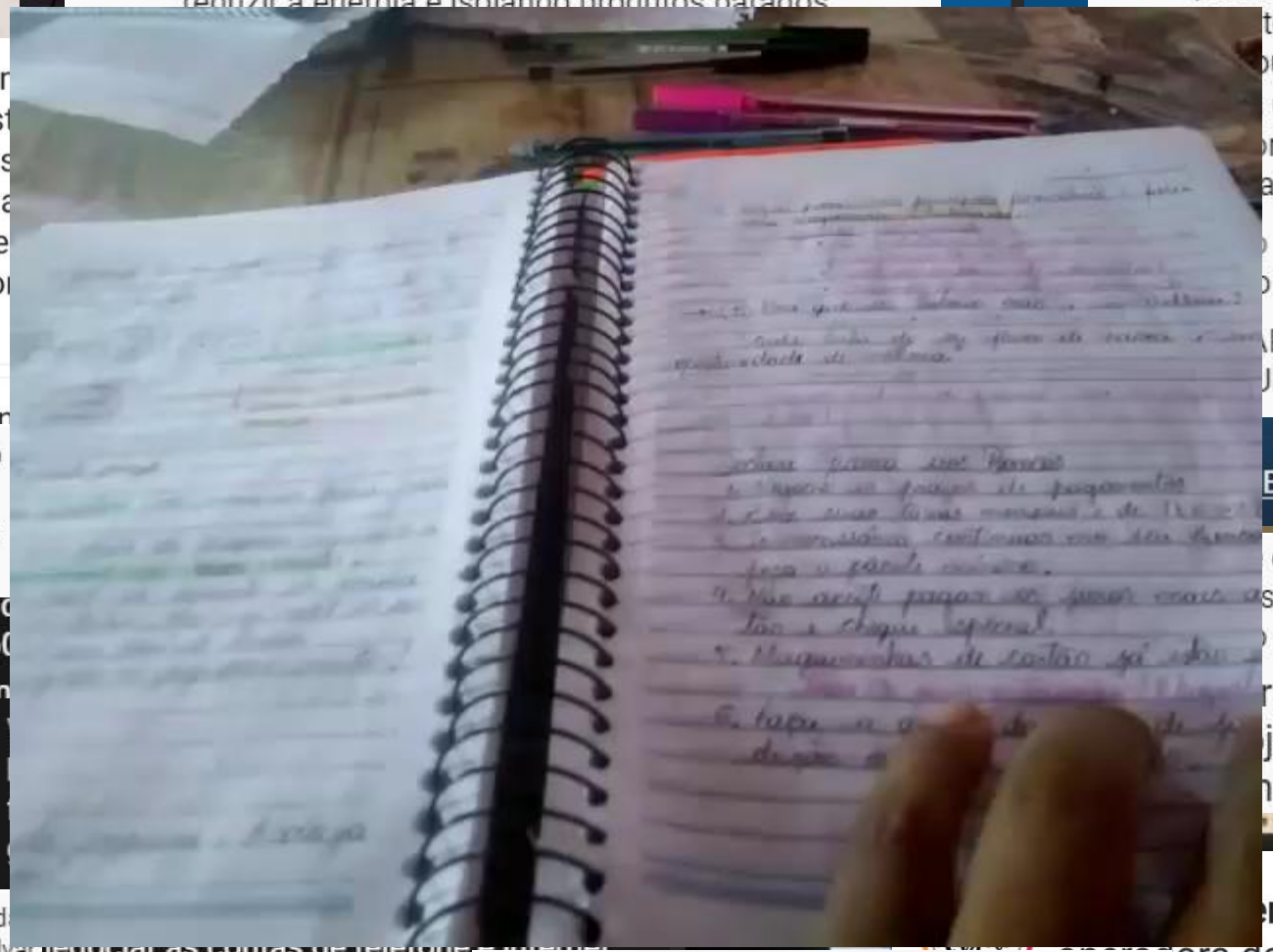
ONTEM, 20:21



5 anos de faculdade não fez por mim oque vocês fizeram em 1 dia ❤️

Determinação e foco 100% muito obrigada

Mensagem...



Sibele Gomes possuo uma conveniência 24hs e inserimos mais de 3 produtos novos para dar um up na loja... com as dicas e ontem já começamos a reduzir a energia e isolando produtos parados

Cs Filtros HOJE COMPREI NO OLETO PARA 30 DIAS COM MEU FORNECEDOR

Carmem Fedele graças à vocês, eu negocie paredes de vidro da minha casa, onde é meu tório. barganhei com 5 fornecedores e c ou de 12mil para 5500,00... vcs são phoc

Cardoso Hoje mesmo ja fiz rnecedores que consegui aumentar amento.

Estou para abrir minha empresa, e quanto eu ja economizei, Show!

APERTEI A OPERADORA STONE E UEIS DOS "POS" E DIMINUIR A TAXA

Michelle Freitas Consegui reduzir a cartão de 1,50 no débito para 1,20 e para 2,20 e isenção nos alugueis da

eu consegui baixa os s avista e também nas vendas valor de 12.000,00 anual

rnecedor nao fazia de jeito je falei que iria trocar e ele no a agradecer vcs

Acabei de negociar cor Estou deixando a logíst entrega do iFood e pas pra logística de entrega dos pedidos do meu re Isso vai gerar uma eco R$5.000,00 por mês

Parabéns pela maraton

arla Regina As empresas de internet e de cartão evem estar querendo descobrir quem foi nguarudos que deram as dicas sobre redução de ustos, questionar preços etc....kkkkkkkkkkk

Leticia Coutinho Consegui negociar 3 meus principais produtos. Reduzi em 60 64% e 85% o valor da compra com novo fornecedor!! Isso hoje d usando as dicas de ontem!

ais Oliveira Negociei minha internet também!! onomia de R$1100 anual

Natalia Rodrigues Steffen Borges Naty Obrigad meninos.até amanha.vocês vão me ajudar a salva meu negocio e manter o emprego dos meus colaboradores. Boa noite a todos!

ivana Alvarenga hj meu dia foi produtivo, pois já consegui conve fornecedor. essas aulas está me ter uma visão de empreendedora

Mary Mello Hj eu negociei com o banco os juros de 2,58 para 1,67 de um empréstimo 💪💪 e continuei com as 13 parcelas e as parcelas diminuiu 👏👏👏👏👏

eroparaty Já mudei de ora da internet pagava 300 aparti do ue vem será 150 e melhor de 10 Meg 00 obrigado desde já isso só com ula

#DeEmpreendedorPraEmpreendedor
#ÉpossívelSim #BrasilEmpreendedor

Alinhamentos sobre o Treinamento

Atenção você...

~~DESCONFIADO.~~

CONFIA!

Nosso conteúdo...

Não é...

- × Superficial com palavras bonitas de motivação
- × Teoria que só funciona para grandes empresas
- × “Método milagroso” que vai te fazer enriquecer em pouco tempo
- × Cheio de devaneios e histórias sobre meus carros e minhas casas

É...

- Técnico e profundo, mas muito prático
- Foi testado na vida real conosco e nossos clientes
- Maduro, com método, sem promessas milagrosas e nem atalhos suspeitos
- Estruturado, passo a passo, com centenas de slides e materiais extras

4blue

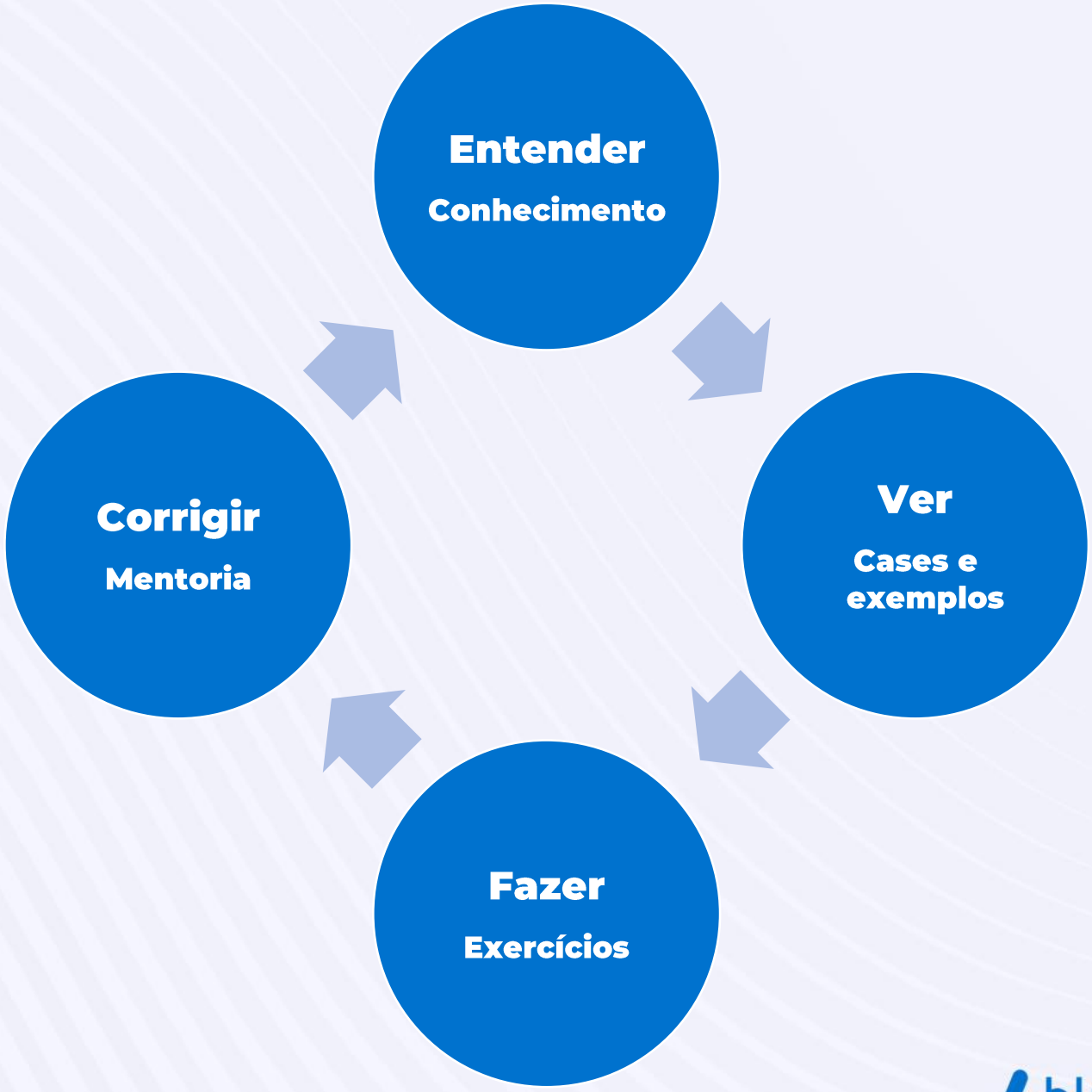
Tópicos que trabalharemos

- ✓O desastre financeiro talvez esteja acontecendo no seu negócio
- ✓Os 6 Pilares da Gestão Financeira
- ✓Diagnóstico da Gestão Financeira
- ✓Como descobrir o lucro real do negócio
- ✓O modelo perfeito de Fluxo de Caixa
- ✓Como analisar os números para tomar decisões
- ✓Estudos de caso de análise financeira
- ✓Quais as margens ideais para seu tipo de negócio
- ✓Como definir suas metas de vendas com base nos números

- ➢Sorteio de 6 meses de Consultoria
- ➢Apresentação do Iluminismo Financeiro (após o conteúdo)

4blue

Método em 4 passos



4blue

SOBRE HORÁRIOS

13H44 ATÉ 19H

**SEM PAUSA,
NEM PIPI BREAK**

**Amanhã - Mentoria:
13H44 às 16H**

#FirmesAtéOFim

yampa 4blue

SORTEIO!

Quem está com sorte?!

6 MESES DE ILUMINISMO FINANCEIRO, NOSSA CONSULTORIA FINANCEIRA PARA EMPRESAS

VALOR: R$ 16.500,00

Lista pro sorteio + sorteio hoje.
Tem que estar ao vivo

yampa 4blue



Materiais Extras

Serão liberados ao final

yampa 4blue

+1 Material Especial
da 4blue que é vendidos

Somente pra quem estiver até o fim-final de tudo



Planilha Turbinador de Lucros
R$ 397,00

*Ao final, ao vivo

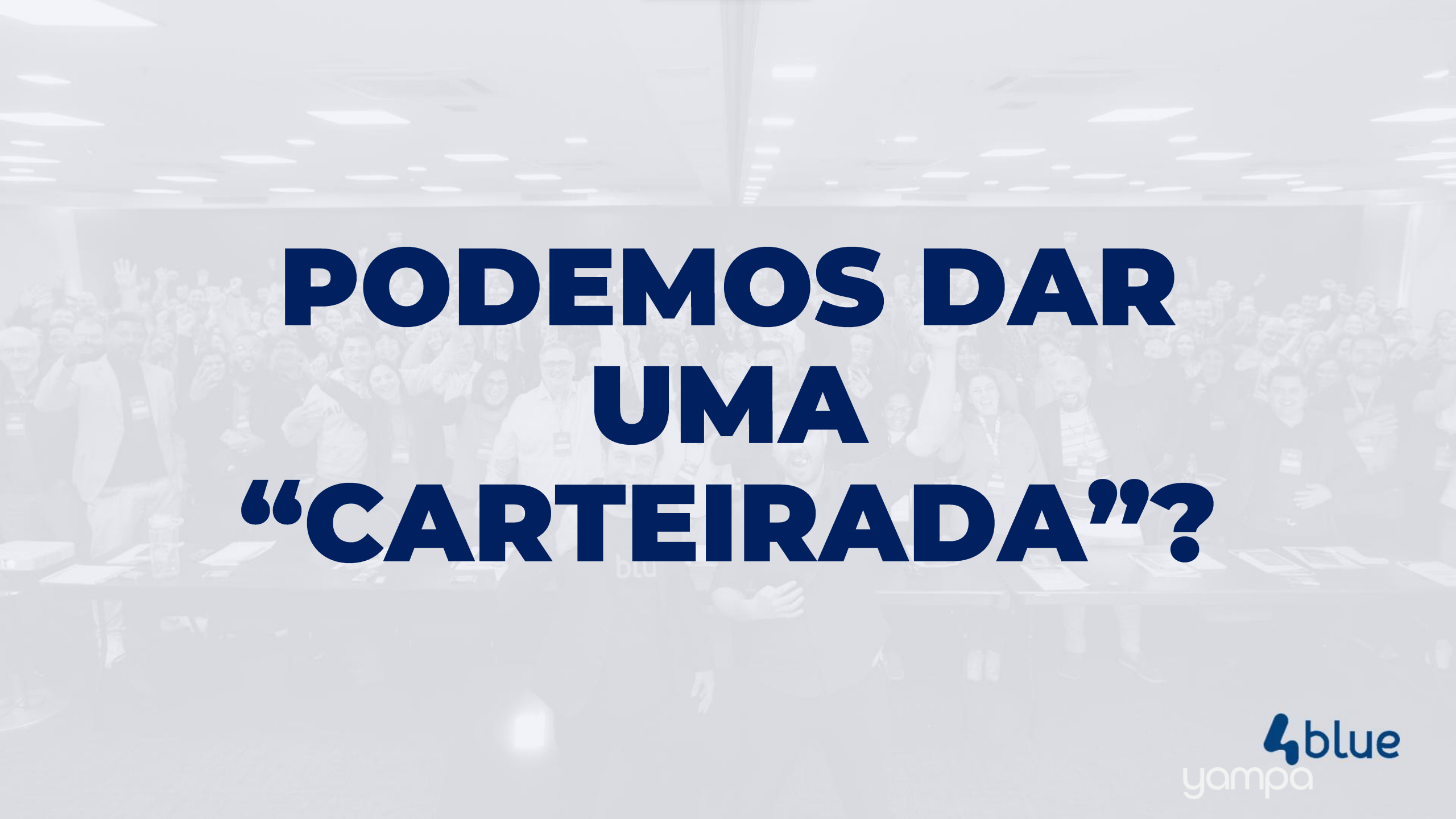
4blue

Nós vamos dar o melhor dos nossos 50%.
Você pode escolher dar ou não o melhor do seus 50%.

Bora 100%?

yampa 4blue

O “certo” agora era passarmos de 30 a 40 minutos contando nossa história e criando uma conexão emocional com cada um de vocês.
Mas não vamos fazer isso...


PODEMOS DAR
UMA
“CARTEIRADA”?
4blue
yampa


4blue&co


4blue


yampa


4talents

- ✓Desde 2009
- ✓Começamos sem dinheiro
- ✓Hoje somos uma das principais referências em Gestão para PMEs
- ✓+65 mil clientes

- ✓Fat +20MM ano
- ✓+70 Colaboradores (home office)
- ✓3 negócios no grupo
- ✓+9 milhões em anúncios
- ✓+2 milhão em Mentorias, Consultorias, etc.

yampa 4blue

DE 2009 PARA CÁ PASSAMOS
DE UM FATURAMENTO DE

R$1.052,00/mês para R$1.224.857/mês



Kaminski • Avalca
Consultoria Empresarial

4blue

Apesar de ter começado MUITO pequeno, nunca tivemos prejuízo anual...



NOSSOS SELOS

Great Place To Work.
Certificada
Mar/2023 - Mar/2024
BRASIL

Empresa participante do
SCALE UP
ENDEAVOR





4blue NA MÍDIA

MONEY. FLASH

" A 4blue criou um dos melhores softwares do mercado, o yampa: um sistema de inteligência financeira que, além de simplificar as finanças, mostra, de forma clara, o que ele precisa fazer para lucrar mais "

EXTRA

" Atendendo nas mais diversas áreas do Brasil, a 4blue se diferencia e alcança números impressionantes com os clientes: um aumento médio de 40% na Receita e 100% no Lucro Operacional. "

ISTOÉ

" 4blue: A empresa que já ensinou sobre finanças para mais de 2 milhões de empresários "

4blue

New York Weekly

Considering Investing in Brazil? Discover 5 Startups Poised to Become Unicorns in the Upcoming Years.

by Samantha Cornwell – September 19, 2023 in Technology

4blue

Established in 2009, 4blue is a financial consultancy startup targeting small and medium-sized businesses. Beginning with a modest capital of less than R$50 meant for business cards, it now provides online solutions for SMEs globally. With a track record of impacting over 4,000 individuals through consultancy, training over 30,000 through its courses and tools, and reaching 33 million with free content, 4blue shows immense promise. With clients from every Brazilian state and over 15 countries worldwide, 4blue could well be on its way to achieving unicorn status in the near future.

4blue

yampa

4blue é reconhecida entre as melhores empresas para trabalhar no Paraná pelo GPTW na categoria até 99 funcionários

Empresa conquistou o 13º lugar no ranking GPTW Paraná 2026 e mantém uma cultura baseada em autonomia, desenvolvimento, confiança e propósito, mesmo com uma operação 100% remota

23/09/2026 às 10:59



Renan Kaminski, CMO e sócio-cofundador, e Juliana, Head de RH da 4blue, sobem ao palco para receber o reconhecimento da empresa no 13º lugar - GPTW Paraná 2026. (Foto: Inove Produções para GPTW e Gazeta do Povo)

NOSSAS AULAS ESTÃO NAS PLATAFORMAS DE GRANDES PLAYERS DE MERCADO:


HENRIQUE FOGAÇA


MARCUS MARQUES


WENDELL CARVALHO


VICTOR DAMÁSIO


SABRINA NUNES


TATHI DEANDHELA


CONRADO ADOLPHO


CODIRECT


BIANCA HULMANN


MARCOS FREITAS


INSTITUTO SOAPER


MARCELO MARANI

HOTMART

SEBRAE

O NOVO MERCADO



De 1.000 a 500.000
Soluções para pequenas e médias empresas

~R$ 1.900 a
~R$ 3.500



~R$ 1.000 a
~R$ 10.000



~R$ 17.000 a
~R$ 25.000



~R$ 40.000 a
~R$ 90.000



R$ 500.000



4blue


Nossa missão é
CRIAR UM MUNDO ONDE EMPREENDER VALE A PENA
4blue
4blue

Você sabe qual é o investimento financeiro MAIS ARRISCADO que existe?!

yampa 4blue

Como você está lidando com o seu investimento financeiro de maior risco?!

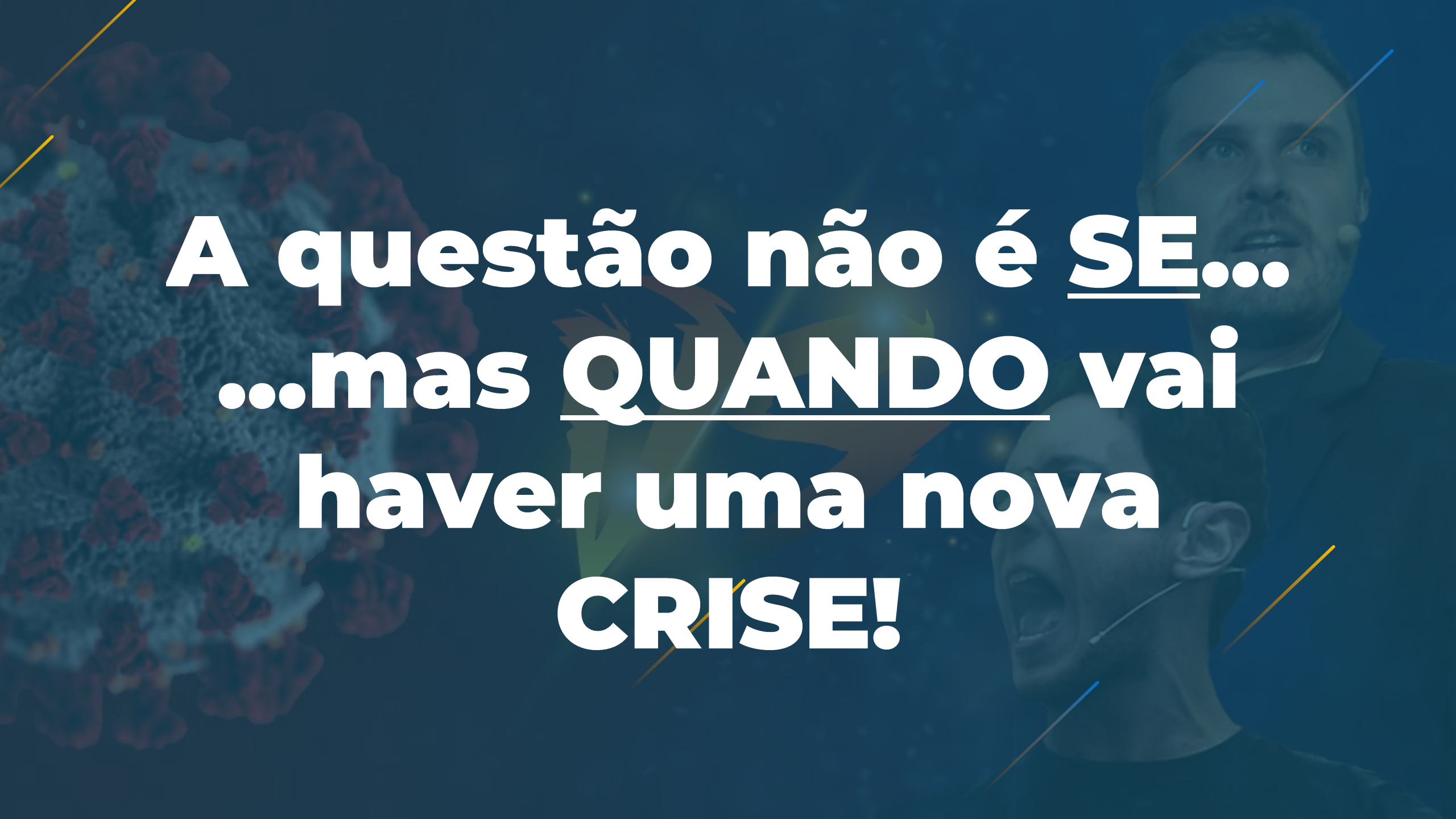
yampa 4blue

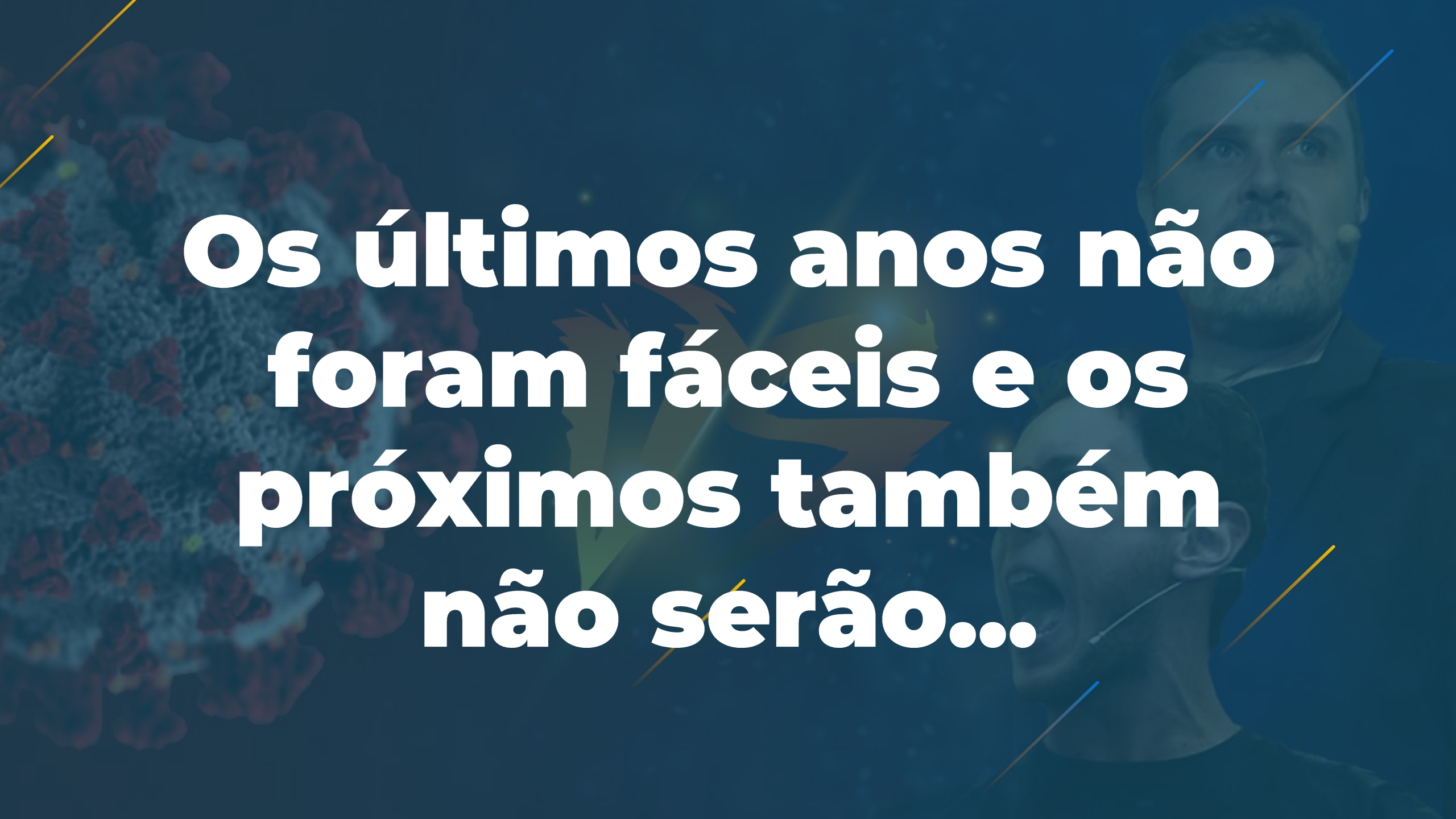
Lembra desta imagem?

Faz 526 anos que o Brasil continua sendo o “país do futuro”.



yampa 4blue


A questão não é SE...
...mas QUANDO vai
haver uma nova
CRISE!


Os últimos anos não foram fáceis e os próximos também não serão...



Qual é o Antídoto Universal contra Crises?



RESERVA FINANCEIRA

Pergunta de 1 milhão: Como construir Reserva Financeira?

“Preciso vender mais, óbvio!”



yampa 4blue

ACONTECE UM D-E-S-A-S-T-R-E QUANDO VOCÊ VENDE MAIS ENQUANTO ESTÁ VENDENDO ERRADO

(Precificação Turbinada)

yampa 4blue

QUEREM?!

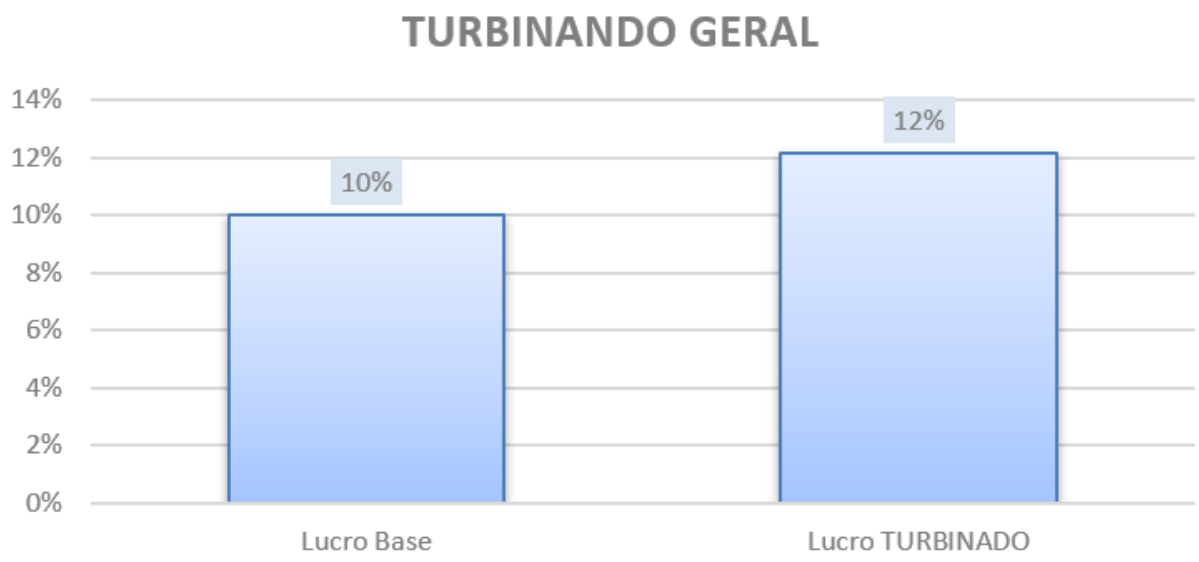
Turbinando os Lucros!!!

TODAS AS ALTERAÇÕES

Se TODAS as alterações ocorrerem simultaneamente

		%	Diferença
Faturamento Mensal	135.397,19	*100,0%*	*2%*
Custos Variáveis	70.505,80	*52,1%*	*-1%*
Margem de Contribuição	64.891,39	*47,9%*	*5%*
Despesas Fixas e Investimentos	48.435,97	*35,8%*	*0%*
Lucro Operacional	**16.455,42**	***12,2%***	***24%***

Diferença no lucro de 24,0%



O que está fazendo maior diferença?

	Alteração	Impacto
Preço	2%	18,6%
Quantidade Vendida	0%	0,0%
Custo Variável	-1%	5,4%
Despesa Fixa	0%	0,0%

Alterando o Preço em 2% e a Quantidade Vendida em 0%.

Alterando o Custo Variável em -1%.

Alterando as Despesas Fixas em 0%.

+1 Material Especial
da 4blue que é vendidos

Somente pra quem estiver até o fim-final de tudo



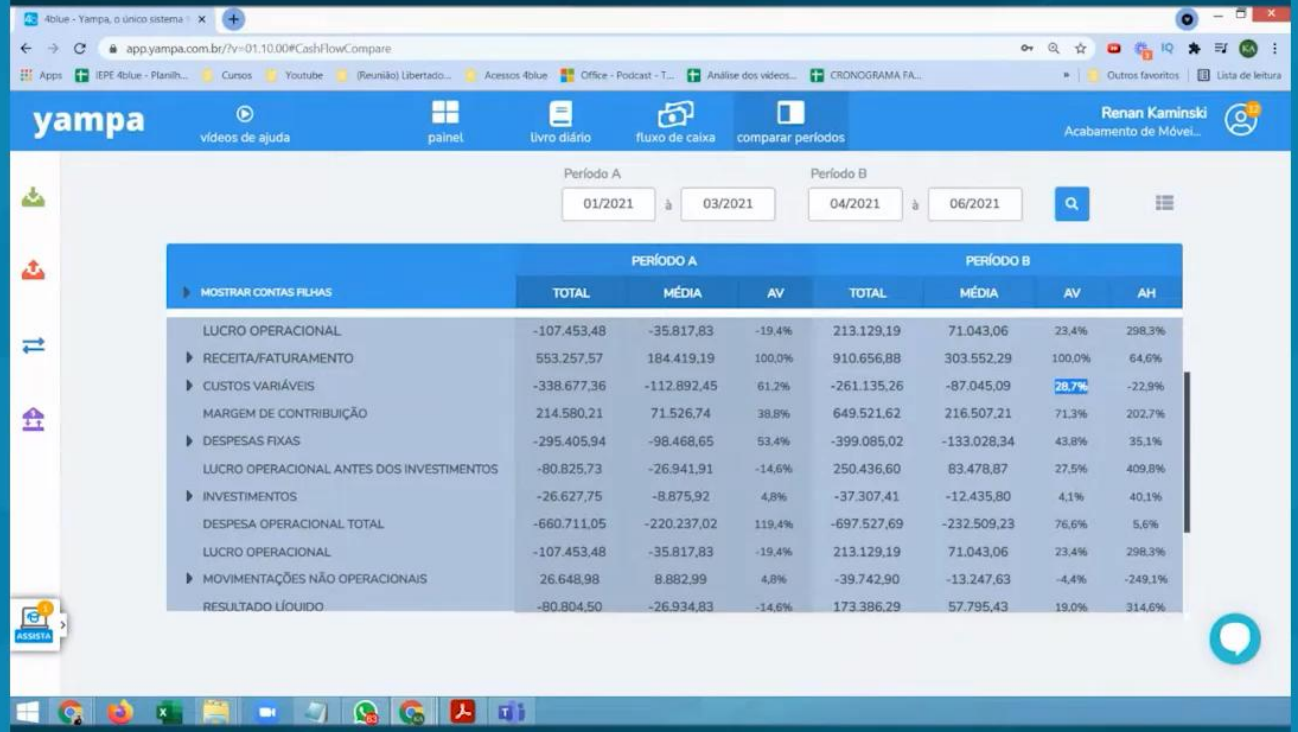
Planilha Turbinador de Lucros
R$ 397,00

*Ao final, ao vivo

4blue

#épossívelsim

UMA SOLUÇÃO INESPERADA
PARA LUCRAR 2X MAIS!



Pergunta, Eder e Adriel!

yampa 4blue



RESERVA FINANCEIRA

Uma boa Gestão Financeira que cria Reserva Financeira

GESTÃO FINANCEIRA

Pergunta de 1 milhão: Como?

yampa 4blue


OS 6 PILARES
FINANCEIROS
yampa
4blue


SEGURANÇA FINANCEIRA
CONTROLE FINANCEIRO
DEMONSTRATIVO FINANCEIRO
PRECIFICAÇÃO
FINANÇAS ESTRATÉGICAS
SEPARAÇÃO DAS FINANÇAS

yampa 4blue

DIAGNÓSTICO FINANCEIRO

- Separe uma folha e escreva de 1 a 12
- Para cada pergunta, responda com um “sim” ou “não”
- Cada “não” já vira uma ação de melhoria

4blue

DIAGNÓSTICO DA GESTÃO FINANCEIRA



yampa 4blue

Seja muito honesto, mas entenda que

Cada NÃO significa menos dinheiro na conta

yampa 4blue

Separação do Dinheiro!

Dinheiro da empresa é dinheiro da empresa.

Dinheiro do sócio é dinheiro do sócio.

Não respeitar esse princípio básico é a causa da morte silenciosa de milhares e mais milhares de empresas.

Separação do Dinheiro!

1) Você recebe um pró-labore Definido todos os meses? Custe o que custar?

Sim ou Não

2) Nos últimos 3 meses, da conta da empresa, saiu apenas dinheiro pra pagar contas da empresa?

Sim ou Não

Um panda morre a cada vez que você paga uma conta pessoal direto da conta da empresa









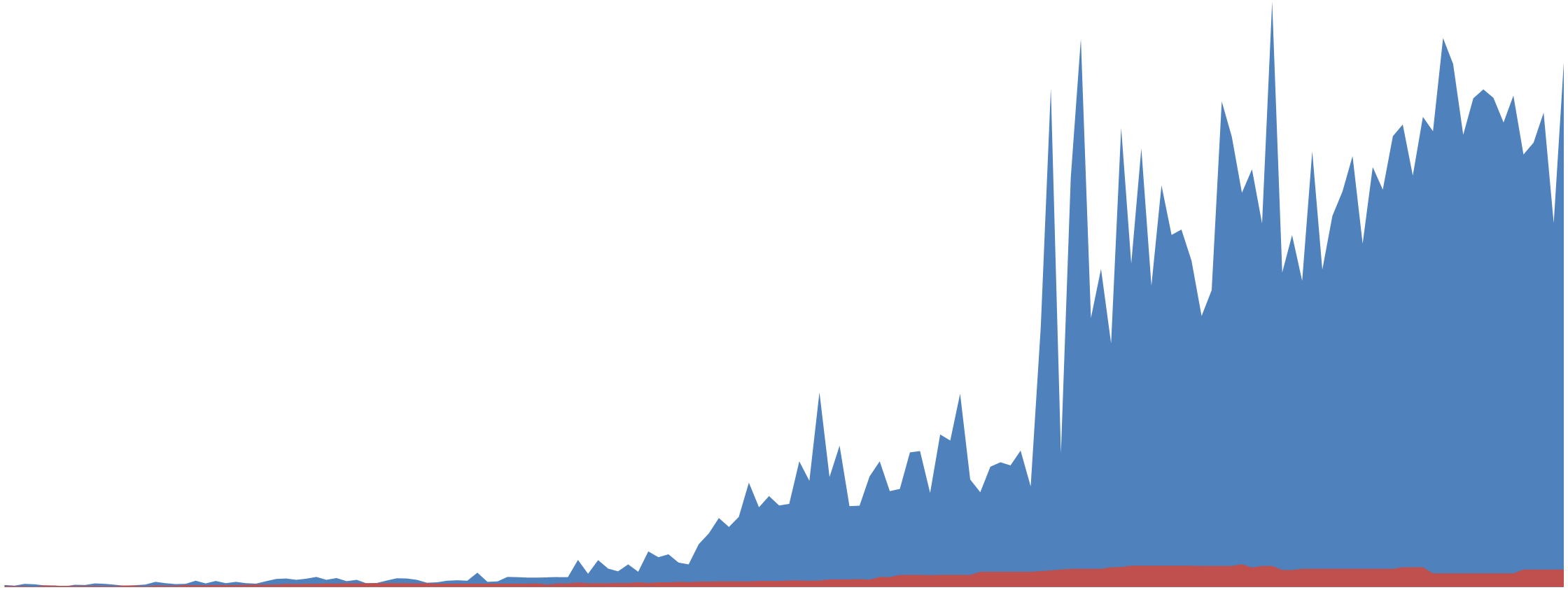
" Empresa rica, sócio pobre."

Robson Shiba




"Primeiro empresa rica, depois empresário rico."
Aleksander Avalca ·CEO 4blue e Yampa

Faturamento x Salário Sócios



Controle Financeiro

É o registro de cada movimentação financeira da forma correta!

Não fazer o controle da forma correta é sinônimo de ter o controle financeiro, mas ainda assim continuar no escuro.

Controle Financeiro

3) Você tem Controle Centavo por Centavo de tudo que Entra e tudo que Sai? Ou seja, de toda movimentação financeira?

Sim ou Não

4) Você faz este controle no mínimo semanalmente?

Sim ou Não

Demonstrativos Financeiros

É você ter os relatórios financeiros que lhe mostrem claramente a saúde financeira do seu negócio.

Seu braço direito é o Relatório de Fluxo de Caixa.

Mas não é o Relatório de FC que possivelmente você conhece, ou que seu software te apresenta!

Demonstrativos Financeiros

5) Você consegue de forma fácil (em pouco minutos) saber qual foi seu lucro nos últimos 4 meses?

Sim ou Não

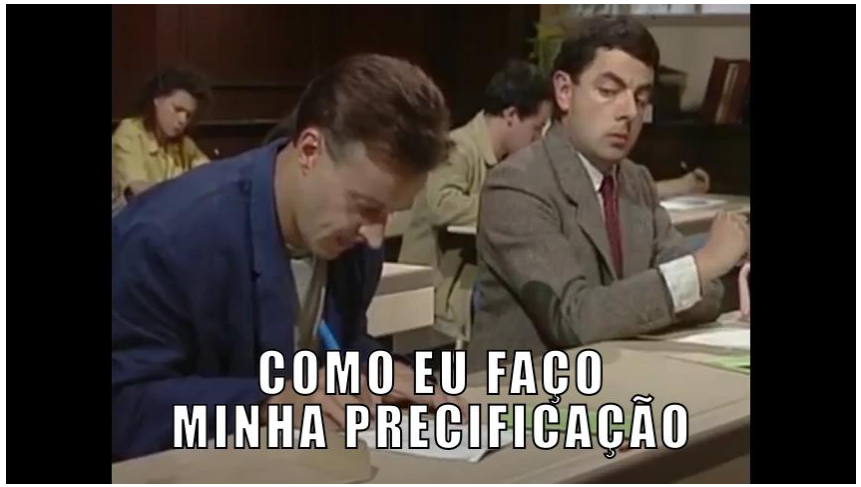
6) Nos demonstrativos são disponibilizadas de forma automática informações como Custo Variável, Despesa Fixa e Margem de Contribuição?

Sim ou Não

Precificação

É você garantir que os preços que você pratica estão corretos e estão lhe ajudando na sua estratégia de vendas.

O Preço Errado é o atestado de Falência do seu Negócio!



4blue

yampa

Precificação

7) Você segue algum método matemático-financeiro para calcular o preço dos produtos/serviços?

Sim ou Não

8) Você conhece qual é a Margem de Contribuição dos seus produtos / serviços?

Sim ou Não

GESTÃO
FINANCEIRA
LUCRATIVA

PREÇO ERRADO É O ATESTADO DE FALÊNCIA DA EMPRESA



QUEREM A DICA MAIS SIMPLES E ÓBVIA PARA AUMENTAR SEUS LUCROS?

4blue

FOQUE AS VENDAS NOS PRODUTOS DE MELHORES MARGENS

4blue

MAS SE VOCÊ NÃO SOUBER QUAIS SÃO OS PRODUTOS / SERVIÇOS DE MELHORES MARGENS... COMO VAI FOCAR NELES?!?!



4blue

Finanças Estratégicas

É você transformar os números do seu negócio em Análises e Ação para gerar lucro para seu negócio

Empresários “comuns” tem números da sua empresa. Empresários de Sucesso transformam esses números em ações super direcionadas para gerar Resultados!

Finanças Estratégicas

9) Você possui um Planejamento Financeiro, de no mínimo 6 meses?

Sim ou Não

10) Sua empresa faz uma análise detalhada dos números financeiros mensalmente?

Sim ou Não

Segurança Financeira

É você ter reservas de dinheiro que lhe permitam passar por qualquer turbulência no negócio sem precisar tomar ações drásticas e desesperadas.

Empresas sem reserva financeira... Bem, você está vendo o que está acontecendo...

Segurança Financeira

11) A empresa possui uma reserva de no mínimo 3 meses de Despesas Fixas?

Sim ou Não

12) Sua empresa ESTÁ LIVRE de empréstimos (incluindo cheque especial)?

Sim ou Não

1) Você recebe um pró-labore Definido todos os meses? Custe o que custar?

2) Nos últimos 3 meses, da conta da empresa, saiu apenas dinheiro pra pagar contas da empresa?

3) Você tem Controle Centavo por Centavo de tudo que Entra e tudo que Sai? Ou seja, de toda movimentação Financeira?

4) Você faz este controle no mínimo semanalmente?

5) Você consegue de forma fácil (em pouco minutos) saber qual foi seu lucro nos últimos 4 meses?

6) Nos demonstrativos são disponibilizadas de forma automática informações como Custo Variável, Despesa Fixa e Margem de Contribuição?

7) Você segue algum método matemático-financeiro para calcular o preço dos produtos/serviços?

8) Você conhece qual é a Margem de Contribuição dos seus produtos / serviços?

9) Você possui um Planejamento Financeiro, de no mínimo 6 meses?

10) Sua empresa faz uma análise detalhada dos números financeiros mensalmente?

11) A empresa possui uma reserva de no mínimo 3 meses de Despesas Fixas?

12) Sua empresa ESTÁ LIVRE de empréstimos (incluindo cheque especial)?

SOME TODOS OS SIM's E MULTIPLIQUE POR 2



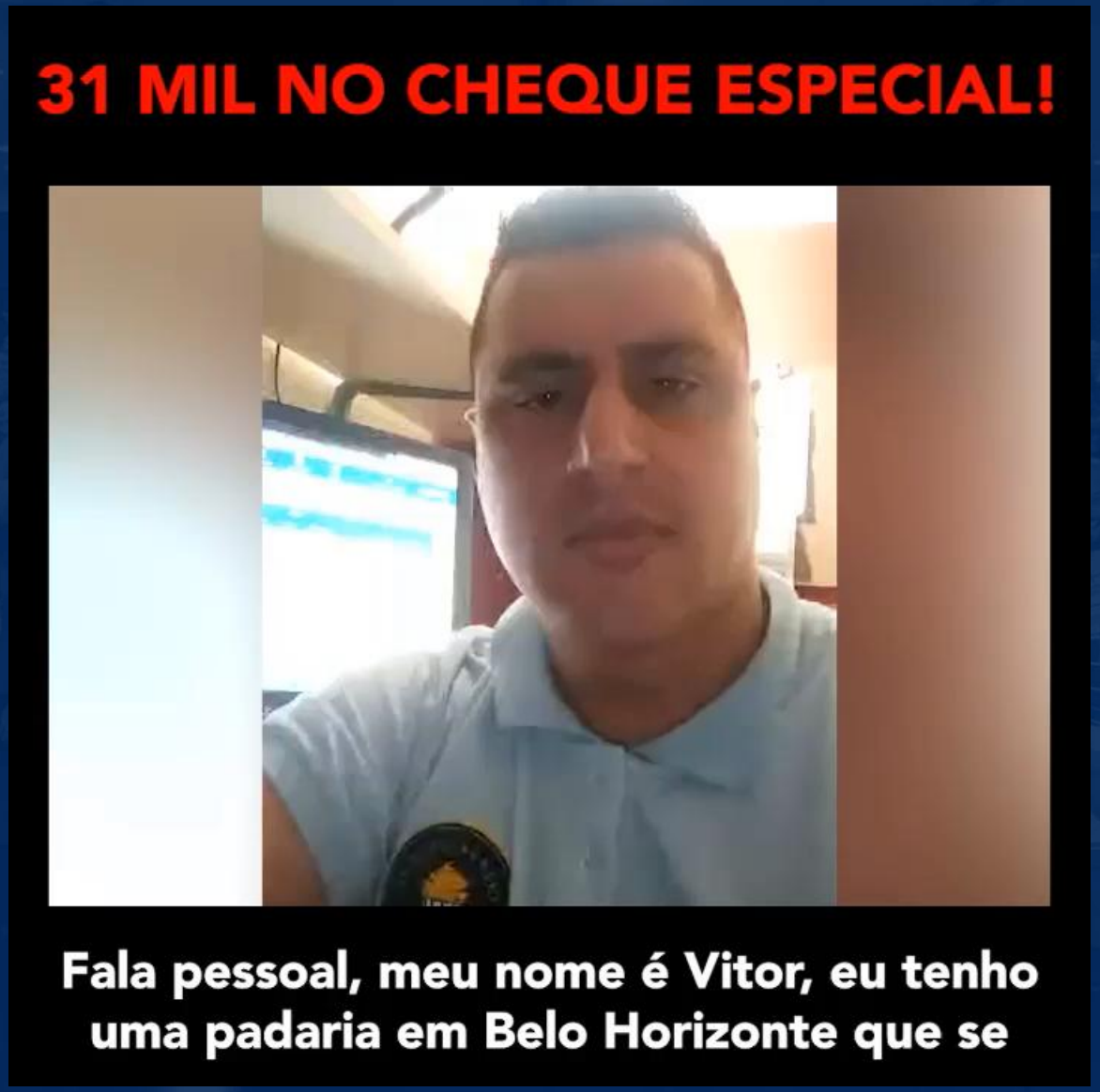
yampa 4blue

SE A SUA EMPRESA É O INVESTIMENTO FINANCEIRO MAIS ARRISCADO QUE EXISTE...

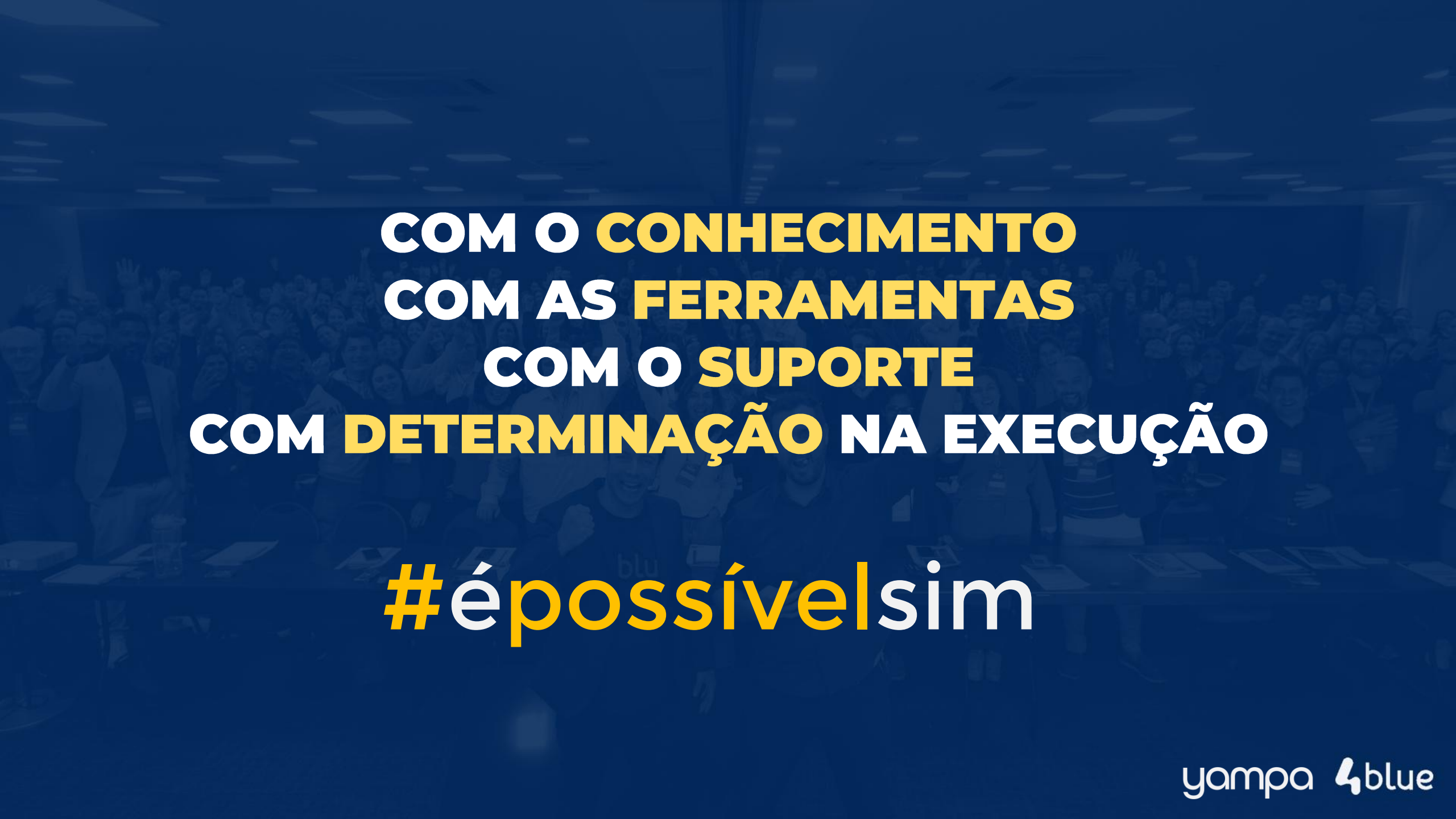
Como você está lidando com
as finanças do investimento
mais arriscado da sua vida?

yampa 4blue

#épossívelsim



yampa 4blue


COM O CONHECIMENTO
COM AS FERRAMENTAS
COM O SUPORTE
COM DETERMINAÇÃO NA EXECUÇÃO
#épossívelsim
yampa
4blue

Cadastre-se para conhecer o Iluminismo Financeiro

Quinta-feira iremos abrir uma nova turma com condições especiais



4blue

Este vídeo meme explica a realidade do mundo dos negócios



yampa 4blue


KYOKUGEN
日本代表は100人から
ゴールを奪えるか？

São os profissionais que ganham o jogo. E sua gestão precisa ser profissional.



NÃO MATE SUA GALINHA DOS OVOS DE OURO

4blue

yampa

Eleições 2026

Quatro bombas que Lula deixou e que ameaçam o futuro da economia



Por Vandré Kramer 26/10/2026 às 10:48

Bomba 1: Dívida pública fora de controle
Bomba 2: Juros altos
Bomba 3: Endividamento recorde das famílias
Bomba 4: Insegurança jurídica

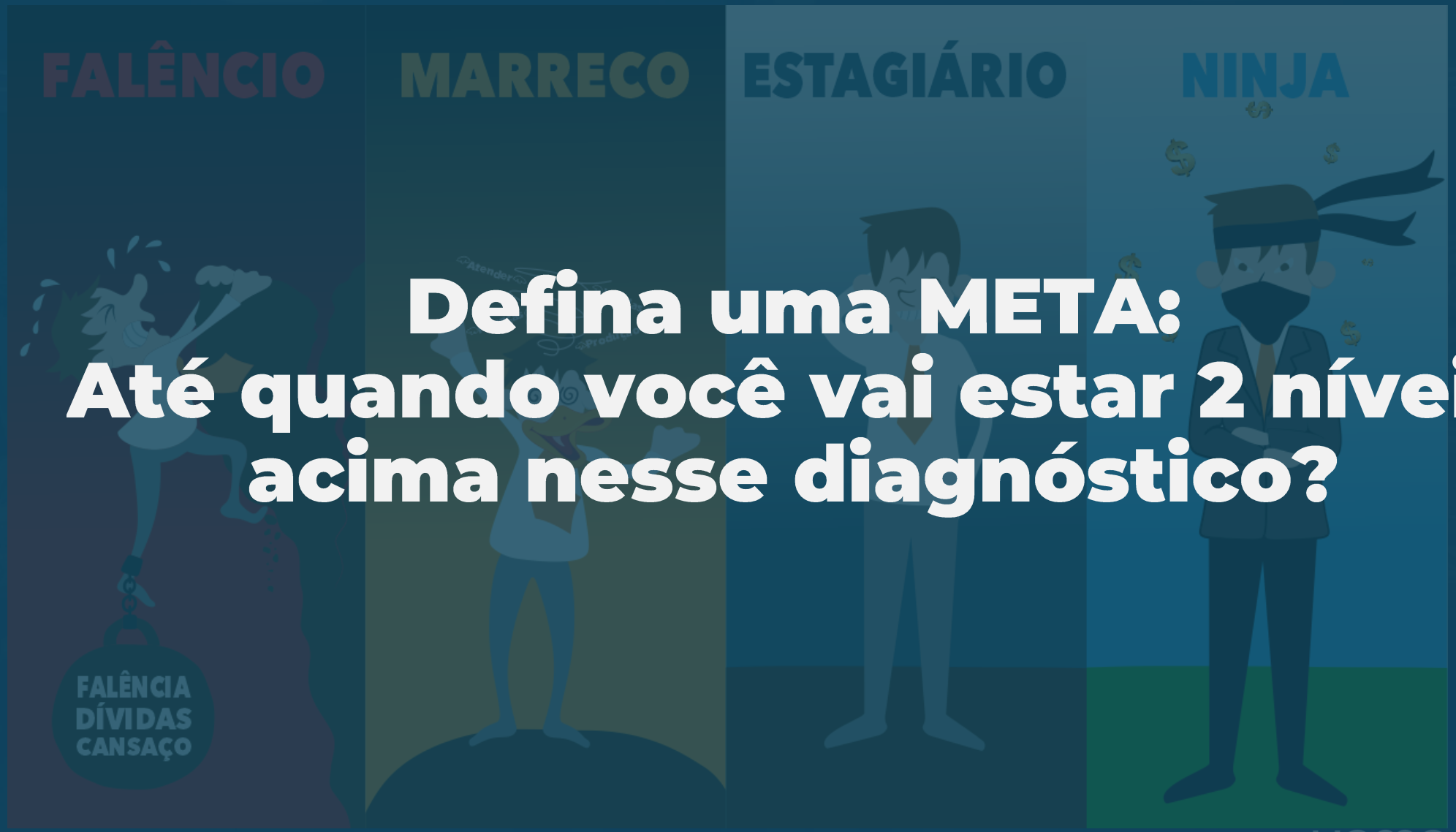
Plus: Provavelmente maior IVA (imposto sobre valor agregado) do mundo

yampa 4blue

Em qual time você vai jogar?



yampa 4blue



Defina uma META:
Até quando você vai estar 2 níveis acima nesse diagnóstico?

yampa 4blue

Cadastre-se para conhecer o Iluminismo Financeiro

Quinta-feira iremos abrir uma nova turma com condições especiais

yampa 4blue


SEGURANÇA FINANCEIRA
CONTROLE FINANCEIRO
DEMONSTRATIVO FINANCEIRO
PRECIFICAÇÃO
FINANÇAS ESTRATÉGICAS
SEPARAÇÃO DAS FINANÇAS

yampa 4blue

4 grandes tópicos

Diagnóstico da Gestão Financeira: onde você está errando e como isso acaba com seu caixa

Relatório de Fluxo de Caixa: como ter total clareza dos seus números

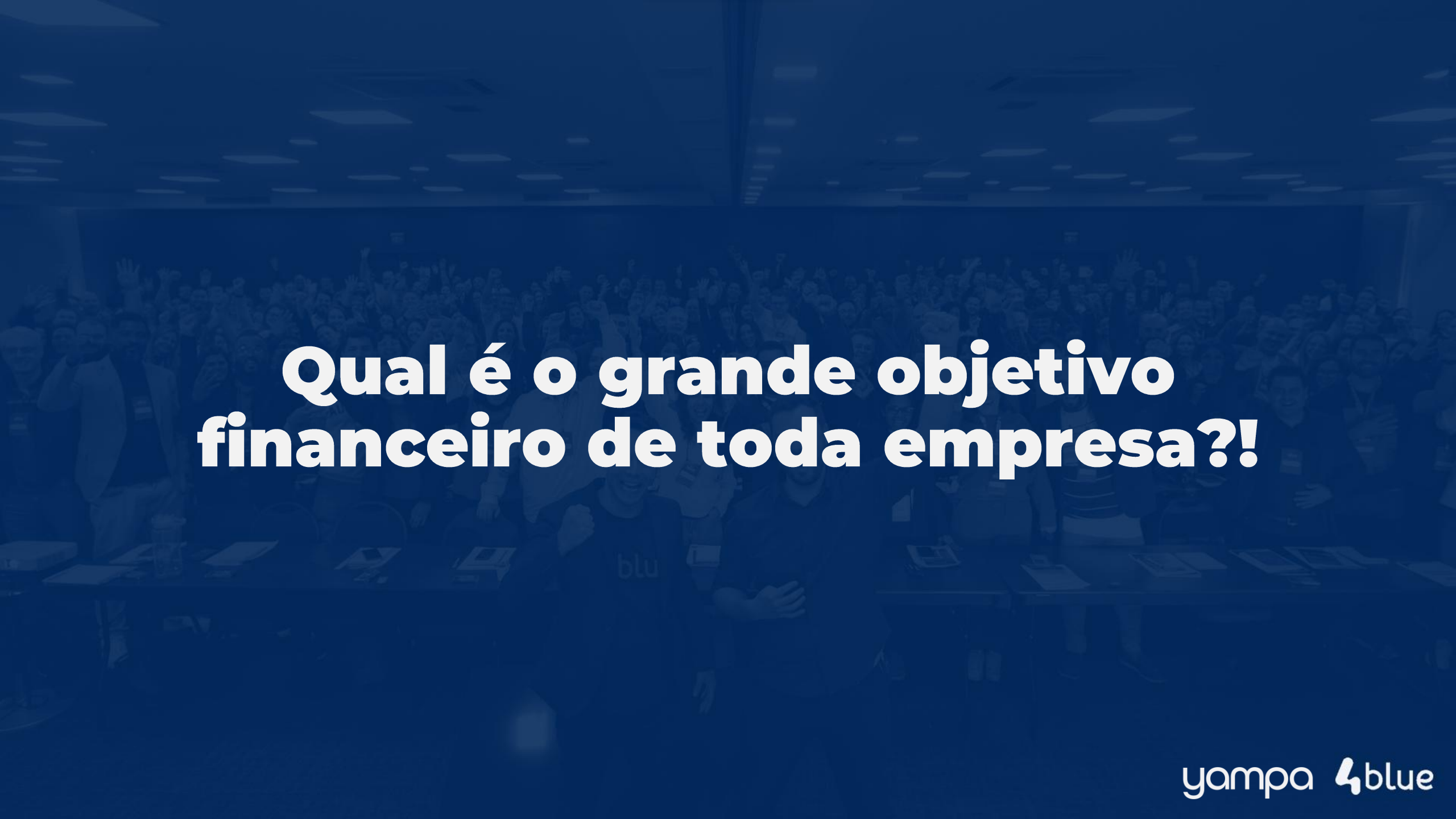
Controle Financeiro: como fazer de forma simples e profunda

Análises Financeiras: Como interpretar os números e **gerar mais lucro**

Bônus:
Sorteio de 6 meses do Iluminismo Financeiro (Consultoria Financeira)



4blue


Qual é o grande objetivo financeiro de toda empresa?!

Tópicos que trabalharemos

- ~~✓O desastre financeiro talvez esteja acontecendo no seu negócio~~
- ~~✓Os 6 Pilares da Gestão Financeira~~
- ~~✓Diagnóstico da Gestão Financeira~~
- ✓Como descobrir o lucro real do negócio
- ✓O modelo perfeito de Fluxo de Caixa
- ✓Como analisar os números para tomar decisões
- ✓Estudos de caso de análise financeira
- ✓Quais as margens ideais para seu tipo de negócio
- ✓Como definir suas metas de vendas com base nos números

- ➢Sorteio de 6 meses de Consultoria
- ➢Apresentação do Iluminismo Financeiro (após o conteúdo)

4blue

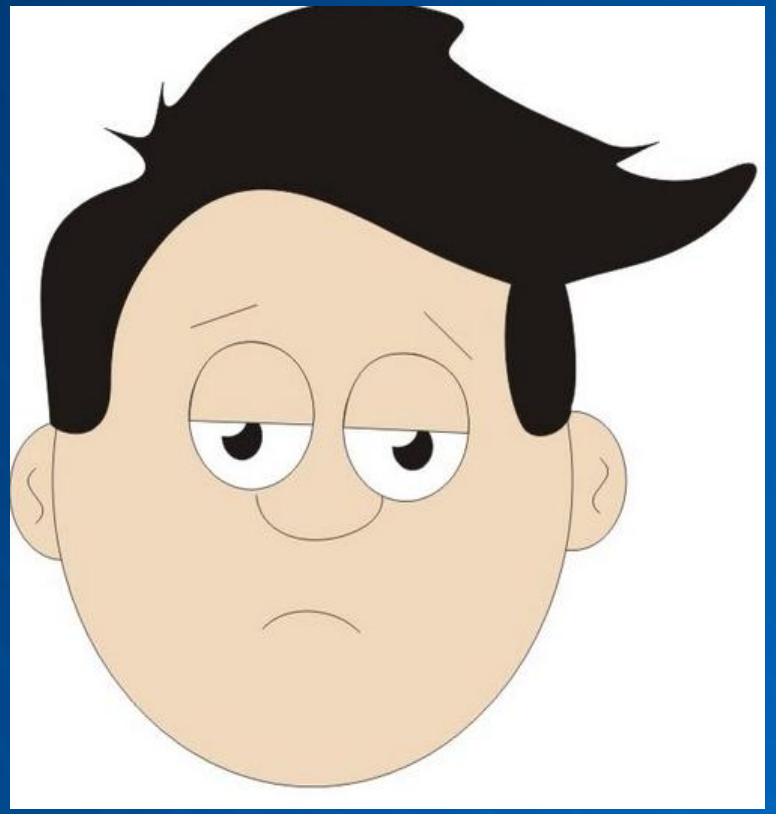
O porquê o dinheiro está desaparecendo dia após dia da sua empresa

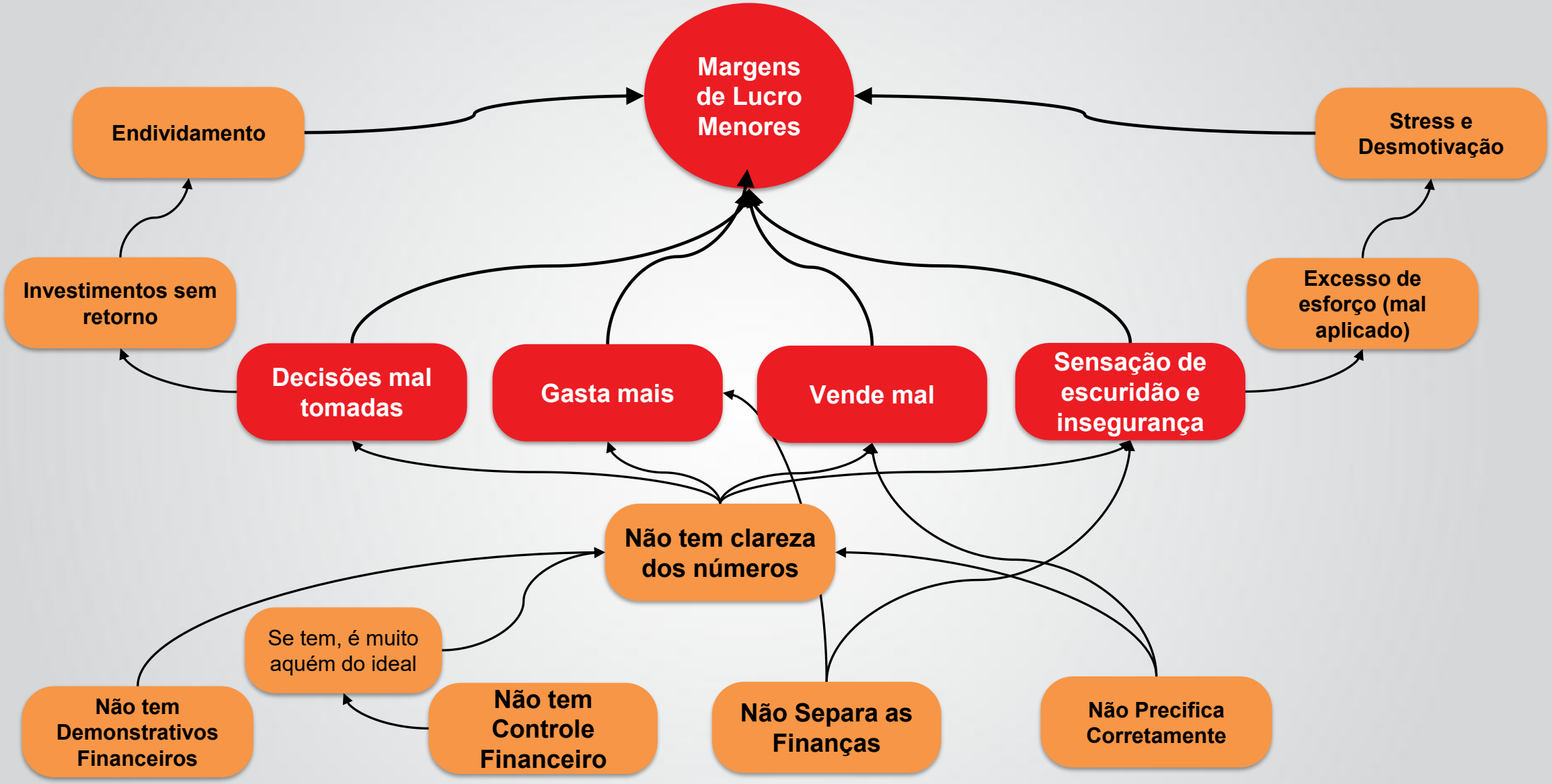
Margens de lucro cada vez menores

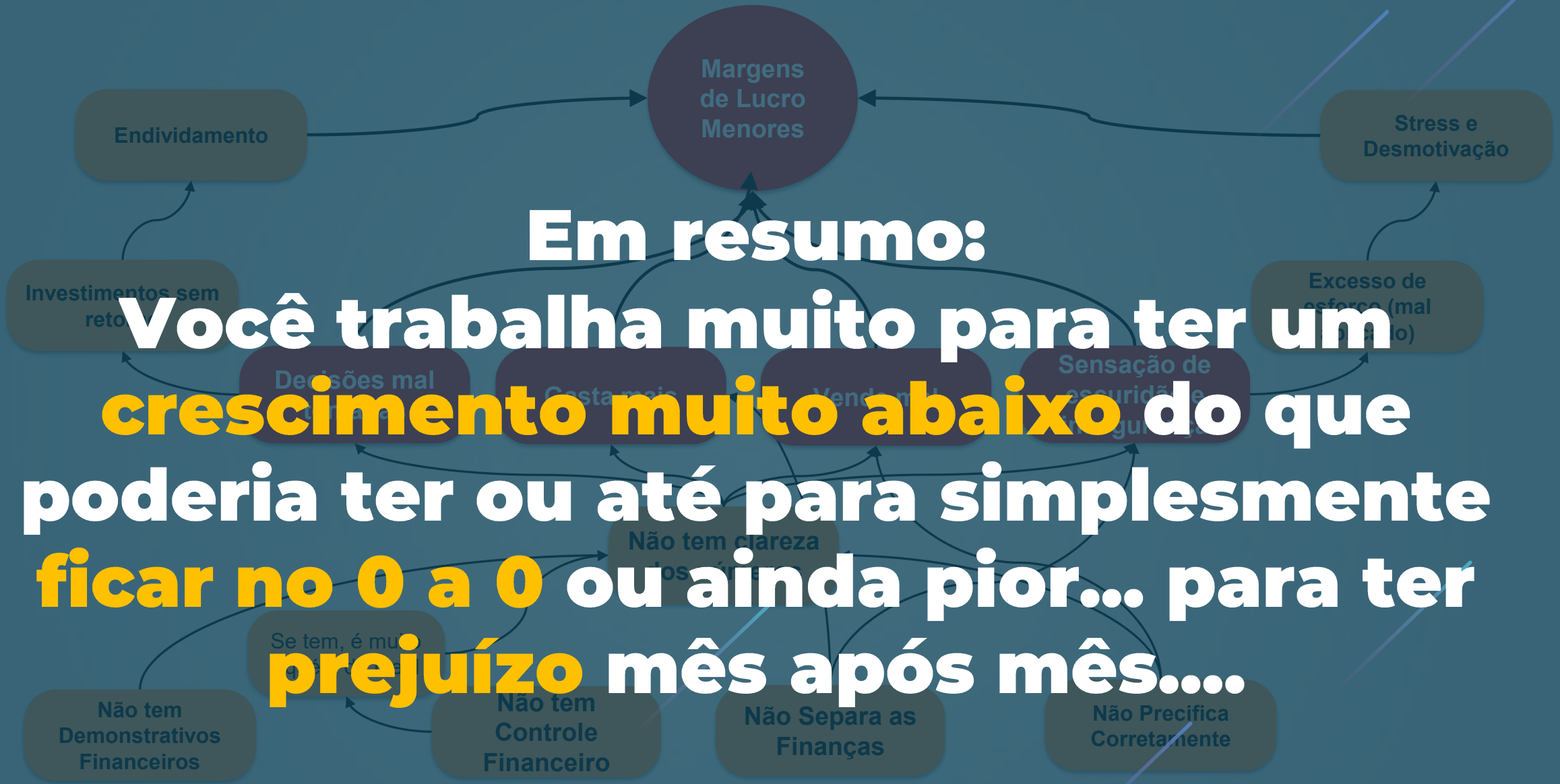
Endividamento

Stress e desmotivação

Sensação de escuridão e insegurança

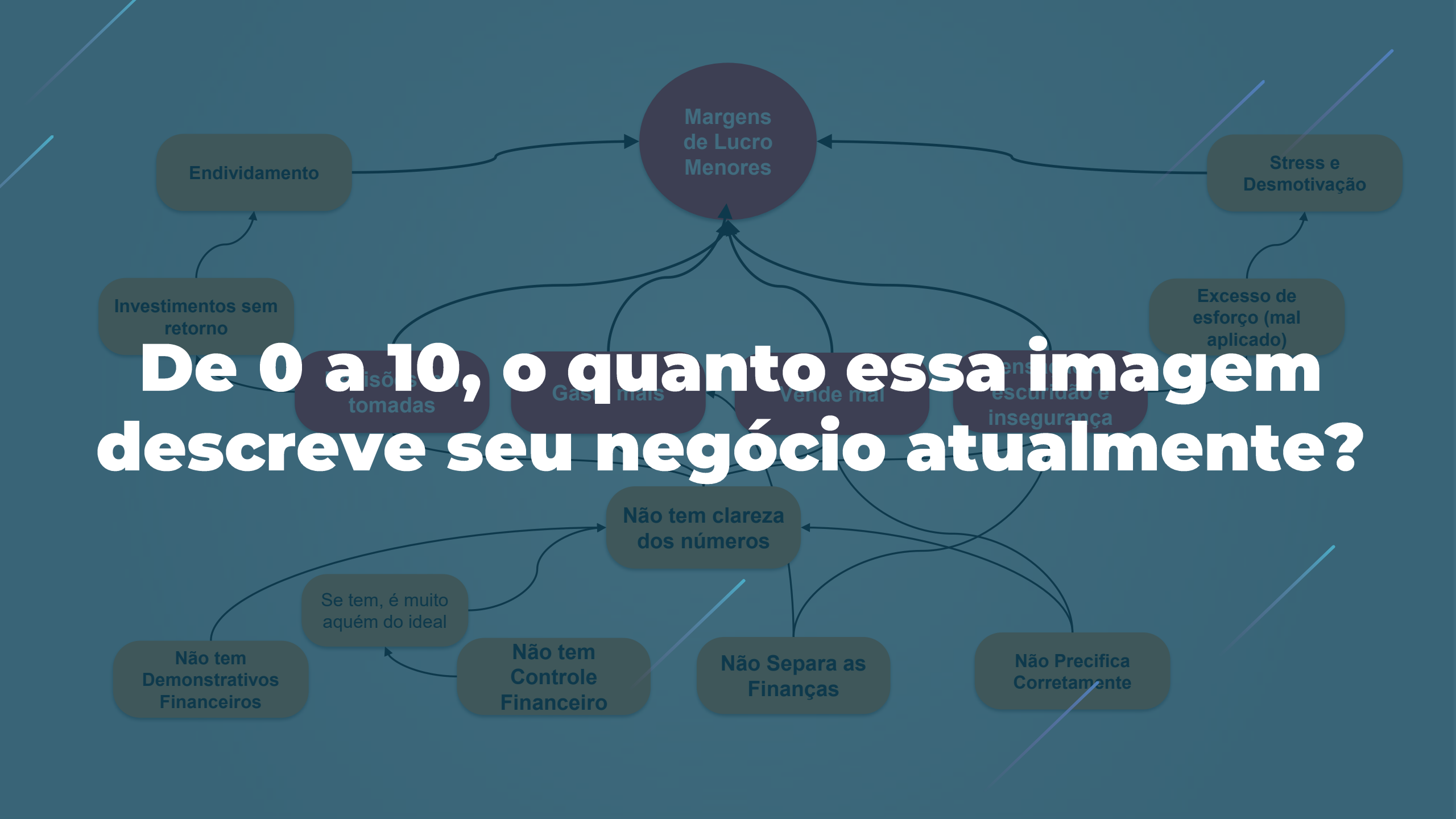



Margens de Lucro Menores
Endividamento
Stress e Desmotivação
Investimentos sem retorno
Excesso de esforço (mal aplicado)
Decisões mal tomadas
Gasta mais
Vende mal
Sensação de escuridão e insegurança
Não tem clareza dos números
Se tem, é muito aquém do ideal
Não tem Demonstrativos Financeiros
Não tem Controle Financeiro
Não Separa as Finanças
Não Precifica Corretamente



Em resumo:

Você trabalha muito para ter um **crescimento muito abaixo** do que poderia ter ou até para simplesmente **ficar no 0 a 0** ou ainda pior... para ter **prejuízo** mês após mês....



De 0 a 10, o quanto essa imagem descreve seu negócio atualmente?

ISSO SIGNIFICA QUE...

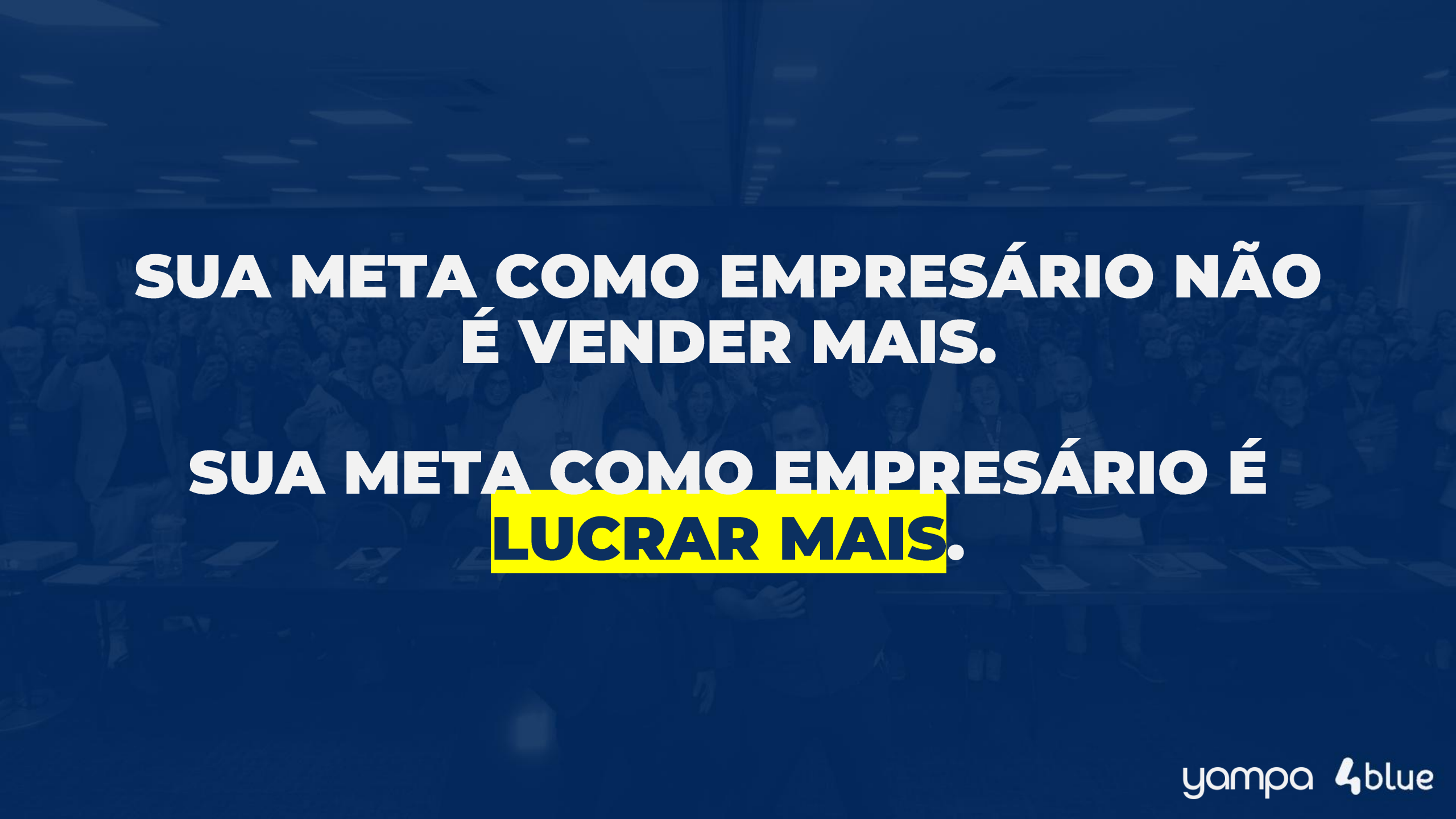
Menos Dinheiro

Mais Risco

Menos Tempo

Mais Sobrecarga

4blue


SUA META COMO EMPRESÁRIO NÃO
É VENDER MAIS.
SUA META COMO EMPRESÁRIO É
LUCRAR MAIS.
yampa
4blue

Nossa GRANDE META

Troféu 4x4
4 vezes mais lucro e
4 meses de reserva



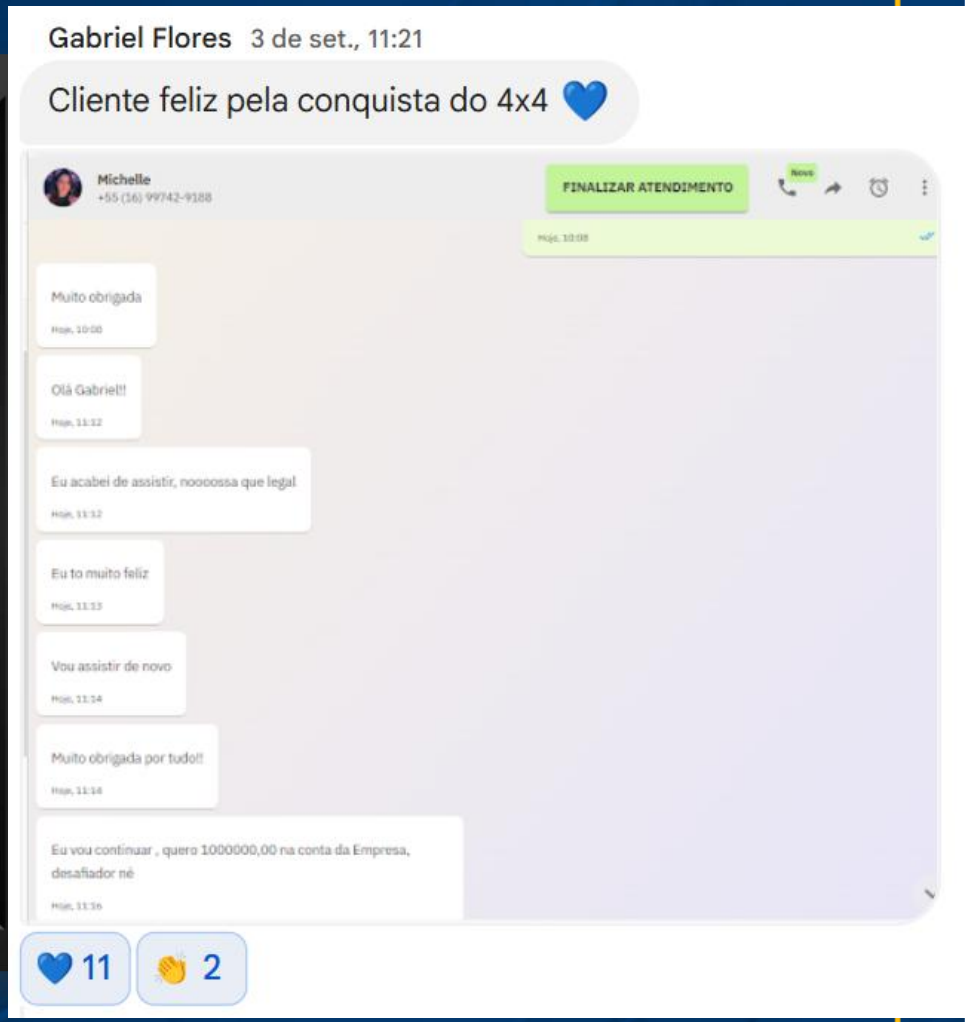
#Serei4x4

#ÉPossívelSim #MáquinaDeLucros

Nossa GRANDE META

Troféu 4x4
4 vezes mais lucro e
4 meses de reserva





#ÉPossívelSim #MáquinaDeLucros

#épossívelsim

#MáquinaDeLucros



4blue

Nossa GRANDE META

Troféu 4x4
4 vezes mais lucro e
4 meses de reserva



#Serei4x4

#ÉPossívelSim #MáquinaDeLucros

A dor passa. O LUCRO fica.



4blue

Lucro...
O Lucro não é tão óbvio assim...



yampa 4blue

O que é Lucro?



Vendas do Mês = 100.000,00

Desp. Variáveis = 40.000,00
Desp. Fixas = 30.000,00
Investimentos = 10.000,00

Lucro = 20.000,00





Receita do Mês = 65.000,00

Desp. Variáveis = 35.000,00
Desp. Fixas = 30.000,00
Investimentos = 5.000,00

Lucro = -5.000,00



O que é Lucro?



Lucro por COMPETÊNCIA

(DRE – Demonstração do Resultado do Exercício)

Vendas do Mês = 100.000,00

Desp. Variáveis = 40.000,00
Desp. Fixas = 30.000,00
Investimentos = 10.000,00

Lucro = 20.000,00



Lucro por CAIXA

(Fluxo de Caixa)

Receita do Mês = 65.000,00

Desp. Variáveis = 35.000,00
Desp. Fixas = 30.000,00
Investimentos = 5.000,00

Lucro = -5.000,00



Entre COMPETÊNCIA ou CAIXA, sempre escolha o princípio de Caixa (Fluxo de Caixa)

yampa 4blue

Mas quando você vai estudar sobre finanças,o que te ensinam por aí...?

DRE (competência)

yampa 4blue

Princípio de Competência versus Princípio de Caixa?

DRE é por Competência

Os valores aparecem quando acontecem o fato e não necessariamente quando há a movimentação financeira.

Ou seja, ela está baseada na VENDA e não no recebimento.

Exemplo de DRE

DRE	
Receita bruta de vendas	**500.000**
Deduções das vendas (-)	-28.000
Receita líquida de vendas	**472.000**
Custo sobre vends (-)	-350.000
Resultado operacional bruto	**122.000**
Despesas gerais (-)	-53.000
Receitas diversas	8.000
Resultado operacional líquido	**77.000**
IR e CSLL (-)	-12.000
Lucro líquido	**65.000**

O “mito” da DRE

- Erro estrutural na realidade de pequenas empresas (Simples e Lucro Presumido)

DRE	
Receita bruta de vendas	**500.000**
Deduções das vendas (-)	-28.000
Receita líquida de vendas	**472.000**
Custo sobre vends (-)	-350.000
Resultado operacional bruto	**122.000**
Despesas gerais (-)	-53.000
Receitas diversas	8.000
Resultado operacional líquido	**77.000**
IR e CSLL (-)	-12.000
Lucro líquido	**65.000**

O “mito” da DRE

- Erro estrutural na realidade de pequenas empresas (Simples e Lucro Presumido)
- Pode indicar Lucro quando seu caixa está negativo
- Difícil “encaixar” a Venda com o Custo Variável – Custo da Mercadoria Vendida
  - Em geral das DREs ficam configuradas meio-certo-meio-errado

Entre COMPETÊNCIA ou CAIXA, sempre escolha o princípio de Caixa (Fluxo de Caixa)

yampa 4blue

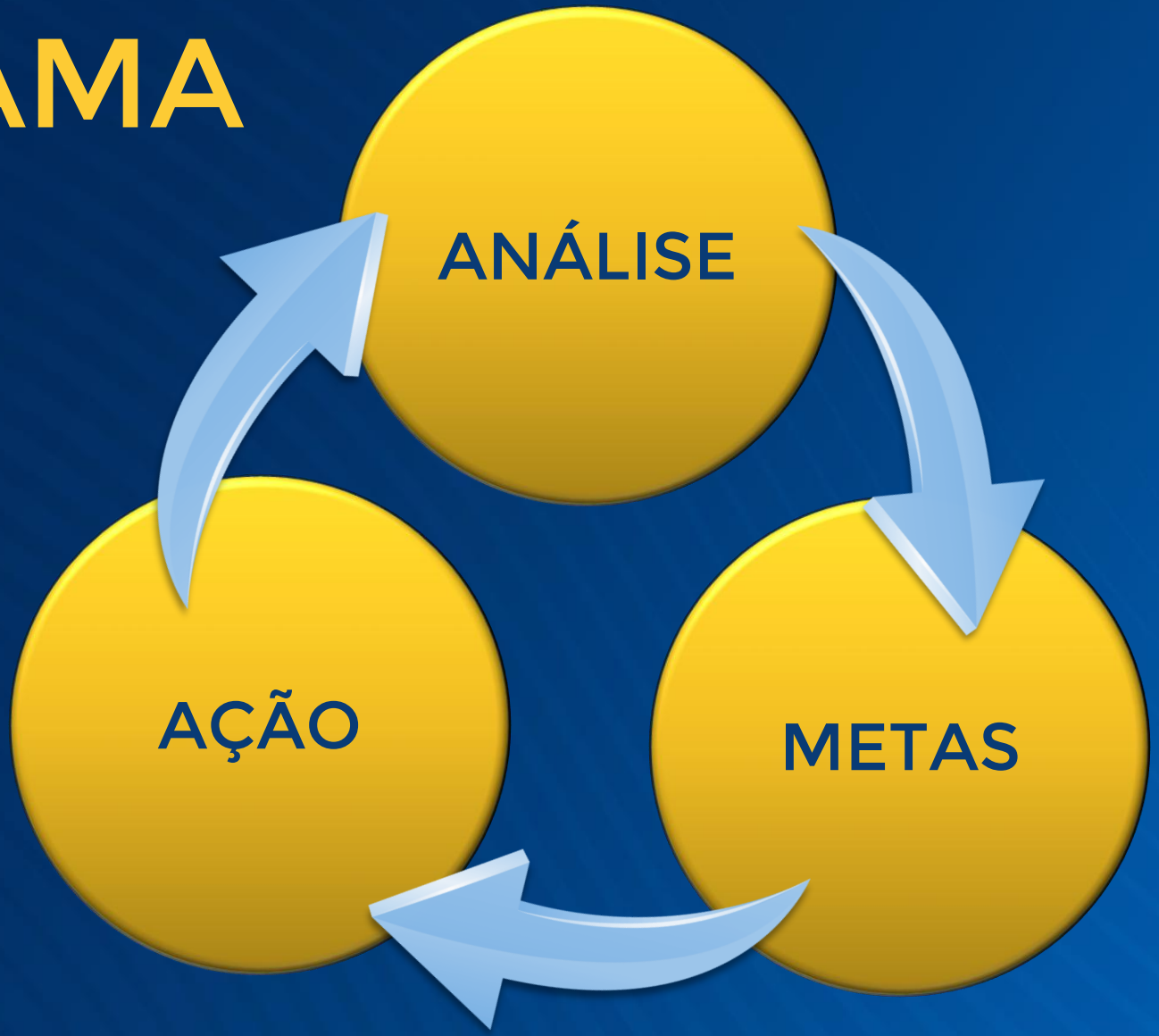
AS 2 AÇÕES QUE VÃO REVOLUCIONAR O SEU NEGÓCIO

1. Ciclo AMA de Fluxo de Caixa
2. Ciclo AMA de Precificação



yampa 4blue

CICLO AMA



yampa 4blue

AS 2 AÇÕES QUE VÃO

SEU

ANÁLISE DE FLUXO DE CAIXA

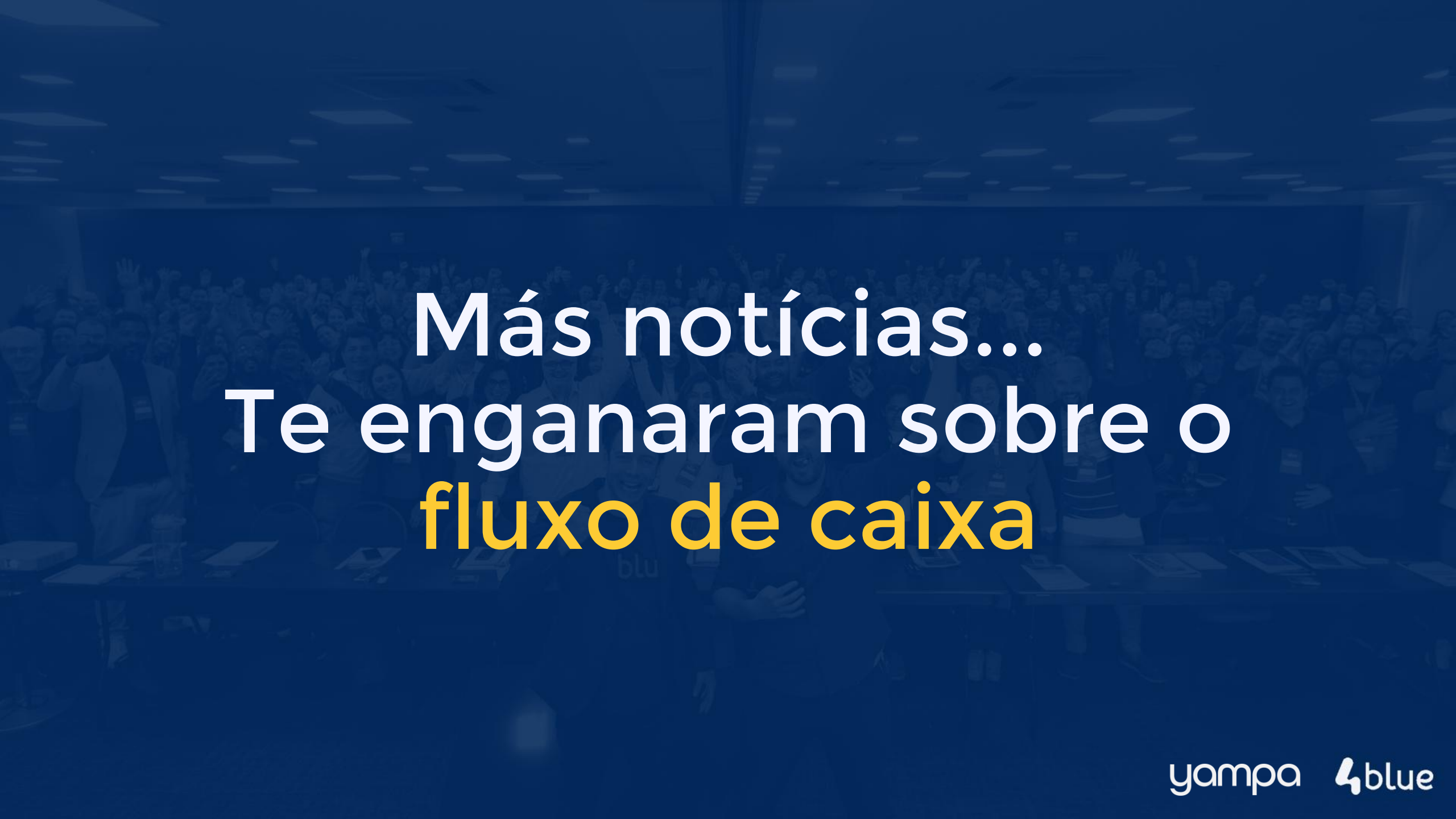
ANÁLISE DE PREÇO (PRECIFICAÇÃO)

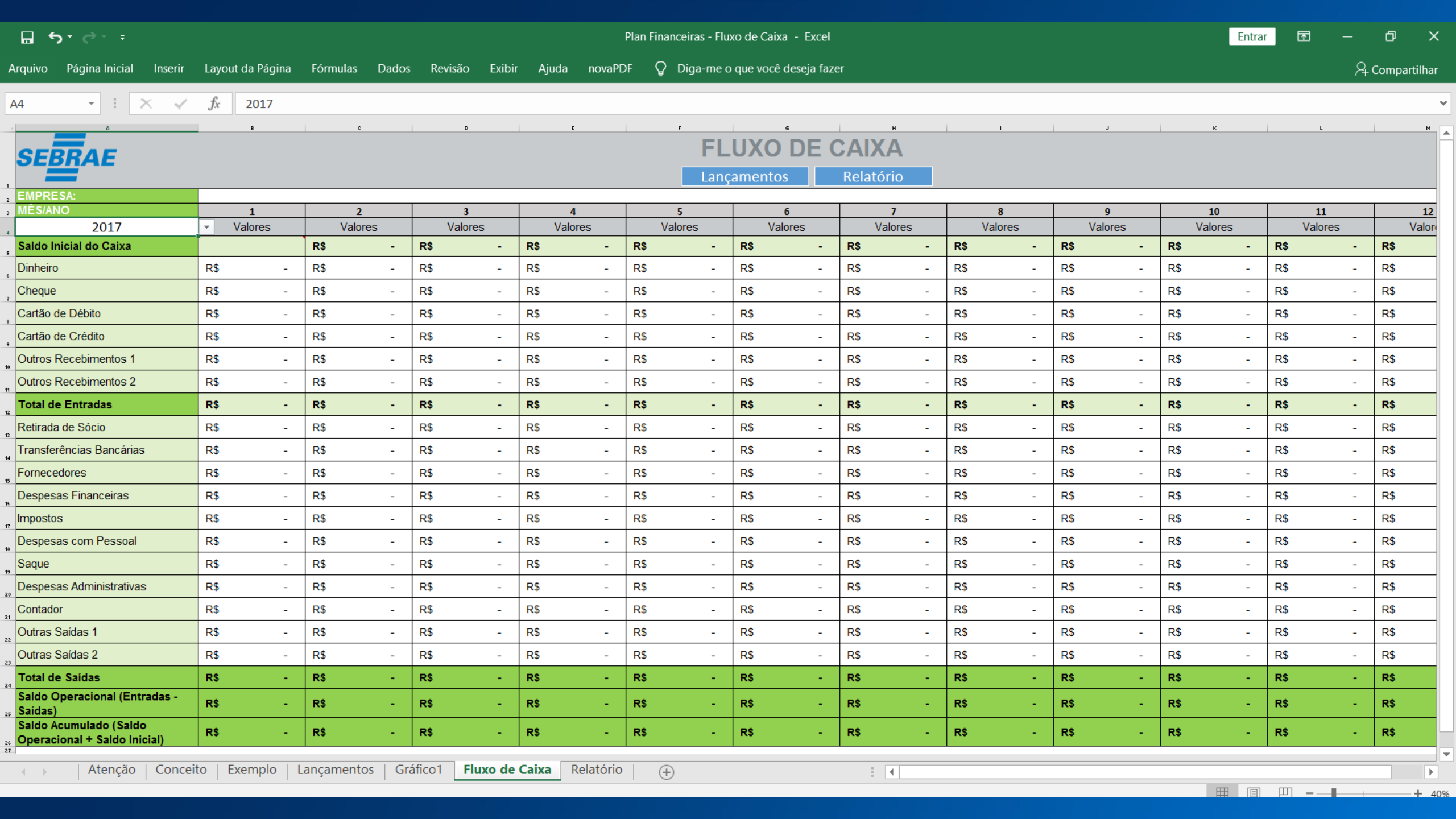


yampa 4blue

EXISTE UM MODELO PERFEITO DE FLUXO DE CAIXA

yampa 4blue


Más notícias...
Te enganaram sobre o
fluxo de caixa


Plan Financeiras - Fluxo de Caixa - Excel
Entrar
Arquivo Página Inicial Inserir Layout da Página Fórmulas Dados Revisão Exibir Ajuda novaPDF Diga-me o que você deseja fazer
Compartilhar
A4
2017
SEBRAE
FLUXO DE CAIXA
Lançamentos
Relatório
EMPRESA:
MÊS/ANO
2017
1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12
Valores
Saldo Inicial do Caixa
Dinheiro
Cheque
Cartão de Débito
Cartão de Crédito
Outros Recebimentos 1
Outros Recebimentos 2
Total de Entradas
Retirada de Sócio
Transferências Bancárias
Fornecedores
Despesas Financeiras
Impostos
Despesas com Pessoal
Saque
Despesas Administrativas
Contador
Outras Saídas 1
Outras Saídas 2
Total de Saídas
Saldo Operacional (Entradas - Saídas)
Saldo Acumulado (Saldo Operacional + Saldo Inicial)
R$ -
Atenção Conceito Exemplo Lançamentos Gráfico1 Fluxo de Caixa Relatório
40%

	Jan	Fev	Mar	Abr	Mai	Jun	Jul	Ago	Set	Out	Nov	Dez
Saldo Final	381.856	361.114	358.482	365.631	12.809	16.213	32.403	34.363 -123	-36.497	-59.154	-72.140	-82.91
Saldo do mês anterior	380.127	381.856	361.114	358.482	365.631	12.809	16.213	32.403	-123	-36.497	-59.154	-72.14
Geração de Caixa	1.729	-20.742	-2.631	7.149	-352.822	3.404	16.190	1.961 -34.487	-36.373	-22.657	-12.986	-10.77
Recebimentos	58.992	44.514	66.963	63.702	61.555	45.702	80.786	31.164 1.617	245	121	121	
Outras Receitas			21.014	29.150								
Receitas de Vendas	58.992	44.514	44.949	34.552	61.545	45.702	80.786	31.164 1.617	245	121	121	
Saldo Inicial					10							
Pagamentos	-57.263	-65.256	-68.594	-56.553	-414.377	-42.298	-64.596	-29.203 -36.103	-36.618	-22.778	-13.107	-10.77
Despesas Administrativas e Co...	-21.379	-27.192	-19.726	-30.807	-17.700	-17.660	-22.837	-6.782 -13.879	-12.208	-12.208	-10.072	-10.07
Despesas de Produtos Vendidos												
Despesas Financeiras	-35.884	-38.064	-48.857	-25.747	-25.499	-24.638	-41.759	-22.421 -22.225	-24.410	-10.570	-3.035	-70
Investimentos												
itau												
Outras Despesas												
paga												
Saldo Inicial					-371.178							
Transporte			-11									
Transferências	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	

Atendimento Online

	Janeiro	Fevereiro	Março	Abril	Maio	Junho	Julho	Agosto	Setembro	Outubro	Novembro
	Realizado	Realizado	Realizado	Realizado	Realizado	Realizado	Realizado	Realizado e Previsto	Previsto	Previsto	Previsto
Saldo inicial do período	0,00	240.900,93	251.405,87	176.561,36	151.823,79	137.260,17	111.987,40	89.810,61	48.945,91	8.397,83	-40.483,5
Receitas											
3.1 Receita de Vendas	84.709,87	89.801,83	50.497,38	43.051,53	63.449,15	19.682,76	14.345,96	8.333,33	8.333,33	0,00	0,0
3.2 Recebimento de Juros	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	1.035,32	832,68	0,02	0,00	0,00	0,0
4.2 Custos com Cursos	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	224,55	0,00	0,00	0,00	0,00	0,0
5.4 Despesas com Operação	0,00	0,00	0,00	425,63	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,0
7.1 Entradas não Opera...	55,15	204,60	5.359,73	128,17	450,80	1,59	0,12	0,00	0,00	0,00	0,0
7.2 Saídas não Operaci...	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	748,50	15,12	0,00	0,00	0,00	0,0
Acerto de Caixa	576,24	18,41	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,0
Saldo Inicial	227.621,47	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,0
Despesas											
3.1 Receita de Vendas	0,00	0,00	0,00	-1.000,00	-340,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,0
4.1 Custos tributários...	-25.941,00	-6,90	-20.344,55	-396,83	-6.248,42	-1.214,41	-5.655,00	-10.000,00	-10.000,00	-10.000,00	-10.000,0
4.2 Custos com Cursos	-9.651,16	-5.749,42	-60.184,57	-14.254,99	-19.967,41	-644,15	-3.124,27	0,00	0,00	0,00	0,0
4.3 Custo com Consulto...	-5.169,41	-5.401,44	-619,90	-500,00	-227,04	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,0
4.4 Custo com mentoria	0,00	0,00	0,00	0,00	-81,18	0,00	0,00	0,00	0,00	0,00	0,0
5.1 Despesas Financeiras	-160,50	-317,13	-195,00	-205,70	-165,70	-188,73	-163,00	-86,83	-82,58	-82,58	-82,5
5.2 Despesas Administr...	-297,00	-297,00	-622,08	-1.821,26	-1.851,26	-1.051,47	-1.249,67	-399,50	-297,00	-297,00	-297,0
5.3 Despesas com Pessoal	-27.913,55	-49.854,21	-28.237,93	-20.278,23	-23.571,01	-20.059,30	-16.497,08	-19.794,69	-21.164,94	-21.164,94	-21.164,9
5.4 Despesas com Operação	-55,44	-872,00	-2.769,26	-1.443,06	-4.544,07	-1.665,08	-2.761,67	-1.097,00	-1.097,00	-1.097,00	-1.097,0
6.1 Investimentos em M...	0,00	-881,14	-255,95	0,00	-932,51	-36,00	0,00	-5.000,00	-5.000,00	-5.000,00	-5.000,0
6.2 Investimentos em B...	-350,00	-3.390,69	-19,01	-893,26	-4.409,58	0,00	-19,01	-19,01	-19,01	-19,01	-19,0
6.3 Investimentos em D...	0,00	-3.316,79	-1.566,21	-23.612,88	-5.214,83	-3.880,74	-3.101,21	-1.556,00	-23,00	-23,00	-23,0

Entradas			
	Recebimentos de Juros	264,77	0,47
	Venda Atacado	20.271,51	35,63
	Venda Consumidor Final	4.188,45	7,36
	Vendas de Amostras	375,00	0,66
	Sem categoria	31.792,33	55,88
Saídas			
	Comissão dos Sócios	10.024,48	15,03
	Comissão Interna	1.888,05	2,83
	Custos de Embalagem	20.907,36	31,35
	Custos de Produto	2.329,67	3,49
	Fretes de Compra	22,00	0,03
	Correios / Frete Venda	11.327,52	16,99
	Custos com Manuseio	4.562,00	6,84
	Outros Custos com Logística	97,25	0,15
	ICMS-ST (GNRE)	98,16	0,15
	Outros Custos Tributarios ou Financeiros	84,74	0,13
	Simples Nacional	5.197,07	7,79
	Taxas Boleto	105,29	0,16
	Taxas Gateway de Pagamento	2.738,82	4,11
	Contabilidade	435,00	0,65
	Limpeza	130,00	0,19

FLUXO DE CAIXA

		Previsão	Realizado
8		1	1
9	**ENTRADAS**		
10	Previsão de recebimento vendas		
11	Contas a receber-vendas realizadas		
12	Outros recebimentos		
13	**TOTAL DAS ENTRADAS**	0,00	0,00
14	**SAÍDAS**		
15	Fornecedores		
16	Folha de pagamento		
17	INSS a recolher		
18	FGTS		
19	Retiradas sócios		
20	Impostos s/ vendas		
21	Aluguéis		
22	Energia elétrica		
23	Telefone		
24	Serviços contabilidade		
25	Combustíveis		
26	Manut. de veículos		
27	Manutenção fábrica		
28	Despesas diversas		
29	Férias		
30	13º salário		
31	Verbas para rescisão		
32	Empréstimos bancários		
33	Financiamentos equip.		
34	Despesas financeiras		
35	Pagamento novos empréstimos		
36	Outros pagamentos		
37	**TOTAL DAS SAÍDAS**	0,00	0,00
38	**1 (ENTRADAS - SAÍDAS)**	0,00	0,00
39	**2 SALDO ANTERIOR**		
40	**3 SALDO ACUMULADO (1 + 2)**	0,00	0,00
41	**4 NECESSIDADE EMPRÉSTIMOS**		
42	**5 SALDO FINAL (3 + 4)**	0,00	0,00

1º Semestre | 2º Semestre | +

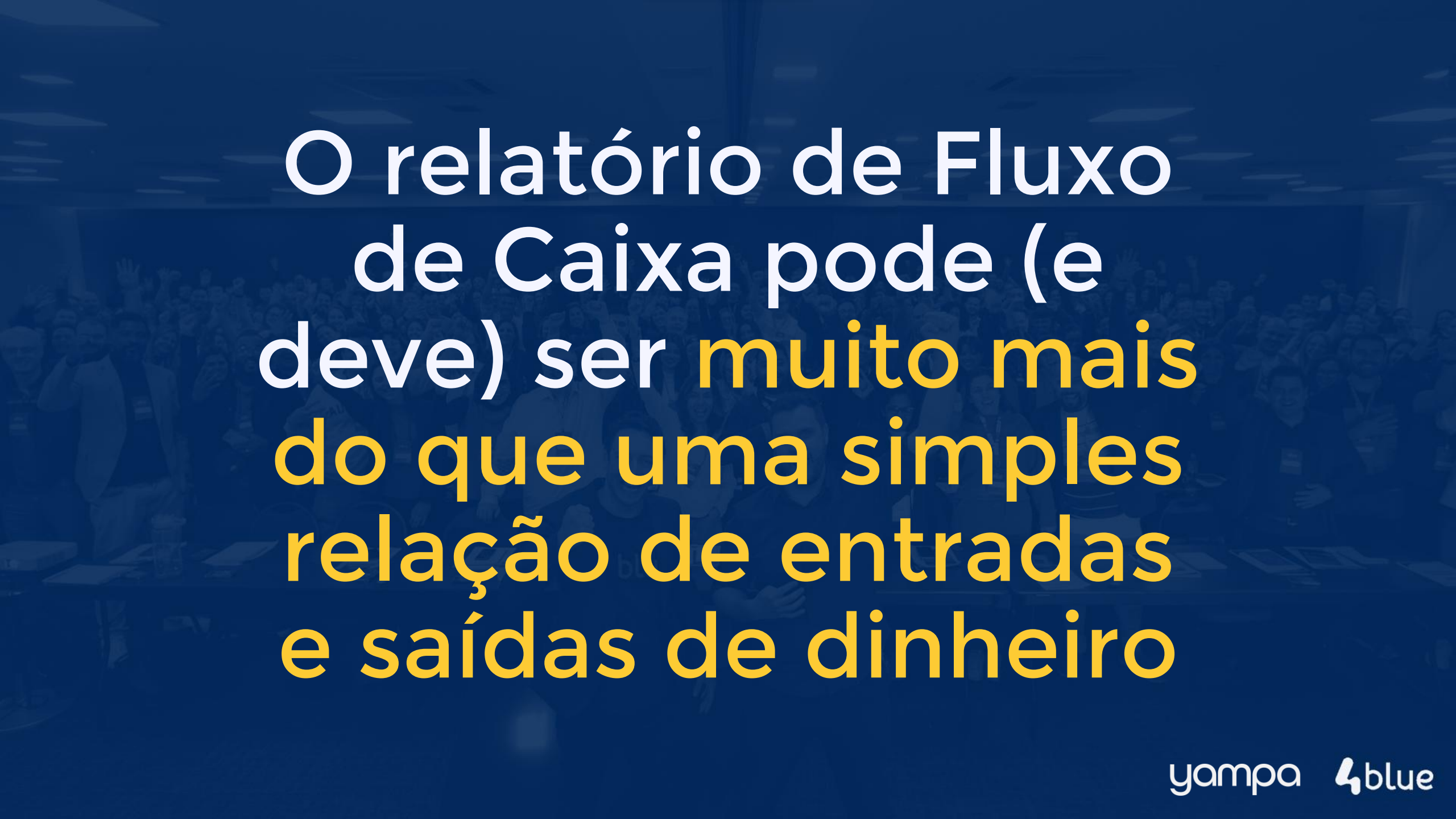


#DESISTIRNÃOÉOPÇÃO

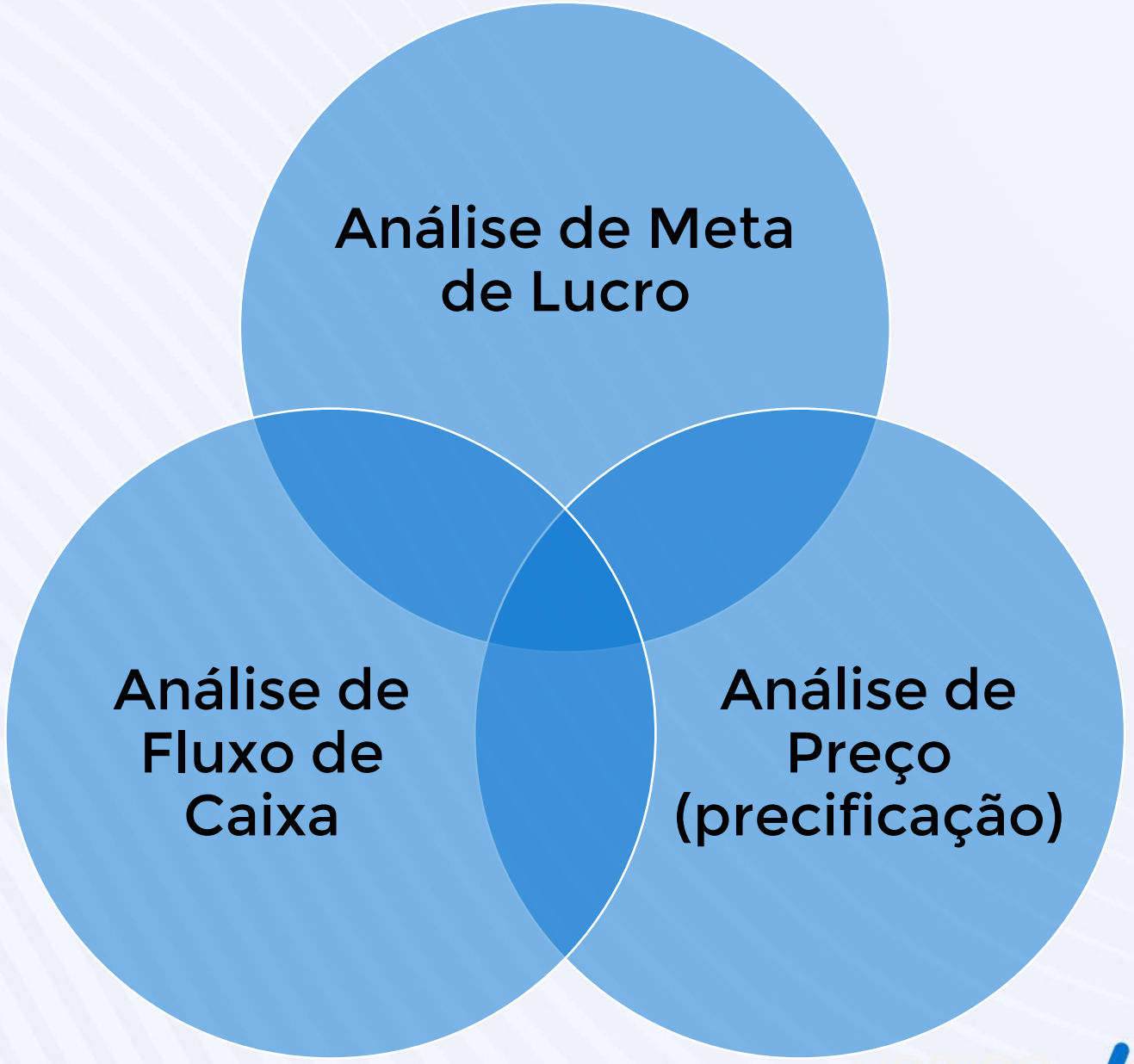
4blue

A maioria dos empresários tem todo o trabalho de fazer o controle financeiro sem o benefício de ter a clareza dos números!

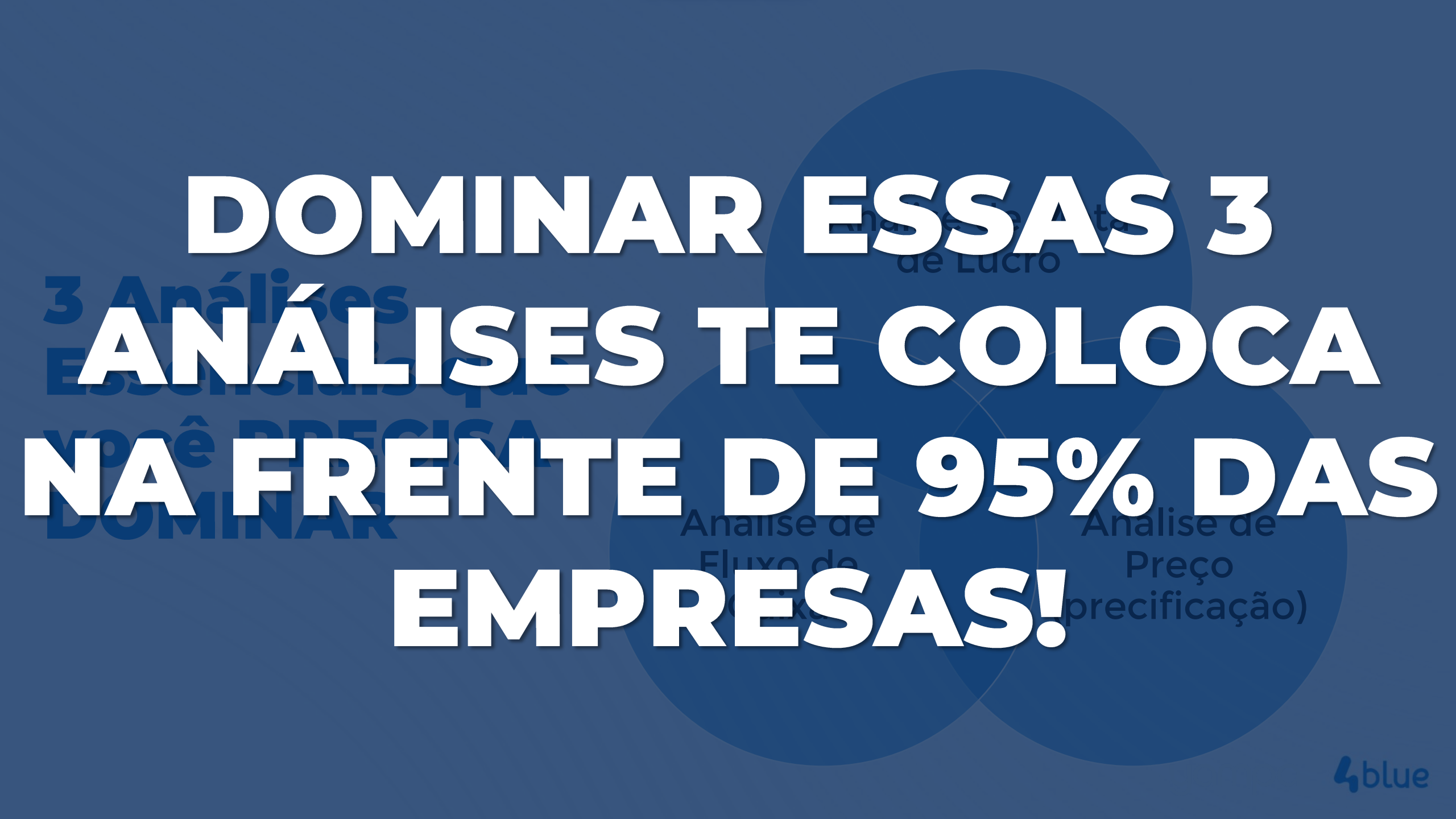
yampa 4blue


O relatório de Fluxo de Caixa pode (e deve) ser muito mais do que uma simples relação de entradas e saídas de dinheiro
yampa
4blue

3 Análises Essenciais que você PRECISA DOMINAR



4blue



DOMINAR ESSAS 3 ANÁLISES TE COLOCA NA FRENTE DE 95% DAS EMPRESAS!

QUAL O MODELO PERFEITO DE FLUXO DE CAIXA?

yampa 4blue

COMO CATEGORIZAR OS LANÇAMENTOS

(+) Receitas de Vendas
(-) Custos Variáveis

(-) Despesas Fixas

(-) Investimentos

(+) Entradas Não Operacionais
(-) Saídas Não Operacionais

MODELO PERFEITO DE FC

(+) Receitas de Vendas
(-) Custos Variáveis

(-) Despesas Fixas

(-) Investimentos

(+) Entradas Não Operacionais
(-) Saídas Não Operacionais

Entrada efetiva de dinheiro referente às vendas

MODELO PERFEITO DE FC

(+) Receitas de Vendas
(-) Custos Variáveis

(-) Despesas Fixas

(-) Investimentos

(+) Entradas Não Operacionais
(-) Saídas Não Operacionais

São todos os gastos diretamente relacionados ao seu produto ou serviço.

MODELO PERFEITO DE FC

(+) Receitas de Vendas
(-) Custos Variáveis
(=) Margem de Contribuição
(-) Despesas Fixas

(-) Investimentos

(+) Entradas Não Operacionais
(-) Saídas Não Operacionais

É a diferença entre
todas as
receitas e os custos
variáveis.
Desta forma, a M.C. é
o valor que sua
empresa realmente
recebe para pagar as
despesas
fixas e gerar lucro

A Margem de Contribuição é um dos indicadores MAIS IMPORTANTES do negócio!

4blue

A MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO VAI DETERMINAR A "QUALIDADE" DOS SEUS PREÇOS.

Assim como dar indícios sobre excesso de estoque, compras erradas, excesso de descontos, etc.

4blue

QUEM ACOMPANHA A MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO DE PERTO?

Como?

Como?

Como?

Como?

Como?

Como?

Como?

Como?

Como?

Como?

Como?

Como?

COMO VOCÊ NÃO ACOMPANHA UM DOS NÚMEROS MAIS IMPORTANTES DO SEU NEGÓCIO?!

4blue

SE VOCÊ NÃO SABE QUAL É A SUA MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO, VOCÊ ESTÁ BRINCANDO DE SER EMPRESÁRIO

4blue

MODELO PERFEITO DE FC

(+) Receitas de Vendas
(-) Custos Variáveis
(=) Margem de Contribuição
(-) Despesas Fixas

(-) Investimentos

(+) Entradas Não Operacionais
(-) Saídas Não Operacionais

São os gastos relacionados à estrutura da sua empresa. Faça chuva ou faça sol, elas sempre estarão presentes

MODELO PERFEITO DE FC

(+) Receitas de Vendas
(-) Custos Variáveis
(=) Margem de Contribuição
(-) Despesas Fixas
(=) Lucro Oper. antes Invest.
(-) Investimentos

(+) Entradas Não Operacionais
(-) Saídas Não Operacionais

É o “arroz com feijão do negócio”. É o resultado operacional antes de considerar os investimentos que o negócio está fazendo.

MODELO PERFEITO DE FC

(+) Receitas de Vendas
(-) Custos Variáveis
(=) Margem de Contribuição
(-) Despesas Fixas
(=) Lucro Oper. antes Invest.
(-) Investimentos

(+) Entradas Não Operacionais
(-) Saídas Não Operacionais

São gastos que não fazem parte do dia a dia da empresa e sobre o qual pretende-se ter algum retorno a curto, médio ou longo prazo.

MODELO PERFEITO DE FC

(+) Receitas de Vendas
(-) Custos Variáveis
(=) Margem de Contribuição
(-) Despesas Fixas
(=) Lucro Oper. antes Invest.
(-) Investimentos
(=) Lucro Operacional
(+) Entradas Não Operacionais
(-) Saídas Não Operacionais

É a diferença entre todas as receitas de vendas, os custos variáveis, as despesas fixas e os investimentos. Ou seja, é o quanto a operação da empresa gerou de resultado.

MODELO PERFEITO DE FC

(+) Receitas de Vendas
(-) Custos Variáveis
(=) Margem de Contribuição
(-) Despesas Fixas
(=) Lucro Oper. antes Invest.
(-) Investimentos
(=) Lucro Operacional
(+) Entradas Não Operacionais
(-) Saídas Não Operacionais

São entradas de dinheiro que não fazem parte do cerne (da operação) do negócio. Ex.: captação de empréstimos

MODELO PERFEITO DE FC

(+) Receitas de Vendas
(-) Custos Variáveis
(=) Margem de Contribuição
(-) Despesas Fixas
(=) Lucro Oper. antes Invest.
(-) Investimentos
(=) Lucro Operacional
(+) Entradas Não Operacionais
(-) Saídas Não Operacionais

São saídas de dinheiro que não fazem parte do cerne (da operação) do negócio. Ex.: pagamento de empréstimos

MODELO PERFEITO DE FC

(+) Receitas de Vendas
(-) Custos Variáveis
(=) Margem de Contribuição
(-) Despesas Fixas
(=) Lucro Oper. antes Invest.
(-) Investimentos
(=) Lucro Operacional
(+) Entradas Não Operacionais
(-) Saídas Não Operacionais
(=) Resultado Líquido

É a diferença entre todas as entradas e todas as saídas, incluindo os investimentos. Ou seja, é o quanto realmente sobrou de dinheiro no período

MODELO PERFEITO DE FC

(+) Receitas de Vendas
(-) Custos Variáveis
(=) Margem de Contribuição
(-) Despesas Fixas
(=) Lucro Oper. antes Invest.
(-) Investimentos
(=) Lucro Operacional
(+) Entradas Não Operacionais
(-) Saídas Não Operacionais
(=) Resultado Líquido

Esta é a estrutura que vai dar a clareza dos números que você nunca teve.

Cada dinheiro que entra e cada dinheiro que sai deve ser contabilizado em uma dessas categorias

- Receitas
- Custos Variáveis
- Despesas Fixas
- Investimentos
- Entradas Não Operacionais
- Saídas Não Operacionais

yampa

No Iluminismo Financeiro você ganha o yampa gratuitamente.
#FicaDica

4blue

Sem esta categorização todas as suas análises ficam prejudicadas.

Não é uma opção.



CONCILIAÇÃO BANCÁRIA

Garanta que o saldo e movimentações bancárias esteja batendo dia a dia com o que acontece na realidade do seu dia a dia.

Controle todo dia (20 min/dia)

+ Cada centavinho batendo com o banco

= controle financeiro redondo

4blue

“Realmente não consigo / não quero / não posso / meus dedos caem se eu fizer controle financeiro / não tenho funcionário pra isso”

CONTROLE FINANCEIRO NÃO É UMA OPÇÃO

4blue

EM QUAL TIME VOCÊ QUER JOGAR?



yampa 4blue

A dor passa.
O LUCRO fica.

#ÉPossívelSim #MáquinaDeLucros

4blue

#épossívelsim



4blue



kennedy_felix Achava todo tempo que trabalhar e vender mais eu iria obter lucros😢 mas na verdade eu só trabalhava para pagar custos fixos e variáveis. E não enxergava informa alguma o lucro

15 h Responder **Send message** •••



spechteduardo 17 anos, porém desde 2011 sempre fechando caixa e lançando nos planos de conta da forma mais organizada possível, porém quando veio o yampa pude de fato organizar esses dados e ter a clareza de fato. Espetacular a ferramenta! 👏👏

2h **2 likes** **Reply**

#ÉPossívelSim #MáquinaDeLucros

4blue

Nossa GRANDE META

Troféu 4x4
4 vezes mais lucro e
4 meses de reserva



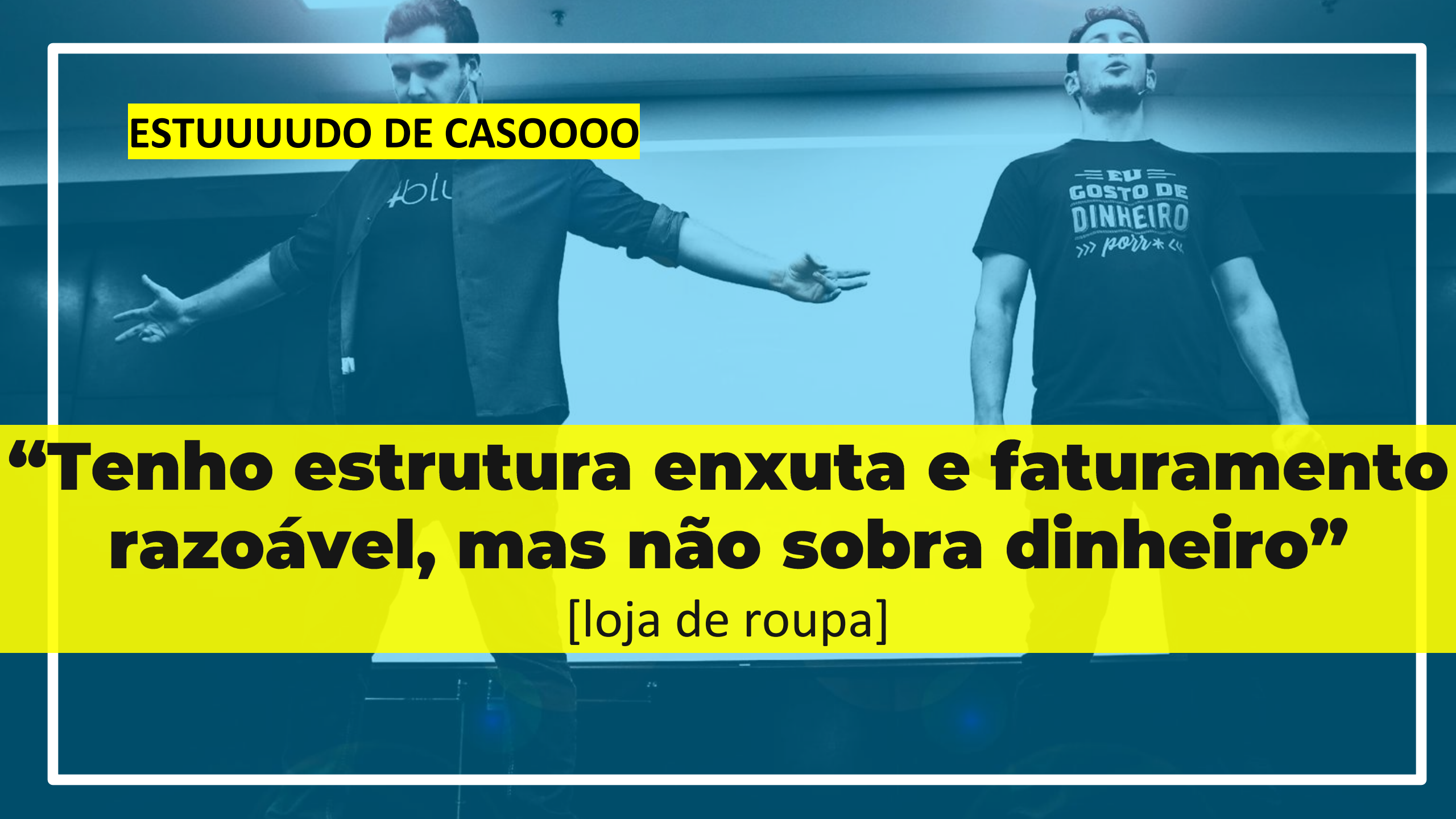
#Serei4x4

#ÉPossívelSim #MáquinaDeLucros

Cadastre-se para conhecer o Iluminismo Financeiro

Quinta-feira iremos abrir uma nova turma com condições especiais

yampa 4blue



ESTUUUUDO DE CASOOOO

“Tenho estrutura enxuta e faturamento razoável, mas não sobra dinheiro”

[loja de roupa]

Existe um PROBLEMA GRITANTE na estrutura financeira da empresa a seguir.

Consegue identificar qual é?

Qual o maior problema no Fluxo de Caixa desta Loja de Roupas?



Fluxo de Caixa

Gerencie suas entradas e saídas

Contas	Realizado	AV
3 Receita/Faturamento	R$ 123.923,30	100,00%
4 Custos Variáveis	-R$ 88.730,43	71,60%
Margem de Contribuição	R$ 35.192,87	28,40%
5 Despesas Fixas	-R$ 35.247,05	28,44%
Lucro Op. Antes Inv.	-R$ 54,18	-0,04%
6 Investimentos	-R$ 9.099,19	7,34%
Lucro Operacional	-R$ 9.153,37	-7,39%
7 Movimentações Não Ope...	-	-
Resultado Líquido	-R$ 9.153,37	-7,39%

Fluxo de Caixa

Gerencie suas entradas e saídas

Contas	Realizado	AV
3 Receita/Faturamento	R$ 123.923,30	100,00%
4 Custos Variáveis	-R$ 88.730,43	71,60%
Margem de Contribuição	R$ 35.192,87	28,40%
5 Despesas Fixas	-R$ 35.247,05	28,44%
Lucro Op. Antes Inv.	-R$ 54,18	-0,04%
7 Movimentações Não Ope...	-	-
Resultado Líquido	-R$ 9.153,37	-7,39%

72%

Custo variável

R$ 88.730,43

Custo variável

Você gastou 17% (R$ 20.572,61) a mais que o ideal para o seu ramo. O ideal seria entre 50% (R$ 61.961,65) e 55% (R$ 68.157,82). Lembre-se de que o Custo Variável possui uma relação direta com a Receita. Trabalhe a precificação dos seus produtos/serviços para ficar dentro do ideal.

Ideal para o ramo



Fluxo de Caixa

Gerencie suas entradas e saídas

Contas	Realizado	AV
3 Receita/Faturamento	R$ 123.923,30	100,00%
4 Custos Variáveis	-R$ 88.730,43	71,60%
= Margem de Contribuição	R$ 35.192,87	28,40%
5 Despesas Fixas	-R$ 35.247,05	28,44%
= Lucro Op. Antes Inv.	-R$ 54,18	-0,04%
7 Movimentações Não Ope...	-	-
= Resultado Líquido	-R$ 9.153,37	-7,39%

28%

Margem de contribuição

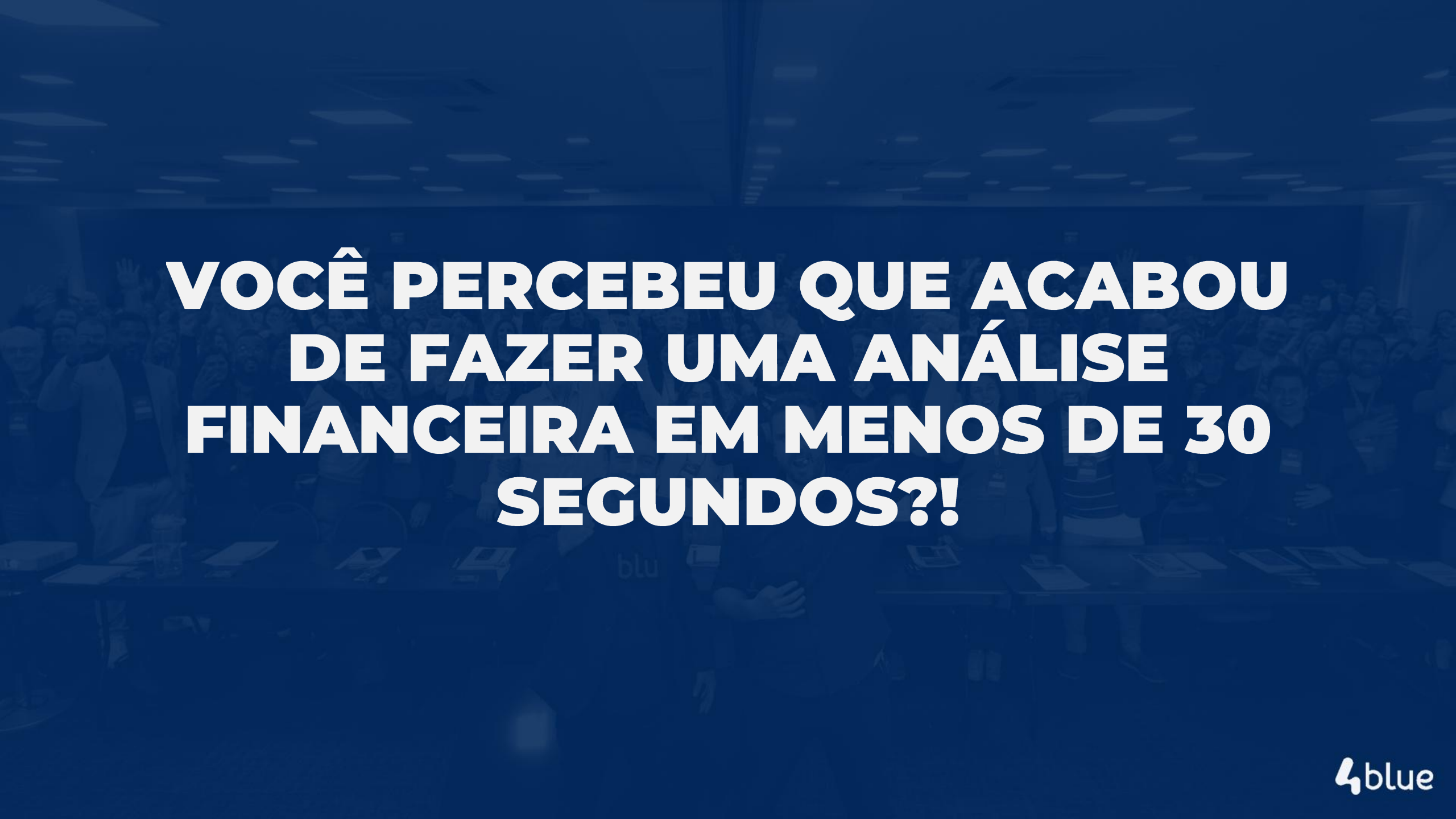
R$ 35.192,87

Margem de contribuição

Sua MC está 17% abaixo do ideal para o seu ramo. O ideal seria entre 45% e 50%. Lembre-se de que a MC possui uma relação direta com a Receita. Trabalhe a precificação dos seus produtos/serviços para ficar dentro do ideal.

Ideal para o ramo




VOCÊ PERCEBEU QUE ACABOU
DE FAZER UMA ANÁLISE
FINANCEIRA EM MENOS DE 30
SEGUNDOS?!
4blue



Contas					
	Realizado	AV	Realizado	AV	AH
+ 3 Receita/Faturamento	R$ 123.923,30	100,00%	R$ 125.357,61	100,00%	1,16%
− 4 Custos Variáveis	-R$ 88.730,43	71,60%	-R$ 74.557,27	59,48%	-15,97%
= Margem de Contribuição	R$ 35.192,87	28,40%	R$ 50.800,34	40,52%	44,35%
− 5 Despesas Fixas	-R$ 35.247,05	28,44%	-R$ 32.750,40	26,13%	-7,08%
= Lucro Op. Antes Inv.	-R$ 54,18	-0,04%	R$ 18.049,94	14,40%	33.414,7..
− 6 Investimentos	-R$ 9.099,19	7,34%	-R$ 8.699,19	6,94%	-4,40%
= Lucro Operacional	-R$ 9.153,37	-7,39%	R$ 9.350,75	7,46%	202,16%
~ 7 Movimentações Não Ope...	-	-	-	-	-
= Resultado Líquido	-R$ 9.153,37	-7,39%	R$ 9.350,75	7,46%	202,16%

É possível DOBRAR seus lucros, mesmo que suas vendas não aumentem!

CICLO AMA



4blue

CICLO AMA

Já pensou executar todo santo mês este ciclo com a ajuda de um consultor financeiro para analisar seus números?!



4blue

Cadastre-se para conhecer o Iluminismo Financeiro

Quinta-feira iremos abrir uma nova turma com condições especiais

yampa 4blue



ESTUUUUDO DE CASOOOO

“Sei que a operação está redonda, mas não está sobrando dinheiro”

[hotel]

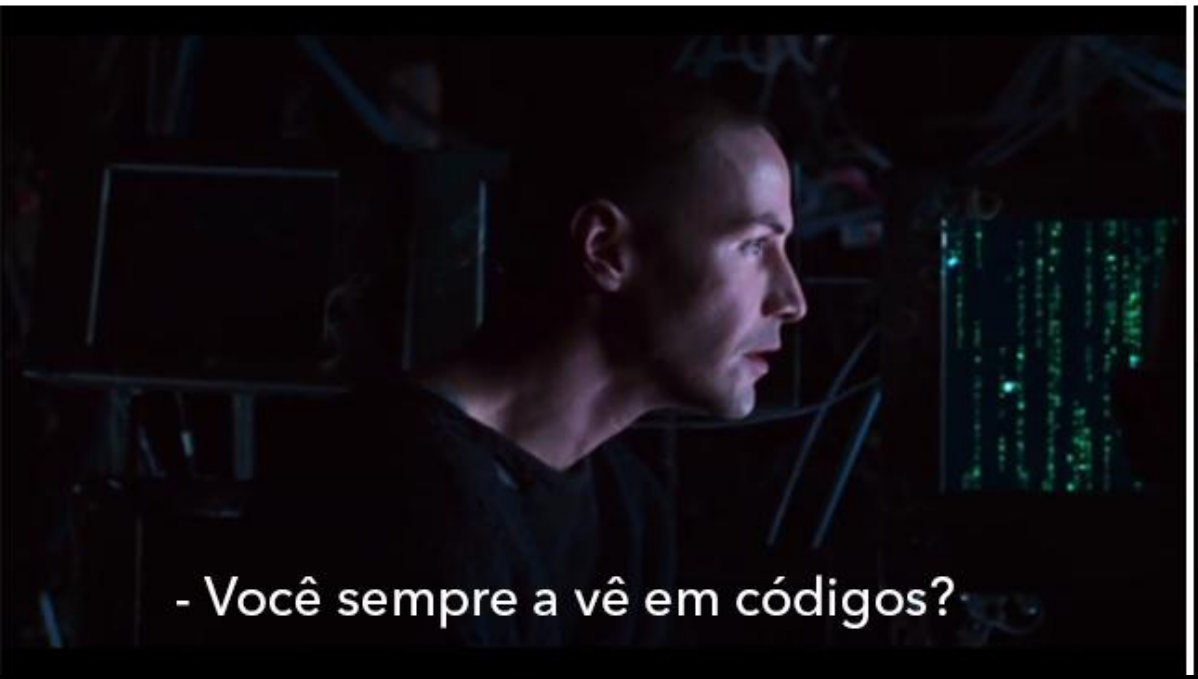


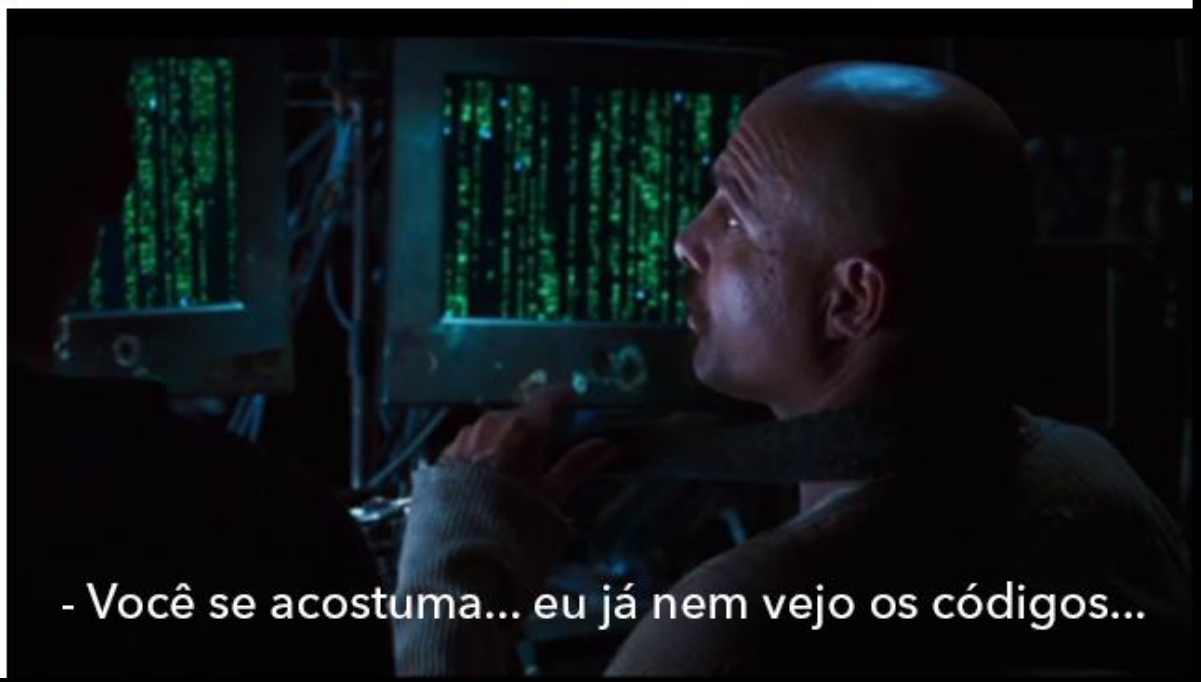
Contas	Período A		
	Total	Média	AV %
+ 3 Receita/Faturamento	R$ 3.697.244,31	R$ 308.103,69	100,00%
− 4 Custos Variáveis	-R$ 1.165.447,98	-R$ 97.120,67	31,52%
= Margem de Contribuição	R$ 2.531.796,33	R$ 210.983,03	68,48%
− 5 Despesas Fixas	-R$ 1.776.181,36	-R$ 148.015,11	48,04%
= Lucro Op. Antes Inv.	R$ 755.614,97	R$ 62.967,91	20,44%
− 6 Investimentos	-R$ 68.358,08	-R$ 5.696,51	1,85%
= **Lucro Operacional**	**R$ 687.256,89**	**R$ 57.271,41**	18,59%
~ 7 Movimentações Não Operaci...	-R$ 657.179,87	-R$ 54.764,99	17,77%
= Resultado Líquido	R$ 30.077,02	R$ 2.506,42	0,81%

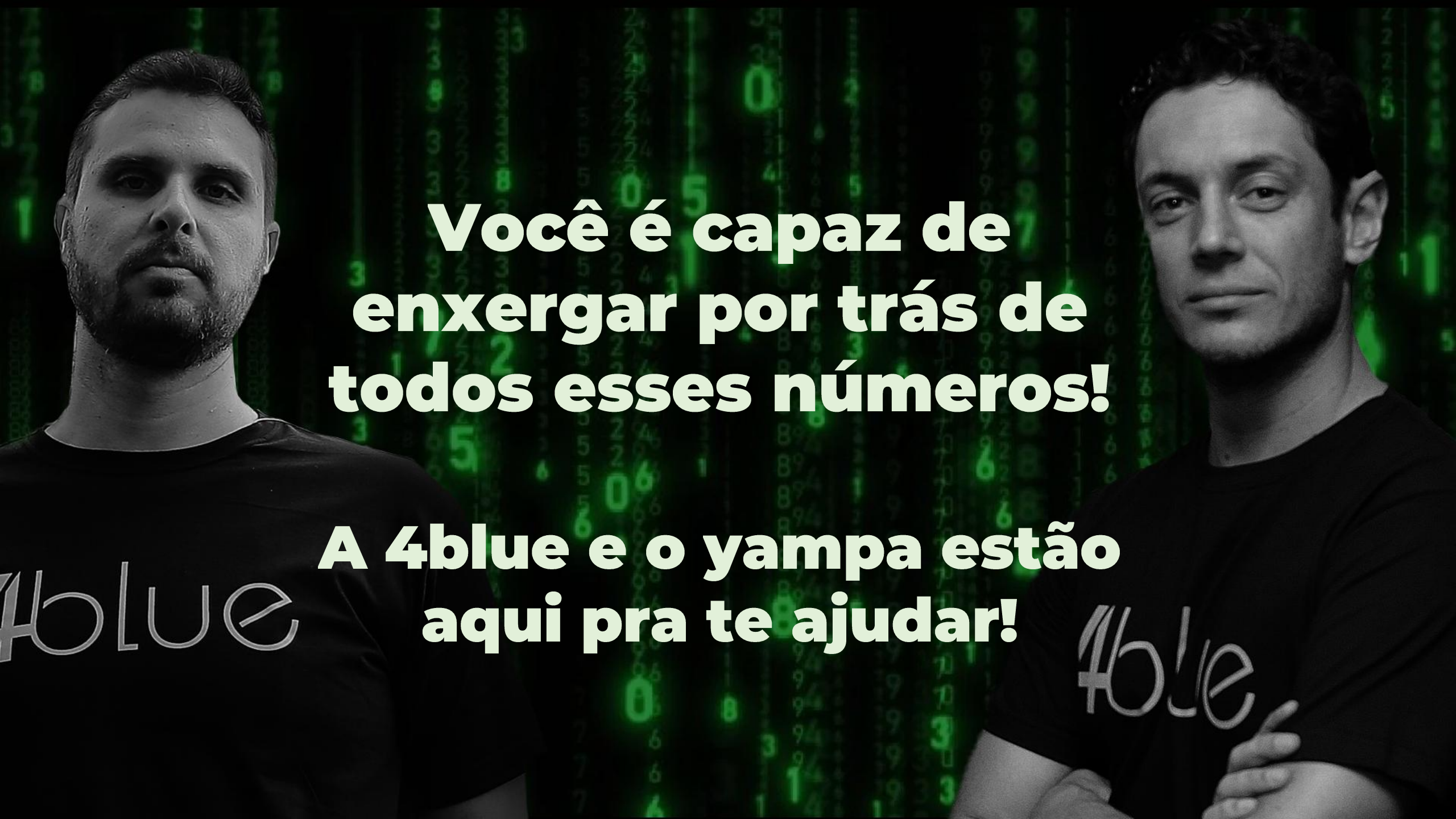

Quem já visualiza o Fluxo de Caixa neste método?


- Esta é a Matrix?


- Sim...


- Você sempre a vê em códigos?


- Você se acostuma... eu já nem vejo os códigos...

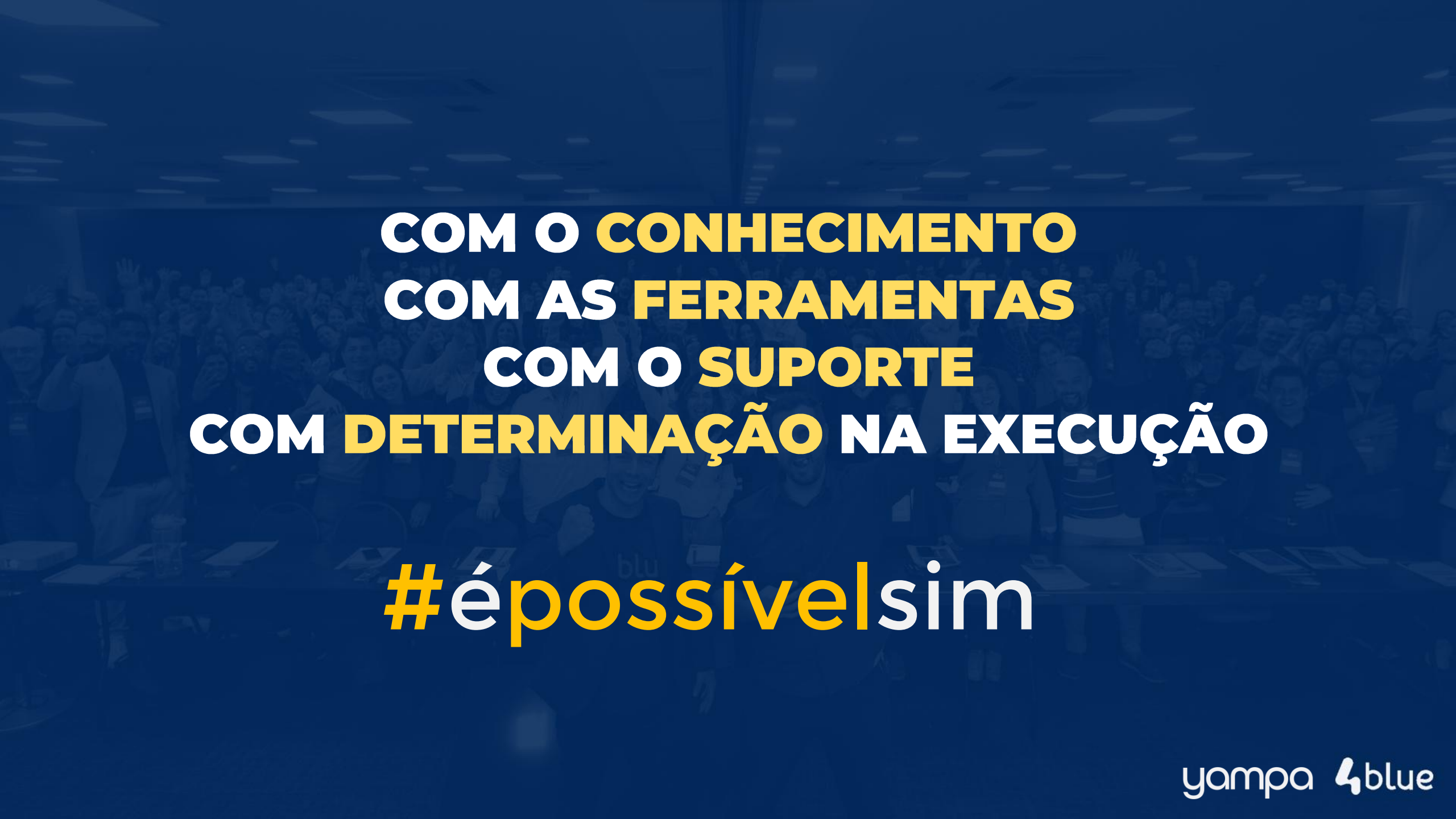

Você é capaz de
enxergar por trás de
todos esses números!
A 4blue e o yampa estão
aqui pra te ajudar!

R$ 8.500/mês para um Consultor Financeiro

Era um treinamento presencial de 3 dias...
Na metade do segundo dia um empresário levanta a mão e pede pra falar...
“Acabei de reduzir 102 mil reais de custo no ano..”
Uau!! Como assim? Compartilha com a gente!
- Rescindi o contrato com o meu consultor financeiro que está há 4 meses e não me mostrou nem metade do que você ensinou em um dia e meio de treinamento...



4blue


COM O CONHECIMENTO
COM AS FERRAMENTAS
COM O SUPORTE
COM DETERMINAÇÃO NA EXECUÇÃO
#épossívelsim
yampa
4blue

“VENDER NÃO É RECEBER.
RECEBER NÃO É LUCRAR.
DINHEIRO DA EMPRESA
NÃO É O SEU DINHEIRO.”

Renan Kaminski
Sócio da 4blue



Precisamos de cuidado redobrado no financeiro

Nós, por ex., paramos de aceitar boleto.

UOL Economia

Inadimplência bate recorde e atinge 44,8% de adultos no país, diz pesquisa

O Brasil atingiu em julho o recorde de inadimplência de sua história, com 75,08 milhões de pessoas com as contas em atraso,...

2 semanas atrás

Valor Econômico

Endividamento alcança 85% da baixa renda

O endividamento das famílias de baixa renda bateu recorde em julho, na leitura da Pesquisa de Endividamento e Inadimplência do Consumidor...

3 semanas atrás

meutudo

Brasil atinge recorde com 75 mi inadimplentes e dados mostram expectativa pro 2º semestre

A inadimplência no Brasil atingiu, no mês de julho, um novo recorde histórico, com 75,08 milhões de pessoas com contas atrasadas.

1 semana atrás

Vero Notícias

Inadimplência empresarial bate recorde no Brasil

O Brasil registrou mais de 9,1 milhões de empresas inadimplentes em junho de 2026, maior número da série histórica da Serasa Experian,...

1 semana atrás

QUANTO DE LUCRO E MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO PERSEGUIR?

yampa 4blue

QUE TAL FAZERMOS O SORTEIO DO ILUMINISMO

Quem está com sorte?!

6 MESES DE ILUMINISMO FINANCEIRO, NOSSA CONSULTORIA FINANCEIRA PARA EMPRESAS

VALOR: R$ 16.500,00

Lista pro sorteio + sorteio hoje.
Tem que estar ao vivo

yampa 4blue

Tópicos que trabalharemos

- ~~✓O desastre financeiro talvez esteja acontecendo no seu negócio~~
- ~~✓Os 6 Pilares da Gestão Financeira~~
- ~~✓Diagnóstico da Gestão Financeira~~
- ~~✓Como descobrir o lucro real do negócio~~
- ~~✓O modelo perfeito de Fluxo de Caixa~~
- ~~✓Como analisar os números para tomar decisões~~
- ~~✓Estudos de caso de análise financeira~~
- ✓Quais as margens ideais para seu tipo de negócio
- ✓Como definir suas metas de vendas com base nos números

- ➢Sorteio de 6 meses de Consultoria
- ➢Apresentação do Iluminismo Financeiro (após o conteúdo)

4blue

Vamos fazer o sorteio de 6 MESES DO ILUMINISMO FINANCEIRO (R$ 16.500)

Como vai ser:

1. Explicação rápida sobre a consultoria
2. Vamos passar uma lista de presença
   - Obviamente, uma única inscrição por pessoa
3. Volta pro conteúdo
4. Ao final vamos realizar o sorteio
   - Se você for sorteado, você terá 20 segundos pra se pronunciar no chat. Caso contrário faremos outro

yampa 4blue



O GRANDE OBJETIVO DO ILUMINISMO FINANCEIRO É TE DAR A CLAREZA DOS NÚMEROS QUE VOCÊ NUNCA TEVE E GERAR O LUCRO QUE NUNCA CONSEGUIU

4blue

VAMOS JUNTOS ESTRUTURAR CADA UM DOS 6 PILARES DA GESTÃO FINANCEIRA



POR QUE FUNCIONA?

1

DIRECIONAMENTO

Exatamente o passo a passo do que precisa ser feito

2

CONHECIMENTO

Fazer do jeito errado, não dá resultado.

3

IMPLEMENTAÇÃO

De forma intencional, com nossa ajuda.

4

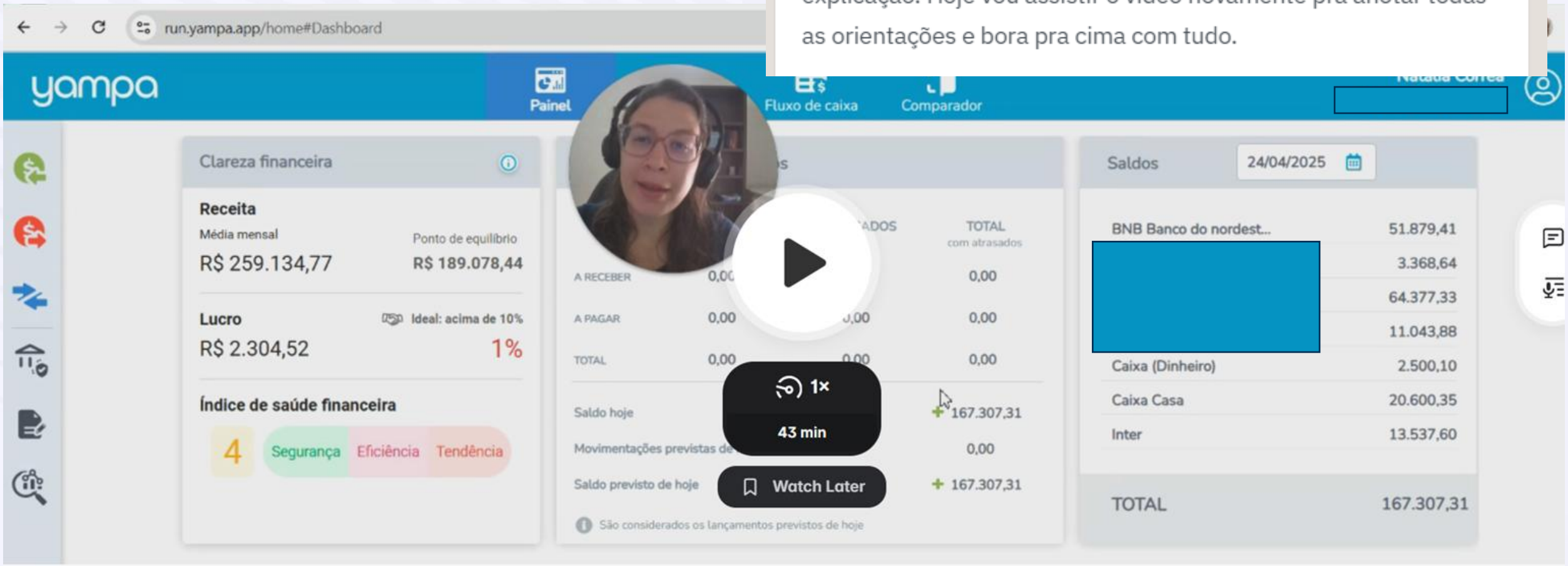
ACONSELHAMENTO E ACOMPANHAMENTO

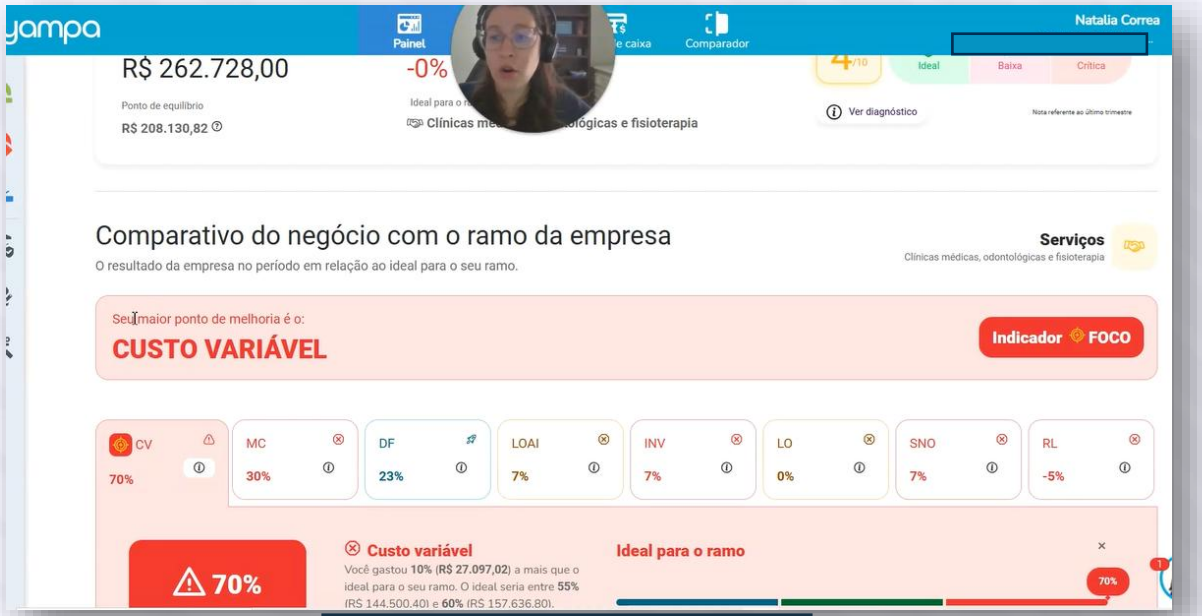
Analisando seus números ara tomar decisões, revisar e ajustar a rota.



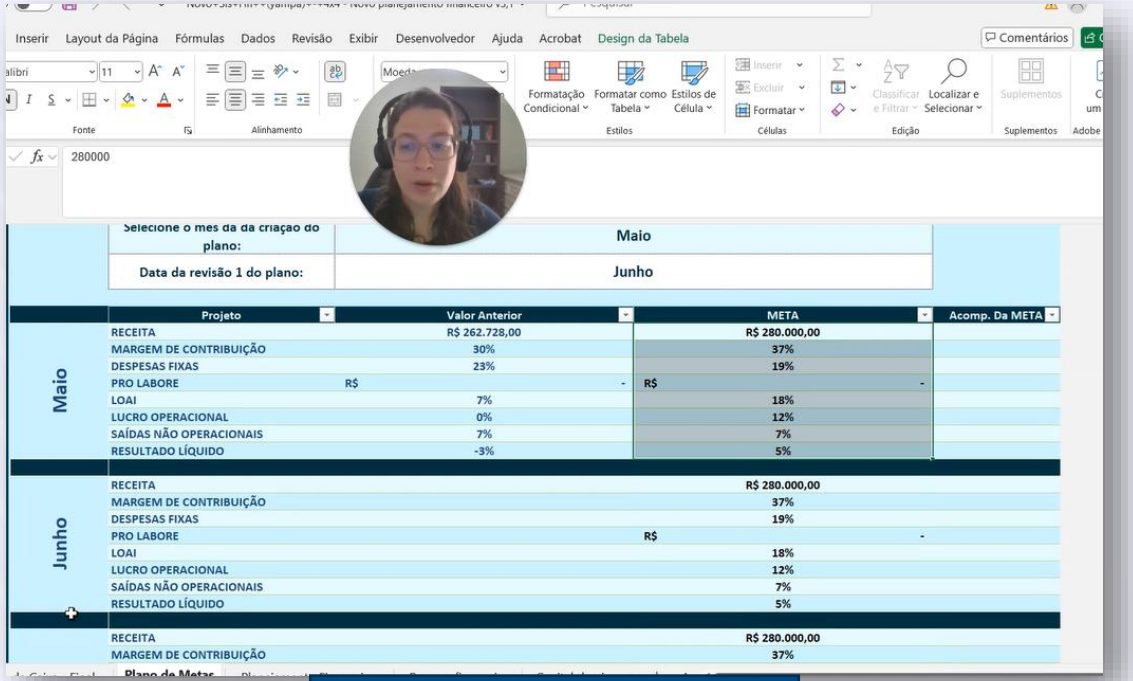
4blue

Passando pra te informar que ouvi duas vezes ontem suas explicações no vídeo. Estou encantada com a clareza de sua explicação. Hoje vou assistir o vídeo novamente pra anotar todas as orientações e bora pra cima com tudo.

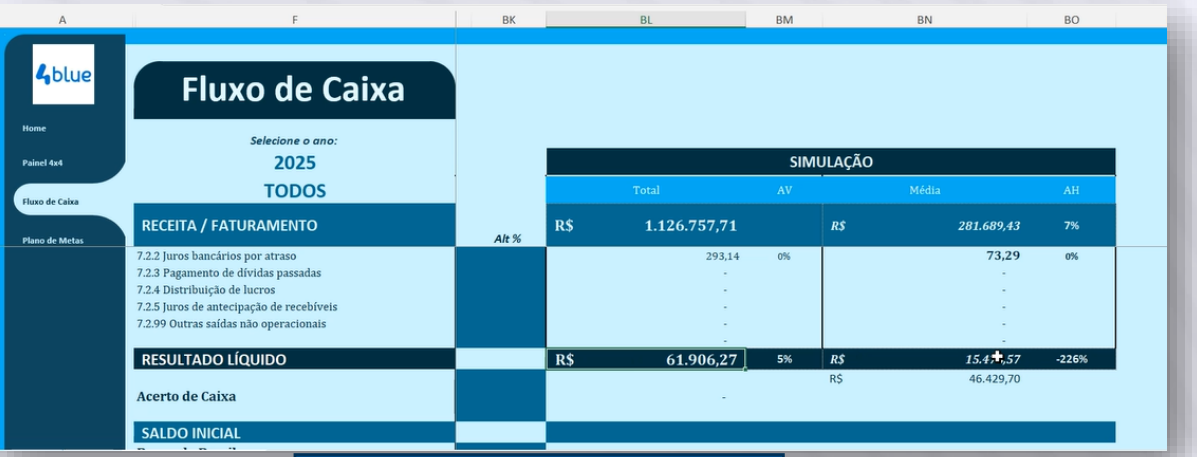




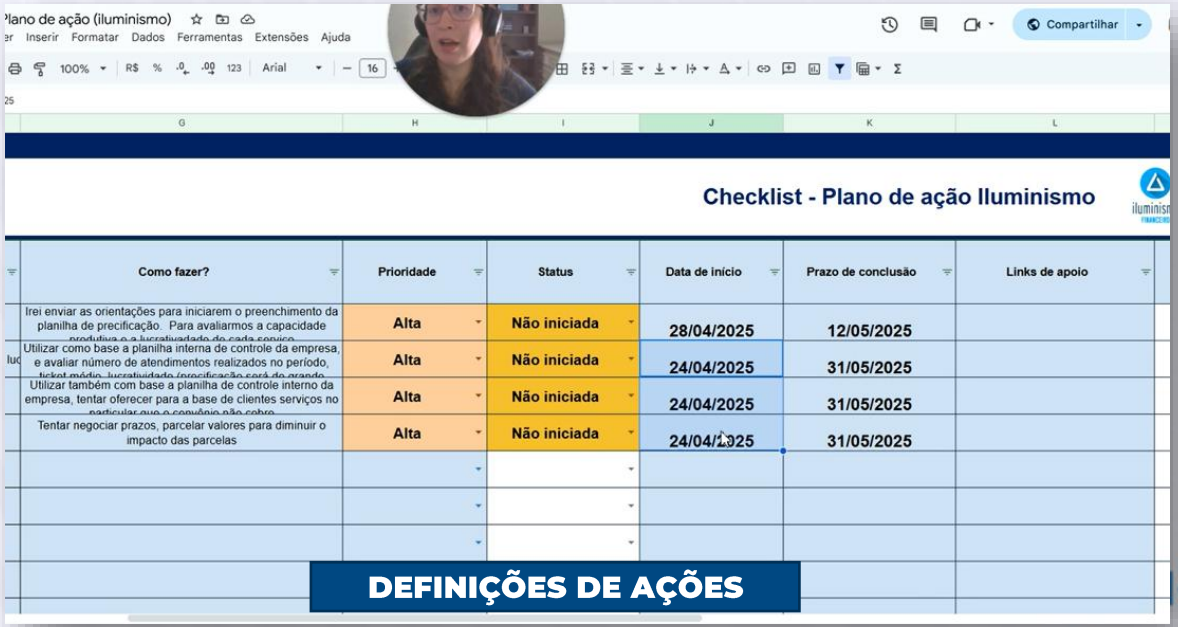
ANÁLISE NO YAMPA



DEFINIÇÕES DE METAS



SIMULAÇÕES DE F.C.



DEFINIÇÕES DE AÇÕES

GARANTIA
LUCRO OU LUCRO

50% mais lucro, ou seu dinheiro de volta

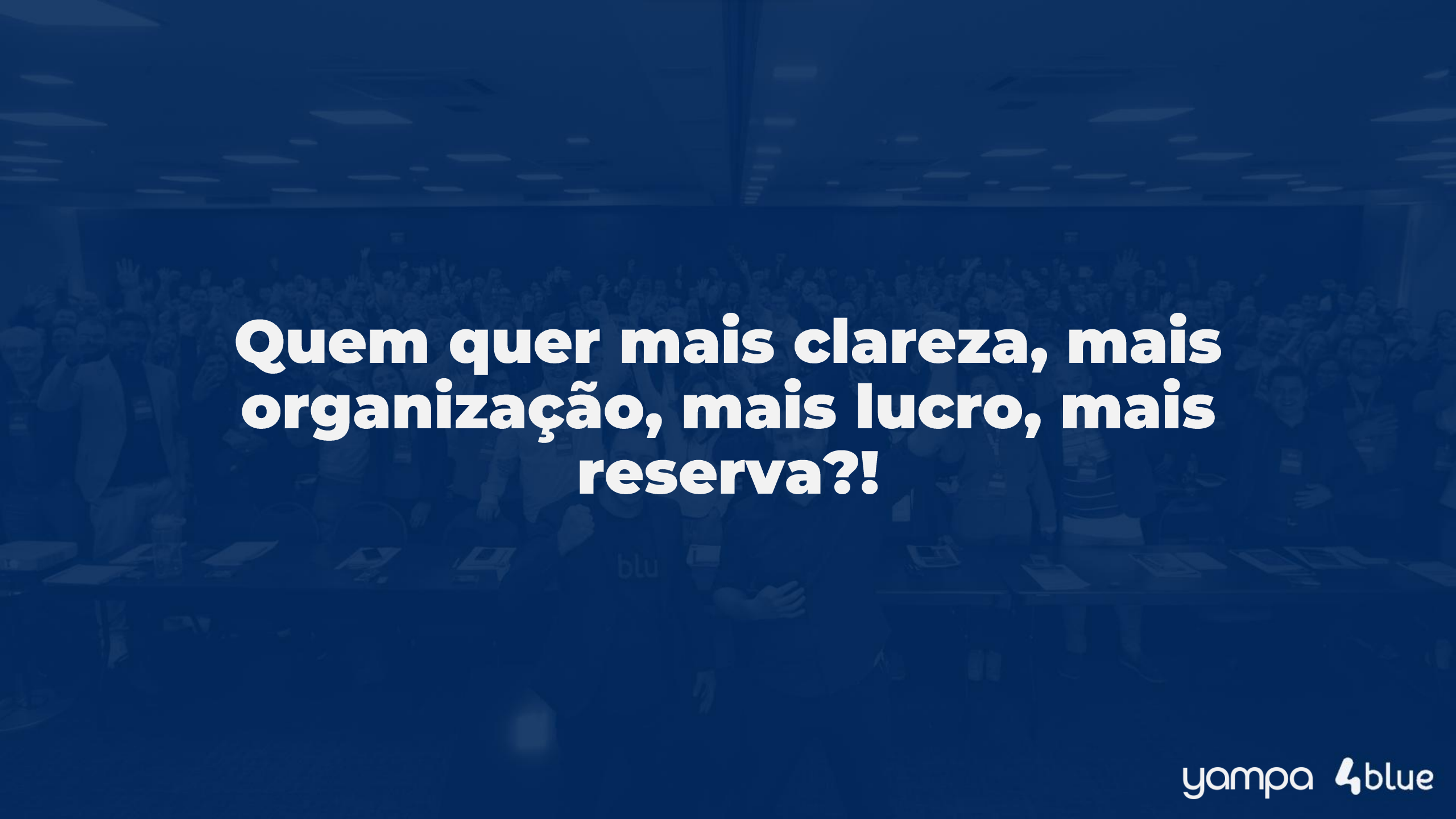
Se você seguir o que seu consultor indicar, realizar as missões, comparecer às reuniões, seguir nosso passo a passo e, mesmo assim, não tiver pelo menos 50% a mais de lucro do que tem hoje, você pode pedir o seu investimento de volta.



NA MÉDIA, OS CLIENTES QUE EXECUTAM O ILUMINISMO, TEM UM AUMENTO DE 120% NO LUCRO!



4blue


Quem quer mais clareza, mais organização, mais lucro, mais reserva?!

Lista de Presença e do Sorteio do Iluminismo Financeiro

Todos devem preencher.
Um cadastro pro pessoa.



yampa 4blue

Vamos fazer o sorteio de 6 MESES DO ILUMINISMO FINANCEIRO (R$ 16.500)

Como vai ser:

1. ~~Explicação rápida sobre a consultoria~~
2. ~~Vamos passar uma lista de presença~~
   - ~~Obviamente, uma única inscrição por pessoa~~
3. Volta pro conteúdo
4. Ao final vamos realizar o sorteio
   - Se você for sorteado, você terá 20 segundos pra se pronunciar no chat. Caso contrário faremos outro

yampa 4blue

Não quer depender da sorte?

Quinta-feira iremos abrir uma nova turma com condições especiais

yampa 4blue

Nosso combinado...

1. Vamos entregar todo o conteúdo do Workshop
2. Iremos realizar o sorteio do Iluminismo Financeiro
3. Para quem quiser, estenderemos um pouco nosso horário apresentando todos os detalhes da Consultoria
4. Abriremos as vagas na quinta-feira, 13h44

yampa 4blue

Cadastre-se para receber a oferta especial do Iluminismo Financeiro

Quinta-feira iremos abrir uma nova turma com condições especiais

yampa 4blue

QUANTO DE LUCRO E MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO PERSEGUIR?

yampa 4blue

Padrão Margem de Contribuição e Lucro Serviços

Ramo	Margem de Contribuição	Lucro Operacional
Infoprodutos	70% - 88%	25% - 30%
Conhecimento (Consultoria, Assessoria, Advocacia, Arquitetura, etc...)	65% - 85%	25% - 30%
Mão de Obra com alto comissionamento (Salão de Beleza, Estética, Clínicas médicas, etc...)	40% - 45%	10% - 14%
Mão de Obra com baixo comissionamento (Contabilidade, academia, escolas, etc...)	55% - 80%	20% - 25%
Serviços em Geral	55% - 80%	18% - 23%
Serviços com Material (Construção civil, Manutenção e Instalação, Mecânica, etc...)	55% - 65%	13% - 18%

Padrão Margem de Contribuição e Lucro Comércio

Ramo	Margem de Contribuição	Lucro Operacional
Varejo	45% - 55%	12% - 15%
Atacado	35% - 45%	12% - 16%
Gastronomia – Bares e Restaurantes	45% - 55%	12% - 16%
E-commerce	35% - 40%	12% - 15%
Via Marketplace	20% - 35%	5% - 12%
Mercado / Mini mercado	20% - 30%	4% - 8%

Padrão Margem de Contribuição e Lucro Indústria

Ramo	Margem de Contribuição	Lucro Operacional
Transformação e Manufatura (Confecção, Móveis, Reciclagem, etc...)	50% - 58%	10% - 14%
Bens de Consumo e Venda de Matéria Prima	30% - 38%	8% - 12%

yampa 4blue

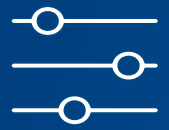
O que fazer com o Lucro?



Capital de Giro



Reserva Financeira



Reinvesti-mentos



Distribuição aos Sócios

Você já pagou juros para o banco?

(de empréstimos, cheque especial, etc...)

4blue


R$ 198.638,39
Foi o quanto recebemos de juros
dos bancos nos últimos 12 meses.
4blue

#épossívelsim

#MáquinaDeLucros



yampa 4blue


SEGURANÇA FINANCEIRA
CONTROLE FINANCEIRO
DEMONSTRATIVO FINANCEIRO
PRECIFICAÇÃO
FINANÇAS ESTRATÉGICAS
SEPARAÇÃO DAS FINANÇAS

yampa 4blue

Como definir suas metas de vendas com base nos números

yampa 4blue



Imagine que você irá investir em uma empresa nossa e se tornar sócio. O que você perguntaria sobre esta empresa para nós?!

Se você faz todas estas perguntas para investir em outra empresa...

Por que você investe na sua todos os dias sem ter estas informações?









E por que queremos ajudar?
Por que nosso foco são pequenas e médias empresas?

Empresas que não adotam inteligência artificial já estão ficando para trás. alerta Genoma Partners

Home > Pop

2026

Contábe

uol

Economia

RE

T

Es

28/1

g1 POLÍTICA

Eleições 2026: veja as pr
datas e regras a um anc

Presidente e governadores tomarão posse em 5 e 6 de janeiro de 2027, respectivamente;
primeiro turno será em 4 de outubro; possível segund

Empresas preveem crescimento menor e até recessão para 2027, com juro alto e inadimplência

- Varejistas cortam investimentos, e concessionárias de serviços reclamam de falta de pagamento em contas de água e luz

Quando começa a valer a escala 5x2?

PEC precisa ser aprovada pelo Senado para ser promulgada ainda neste ano. Apenas 60 dias após promulgação o novo regime de trabalho entra em vigor. Mas haverá uma transição; entenda

para aumento record
édio

anhã, o maior valor desde 2022

Causas de Mortalidade

Abaixo listamos nove itens apontados pelo Sebrae:

1. Um dos erros mais comuns, e também mais sérios, é o de confundir gastos pessoais com gastos da empresa. O patrimônio da empresa não deve ser misturado ao patrimônio dos donos.

2. Ausência de um plano de negócios compatível à realidade do mercado.

3. Investimento não planejado, ou seja investir, e fixar metas, sem uma avaliação precisa das necessidades operacionais.

4. Ausência de controle dos custos, bem como de outros controles internos ligados à capacidade de gerenciamento de uma empresa, tais como: compras, vendas, estoques, finanças, contabilidade, recursos humanos, etc.

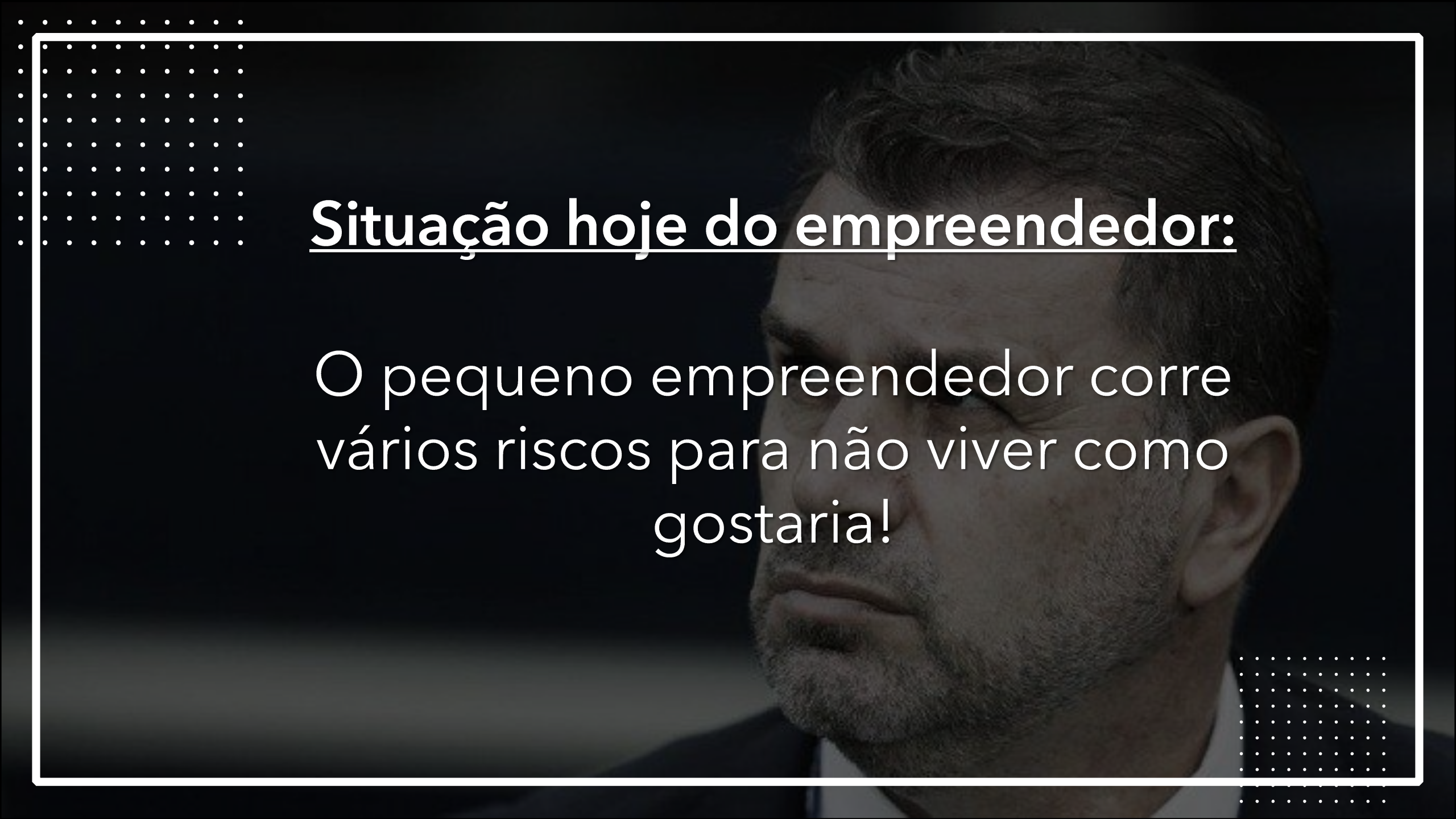
5. Estabelecer prazos de venda sem levar em conta o capital de giro.

6. Acumular dívidas e utilizar recursos emprestados, a uma alta taxa de juros, para suportar os gastos da empresa.

7. Fazer vendas a prazo, sem adotar uma análise de crédito criteriosa, como comprovante de renda ou residência, referências, consultas de crédito, etc.

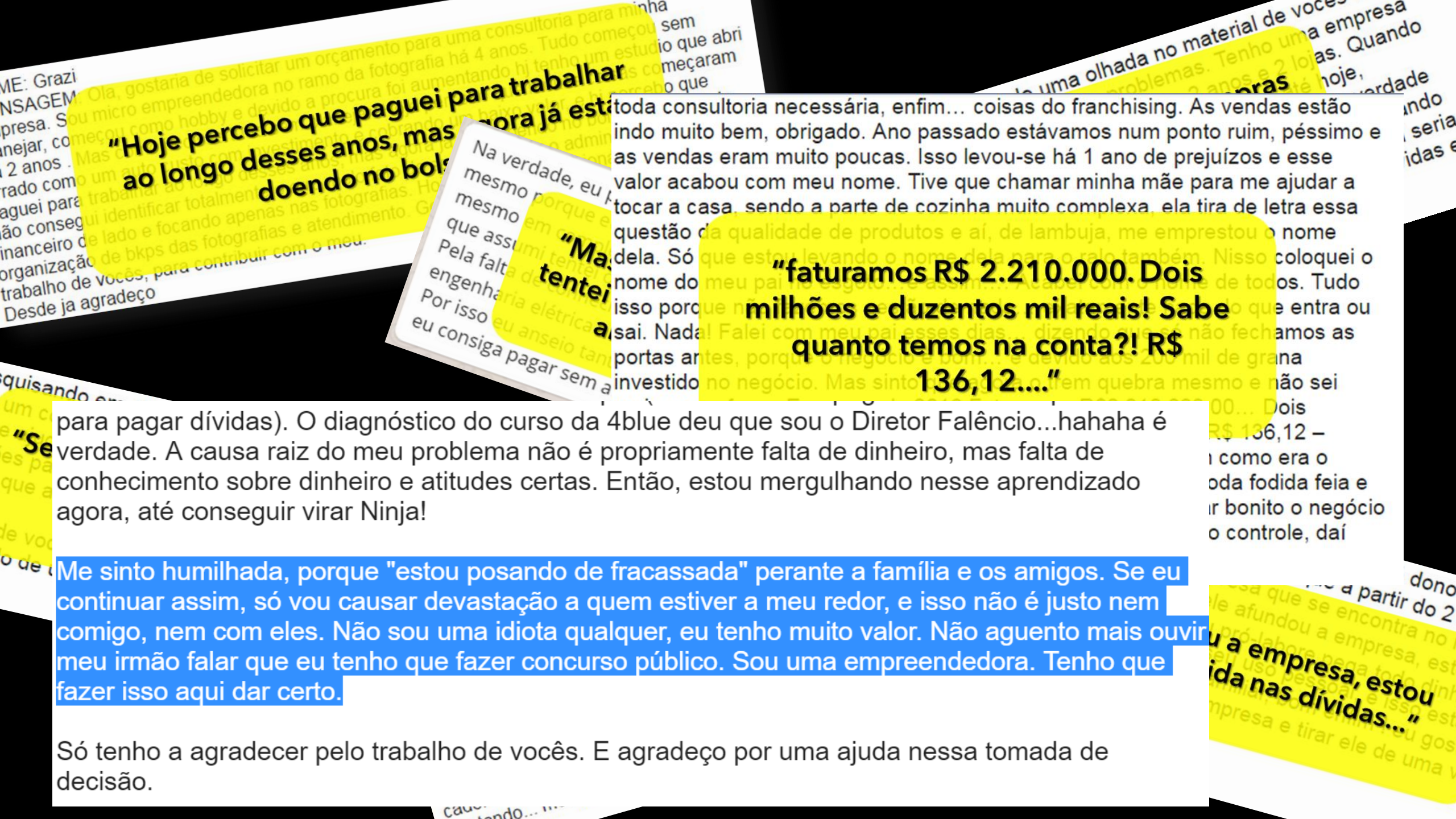
8. Inexperiência dos sócios no ramo de atividade escolhido para o empreendimento.

9. Remuneração dos sócios incompatível com a situação financeira da empresa.



Situação hoje do empreendedor:

O pequeno empreendedor corre vários riscos para não viver como gostaria!



para pagar dívidas). O diagnóstico do curso da 4blue deu que sou o Diretor Falêncio...hahaha é verdade. A causa raiz do meu problema não é propriamente falta de dinheiro, mas falta de conhecimento sobre dinheiro e atitudes certas. Então, estou mergulhando nesse aprendizado agora, até conseguir virar Ninja!

Me sinto humilhada, porque "estou posando de fracassada" perante a família e os amigos. Se eu continuar assim, só vou causar devastação a quem estiver a meu redor, e isso não é justo nem comigo, nem com eles. Não sou uma idiota qualquer, eu tenho muito valor. Não aguento mais ouvir meu irmão falar que eu tenho que fazer concurso público. Sou uma empreendedora. Tenho que fazer isso aqui dar certo.

Só tenho a agradecer pelo trabalho de vocês. E agradeço por uma ajuda nessa tomada de decisão.


Não precisa ser assim.
yampa
4blue

Fácil fazer tudo isso?

yampa 4blue

Fácil não é...
Mas se você quer ter uma empresa que cresce. Não é uma escolha. É necessário!

Fazer o que é fácil, todo mundo faz!

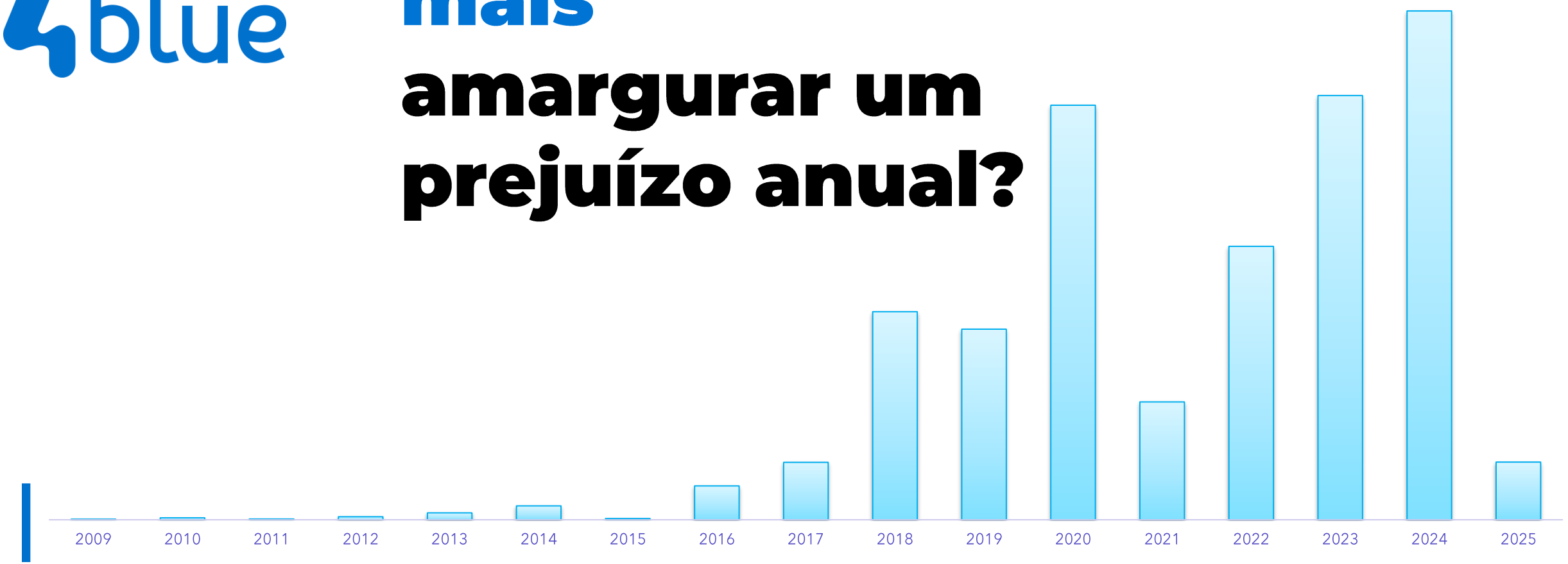
yampa 4blue


#épossívelsim
yampa 4blue

QUANTO VALE SUA EMPRESA CRESCER?

yampa 4blue

Quanto vale você nunca mais amargurar um prejuízo anual?



QUANTO VALE PRA VOCÊ E SUA FAMÍLIA FAZER SUA EMPRESA CRESCER?

SER A FERRAMENTA PRA PROPORCIONAR UMA VIDA MELHOR?

yampa 4blue

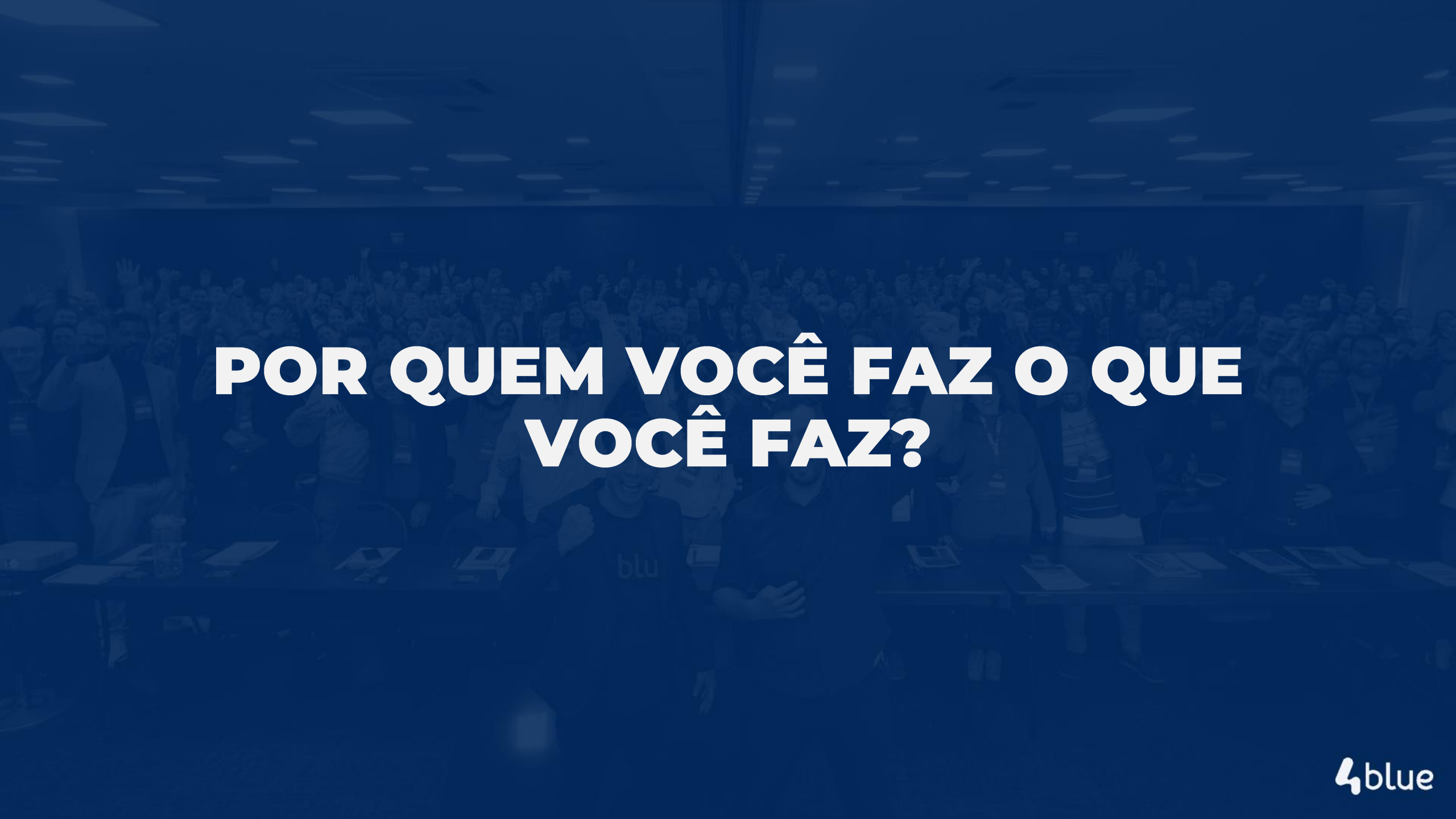







COPIA
melhorada
do PAPA!


ALPHA


POR QUEM VOCÊ FAZ O QUE
VOCÊ FAZ?



2 caminhos!

Você pode tentar sozinho

Você pode ter ajuda



Dica: tentar sozinho
pode sair mais caro....

2 caminhos!



Essa era a situação da empresa em março do ano passado:

Nome da Empresa: [redacted]
Qtd de socios: 1
Qtd de funcionarios: 1 fixo e 4 diaristas
Ramo de operação: mesas de frios para eventos particulares e corporativos
Faturamento médio (mensal): 10.978,00
Média do custo total + despesas fixas (mensal):3.900,00
Dívidas (imposto, banco, fornecedor): 48.000,00

Dica: tentar sozinho
pode sair mais caro....



Essa era a situação da empresa em março do ano passado:

Nome da Empresa: [redacted]
Qtd de socios: 1
Qtd de funcionarios: 1 fixo e 4 diaristas
Ramo de operação: mesas de frios para eventos particulares e corporativos
Faturamento médio (mensal): 10.978,00
Média do custo total + despesas fixas (mensal):3.900,00
Dívidas (imposto, banco, fornecedor): 48.000,00

Hoje a minha dívida já chega à 100.000,00😢

Dica: tentar sozinho
pode sair mais caro....

RESULTADOS OBTIDOS NA CONSULTORIA



Lucro operacional de R$ -6.257,97 para R$32.889,61 por mês

Fluxo de Caixa

Selecione o ano: 2019

Inicio FC

	POR PERÍODO 1			6 Meses	POR PERÍODO 2				6 Meses
	Total	AV	Média	01/01/2018 Início	Total	AV	Média	AH	01/07/2018 Início
RECEITA / FATURAMENTO	R$ 240.955,02		R$ 40.159,17	30/06/2018 Fim	R$ 433.286,15		R$ 72.214,36	80%	31/12/2018 Fim
	-		-		-		-		
	-		-		-		-		
DESPESA OPERACIONAL TOTAL	R$ 278.502,87	116%	R$ 46.417,15		R$ 235.948,49	54%	R$ 39.324,75	-15%	
LUCRO OPERACIONAL	-R$ 37.547,85	-16%	-R$ 6.257,97		R$ 197.337,66	46%	R$ 32.889,61	-626%	

4blue iluminismo FINANCEIRO

#DeEmpreendedorPraEmpreendedor #Épossívelsim #BrasilEmpreendedor

#épossívelsim



Olá, eu sou a doutora Larissa Viana,
eu sou dermatologista.

#MáquinadeLucros

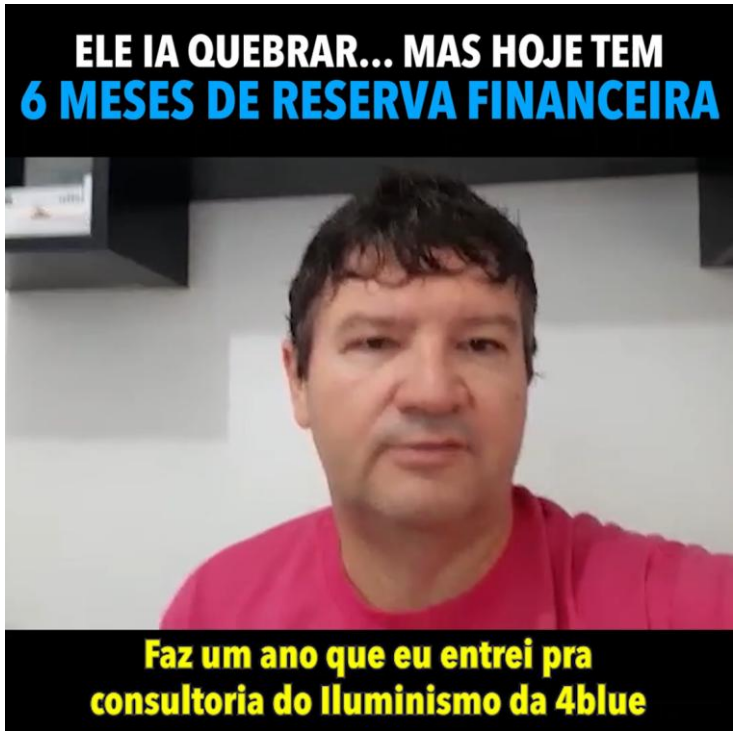
4blue

É SOBRE ISSO!

Você transformar sua empresa na ferramenta que gera a melhor vida para você, sua família e para todos que estão à sua volta.

4blue

RESULTADOS OBTIDOS NA CONSULTORIA



Saiu de 1% de Lucratividade

para 13%

Aumentou em 1.446% a lucratividade!!

4blue iluminismo FINANCEIRO

#DeEmpreendedorPraEmpreendedor #Épossívelsim #BrasilEmpreendedor

RESULTADOS OBTIDOS NA CONSULTORIA



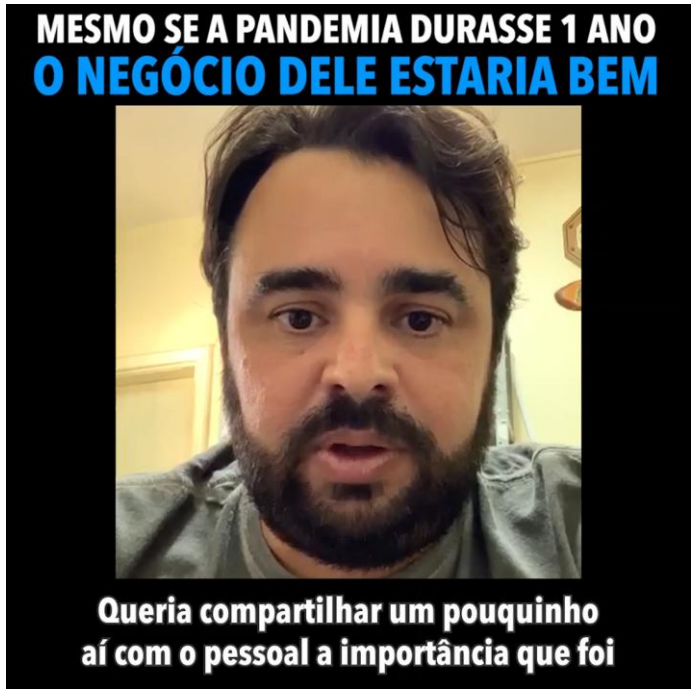
Saiu de um Prejuízo de 10% ao mês

Para um Lucro de 14%, durante a pandemia, mesmo com queda no faturamento

4blue iluminismo FINANCEIRO

#DeEmpreendedorPraEmpreendedor #Épossívelsim #BrasilEmpreendedor

RESULTADOS OBTIDOS NA CONSULTORIA



Tinha 73 mil em empréstimos por mês

E Lucro Operacional de 2,5%

Diminuiu empréstimos em 95%,

Parou de pegar novos

Aumentou Lucro Operacional em +600%

4blue iluminismo FINANCEIRO

#DeEmpreendedorPraEmpreendedor #Épossívelsim #BrasilEmpreendedor

RESULTADOS OBTIDOS NA CONSULTORIA



Saiu de -21% de PREJUÍZO

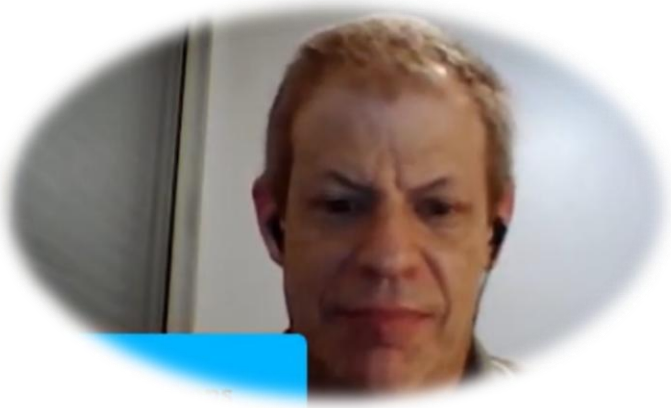
para 31% de LUCRO

Aumentou em 529% o resultado!!

4blue iluminismo FINANCEIRO

#DeEmpreendedorPraEmpreendedor #Épossívelsim #BrasilEmpreendedor

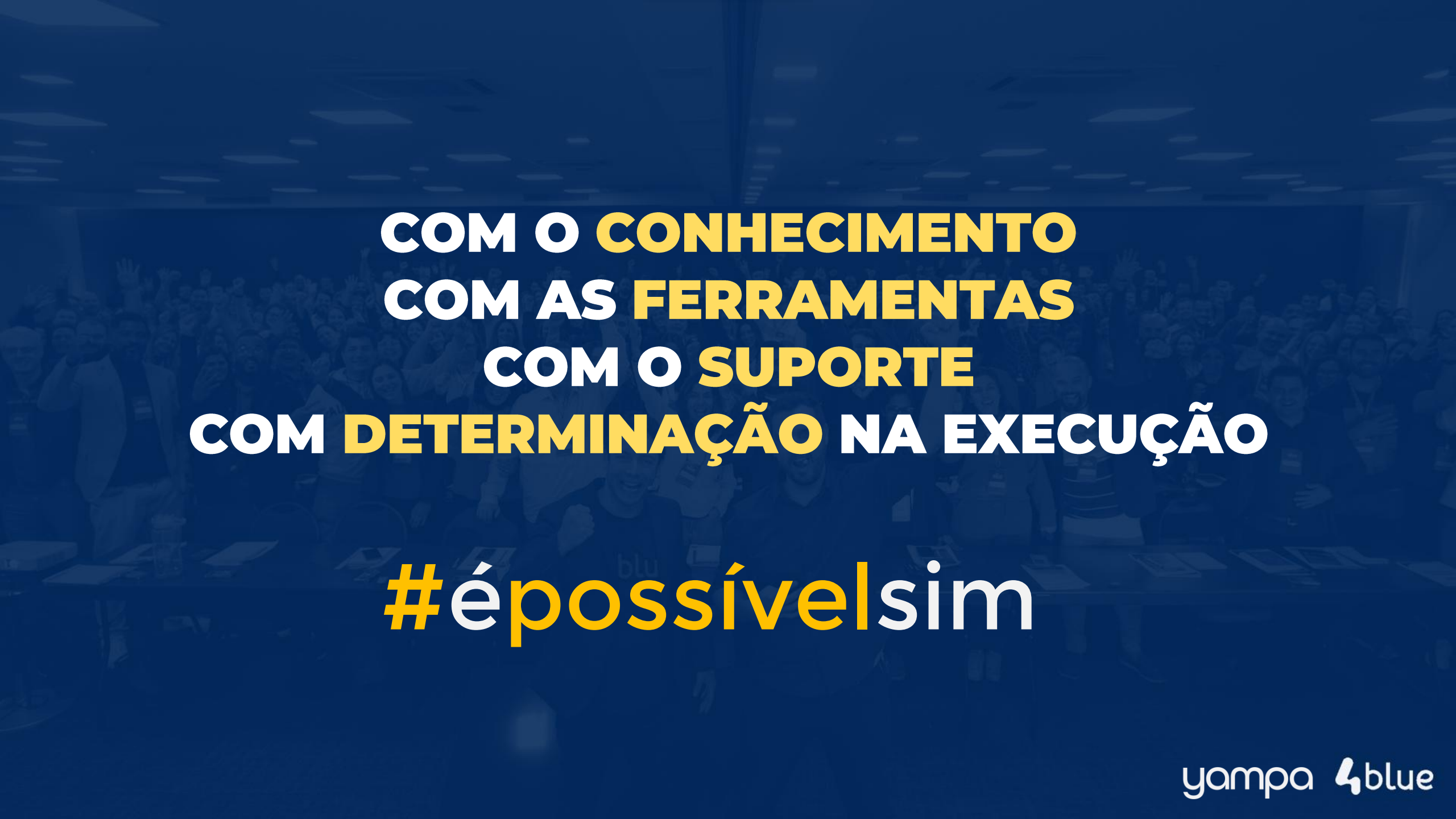
RESULTADOS OBTIDOS NA CONSULTORIA



Saiu de um Prejuízo ANTES DA PADEMIA para um Lucro DURANTE A PANDEMIA

4blue iluminismo FINANCEIRO

#DeEmpreendedorPraEmpreendedor #Épossívelsim #BrasilEmpreendedor


COM O CONHECIMENTO
COM AS FERRAMENTAS
COM O SUPORTE
COM DETERMINAÇÃO NA EXECUÇÃO
#épossívelsim
yampa
4blue

Qual é a forma mais fácil de atingir estes resultados?

SOZINHO

Tentativa e erro
Mais tempo perdido • Mais risco de errar

VS

COM AJUDA

Método validado • Acompanhamento de especialistas
O caminho mais curto até os seus resultados

4blue



COM AJUDA

Método validado • Acompanhamento de especialistas
O caminho mais curto até os seus resultados

+17
anos de experiência

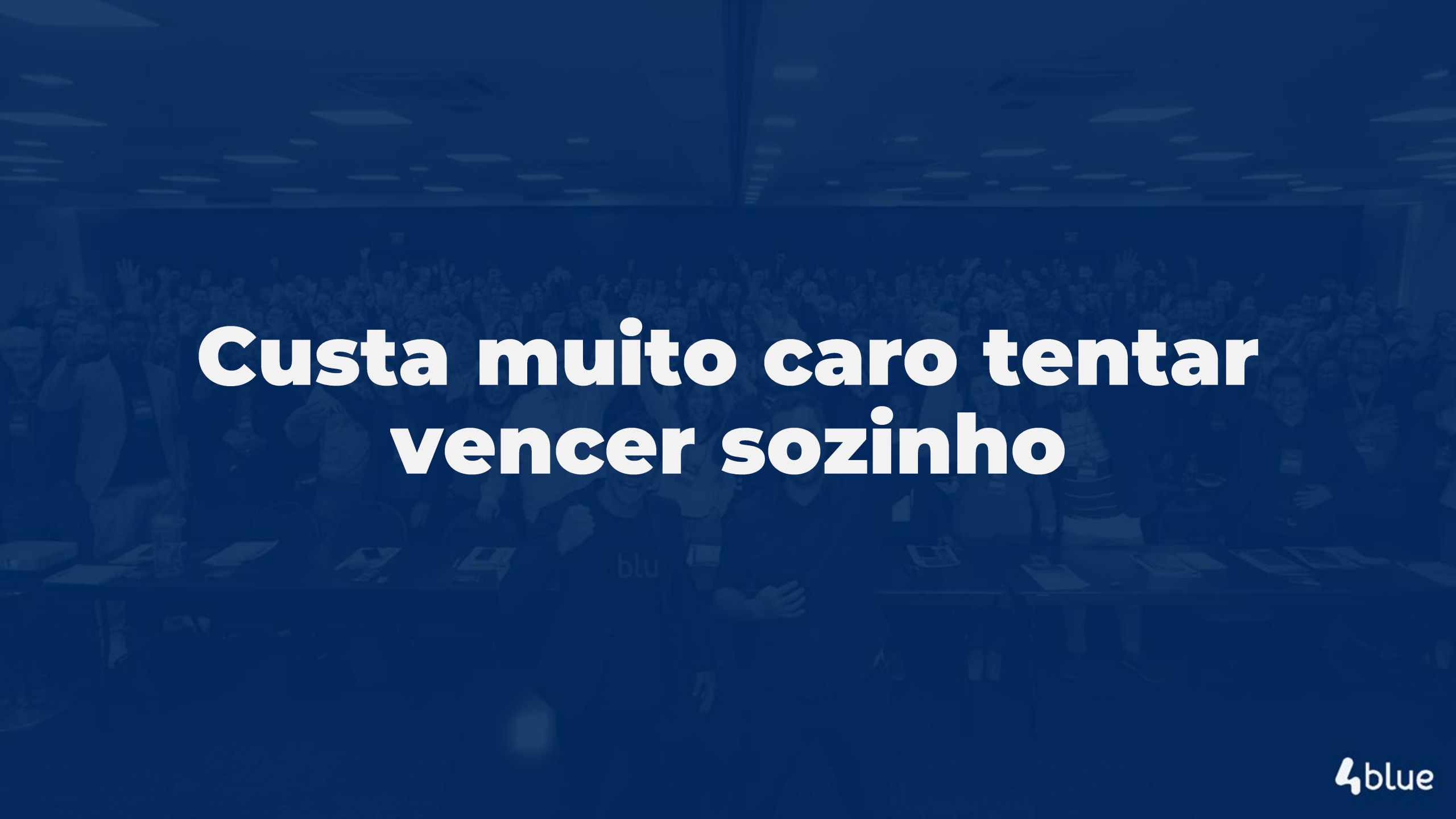
+65 mil
empresas atendidas

+6.000
Clientes de consultoria

+80
Colaboradores nos 4 negócios

Nunca
Fechou um ano com prejuízo

Premiações
E reconhecimentos da mídia


Custa muito caro tentar
vencer sozinho

Quais prejuízos vão acontecer se daqui 1 ano você continuar com os mesmos problemas de hoje?

Quem aqui tem interesse em conhecer o ILUMINISMO FINANCEIRO, nossa consultoria que vai te dar a clareza e o caminho para lucrar de forma consistente e segura?

(com garantia de resultado assinado no contrato)

iluminismo
FINANCEIRO

4blue

Quem aqui tem interesse em conhecer o ILUMINISMO FINANCEIRO, nossa consultoria que vai te dar a clareza e o caminho para lucrar de forma consistente e segura?

(com garantia de resultado assinado no contrato)

Não vamos apresentar agora.



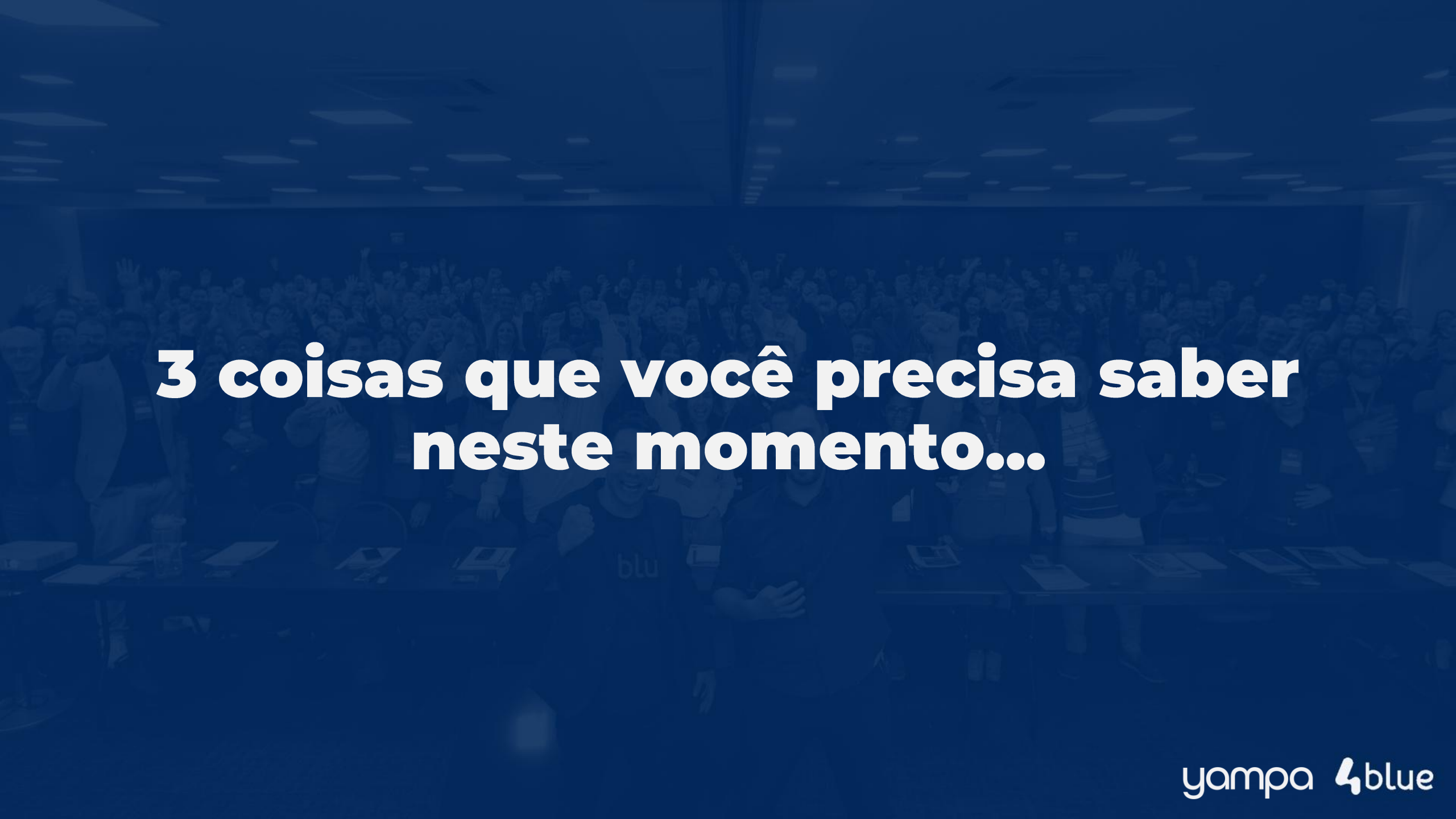
iluminismo
FINANCEIRO

4blue

Nosso combinado...

1. Vamos entregar todo o conteúdo do Workshop
2. Iremos realizar o sorteio do Iluminismo Financeiro
3. Para quem quiser, estenderemos um pouco nosso horário apresentando todos os detalhes da Consultoria
4. Abriremos as vagas na quinta-feira, 13h44

yampa 4blue


3 coisas que você precisa saber
neste momento...
yampa
4blue

VAMOS JUNTOS ESTRUTURAR CADA UM DOS 6 PILARES DA GESTÃO FINANCEIRA

Não é um curso, é uma consultoria.



GARANTIA
LUCRO OU LUCRO

50% mais lucro, ou seu dinheiro de volta

Se você seguir o que seu consultor indicar, realizar as missões, comparecer às reuniões, seguir nosso passo a passo e, mesmo assim, não tiver pelo menos 50% a mais de lucro do que tem hoje, você pode pedir o seu investimento de volta.



NA MÉDIA, OS CLIENTES QUE EXECUTAM O ILUMINISMO, TEM UM AUMENTO DE 120% NO LUCRO!



4blue

Cadastre-se para receber a oferta especial do Iluminismo Financeiro

Quinta-feira iremos abrir uma nova turma com condições especiais

yampa 4blue

“Como se inscreve? Como tiro dúvidas? Preciso apresentar para meu sócio”

1. Cadastre-se na Lista de Interesse do Iluminismo
2. Coloque na sua agenda: quinta-feira, às 13h44 abriremos as vagas do Iluminismo com as condições especiais
3. Até lá, tire todas as suas dúvidas sobre o programa comigo ou com a minha equipe
4. Garanta sua vaga na quinta para ter os bônus e o desconto desta turma

Como definir suas metas de vendas com base nos números

yampa 4blue

SOBRE HORÁRIOS

13H44 ATÉ 19H

**SEM PAUSA,
NEM PIPI BREAK**

**Amanhã - Mentoria:
13H44 às 16H**

#FirmesAtéOFim

yampa 4blue

SORTEIO!

Quem está com sorte?!

6 MESES DE ILUMINISMO FINANCEIRO, NOSSA CONSULTORIA FINANCEIRA PARA EMPRESAS

VALOR: R$ 16.500,00

Lista pro sorteio + sorteio hoje.
Tem que estar ao vivo

yampa 4blue



Materiais Extras

Serão liberados ao final

yampa 4blue

+1 Material Especial
da 4blue que é vendidos

Somente pra quem estiver até o fim-final de tudo



Planilha Turbinador de Lucros
R$ 397,00

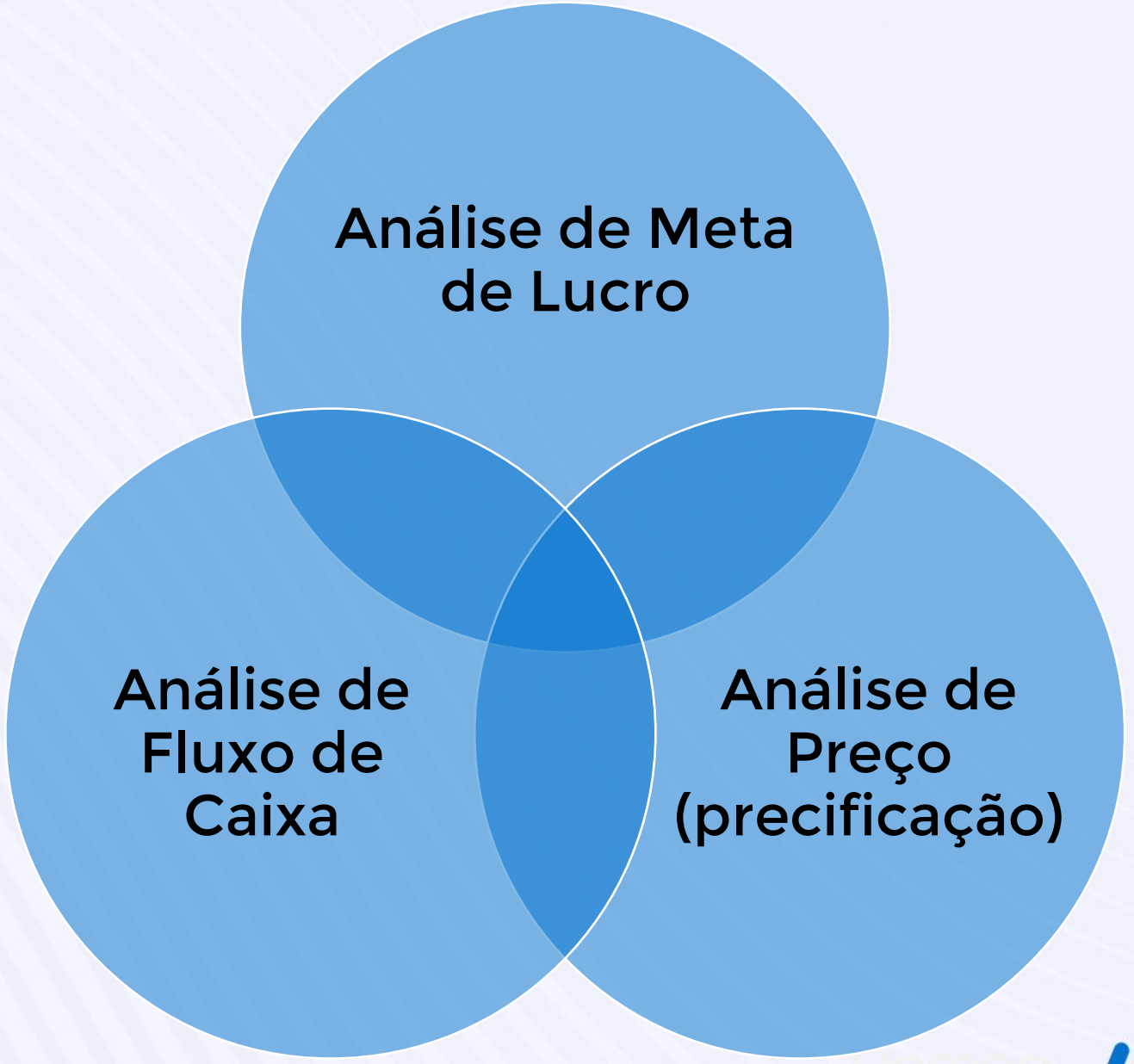
*Ao final, ao vivo

4blue

Como definir suas metas de vendas com base nos números

yampa 4blue

3 Análises Essenciais que você PRECISA DOMINAR



4blue

Tópicos que trabalharemos

- ~~✓O desastre financeiro talvez esteja acontecendo no seu negócio~~
- ~~✓Os 6 Pilares da Gestão Financeira~~
- ~~✓Diagnóstico da Gestão Financeira~~
- ~~✓Como descobrir o lucro real do negócio~~
- ~~✓O modelo perfeito de Fluxo de Caixa~~
- ~~✓Como analisar os números para tomar decisões~~
- ~~✓Estudos de caso de análise financeira~~
- ~~✓Quais as margens ideais para seu tipo de negócio~~
- ✓Como definir suas metas de vendas com base nos números

- ➢Sorteio de 6 meses de Consultoria
- ➢Apresentação do Iluminismo Financeiro (após o conteúdo)

4blue

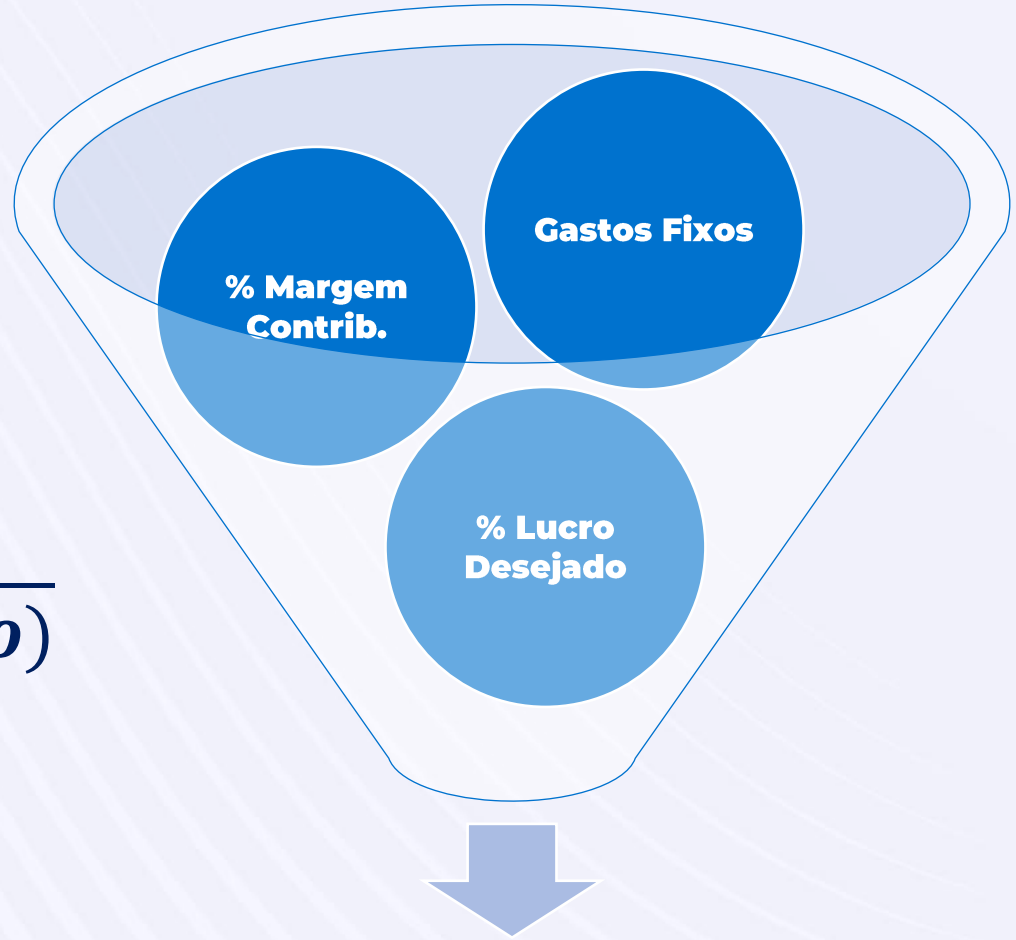
O PODER MÁGICO DE ENTENDER OS NÚMEROS...

4blue

Os 3 números que mandam no seu negócio

Ponto de Equilíbrio =

$$\frac{\boldsymbol{Gasto\ Fixo}}{(\%\ \boldsymbol{Margem\ de\ Contr.} - \%\ \boldsymbol{Lucro\ Desejado})}$$



Meta de Receita

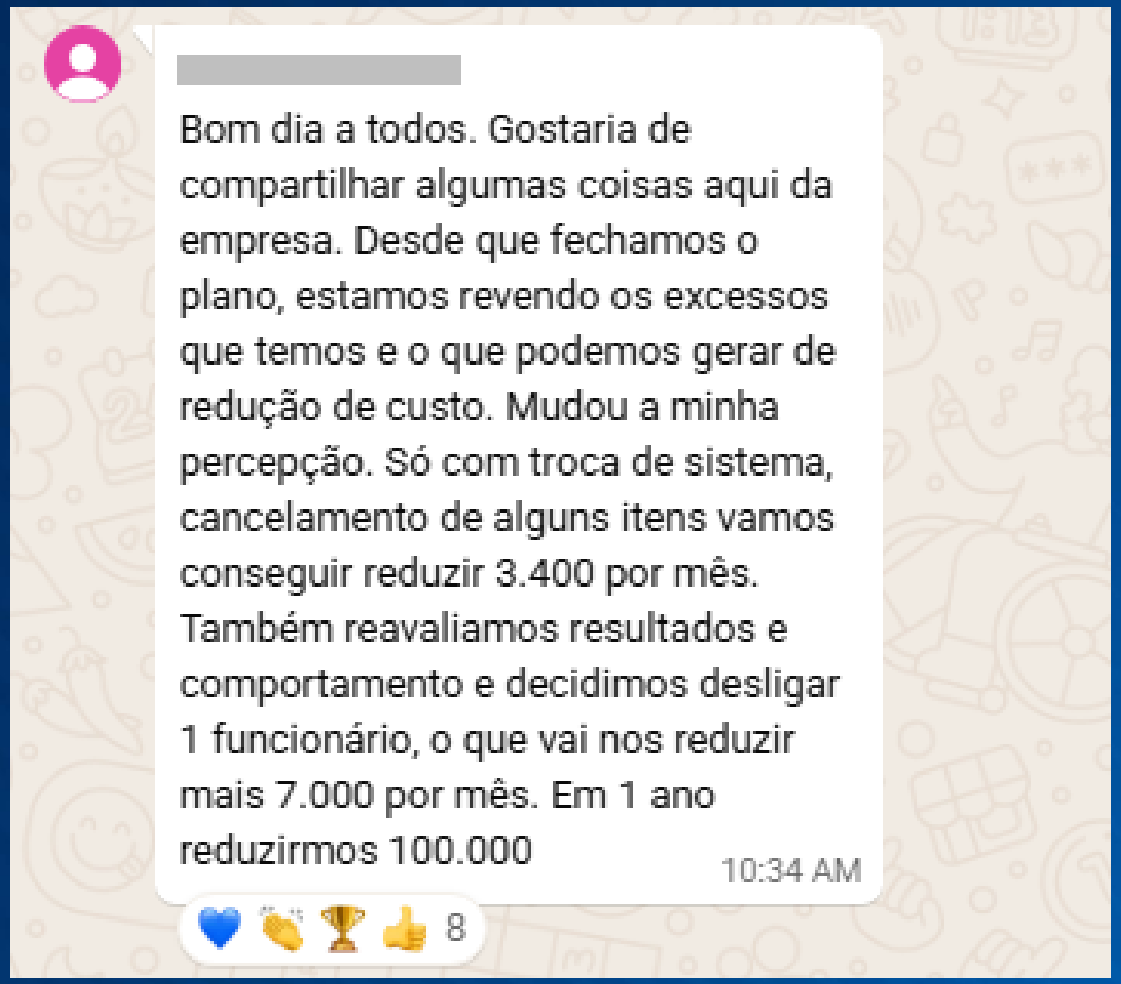
4blue

#épossívelsim

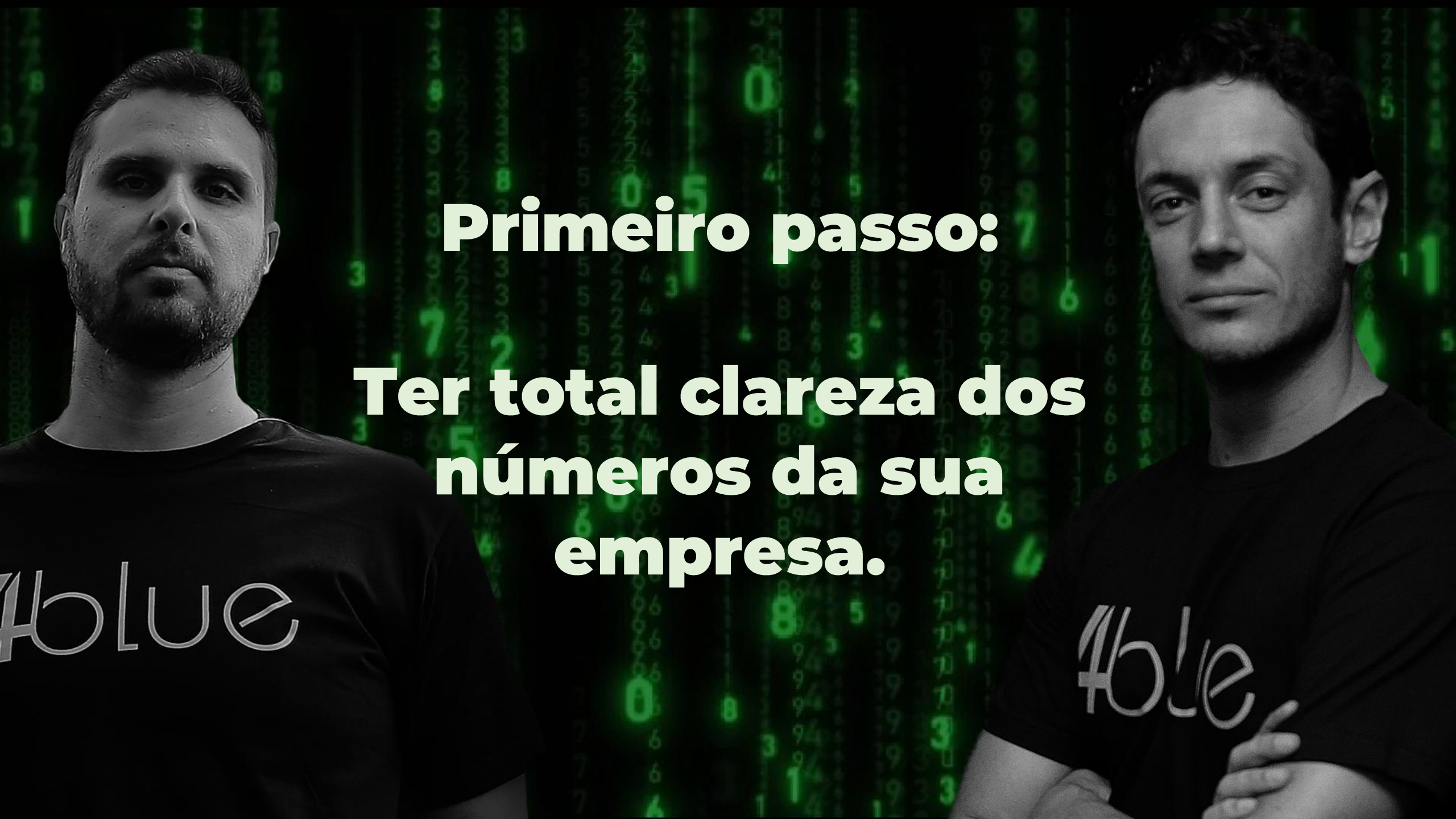


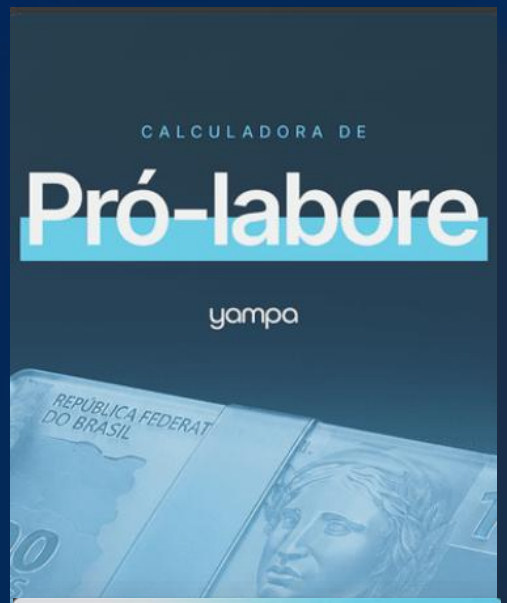
4blue

#épossívelsim

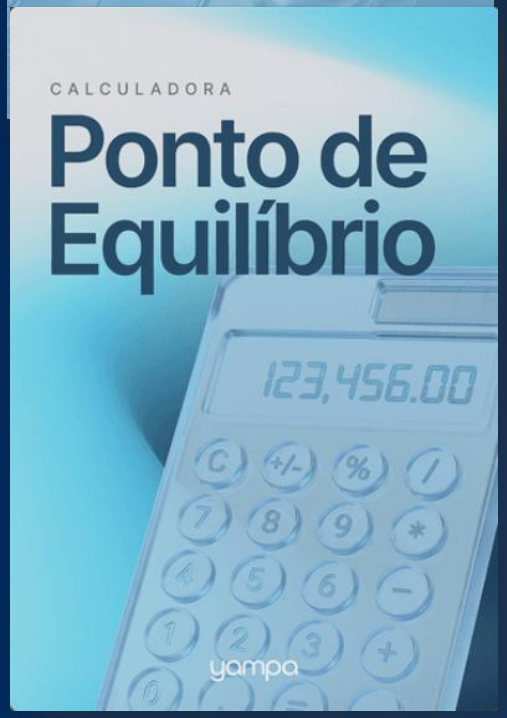


4blue


Primeiro passo:
Ter total clareza dos números da sua empresa.


CALCULADORA DE
Pró-labore
yampa


EBOOK
44 dicas
para redução de custos
na sua empresa


CALCULADORA
Ponto de
Equilíbrio
yampa


SLIDES DO WORKSHOP
Gestão
Financeira
& Fluxo de Caixa

yampa 4blue

+1 Material Especial
da 4blue que é vendidos

Somente pra quem estiver até o fim-final de tudo



Planilha Turbinador de Lucros
R$ 397,00

*Ao final, ao vivo

4blue

Tópicos que trabalharemos

- ✓~~O desastre financeiro talvez esteja acontecendo no seu negócio~~
- ✓~~Os 6 Pilares da Gestão Financeira~~
- ✓~~Diagnóstico da Gestão Financeira~~
- ✓~~Como descobrir o lucro real do negócio~~
- ✓~~O modelo perfeito de Fluxo de Caixa~~
- ✓~~Como analisar os números para tomar decisões~~
- ✓~~Estudos de caso de análise financeira~~
- ✓~~Quais as margens ideais para seu tipo de negócio~~
- ✓~~Como definir suas metas de vendas com base nos números~~

- ➢Sorteio de 6 meses de Consultoria
- ➢Apresentação do Iluminismo Financeiro (após o conteúdo)

4blue

SORTEIO!

Quem está com sorte?!

6 MESES DE ILUMINISMO FINANCEIRO, NOSSA CONSULTORIA FINANCEIRA PARA EMPRESAS

VALOR: R$ 16.500,00

Lista pro sorteio + sorteio hoje.
Tem que estar ao vivo

yampa 4blue

Iremos apresentar todos os detalhes do ILUMINISMO FINANCEIRO

iluminismo
FINANCEIRO

4blue


Premissa simples...

Em qual destes 2 Empresários você apostaria suas fichas?

Empresário 1:

- Muito esforçado e dedicado
- Mentalidade de crescimento
- Estuda, faz curso, lê livros, ouve podcasts

Empresário 2:

- Muito esforçado e dedicado
- Mentalidade de crescimento
- Estuda, faz curso, lê livros, ouve podcasts
- Tem o apoio de uma Consultoria para ensinar, aconselhar, analisar e mentorar.

4blue



iluminismo

FINANCEIRO

Consultoria Financeira

Se você HOJE não tem uma clareza de como Dobrar, Triplicar, Quadruplicar seus LUCROS...

Se HOJE você se sente perdido nos números...

Se você se pergunta “onde está o dinheiro do meu negócio?”...

Então a consultoria é pra você!

iluminismo FINANCEIRO

yampa 4blue



- Será que é pra mim?
- Vai ser caro demais esse trem
- Consultoria não é pra mim

yampa 4blue

Nossa GRANDE META

Troféu 4x4
4 vezes mais lucro e
4 meses de reserva



#Serei4x4

#ÉPossívelSim #MáquinaDeLucros



O GRANDE OBJETIVO DO ILUMINISMO FINANCEIRO É TE DAR A CLAREZA DOS NÚMEROS QUE VOCÊ NUNCA TEVE E GERAR O LUCRO QUE NUNCA CONSEGUIU

4blue

VAMOS JUNTOS ESTRUTURAR CADA UM DOS 6 PILARES DA GESTÃO FINANCEIRA

1. SEPARAR as finanças;
2. Ter um CONTROLE FINANCEIRO que siga o método correto;
3. Ter DEMONSTRATIVOS que permitam enxergar os principais indicadores financeiros;
4. Ter um método de PRECIFICAÇÃO que lhe dê clareza dos preços ideais e dos produtos/ serviços mais lucrativos;
5. Aprender a ANALISAR tudo isso para tomar decisões que façam sua empresa crescer;
6. E como consequência gerar RESERVA FINANCEIRA e REINVESTIMENTO!



O objetivo do Iluminismo é **fazer sua empresa ser altamente lucrativa**
(seja sua empresa endividada hoje ou já lucrativa).

Seja você já tendo controle, seja você começando do absoluto zero!

Seja um negócio de anos ou abrindo agora!

4blue iluminismo FINANCEIRO

Lembra desta meta e deste prazo?
Vamos fazer esta meta acontecer e, quem sabe, num prazo menor do que você acredita ser possível!




EMPRESA 4X4
4blue
ACOMPANHAMENTO COM CONSULTORES ESTRATÉGICOS
CHECK UP
PROJETANDO SEU 4X4
Planejamento Financeiro
Diagnóstico Financeiro
MEDALHA
MEDALHA
PRECIFICAÇÃO TURBINADA
Plano de Ação Turbinado
Turbinador de Lucros
Análise de Precificação
CHECK UP
MEDALHA
CONQUISTA DA CLAREZA SUPREMA
Metas e Plano de Ação
Análise de Fluxo de Caixa
CHECK UP
MEDALHA
TRILHA DO LUCRO
CONSTRUINDO A FUNDAÇÃO
CAMINHO DO DINHEIRO
Start
Diagnóstico Financeiro
Definição do Plano de Contas
Cadastro dos Bancos
Lançamentos Retroativos
Conciliação Bancária
CHECK UP
CHECK UP
ACOMPANHAMENTO COM ESPECIALISTAS YAMPA

TRILHA DO LUCRO

START

DIAGNÓSTICO FINANCEIRO

CAMINHO DO DINHEIRO

PLANO DE CONTAS

LANÇAMENTOS RETROATIVOS

CONCILIAÇÃO BANCÁRIA

- Esta é a “parte chata” da consultoria, mas é a base necessária para todas as análises futuras
- Aulas conceituais gravadas
- Acompanhamento do Consultor Analista por Whatsapp e E-mail
  - Suporte e tira dúvidas da metodologia
  - Revisão e auditoria dos lançamentos
  - Orientação para os ajustes necessários
- O objetivo é passarmos o mais rápido possível por estas etapas

4blue

CLAREZA SUPREMA

- ANÁLISE DE FLUXO DE CAIXA
- METAS E PLANOS DE AÇÃO

PRECIFICAÇÃO TURBINADA

- ANÁLISE DE PRECIFICAÇÃO
- TURBINADOR DE LUCROS
- PLANO DE AÇÃO TURBINADO

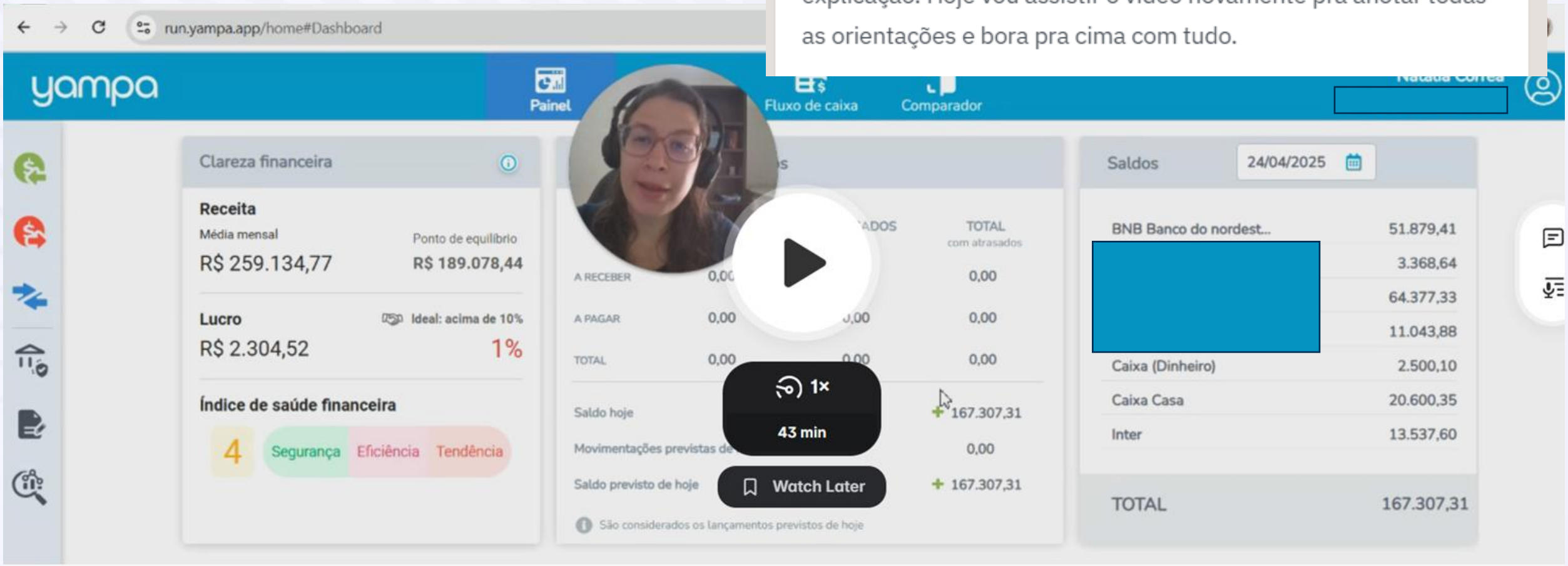
PROJETANDO 4X4

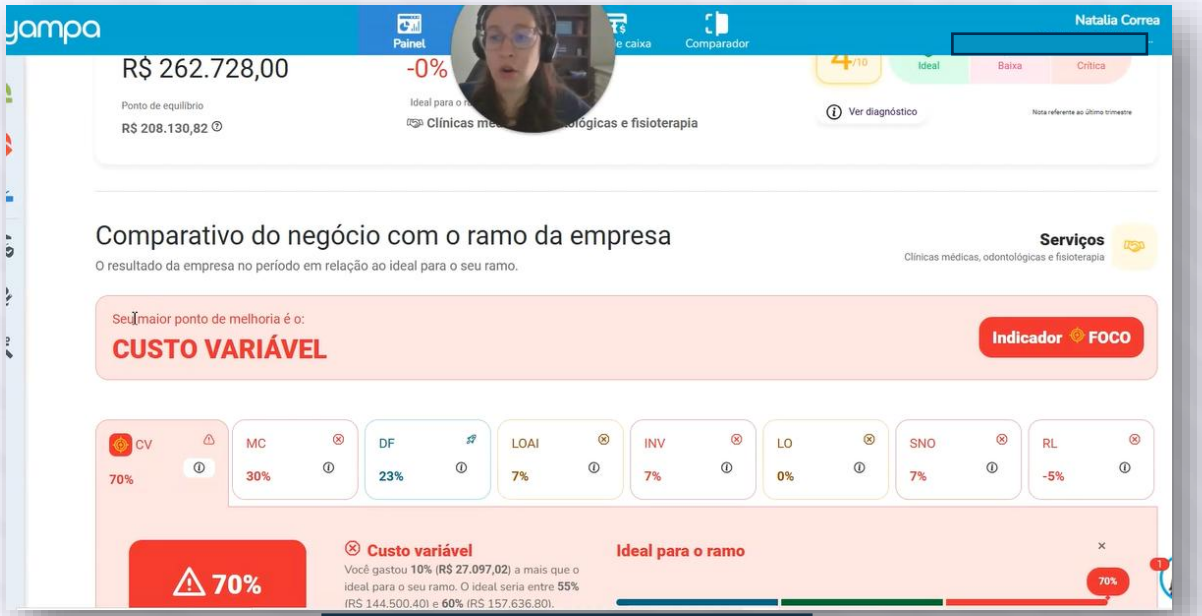
- PLANEJAMENTO FINANCEIRO
- DIAGNÓSTICO FINANCEIRO

- A partir daqui o Lucro começa a aparecer e aumentar
- Aulas conceituais gravadas
- Acompanhamento do Consultor Estratégico por Whatsapp, E-mail e Reuniões
  - Suporte e tira dúvidas da metodologia
  - Análises Gravadas de Fluxo de Caixa, Precificação e Planejamento
    - Análises mensais
  - Reuniões de Análise e Acompanhamento quando necessário
- Nossa meta é DOBRAR os lucros dentro do período da Consultoria

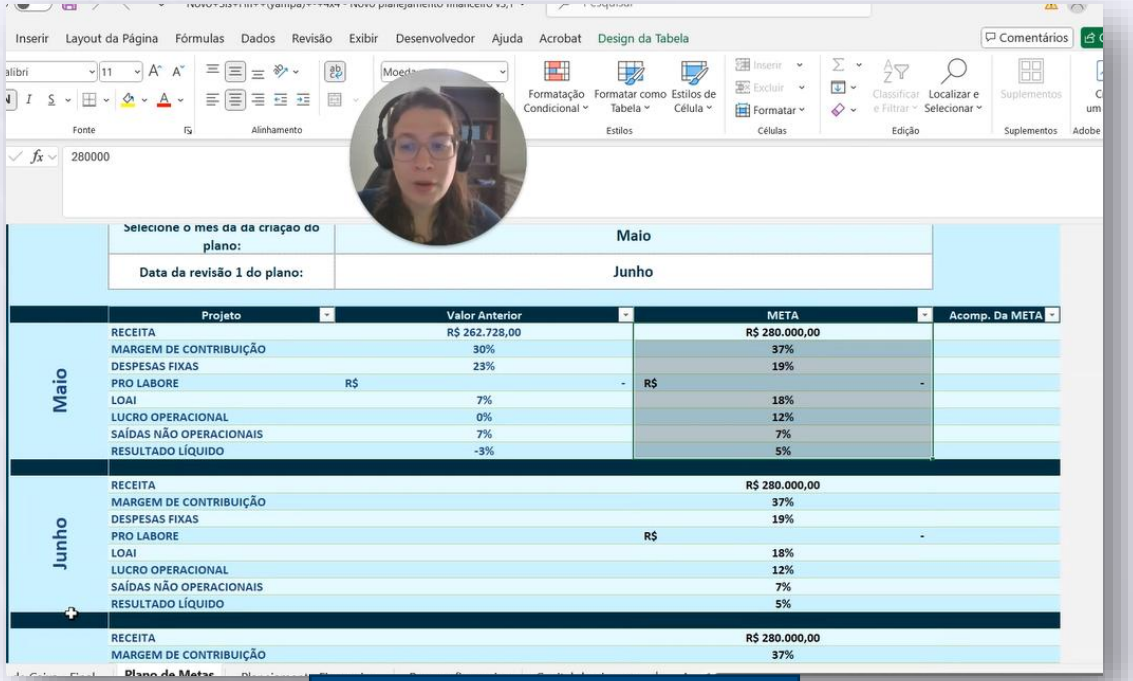
4blue

Passando pra te informar que ouvi duas vezes ontem suas explicações no vídeo. Estou encantada com a clareza de sua explicação. Hoje vou assistir o vídeo novamente pra anotar todas as orientações e bora pra cima com tudo.

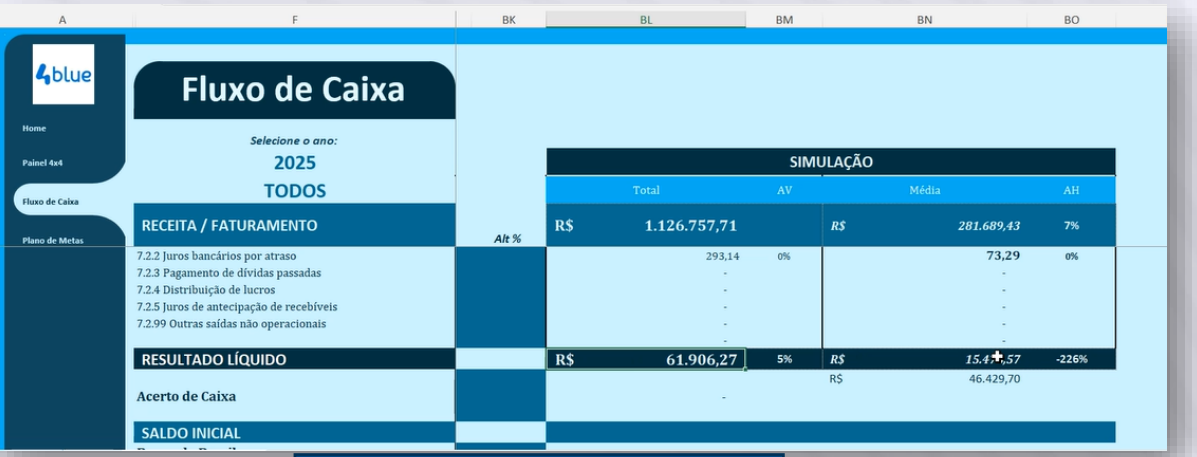




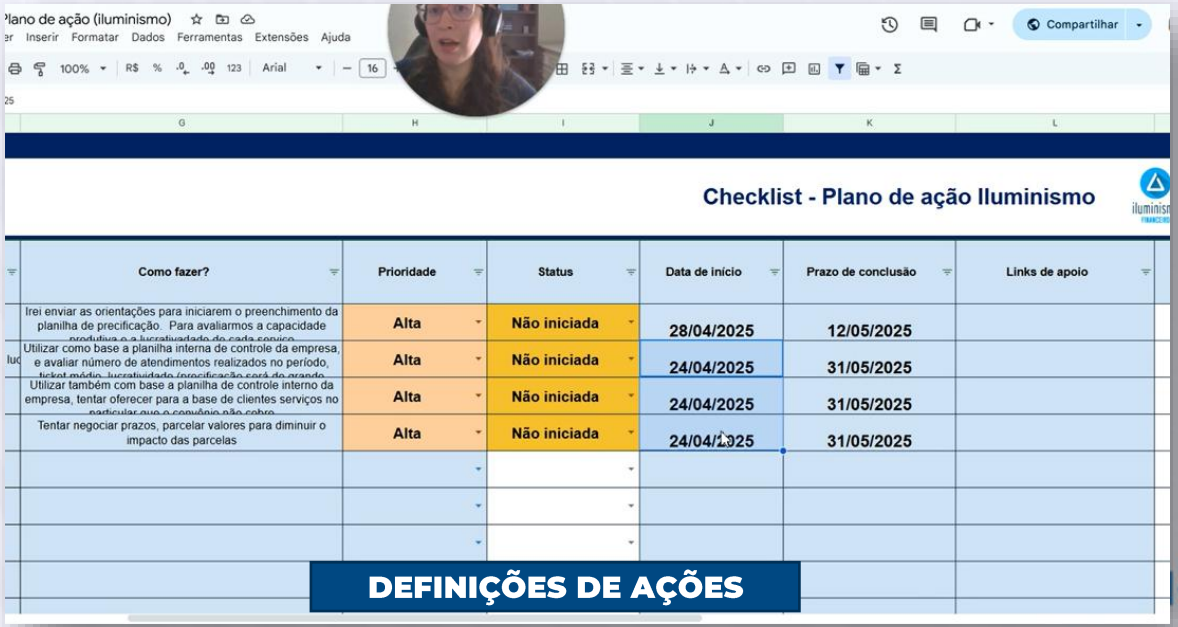
ANÁLISE NO YAMPA



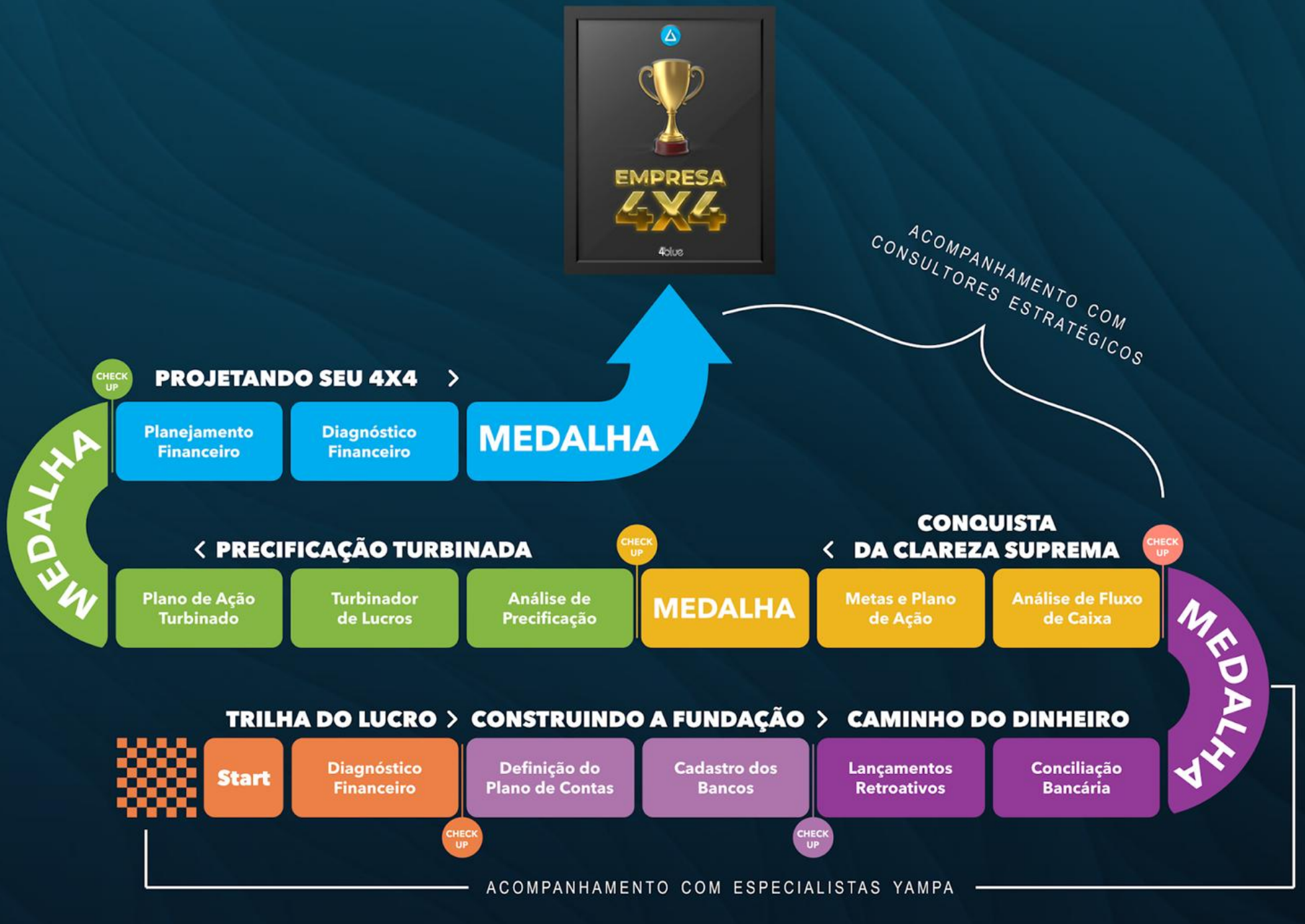
DEFINIÇÕES DE METAS



SIMULAÇÕES DE F.C.



DEFINIÇÕES DE AÇÕES

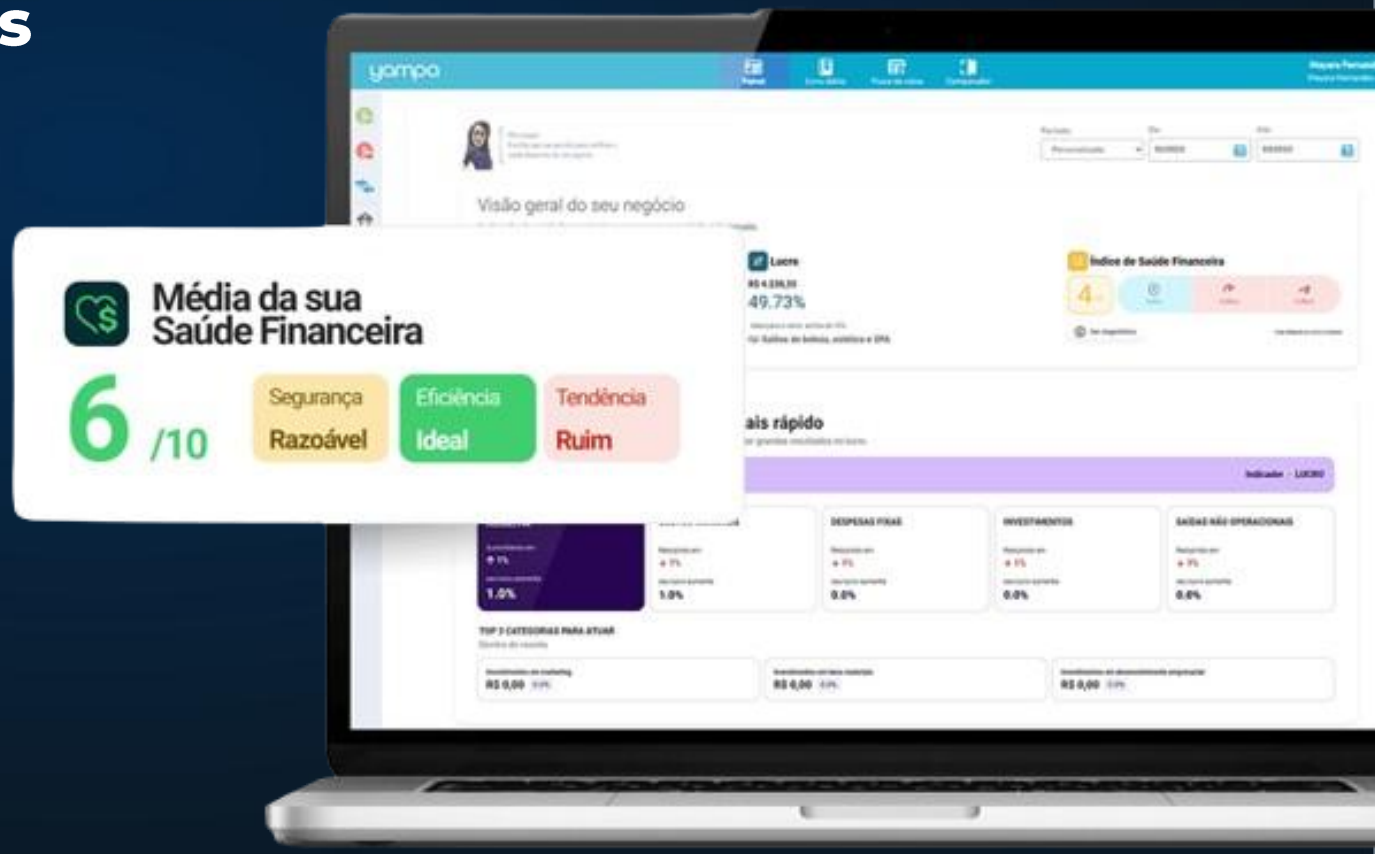


- 6 meses
- Otimizada e Personalizada
- Histórico dentro do yampa
- Contato por WhatsApp e e-mail
- Aulas conceituais gravadas
- Reuniões virtuais com o consultor estratégico

Ferramenta da Consultoria:
6 meses de acesso gratuito ao yampa +Lucro

Seu financeiro fica mais simples
e você, com mais tempo!

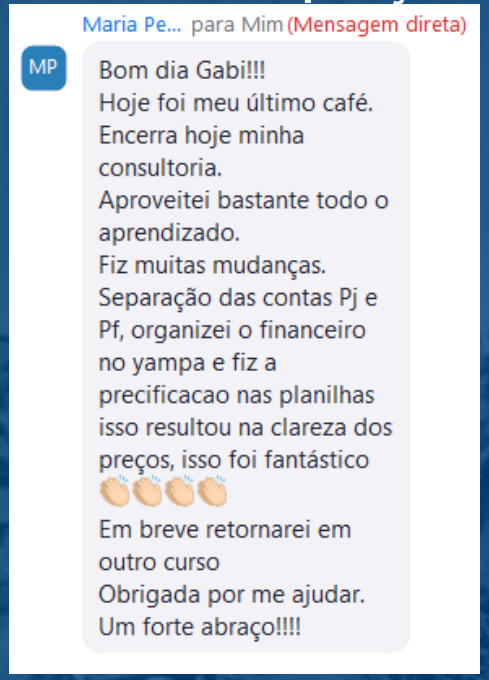
Enxergue, organize e tome
decisões mais seguras com
a inteligência financeira
do yampa.



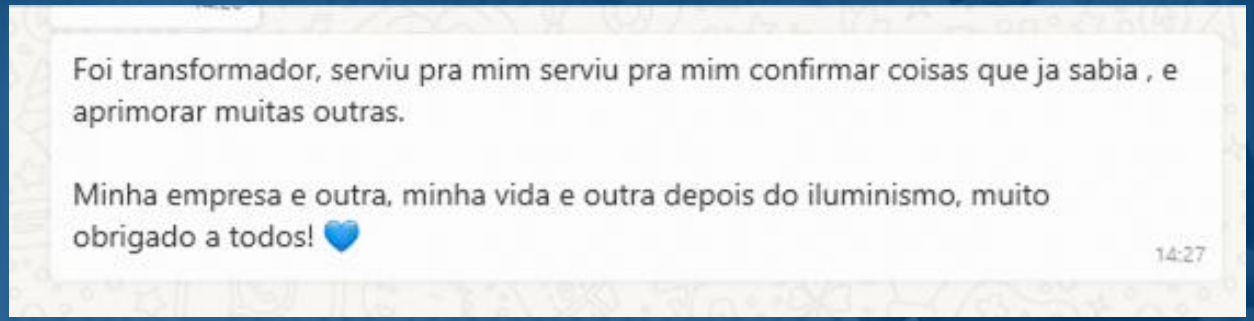
Resultados Previstos

- **Permitir ao gestor “tomar as rédeas” do negócio**
- **Pleno controle sobre toda a movimentação $$**
- **Tornar o financeiro mais organizado, eficiente e prático**
- **Ter o conhecimento para analisar os números por conta**
- **Maior segurança quanto aos preços cobrados**
- **Ter metas claras com plano de ação para atingí-las**
- **Separação definitiva das finanças PF e PJ**
- **Lucrar mais, ter mais reserva, ter mais segurança e tranquilidade**

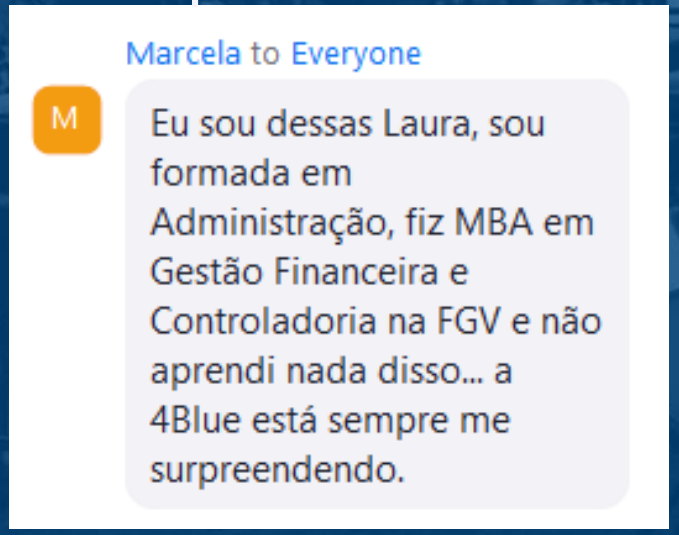
"Isso resultou na clareza dos preços"



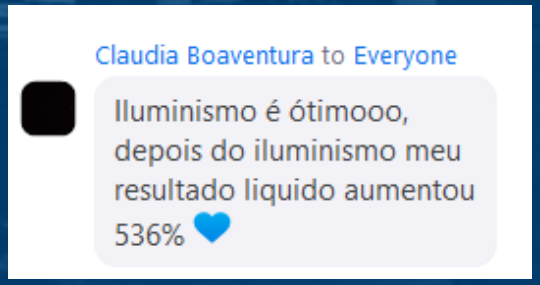
"Minha empresa é outra, minha vida e outra"



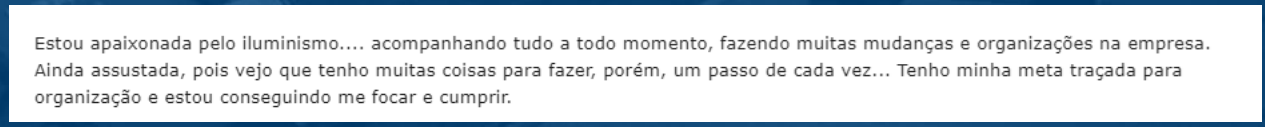
"Sou formada em Administração, MBA na FGV e não aprendi nada disso..."



"Meu resultado líquido aumentou 536%"



"Estou apaixonada pelo Iluminismo..."



“Mas será que terei condições de investir nessa consultoria?!”



4blue

O dilema da Consultoria

1. Soluções não aplicáveis na realidade
2. O valor nem sempre é acessível

R$ 120.000

R$ 70.000

R$ 360.000

R$ 25.000

R$ 50.000

R$ 30.000

São valores que a própria 4blue paga em Consultorias, Mentorias e Masterminds



E.	MENTOR(ES) PRINCIPAL(IS)
Flávio Augusto, Caio Carneiro e Joel Jota.	

F.	TABELA DE PREÇO DA CONTRATAÇÃO EM VIGOR
Contratação:	R$ 367.000,00

R$ 8.500/mês para um Consultor Financeiro

Era um treinamento presencial de 3 dias...
Na metade do segundo dia um empresário levanta a mão e pede pra falar...
“Acabei de reduzir 102 mil reais de custo no ano..”
Uau!! Como assim? Compartilha com a gente!
- Rescindi o contrato com o meu consultor financeiro que está há 4 meses e não me mostrou nem metade do que você ensinou em um dia e meio de treinamento...

A hora de trabalho de um consultor custa caro.





“Como garantir resultados incríveis sem precisar cobrar de 5 a 8 mil por mês?”

- Substituição de reuniões desnecessárias por aulas conceituais gravadas
  - Você faz no melhor horário pra você, podendo ver e rever se necessário

- Análises financeiras gravadas
  - Você pode ver e rever no seu tempo e pode compartilhar com sócios

- As reuniões com o consultor acontecem quando realmente precisam acontecer

- Metodologia, processos e tecnologia.

iluminismo FINANCEIRO

DÚVIDAS SOBRE A ENTREGA DA CONSULTORIA?

INDEPENDENTE DE VALORES...

O ILUMINISMO FINANCEIRO É O QUE VOCÊ PRECISA?

QUAL É O INVESTIMENTO PARA TUDO ISSO?

Em outras palavras: quanto devo investir por 6 meses para parar de perder centenas de milhares de reais?!

GARANTIA
INCONDICIONAL

Você tem **30 dias**, à partir da inscrição para testar o Iluminismo Financeiro.



Se neste período você achar que não funciona ou quiser desistir, pode solicitar o **cancelamento** e **reembolso integral**.

GARANTIA
LUCRO OU LUCRO

50% mais lucro, ou seu dinheiro de volta

Se você seguir o que seu consultor indicar, realizar as missões, comparecer às reuniões, seguir nosso passo a passo e, mesmo assim, não tiver pelo menos 50% a mais de lucro do que tem hoje, você pode pedir o seu investimento de volta.



NA MÉDIA, OS CLIENTES QUE EXECUTAM O ILUMINISMO, TEM UM AUMENTO DE 120% NO LUCRO!



4blue

INVESTIMENTO

Consultoria Tradicional

R$36.000

(~6k/mês)

Consultoria Online

R$20.000

(~3,3k/mês)



INVESTIMENTO

Consultoria Tradicional

R$36.000

(~6k/mês)

Consultoria Online

R$20.000

(~3,3k/mês)

Iluminismo Financeiro

6x R$2.750

(16.500/semestre)



INVESTIMENTO

Consultoria Tradicional

R$36.000

(~6k/mês)

Consultoria Online

R$20.000

(~3,3k/mês)

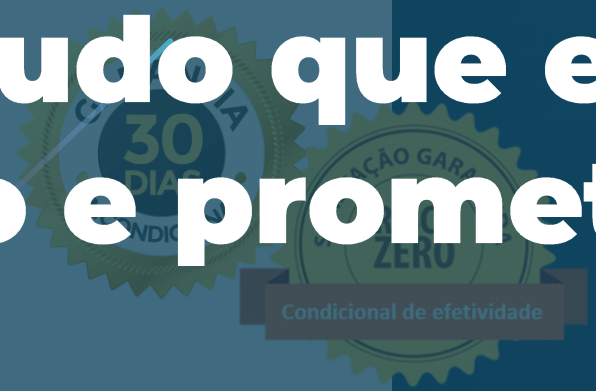
Iluminismo Financeiro

6x R$2.750

(16.500/semestre)

Independente de você ter condições ou não de fazer a consultoria.

Me diz se você acha um preço JUSTO pra tudo que estamos oferecendo e prometendo?





- “Qual a diferença do Iluminismo pro curso de Finanças da 4blue?”



O Iluminismo é um processo de consultoria. Você tem o contato direto do seu consultor para tirar suas dúvidas específicas, para revisar o que você está fazendo, te ajudar nas análises e até te cobrar se você estiver enrolando!

yampa 4blue

Qual a diferença do Iluminismo pro curso de Finanças da 4blue?”



O Iluminismo é um processo de consultoria.

Você tem o contato direto do seu consultor para tirar suas dúvidas específicas, para revisar o que você está fazendo, te ajudar nas análises e até te cobrar se você estiver enrolando!

O yampa substitui a consultoria?”



Claro que não! O yampa é uma ferramenta. Que ajuda a qualquer um.

A consultoria tem um especialista junto de você usando e analisando os números da ferramenta.

Se te der uma britadeira, você conseguirá usar sozinho ou precisará de ajuda?

Você recebe acesso ao yampa GRATUITAMENTE durante toda a consultoria.

4blue

“Será que funciona pra mim? Minha empresa é mei diferente. Mei complexa”



E-commerce, escritório de arquitetura, agência de design, agronegócio, equipe de corrida de carros, contabilidade, escola de idiomas, loja de bijouterias, assistência técnica de compressores, indústria de embalagens, sociedade de advogados, artesanato, tecnologia de software, móveis planejados, agência de viagens, agência de marketing, gráfica, loja de informática....

4blue

“Estou muito corrido, sem tempo pra nada...”



Sua dedicação no início deve ser de 2 a 4h por semana!

Com apenas 2h você consegue avançar num ritmo bom e começar a ter a clareza sobre os números que nunca teve na vida

4blue

“Acabei de conhecer vocês...”



E provavelmente sua primeira experiência já está sendo incrível, não está?!

- 17 anos de empresa
- +65 mil clientes
- +300 empresas ativas no MDL
- +20 pessoas envolvidas em entregar nossos serviços

Não somos aventureiros que acabaram de começar.

“Eu fui extremamente resistente na contratação...”

#éposssívelsim

#MáquinaDeLucros



4blue

“Gostei demais...
Eu vou entrar depois porque
[uma historinha
reconfortante]”



A real?

É que o “eu vou entrar depois” é a forma mais reconfortante de se enganar.
É ótimo esperar o tempo ideal das coisas.
Mas sabe o que acontece?
NUNCA chega esse tempo ideal.

Vou te dar um “empurrão” pra você entrar aqui e agora

4blue

3 VANTAGENS DE ENTRAR NO ILUMINISMO NESTA TURMA

3 VANTAGENS DE ENTRAR NO MÁQUINA DE LUCROS AQUI E AGORA

1

Para todos que entrarem nessa turma:

Encontro para criar Diferenciação do seu Negócio com o Aleks Avalca, CEO da 4blue

“Não seja farinha do mesmo saco que sua concorrência!”

4blue

3 VANTAGENS DE ENTRAR NO MÁQUINA DE LUCROS AQUI E AGORA

2

Para todos que entrarem na quinta-feira:

Plano de Guerra para Vender mais neste final de ano

com o Aleks Avalca e Renan Kaminski

Nesta sexta-feira, 14h.
Criação em tempo real de um plano para vender mais.

4blue

Como estamos em diversas empresas, temos uma otimização de custo e de tempo comercial...

Logo, consigo fazer o melhor do melhor da nossa precificação...

NOSSA MELHOR CONDIÇÃO:

~~R$ 36.000,00~~

~~R$ 20.000,00~~

~~R$16.500,00~~

Cartão Recorrente ou 1ª Pix + 5x Boleto:

6x 1.950,00

6x no Cartão normal (consome limite):

6x 1.750,00

De 4.800 a 6.000 de desconto!



Condições válidas somente durante a campanha do workshop

“Como se inscreve? Como tiro dúvidas? Preciso apresentar para meu sócio”

1. Cadastre-se na Lista de Interesse do Iluminismo
2. Coloque na sua agenda: quinta-feira, às 13h44 abriremos as vagas do Iluminismo com as condições especiais
3. Até lá, tire todas as suas dúvidas sobre o programa comigo ou com a minha equipe
4. Garanta sua vaga na quinta para ter os bônus e o desconto desta turma

Cadastre-se para receber a oferta especial do Iluminismo Financeiro

Quinta-feira iremos abrir uma nova turma com condições especiais

yampa 4blue



iluminismo
FINANCEIRO