



Aleksander Avalca

CEO e sócio-fundador

WORKSHOP

MÁQUINA DE LUCROS

Começaremos 13h44
Já teste sua câmera e se
está ouvindo a música



Renan Kaminski

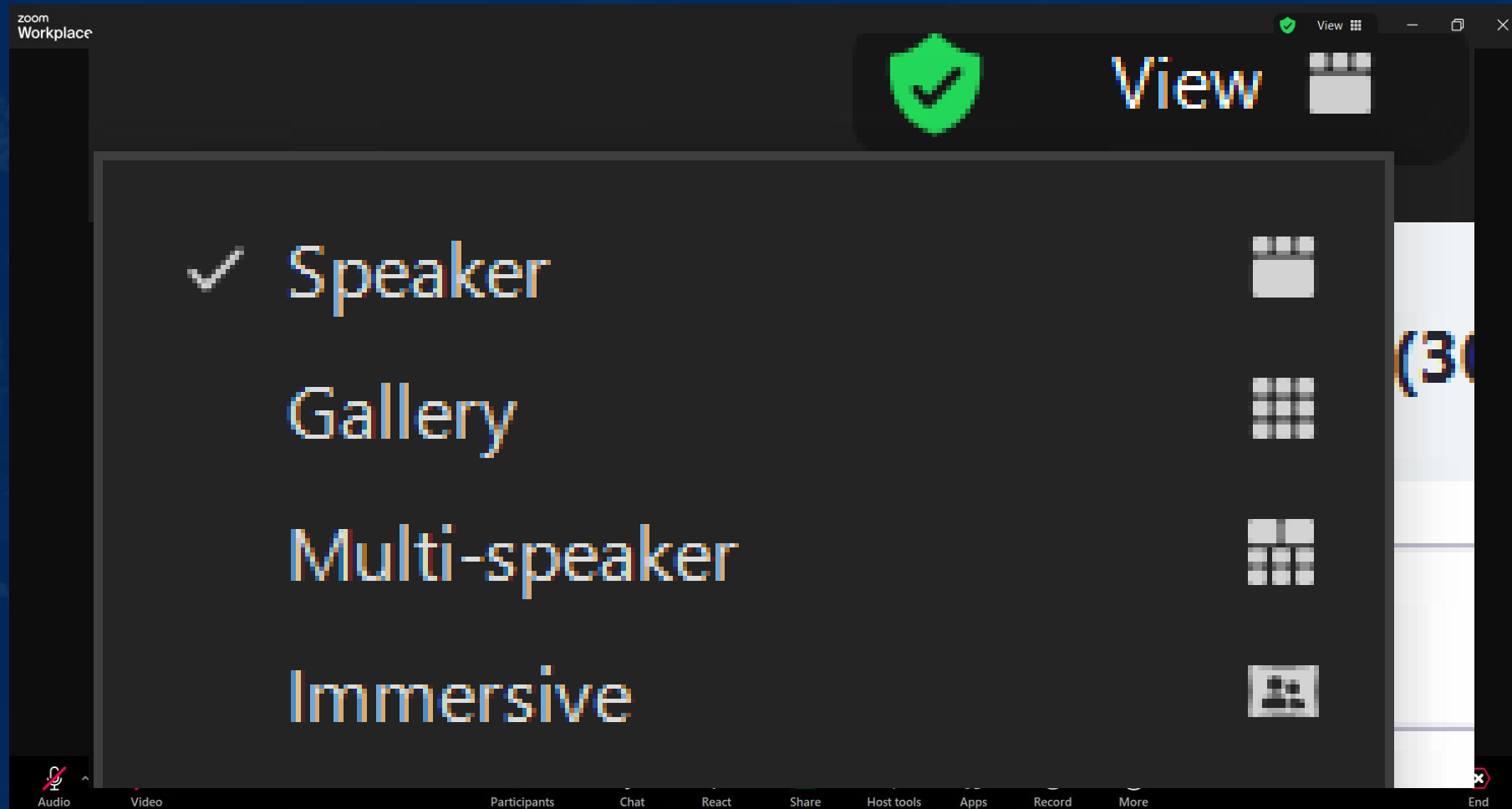
CMO e sócio-fundador

PARA A SUA EXPERIÊNCIA SER AINDA MELHOR

- ABRA A CÂMERA :)
- COLOQUE SEU NOME NO ZOOM
COMO “SEU NOME - RAMO DA
SUA EMPRESA - N°
FUNCIONÁRIOS”
- TEREMOS MOMENTO DE
INTERAÇÃO: INTERAJA!



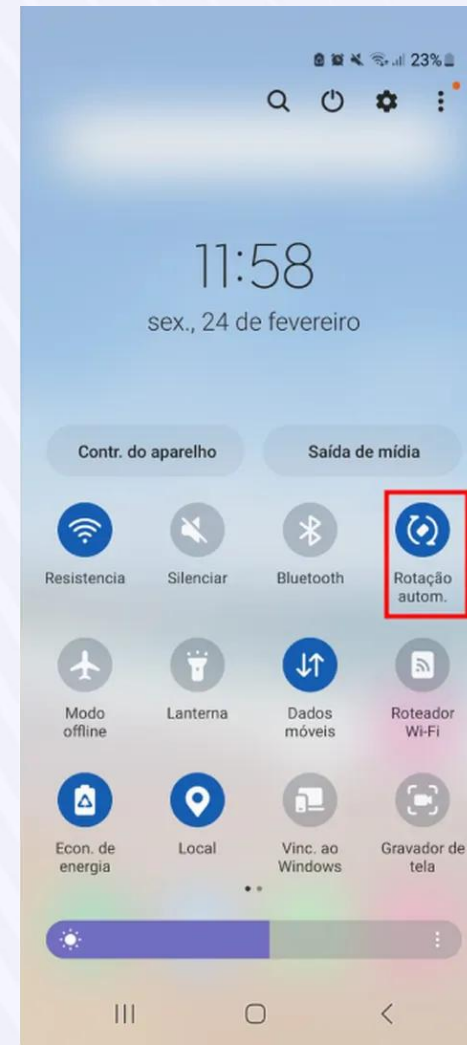
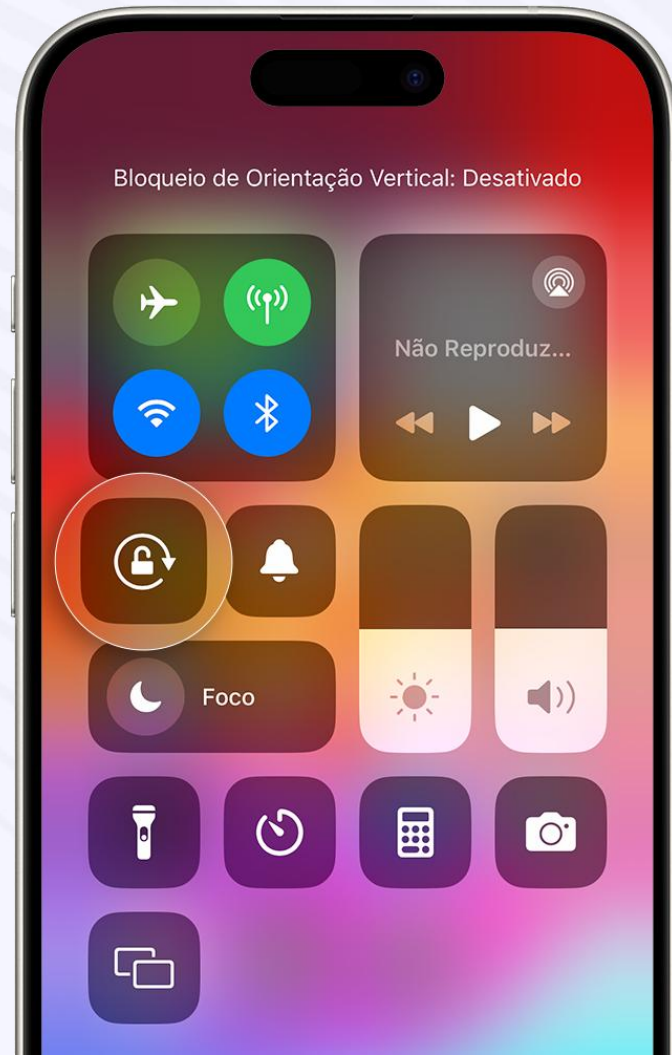
MELHORANDO SUA EXPERIÊNCIA NO ZOOM PELO COMPUTADOR



Se estiver pelo celular, vire a tela



Se não conseguir, verifique se a rotação de tela está desbloqueada

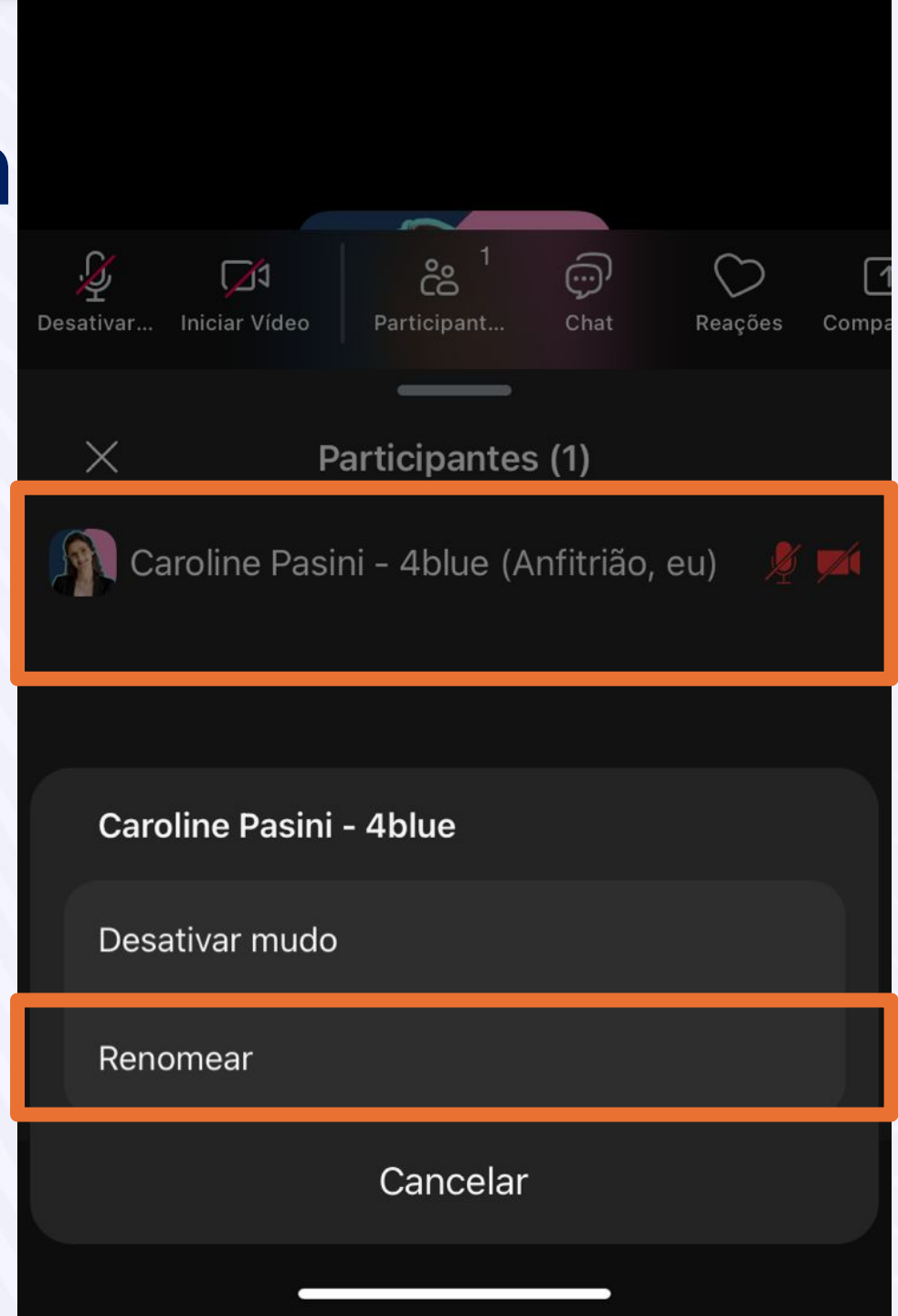
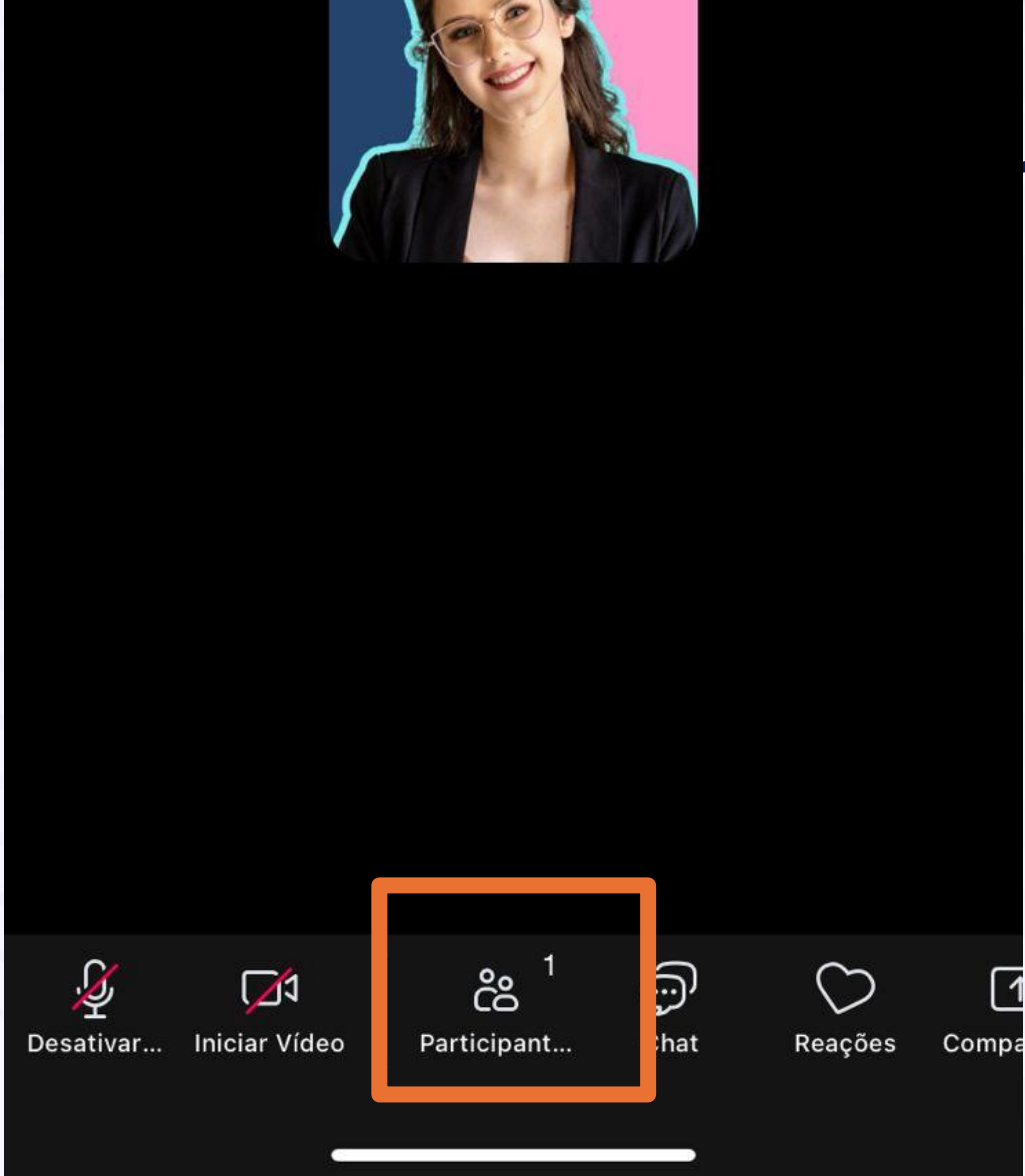


zm Rename

Enter a new name below:

Digite seu nome aqui

Change Cancel





Renan Kaminski

CMO e cofundador
da 4blue



EFEITOS COLATERAIS DO NOSSO TREINAMENTO NA SUA EMPRESA

- ✓ Mais Lucro
- ✓ Um negócio menos dependente de você

Nosso conteúdo...

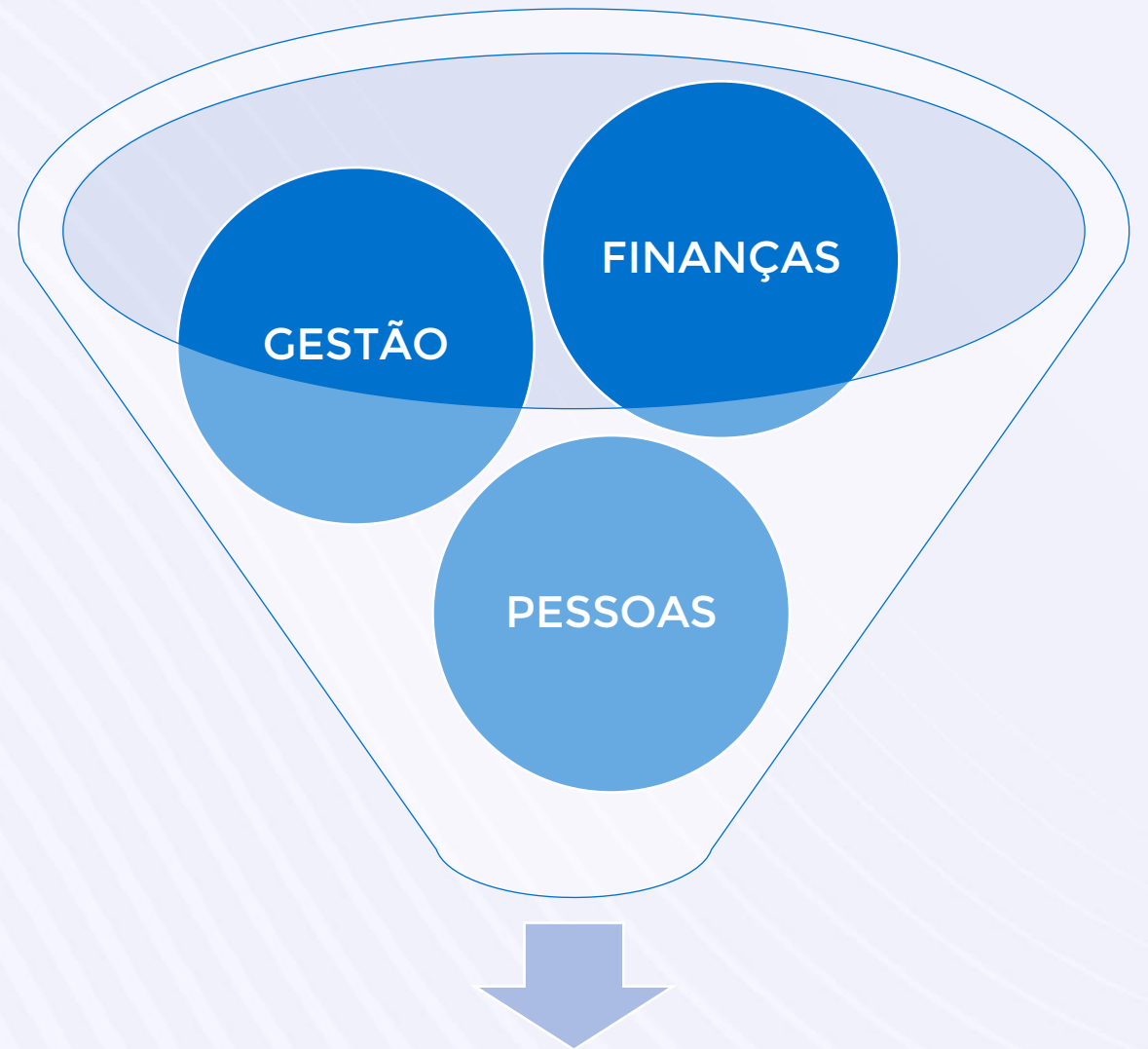
Não é...

- × Superficial com palavras bonitas de motivação
- × Teoria que só funciona para grandes empresas
- × “Método milagroso” que vai te fazer enriquecer em pouco tempo
- × Cheio de devaneios e histórias sobre meus carros e minhas casas

É...

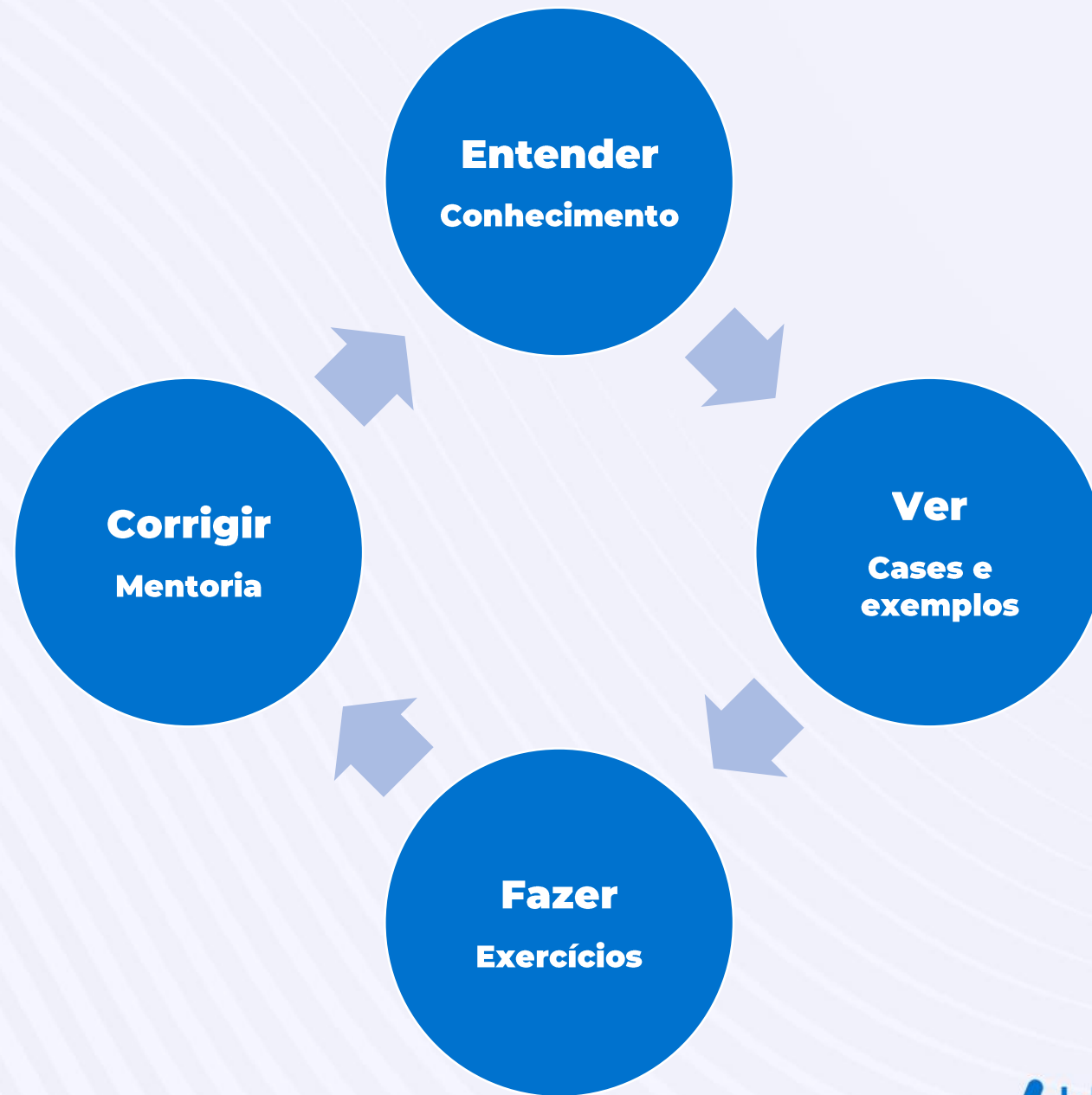
- Técnico e profundo, mas muito prático
- Foi testado na vida real conosco e nossos clientes
- Maduro, com método, sem promessas milagrosas e nem atalhos suspeitos
- Estruturado, passo a passo, com centenas de slides e materiais extras

Tópicos que trabalharemos



MÁQUINA DE LUCROS

Método em 4 passos





Materiais Extras
Serão liberados ao final
do Workshop

O conteúdo que passaremos será o mesmo.

Mas algumas pessoas vão tirar mais proveito e outras menos proveito...

Qual você vai ser?



**Nós vamos dar o melhor dos
nossos 50%.
Você pode escolher dar ou não
o melhor do seus 50%.**

Bora 100%?

**Por que resolvemos criar
este treinamento?**

Home > Pop

2026



Empresas que não adotam inteligência artificial já estão ficando para trás. alerta Genoma Partners

Empresas preveem crescimento menor e até recessão para 2027, com juro alto e inadimplência

Economia

POLÍTICA

Eleições 2026: veja as principais datas e regras a um ano

Presidente e governadores tomarão posse em 5 e 6 de janeiro de 2027, respectivamente; primeiro turno será em 4 de outubro; possível segundo

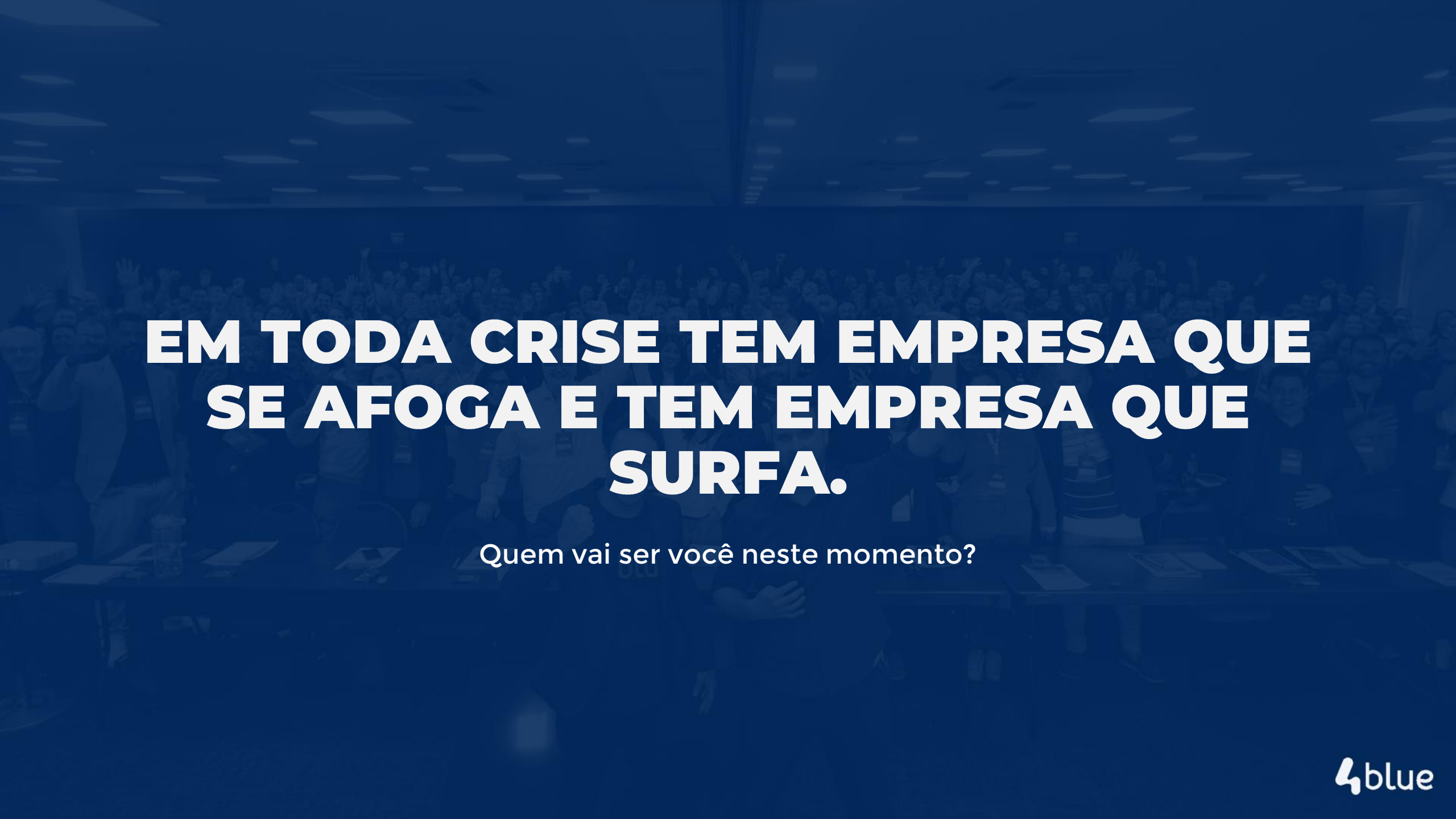
Varejistas cortam investimentos, e concessionárias de serviços reclamam de falta de pagamento em contas de água e luz

Quando começa a valer a escala 5x2?

PEC precisa ser aprovada pelo Senado para ser promulgada ainda neste ano. Apenas 60 dias após promulgação o novo regime de trabalho entra em vigor. Mas haverá uma transição; entenda

para aumento record
édio

lanhã, o maior valor desde 2022



**EM TODA CRISE TEM EMPRESA QUE
SE AFOGA E TEM EMPRESA QUE
SURFA.**

Quem vai ser você neste momento?



Imagine...

Olhar a conta bancária da empresa e enxergar mais de 6 meses de reserva financeira...

Saber que na virada do semestre uma generosa distribuição de lucros vai entrar na sua conta...

Lutar para vender mais, não porque precisa do dinheiro, mas para bater sua própria meta...

Chegar mais tarde na empresa e ver todos os funcionários a 1000 por hora, animados, motivados e produtivos...

Conseguir viajar de férias com a paz no coração de que tudo vai correr bem...

ISSO É SER DONO(A) DE UMA EMPRESA MÁQUINA DE LUCROS

- ✓ Cresce bem e de forma consistente as vendas;
- ✓ Funciona mesmo quando você está de férias;
 - ✓ Lucra mesmo em tempos de crise;
- ✓ Onde você ganha mais e trabalha menos;
- ✓ Tem uma equipe que performa e bate meta;
- ✓ Cresce sem se sentir sobrecarregado e nem abrir mão da família;

DE 2009 PARA CÁ PASSAMOS
DE UM FATURAMENTO DE

**R\$1.052,00/mês para
R\$1.224.857/mês**



**Apesar de ter
começado
MUITO
pequeno,
nunca tivemos
prejuízo
anual...**



 4blue&co

 4blue

 4talents

yampa

Team
 you

- ✓ **Desde 2009**
- ✓ **Começamos sem dinheiro**
- ✓ **Hoje somos uma das principais referências em Gestão para PMEs**
- ✓ **+65 mil clientes**

- ✓ **Fat +20MM ano**
- ✓ **+80 Colaboradores (home office)**
- ✓ **4 negócios no grupo**
- ✓ **+9 milhões em anúncios**
- ✓ **+2 milhões em Mentorias, Consultorias, etc.**

NOSSOS SELOS



Empresa participante do
**SCALE
ENDEAVOR UP**



4blue NA MÍDIA

MONEY.FLASH

"A 4blue criou um dos melhores softwares do mercado, o yampa: um sistema de inteligência financeira que, além de simplificar as finanças, mostra, de forma clara, o que ele precisa fazer para lucrar mais"

EXTRA

"Atendendo nas mais diversas áreas do Brasil, a 4blue se diferencia e alcança números impressionantes com os clientes: um aumento médio de 40% na Receita e 100% no Lucro Operacional."

ISTOÉ

"4blue: A empresa que já ensinou sobre finanças para mais de 2 milhões de empresários"

Considering Investing in Brazil? Discover 5 Startups Poised to Become Unicorns in the Upcoming Years.

by Samantha Cornwell  – September 19, 2023 in Technology

4blue

Established in 2009, 4blue is a financial consultancy startup targeting small and medium-sized businesses. Beginning with a modest capital of less than R\$50 meant for business cards, it now provides online solutions for SMEs globally. With a track record of impacting over 4,000 individuals through consultancy, training over 30,000 through its courses and tools, and reaching 33 million with free content, 4blue shows immense promise. With clients from every Brazilian state and over 15 countries worldwide, 4blue could well be on its way to achieving unicorn status in the near future.

NOSSAS AULAS ESTÃO NAS PLATAFORMAS DE GRANDES PLAYERS DE MERCADO:



HENRIQUE FOGAÇA



MARCUS MARQUES



WENDELL CARVALHO



VICTOR DAMÁSIO



SABRINA NUNES



TATHI DEANDHELA



CONRADO ADOLPHO



CODIRECT



BIANCA HULMANN



MARCOS FREITAS



INSTITUTO SOAPER



MARCELO MARANI



HOTMART



SEBRAE



O NOVO MERCADO



De 1.000 a 500.000

Soluções para pequenas e médias empresas

~R\$ 1.900 a ~R\$ 3.500



~R\$ 1.000 a ~R\$ 10.000

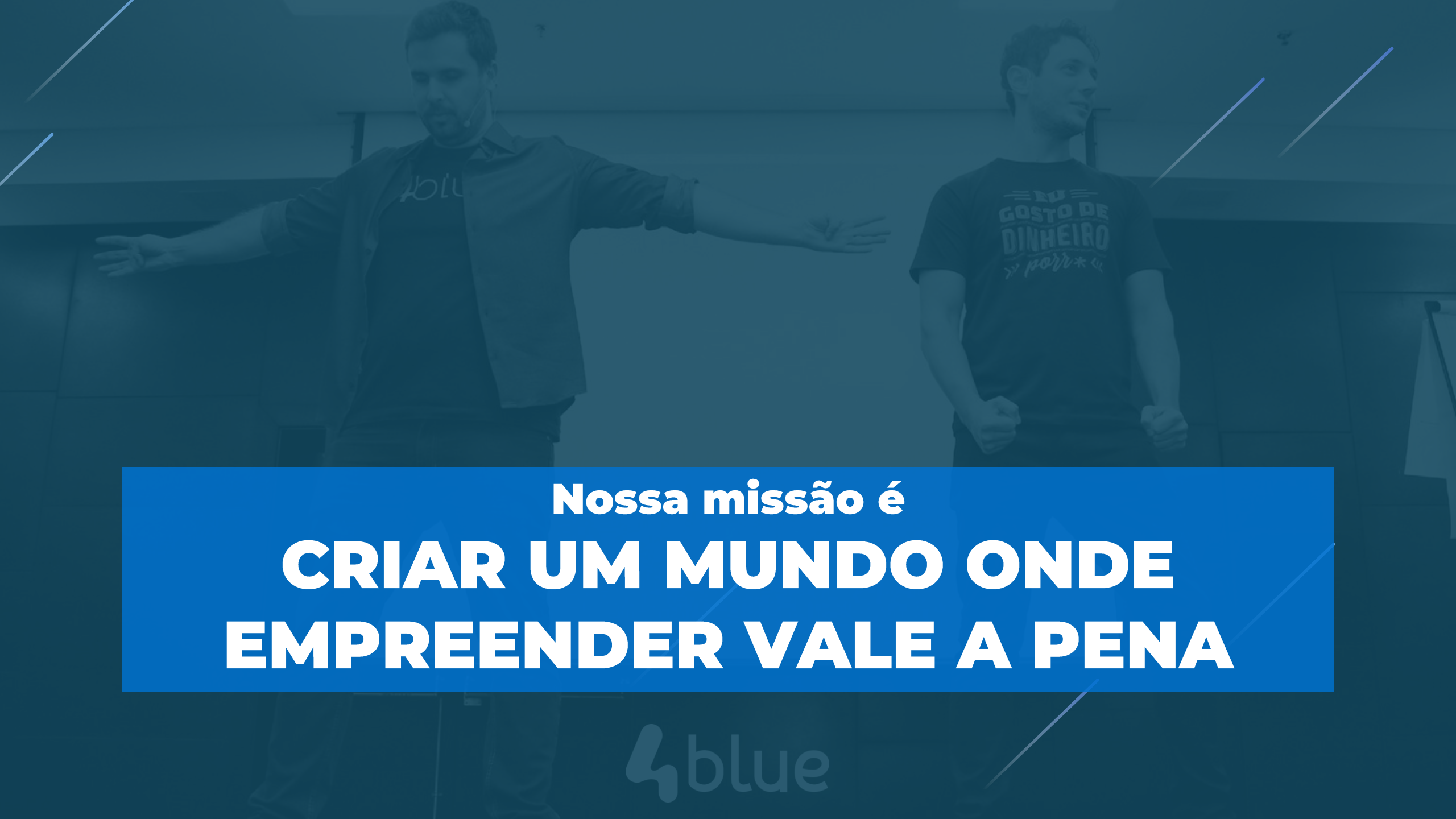


~R\$ 40.000 a ~R\$ 90.000



R\$ 500.000





Nossa missão é
CRIAR UM MUNDO ONDE
EMPREENDER VALE A PENHA



**VAMOS TE AJUDAR A TER
OS 2 RECURSOS MAIS
ESCASSOS DO MUNDO:**

TEMPO

DINHEIRO



Máquina de Lucros x Trituradora de Lucros

**Quanto sua empresa tem
de lucro?!**

**E você tem uma meta bem
definida de lucro?!**

Quanto de **Lucro** esperar?



SERVIÇOS
20% a 30%



COMÉRCIO
10% a 20%



INDÚSTRIA
7% a 12%

Se você não está atingindo o mínimo de lucro, você tem uma **máquina trituradora de dinheiro.**



SERVIÇOS
20% a 30%



COMÉRCIO
10% a 20%



INDÚSTRIA
7% a 12%



R\$ 198.638,39

**Foi o quanto recebemos de juros
dos bancos nos últimos 12 meses.**

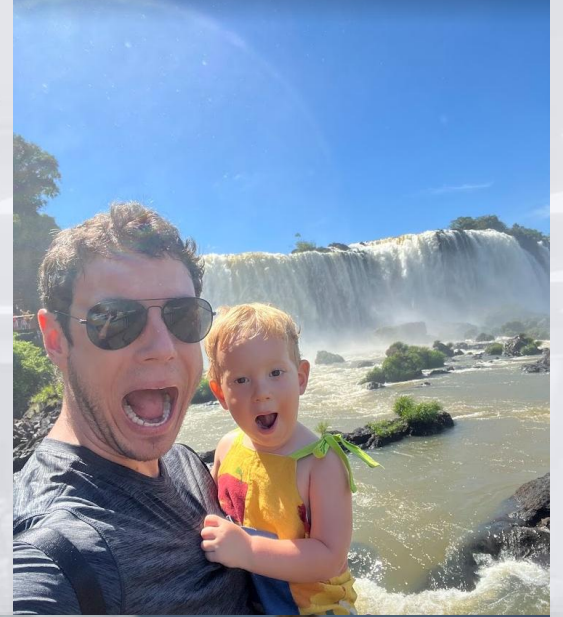
**VAMOS TE AJUDAR A TER
OS 2 RECURSOS MAIS
ESCASSOS DO MUNDO:**

TEMPO

DINHEIRO

Qual foi a última vez que você tirou férias*?

*Férias = No mííínimo 10 dias off enquanto a operação está rodando



**“Empresário sem
férias pode ser
comum, mas
está longe de
ser normal”**



A ausência de férias é sintoma de um problema mais profundo...

- Negócio extremamente dependente do sócio...
- As vendas são feitas, na maior parte, pelo dono...
- Não há boas vendas e/ou não há bom lucro...
- O dono da empresa centraliza demais e acredita que “se não for ele, não vai funcionar”...
- Não há previsibilidade de vendas, nem de custos, nem da operação...
- Ou seja, a empresa não funciona como uma “máquina”.

#épossívelsim

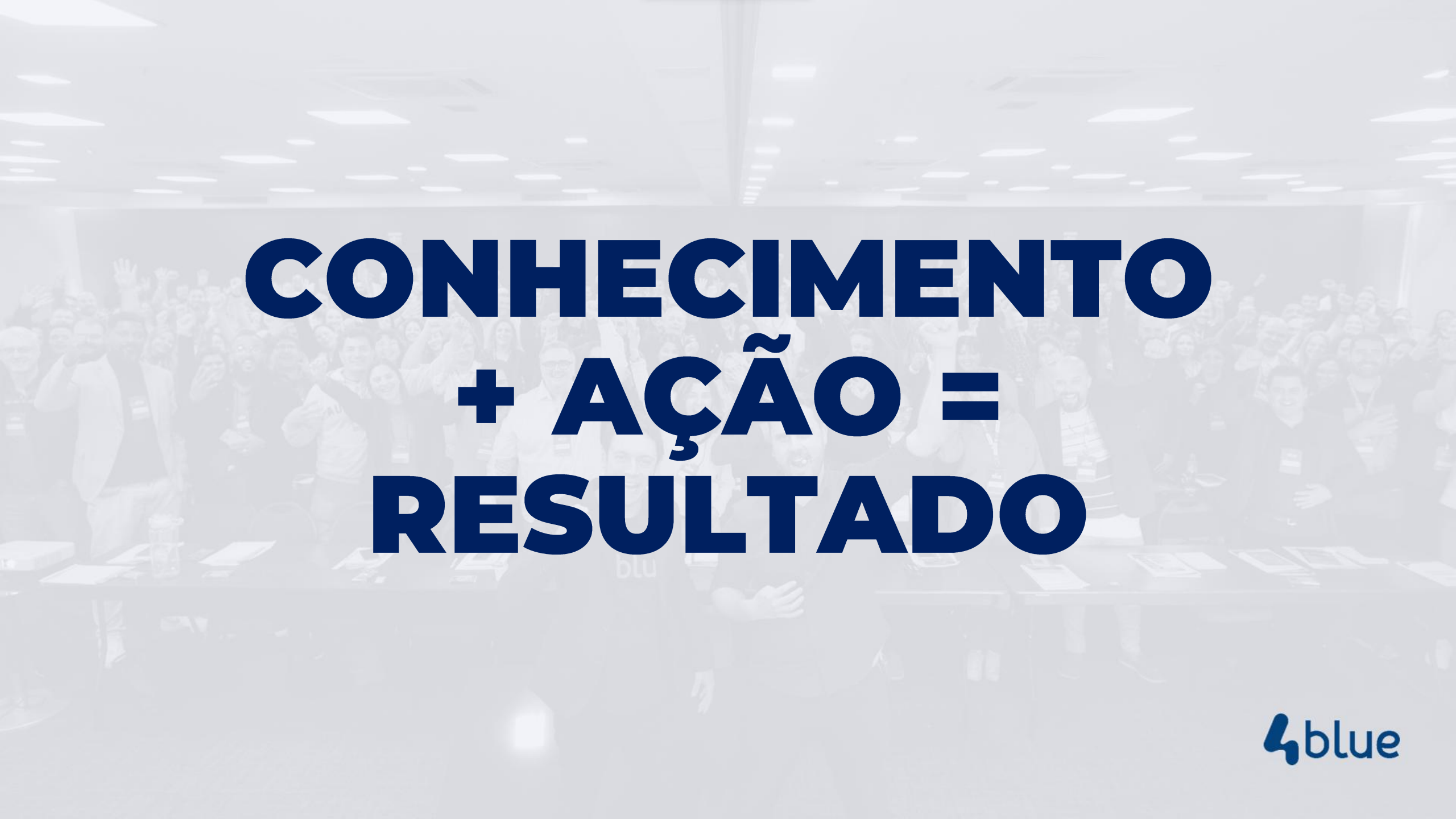
#MáquinaDeLucros



**PRECISA FAZER
VALER A PENA**

TEMPO

DINHEIRO



**CONHECIMENTO
+ AÇÃO =
RESULTADO**



Aleks Avalca

CEO e cofundador da
4blue



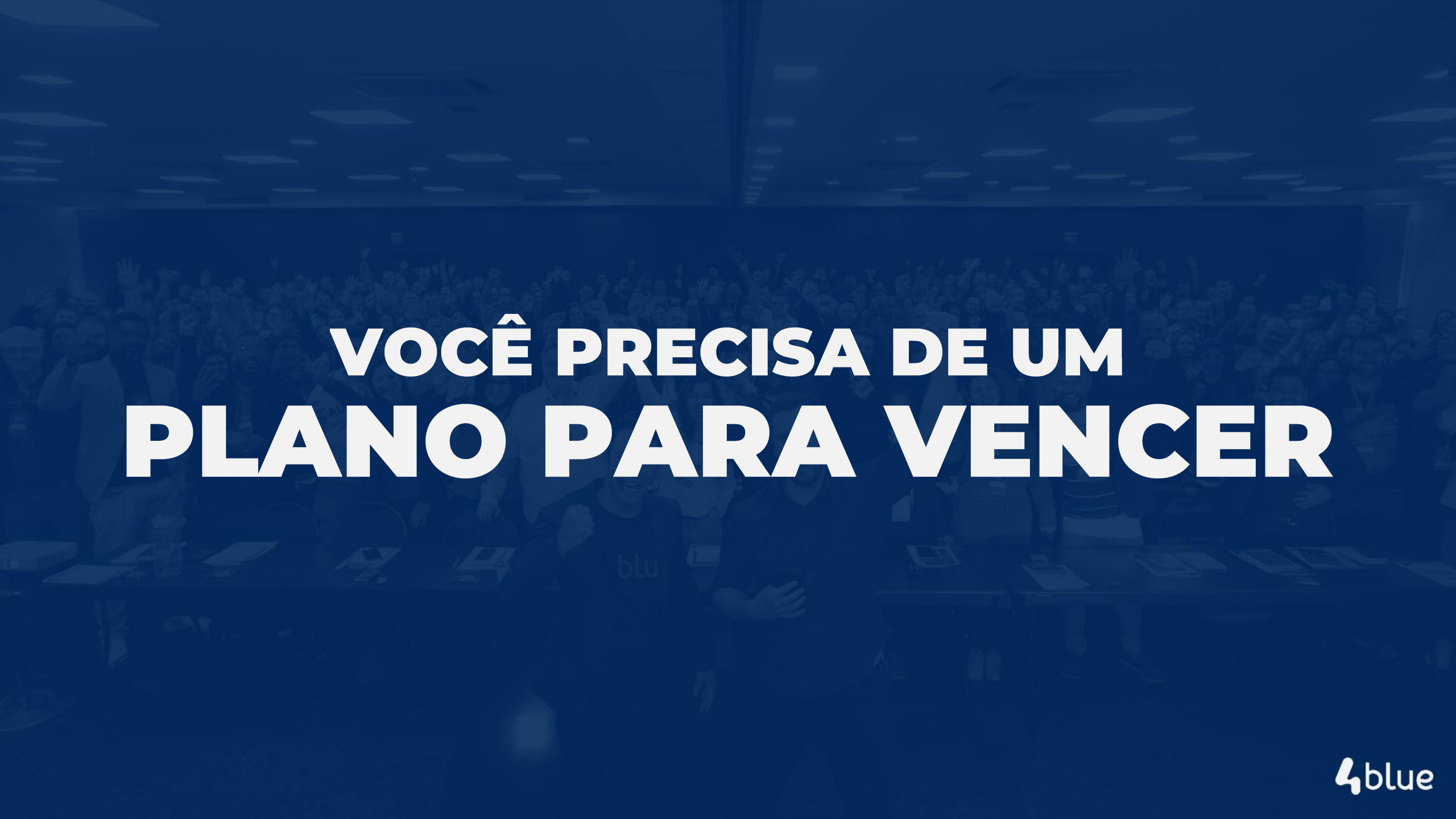
**QUEM AQUI FAZ UM
PLANEJAMENTO
ESTRATÉGICO BEM FEITO NO
NEGÓCIO?**

**PLANEJAMENTO
ESTRATÉGICO NÃO É
OPCIONAL!
TEM QUE SER SAGRADO.**

#épossívelsim

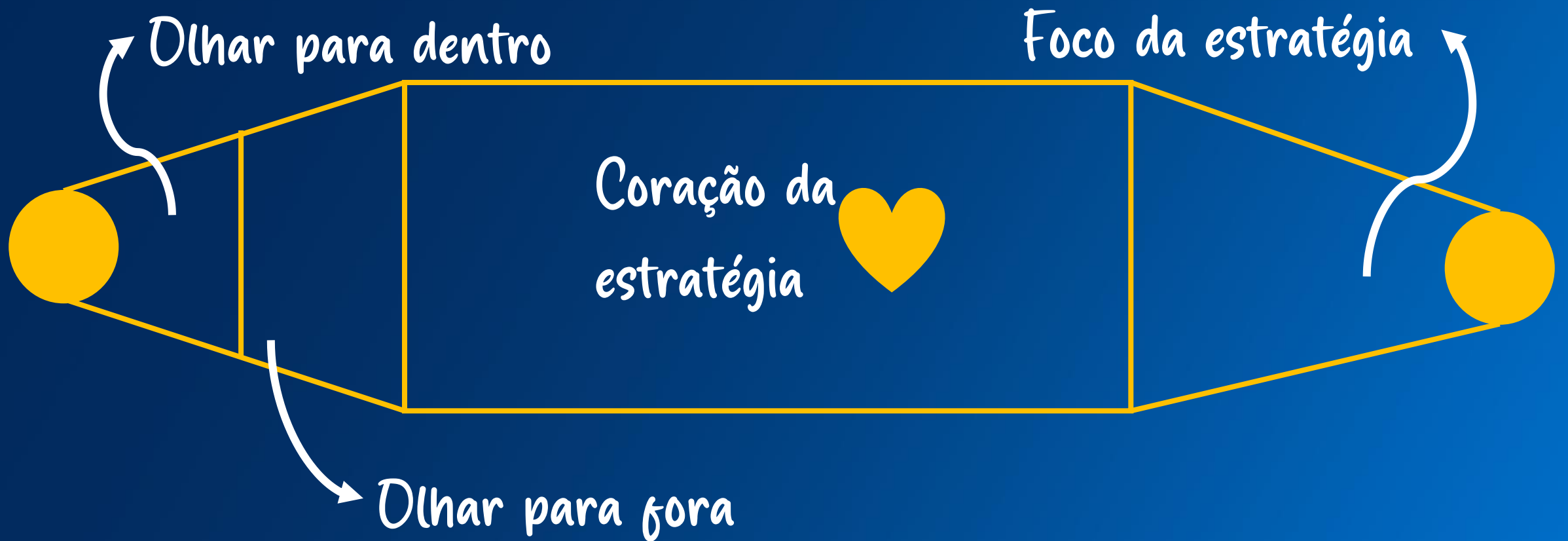
#MáquinaDeLucros





**VOCÊ PRECISA DE UM
PLANO PARA VENCER**

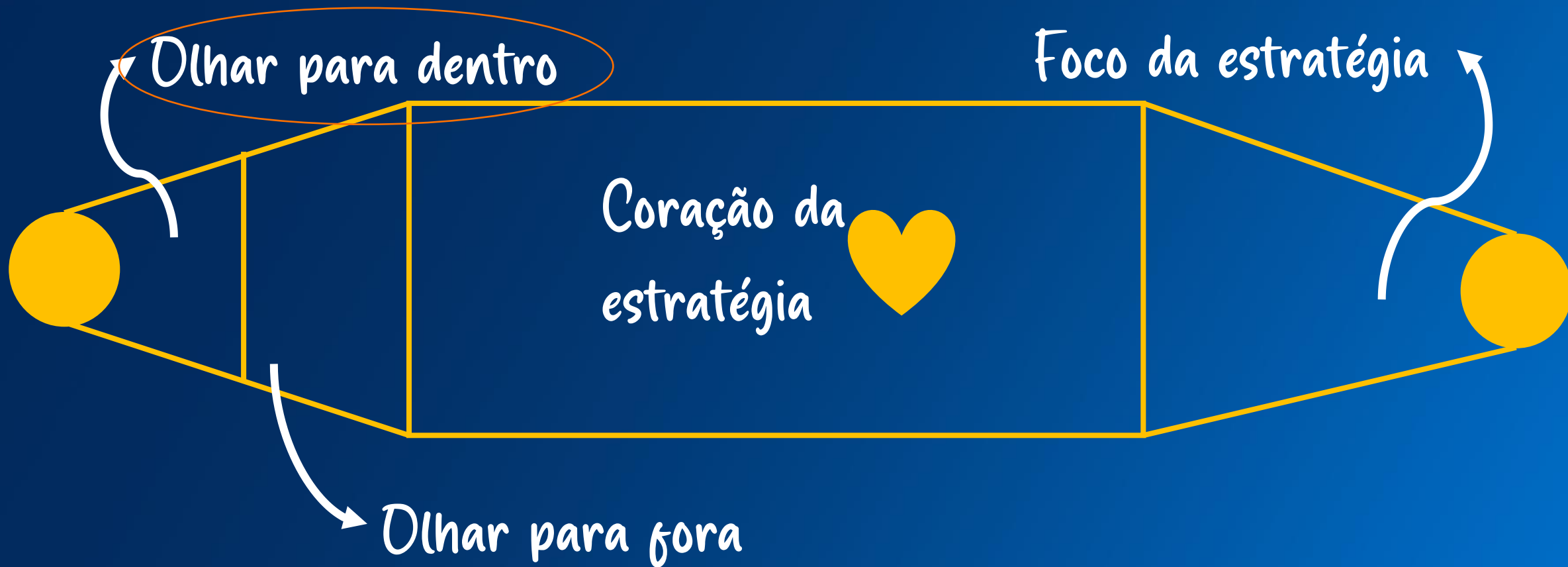
O MÉTODO DO NOSSO PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO



O MÉTODO DO NOSSO PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO



O MÉTODO DO NOSSO PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO



MÉTODO

MÁQUINA DE
LUCROS



DECIDIR

- 1. Finanças
- 2. Estratégia

VENDER

- 3. Marketing
- 4. Vendas

FAZER

- 5. Produtividade
- 6. Pessoas

PAPEL E CANETA NA MÃO!

**NUMERE SUA FOLHA DE 1 A 18 E
ESCREVA “SIM” OU “NÃO” AO LADO DE
CADA NÚMERO A CADA PERGUNTA**

**DICA: IDENTIFIQUE TAMBÉM A
CATEGORIA DO SEU NÃO:
EX.: “Não - Finanças”**

FINANÇAS

- 1 - Você possui indicadores essenciais como margem de contribuição, lucro operacional e resultado líquido claros e fáceis de entender?
- 2 - Você analisa seus resultados financeiros todo mês e tem metas claras de faturamento e, sobretudo, lucro?
- 3 - Você está próximo de atingir a margem de lucro e a reserva financeira ideais para o seu negócio?

ESTRATÉGIA

4 - Você tem metas claras de faturamento e de lucro com base em uma estratégia pensada com antecedência?

5 - Você tem um diferencial claro? Uma razão forte para o cliente comprar de você e não do seu concorrente? (obs.: qualidade de atendimento não é diferencial)

6 - Você faz, pelo menos 1x por ano, um Planejamento Estratégico? Ou seja, para alguns dias para analisar resultado e planejar o futuro do negócio?

7 - Sua estratégia de marketing é ativa, com ações claras e investimentos consistentes para atrair potenciais clientes?

8 - Existe uma comunicação e relacionamento consistentes com leads e clientes, para que a marca se mantenha ativa na mente do cliente?

9 - O volume de potenciais clientes que chegam ao seu negócio é suficiente para bater suas metas de vendas?

VENDAS

10 - O processo de vendas possui etapas claras e roteiros planejados para aumentar a taxa de conversão?

11 - Os treinamentos de vendas são realizados e atualizados com frequência?

12 - As metas de vendas têm sido batidas com regularidade?

PROCESSOS

13 - Você tem "checklist" (um passo a passo) para as principais tarefas que envolvem a venda, atendimento e serviço ao cliente?

14 - Você consegue ter uma rotina organizada e tempo livre para olhar e pensar a estratégia do negócio?

15 - As atividades da empresa são bem executadas sem a presença ou intervenção dos sócios?

PESSOAS

16 - O Código de Cultura da empresa é claro, formalizado e reforçado para os colaboradores?

17 - O processo de recrutamento e seleção é bem estruturado, com boa divulgação, testes e entrevistas bem feitas?

18 - Você realmente confia na qualidade, produtividade e engajamento da sua equipe, mesmo quando não está por perto?

SOME TODOS OS SIM's

FAZENDA DE PROBLEMAS

Ou você muda ou você quebra



0 a 8

PAGADORA DE BOLETOS

Não vê a cor do dinheiro



9 a 13

LABORATÓRIO DE DINHEIRO

Sabe fazer dinheiro



14 a 16

MÁQUINA DE LUCROS

Sabe ter lucro e crescimento



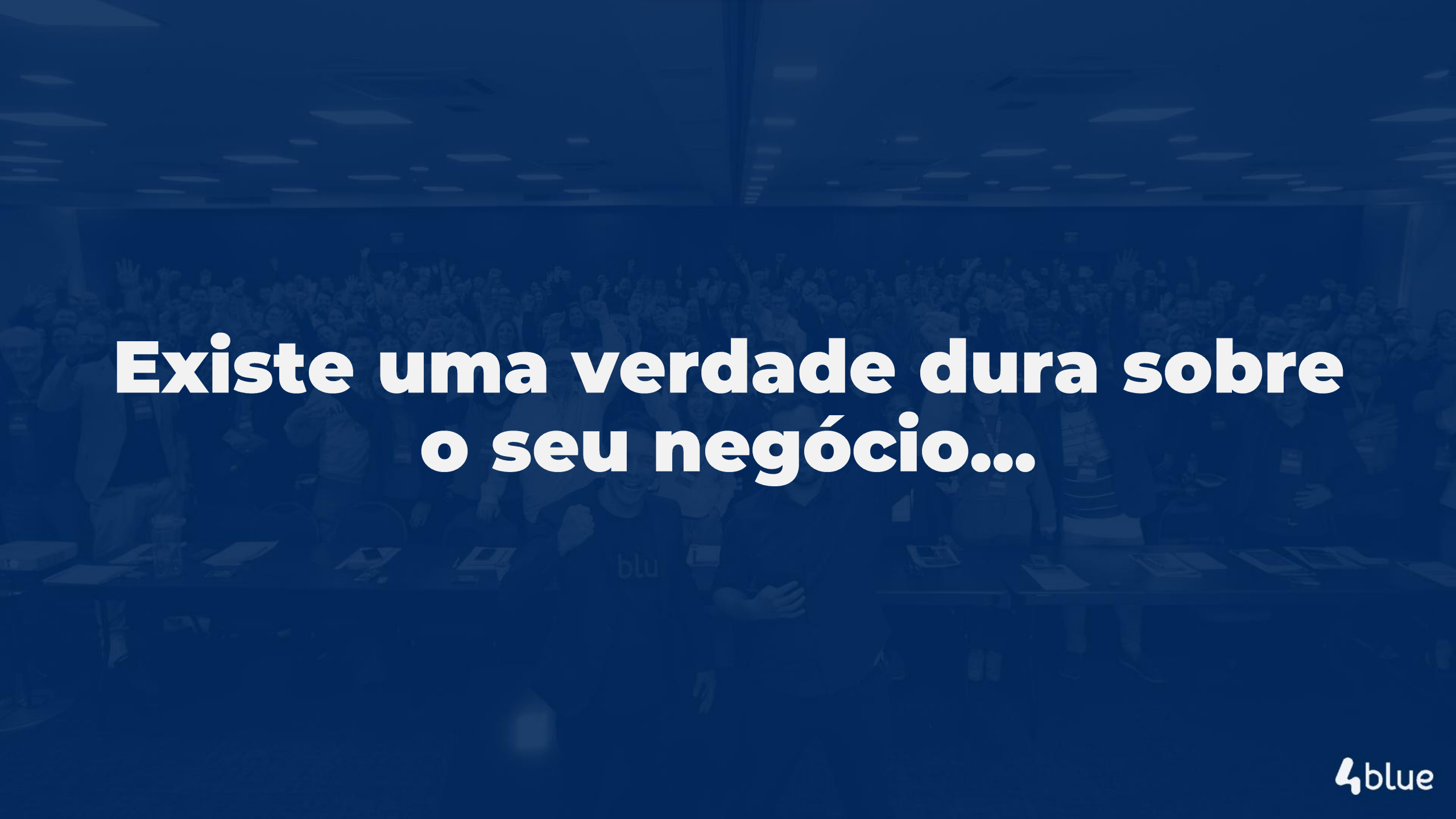
17 a 18

Este é o básico do básico

- 1 - Você possui indicadores essenciais como margem de contribuição, lucro operacional e resultado líquido claros e fáceis de entender?
- 4 - Você tem metas claras de faturamento e de lucro com base em uma estratégia pensada com antecedência?
- 7 - Sua estratégia de marketing é ativa, com ações claras e investimentos consistentes para atrair potenciais clientes?
- 10 - O processo de vendas possui etapas claras e roteiros planejados para aumentar a taxa de conversão?
- 13 - Você tem "checklist" (um passo a passo) para as principais tarefas que envolvem a venda, atendimento e serviço ao cliente?
- 16 - O Código de Cultura da empresa é claro, formalizado e reforçado para os colaboradores?

COMO VOCÊ ESTÁ NO BÁSICO DO BÁSICO?

- 1 - Você possui indicadores essenciais como margem de contribuição, lucro operacional e resultado líquido claros e fáceis de entender?
- 4 - Você tem metas claras de faturamento e de lucro com base em uma estratégia pensada com antecedência?
- 7 - Sua estratégia de marketing é ativa, com ações claras e investimentos consistentes para atrair potenciais clientes?
- 10 - O processo de vendas possui etapas claras e roteiros planejados para aumentar a taxa de conversão?
- 13 - Você tem "checklist" (um passo a passo) para as principais tarefas que envolvem a venda, atendimento e serviço ao cliente?
- 16 - O Código de Cultura da empresa é claro, formalizado e reforçado para os colaboradores?



**Existe uma verdade dura sobre
o seu negócio...**

Este vídeo meme explica a realidade do mundo dos negócios



KYOKUGEN



日本代表は100人から
ゴールを奪えるか？



F11



**São os profissionais que
ganham o jogo.**

**E o nome do jogo é
GESTÃO.**

**Logo, sua gestão precisa
ser profissional.**

**A verdade dura sobre o seu
negócio é que talvez você
esteja jogando como um
amador.**

**E amador tem resultado de...
Amador.**



#épossívelsim

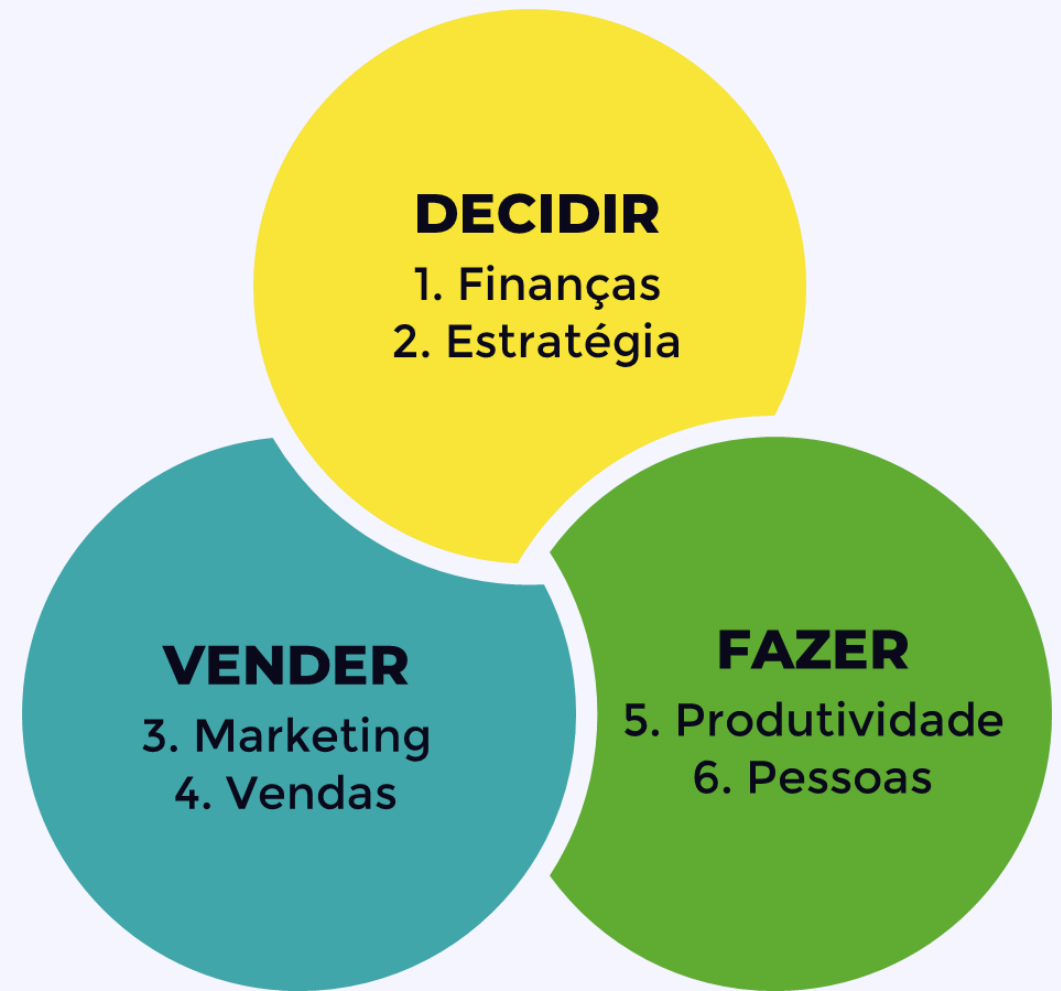
#MáquinaDeLucros



Quando eu fiz essa análise em novembro, adivinha o que eu era?



Uma máquina não
funciona
corretamente com
parte das
engrenagens
quebrada



Você se encaixa nesta descrição?

Você é dono/sócio da empresa...

Fatura mais de R\$ 1 milhão / ano...

Cresceu as vendas, cresceu o time, cresceu os custos, cresceu os impostos...

Cresceu a complexidade, cresceu o risco...

Mas, ainda faz a gestão de forma muito aquém do que deveria...

Você precisa conhecer o Programa Máquina de Lucros



PROGRAMA
**MÁQUINA DE
LUCROS**

**Um negócio pequeno sem gestão
sobrevive na força do sócio.**

**Um negócio maior (+1MM/ano)
sem gestão, vira uma máquina
trituratora de tempo e de
dinheiro.**



O QUE É O PROGRAMA MÁQUINA DE LUCROS?

Um programa personalizado de consultoria para empresários que querem construir uma empresa lucrativa, com crescimento consistente e que funcione sem depender do dono.

POR QUE O MDL FOI CRIADO?

Todo empresário tem 3 metas:

Vender mais;

Lucrar mais;

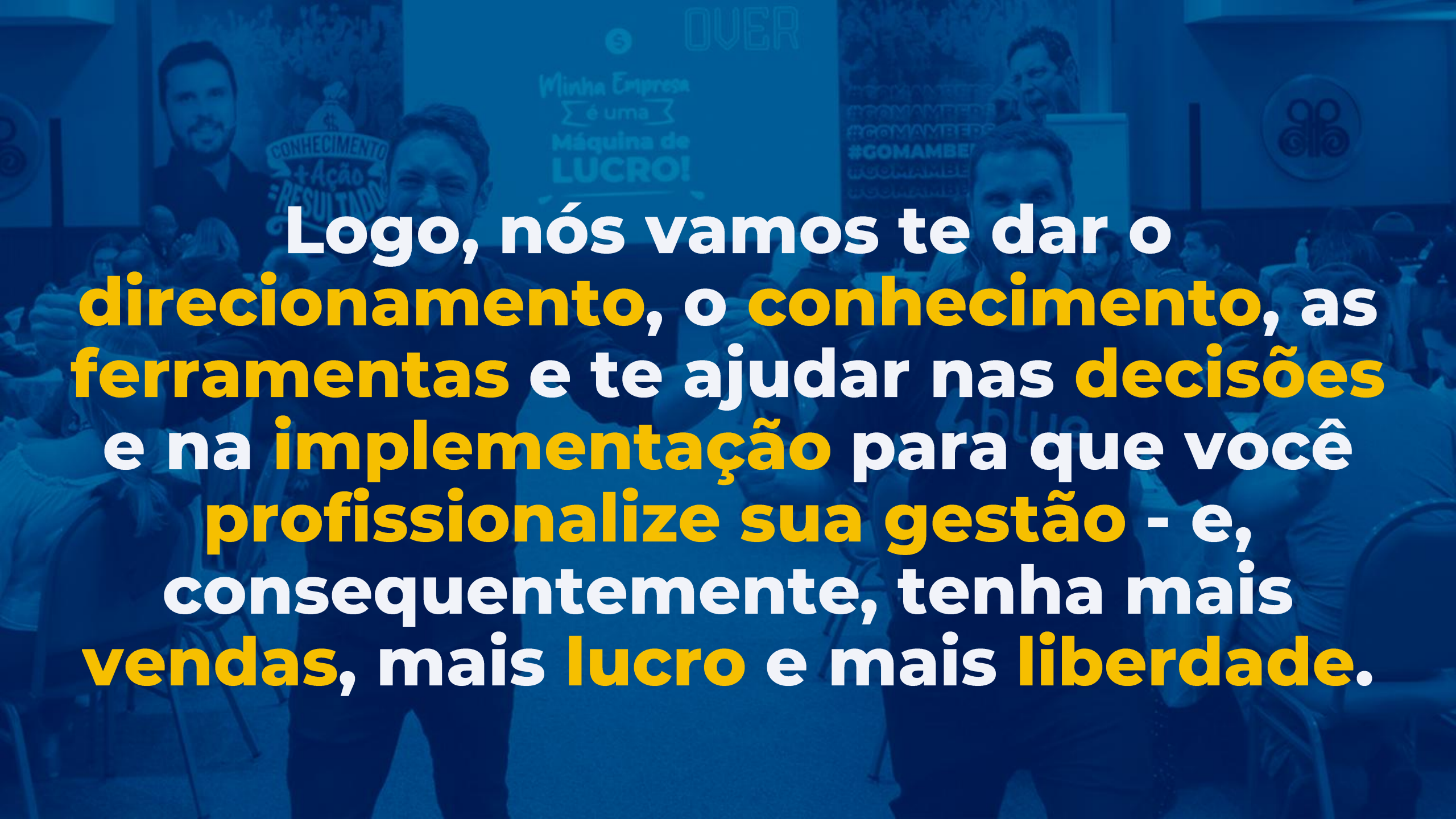
Fazer a empresa funcionar sem sua dependência.

O caminho para fazer isso é através de uma

GESTÃO mais profissional,

em todos os aspectos.





Logo, nós vamos te dar o **direcionamento, o conhecimento, as ferramentas** e te ajudar nas **decisões** e na **implementação** para que você **profissionalize sua gestão** - e, consequentemente, tenha mais **vendas, mais lucro** e mais **liberdade**.

O que vamos fazer

Nós vamos te dar o direcionamento, o conhecimento, as ferramentas e te ajudar nas decisões e na implementação para:

- Organizar suas **finanças**
- Melhorar sua **gestão de pessoas**
- Otimizar seus **processos**
- Definir um **planejamento** concreto
- Criar um plano de **marketing**,
- Revisar e melhorar o processo **comercial**

TUDO O QUE VOCÊ PRECISA PARA TER RESULTADO

DIRECIONAMENTO

Identificar os principais gargalos, traçar objetivos e metas e criar um plano de ação personalizado.

IMPLEMENTAÇÃO

Suporte, tira dúvidas e até reuniões mão na massa para colocar o conhecimento em prática.

TIME PREPARADO

Vamos te ajudar a formar e treinar todos os seus colaboradores.

2

CONHECIMENTO

Conceitos e ferramentas necessárias para resolver cada um dos desafios.

3

4

ACONSELHAMENTO E ACOMPANHAMENTO

Auxiliar na tomada de decisões, revisar e dar feedback sobre o que está sendo implementado.

5

6

COMUNIDADE E NETWORKING

Ambiente de trocas de conhecimento e negócios que ajuda a alavancar a empresa.

GARANTIA LUCRO OU LUCRO

50% mais lucro, ou seu dinheiro de volta

Se você seguir o que seu analista indicar, finalizar as etapas e realizar 80% dos planos de ação e estratégias desenhados em conjunto e, mesmo assim, não tiver pelo menos **50% a mais de lucro** do que tem hoje, você pode pedir a devolução de todo o seu investimento.





**“QUANTO É? COMO FUNCIONA?
SERVE PRA MIM?”**

**Cadastre-se para
entender todos os
detalhes e
receber nossa
melhor oferta do
MDL**

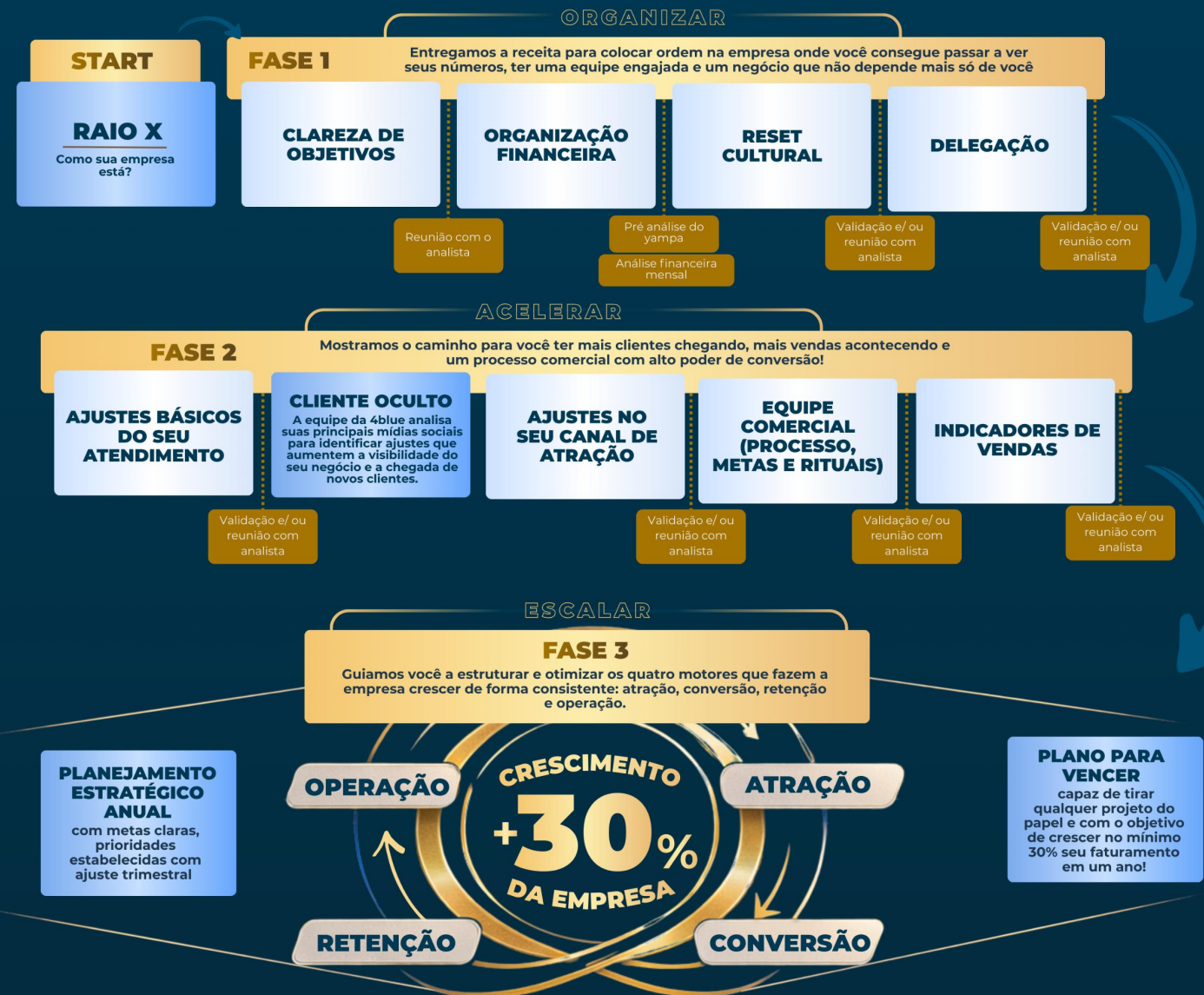


AVISO:
Recém reajustamos os preços do
Programa Máquina de Lucros.

Exclusivamente para vocês, iremos fazer
o preço anterior – apenas nesta semana.

O caminho para estruturar sua Máquina de Lucros

MAPA DA JORNADA MDL



Acompanhamento do Analista de Negócios e CEO em toda a jornada

MAPA DA JORNADA MDL



RAIO X

Como sua empresa está?

CLAREZA DE OBJETIVOS

Reunião com o analista

ORGANIZAÇÃO FINANCEIRA

Pré análise do yampa

Análise financeira mensal

RESET CULTURAL

Validação e/ ou reunião com analista

DELEGAÇÃO

Validação e/ ou reunião com analista

ACELERAR

FASE 2

Mostramos o caminho para você ter mais clientes chegando, mais vendas acontecendo e um processo comercial com alto poder de conversão!

AJUSTES BÁSICOS DO SEU ATENDIMENTO

Validação e/ ou reunião com analista

CLIENTE OCULTO

A equipe da 4blue analisa suas principais mídias sociais para identificar ajustes que aumentem a visibilidade do seu negócio e a chegada de novos clientes.

AJUSTES NO SEU CANAL DE ATRAÇÃO

Validação e/ ou reunião com analista

EQUIPE COMERCIAL (PROCESSO, METAS E RITUAIS)

Validação e/ ou reunião com analista

INDICADORES DE VENDAS

Validação e/ ou reunião com analista

ESCALAR

FASE 3

Guiamos você a estruturar e otimizar os quatro motores que fazem a empresa crescer de forma consistente: atração, conversão, retenção e operação.

PLANO PARA

ATENDIMENTO

para identificar ajustes que aumentem a visibilidade do seu negócio e a chegada de novos clientes.

ATRAÇÃO

(PROCESSO, METAS E RITUAIS)

VENDAS

Validação e/ ou reunião com analista

Validação e/ ou reunião com analista

Validação e/ ou reunião com analista

Validação e/ ou reunião com analista

ESCALAR

FASE 3

Guiamos você a estruturar e otimizar os quatro motores que fazem a empresa crescer de forma consistente: atração, conversão, retenção e operação.

PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO ANUAL

com metas claras, prioridades estabelecidas com ajuste trimestral

OPERAÇÃO

CRESCIMENTO
+30%
DA EMPRESA

ATRAÇÃO

PLANO PARA VENCER

capaz de tirar qualquer projeto do papel e com o objetivo de crescer no mínimo 30% seu faturamento em um ano!

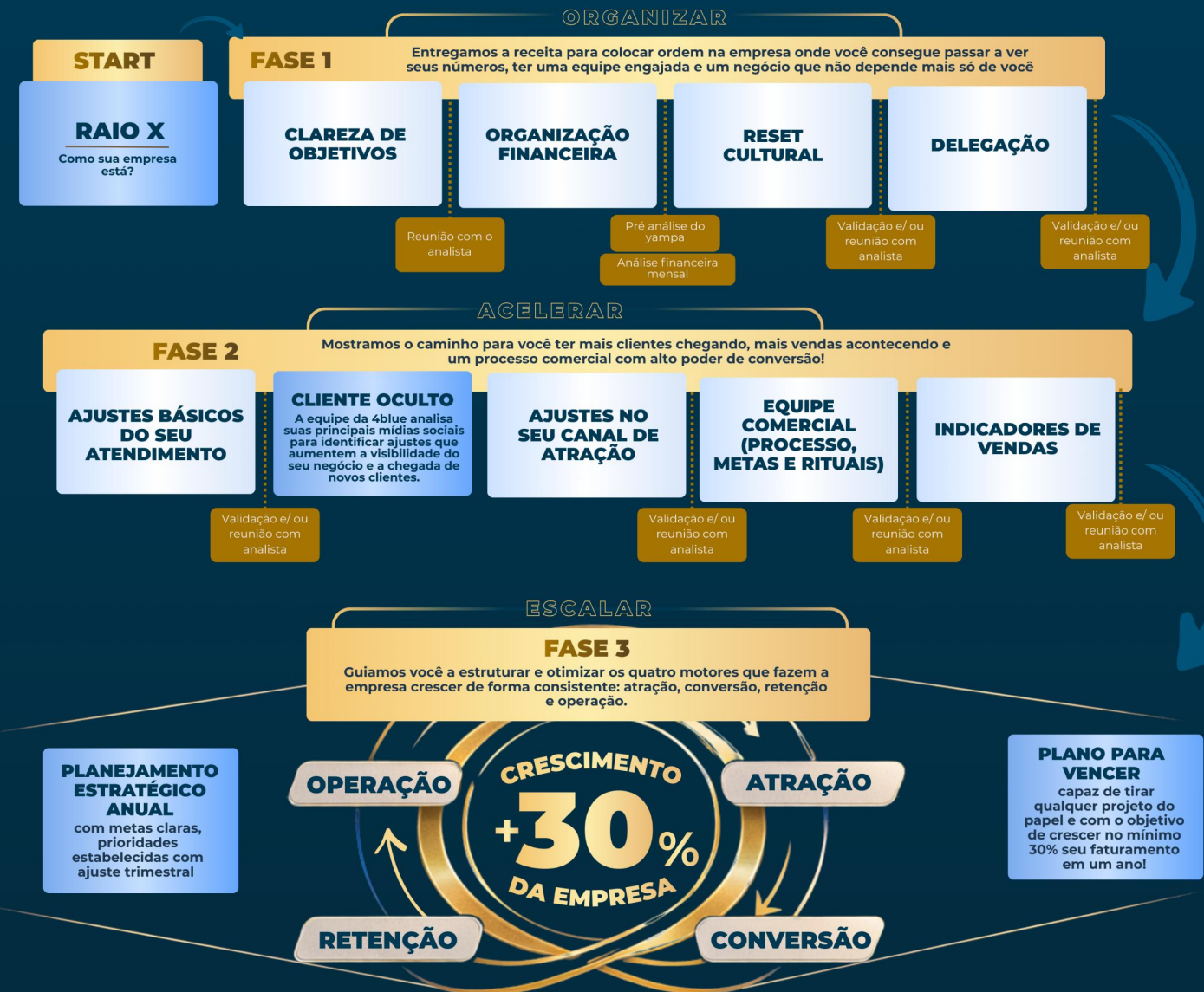
RETENÇÃO

CONVERSÃO

Acompanhamento do Analista de Negócios e CEO em toda a jornada

4blue

MAPA DA JORNADA MDL



Acompanhamento do Analista de Negócios e CEO em toda a jornada

Preencha a Lista de Presença

**E garanta que você vai
receber todos os slides.**



Lembra desta imagem?

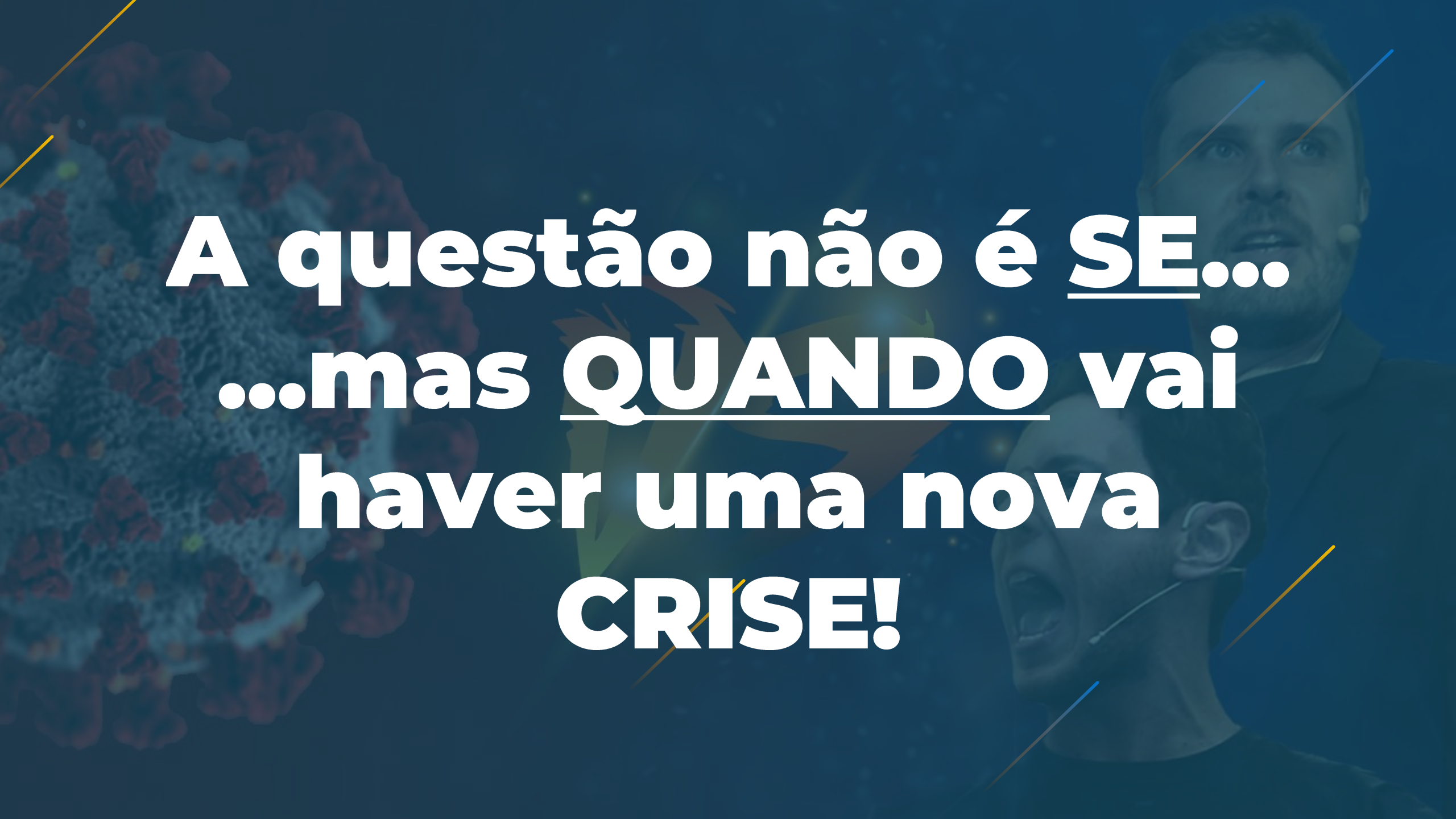
Faz 526 anos que o Brasil continua sendo o “país do futuro”.



2009



2013



**A questão não é SE...
...mas QUANDO vai
haver uma nova
CRISE!**

Qual é o
Antídoto Universal
contra Crises?



RESERVA FINANCEIRA

Pergunta de 1 milhão: Como construir Reserva Financeira?

“Preciso vender mais, óbvio!”



ACONTECE UM
D-E-S-A-S-T-R-E
QUANDO VOCÊ VENDE MAIS
ENQUANTO ESTÁ VENDENDO
ERRADO

GESTÃO FINANCEIRA

Pergunta de 1 milhão: **Como?**

O QUE FAZER PARA ESTRUTURAR

FINANÇAS



POR QUÊ?

- ✓ Para ter clareza se o negócio dá lucro real ou apenas paga contas.
- ✓ Para tomar decisões baseadas em dados, não em "achismos" ou sorte.
- ✓ Para aumentar o lucro. Ponto.

AS CONSEQUÊNCIAS DE NÃO TER

- ✓ Até vende bem, mas não vê a cor do dinheiro
- ✓ Não sabe quanto está gastando com cada coisa na empresa
 - ✓ Parece que está pagando para trabalhar
- ✓ Fica colocando o preço com base em concorrência
- ✓ Precisa pedir empréstimos ou cheque especial para ter capital de giro
- ✓ Não consegue tomar decisões baseadas em números

OS 6 PILARES DA GESTÃO FINANCEIRA



OS PASSOS PARA ESTRUTURAR AS FINANÇAS DA SUA EMPRESA

#1 COMECE SEPARANDO AS FINANÇAS

Dinheiro da empresa é dinheiro da empresa.

Dinheiro do sócio é dinheiro do sócio.

Você precisa manter em contas separadas.

Suas contas estão dessa forma?

#2 CONTROLE FINANCEIRO NO MÉTODO CORRETO

Registre cada centavo que entra e que sai nas categorias certas:

- Receitas
- Custos Variáveis
- Despesas Fixas
- Investimentos
- Movimentos não operacionais

Seus registros financeiros tem essa estrutura?

#3 **CONCILIAÇÃO** **BANCÁRIA**

Garanta que o saldo e movimentações bancárias esteja batendo dia a dia com o que acontece na realidade do seu dia a dia.

Cada centavinho bate dentro do seu sistema?

#4 FAÇA A ANÁLISE DO SEU FLUXO DE CAIXA

Olhe para os seus indicadores
e mudanças que estão
acontecendo mês a mês.
O que os números estão
contando?

Quando foi a última vez que
você olhou seus números?

#5 CRIE ESTRATÉGIAS E UM PLANO DE AÇÃO A PARTIR DA ANÁLISE DE FLUXO DE CAIXA

Quando foi a última vez que
você traçou uma estratégia
segura olhando para seus
números?

**QUAL O MODELO
PERFEITO DE
FLUXO DE CAIXA?**

COMO CATEGORIZAR OS LANÇAMENTOS

(+) Receitas de Vendas

(-) Custos Variáveis

(-) Despesas Fixas

(-) Investimentos

(+) Entradas Não Operacionais

(-) Saídas Não Operacionais

MODELO PERFEITO DE FC

(+) Receitas de Vendas

(-) Custos Variáveis

(=) Margem de Contribuição

(-) Despesas Fixas

(=) Lucro Oper. antes Invest.

(-) Investimentos

(=) Lucro Operacional

(+) Entradas Não Operacionais

(-) Saídas Não Operacionais

(=) Resultado Líquido

Esta é a estrutura
que vai dar a clareza
dos números que
você nunca teve.

Cada dinheiro que entra e cada dinheiro que sai deve ser contabilizado em uma dessas categorias

- Receitas
- Custos Variáveis
- Despesas Fixas
- Investimentos
- Entradas Não Operacionais
- Saídas Não Operacionais

yampa

No Programa Máquina de
Lucros da 4blue você
ganha o yampa
gratuitamente.
#FicaDica

Sem esta
categorização todas
as suas análises
ficam prejudicadas.

Não é uma opção.



“Realmente não consigo / não quero /
não posso / meus dedos caem se eu
fizer controle financeiro / não tenho
funcionário pra isso”

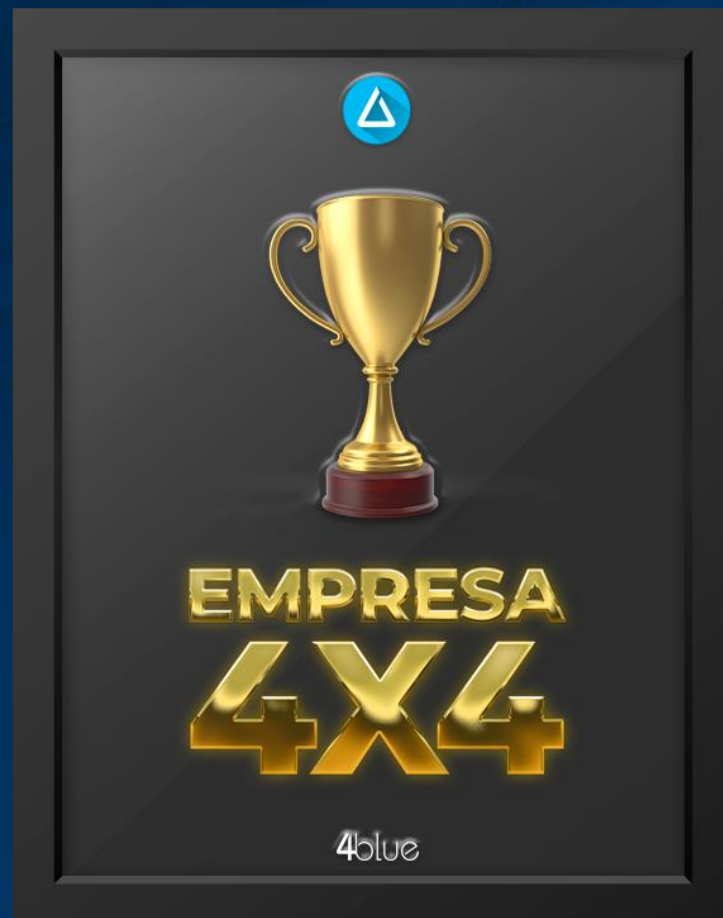
**CONTROLE FINANCEIRO
NÃO É UMA OPÇÃO**

**A dor passa.
O LUCRO fica.**

#ÉPossívelSim #MáquinaDeLucros

Nossa **GRANDE META**

Troféu 4x4
4 vezes mais **lucro** e
4 meses de **reserva**



#Serei4x4

#ÉPossívelSim #MáquinaDeLucros

▶ MOSTRAR CONTAS FILHAS	PERÍODO A		
	TOTAL	MÉDIA	AV
▶ RECEITA/FATURAMENTO		55.546,77	100,0%
▶ CUSTOS VARIÁVEIS		-44.926,62	80,9%
MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO		10.620,15	19,1%
▶ DESPESAS FIXAS		-11.201,90	20,2%
LUCRO OPERACIONAL ANTES DOS INVESTIMENTOS		-581,75	-1,0%
▶ INVESTIMENTOS		-722,90	1,3%
LUCRO OPERACIONAL		-1.304,65	-2,3%

**VOCÊ PERCEBEU QUE ACABOU
DE FAZER UMA ANÁLISE
FINANCEIRA EM MENOS DE 30
SEGUNDOS?!**



▶ MOSTRAR CONTAS FILHAS	PERÍODO A			PERÍODO B			
	TOTAL	MÉDIA	AV	TOTAL	MÉDIA	AV	AH
LUCRO OPERACIONAL		-1.304,65	-2,3%		5.134,20	9,4%	493,5%
▶ RECEITA/FATURAMENTO		55.546,77	100,0%		54.853,44	100,0%	-1,2%
▶ CUSTOS VARIÁVEIS		-44.926,62	80,9%		-37.976,68	69,2%	-15,5%
MARGEM DE CONTRIBUIÇÃO		10.620,15	19,1%		16.876,77	30,8%	58,9%
▶ DESPESAS FIXAS		-11.201,90	20,2%		-10.360,45	18,9%	-7,5%
LUCRO OPERACIONAL ANTES DOS INVESTIMENTOS		-581,75	-1,0%		6.516,31	11,9%	1220,1%
▶ INVESTIMENTOS		-722,90	1,3%		-1.382,11	2,5%	91,2%
DESPESA OPERACIONAL TOTAL		-56.851,43	102,3%		-49.719,24	90,6%	-12,5%
LUCRO OPERACIONAL		-1.304,65	-2,3%		5.134,20	9,4%	493,5%

Painel

CONTROLE

Livro Diário

Fluxo de Caixa

Comparador

CLAREZA

Entenda

Turbinador

Gráficos

RESULTADO

Metas e Ações

BETA

Planejamento

BETA

Contas	Período A		
	Total	Média	AV %
> + 3 Receita/Faturamento	R\$ 3.697.244,31	R\$ 308.103,69	100,00%
> - 4 Custos Variáveis	-R\$ 1.165.447,98	-R\$ 97.120,67	31,52%
= Margem de Contribuição	R\$ 2.531.796,33	R\$ 210.983,03	68,48%
> - 5 Despesas Fixas	-R\$ 1.776.181,36	-R\$ 148.015,11	48,04%
= Lucro Op. Antes Inv.	R\$ 755.614,97	R\$ 62.967,91	20,44%
> - 6 Investimentos	-R\$ 68.358,08	-R\$ 5.696,51	1,85%
Despesa Operacional Total	-R\$ 3.009.987,42	-R\$ 250.832,29	81,41%
= Lucro Operacional	R\$ 687.256,89	R\$ 57.271,41	18,59%
> ~ 7 Movimentações Não Operaci...	-R\$ 657.179,87	-R\$ 54.764,99	17,77%
= Resultado Líquido	R\$ 30.077,02	R\$ 2.506,42	0,81%

**É possível DOBRAR
seus lucros, mesmo
que suas vendas não
aumentem!**

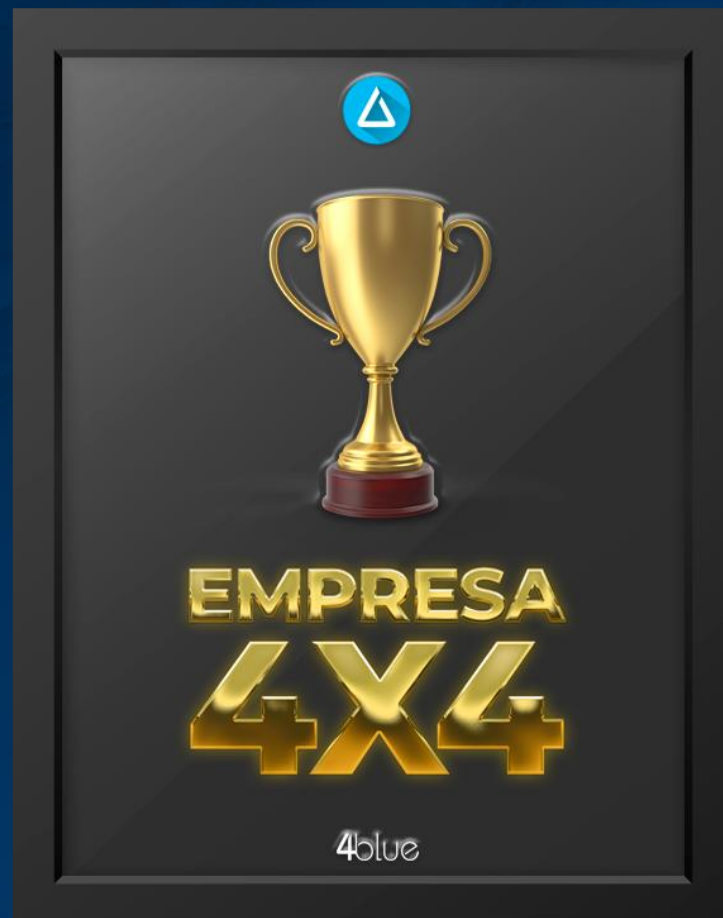
#épossívelsim

#MáquinaDeLucros



Nossa **GRANDE META**

Troféu 4x4
4 vezes mais **lucro** e
4 meses de **reserva**



#Serei4x4

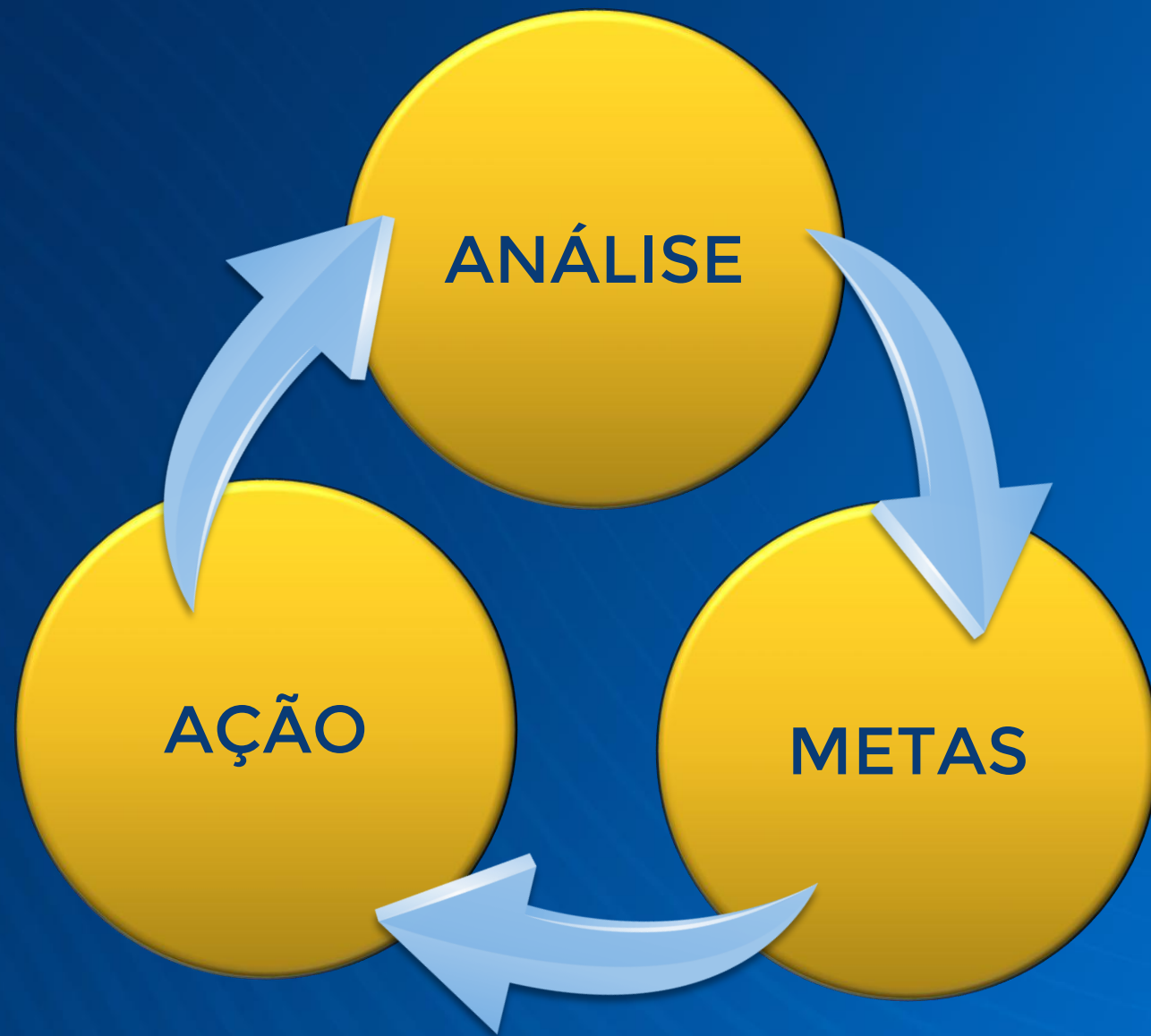
#ÉPossívelSim #MáquinaDeLucros

A **dor**
passa.
O LUCRO
fica.



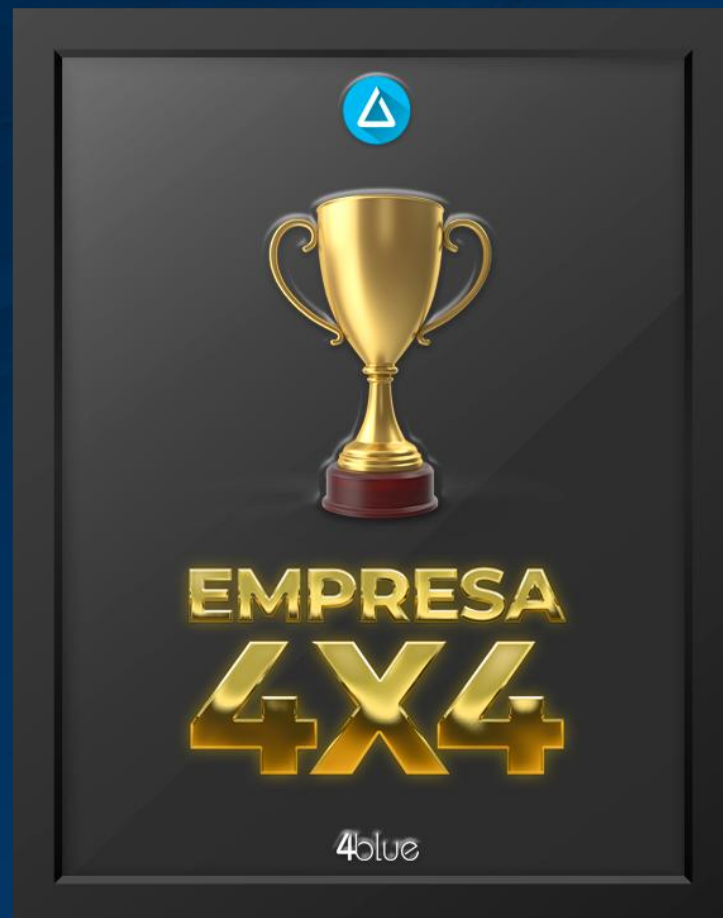
CICLO AMA

**Já pensou executar todo
santo mês este ciclo com a
ajuda de um consultor
financeiro para analisar
seus números?!**



Nossa **GRANDE META**

Troféu 4x4
4 vezes mais **lucro** e
4 meses de **reserva**



#Serei4x4

#ÉPossívelSim #MáquinaDeLucros

GARANTIA LUCRO OU LUCRO

50% mais lucro, ou seu dinheiro de volta

Se você seguir o que seu analista indicar, finalizar as etapas e realizar 80% dos planos de ação e estratégias desenhados em conjunto e, mesmo assim, não tiver pelo menos **50% a mais de lucro** do que tem hoje, você pode pedir a devolução de todo o seu investimento.



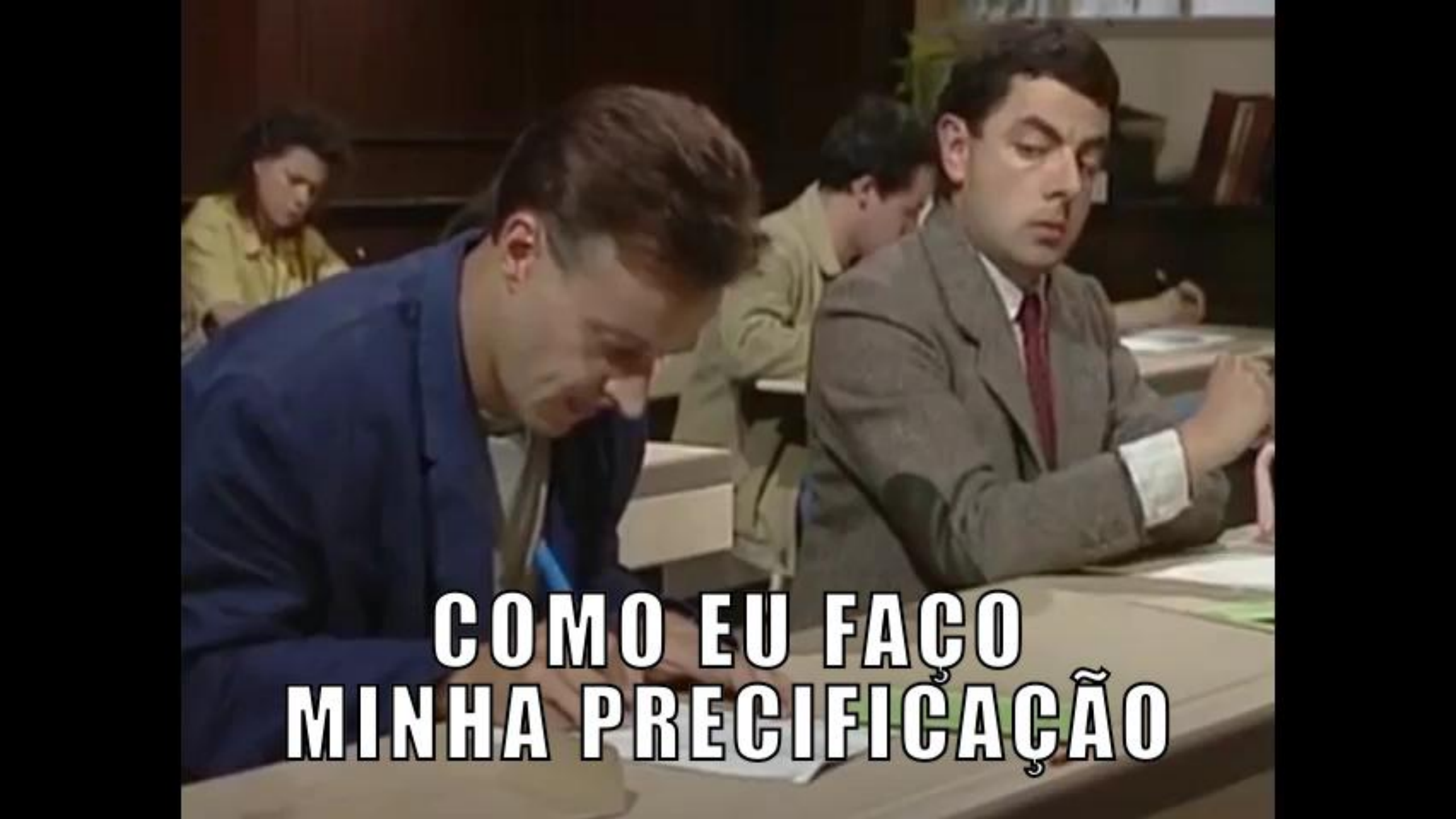
**Cadastre-se para
entender todos os
detalhes e
receber nossa
melhor oferta do
MDL**



#6 AJUSTE SUA PRECIFICAÇÃO

Analise preços, custos e
margem de contribuição.
“Preço errado é atestado de
falência do negócio.”

Será que você está
praticando o preço correto?



**COMO EU FAÇO
MINHA PRECIFICAÇÃO**

GESTÃO
FINANCEIRA
LUCRATIVA

PREÇO ERRADO **É O ATESTADO DE** **FALÊNCIA DA** **EMPRESA**



Status do Preço	Cód. Produto	Produto	Custo Variável Direto	Custo Variável Total Unitário (CVu)	Custo Fixo Rateado (CFu)	Margem de Contribuição	% Margem de Contribuição	Lucro Projetado por Produto
Abaixo do ideal	124896	PISO ARI CAMPINA 540X540MM 2,62M ²	15,09	20,20	6,98	12,79	38,76%	18%
Abaixo do ideal	9620	CAL P/CONST TREVO CH-III 20KG	17,00	20,22	4,40	0,58	2,77%	-18%
Preço bom	17743	REV ARI TP-A DOVER BR 37X59 2,43M ²	14,08	19,19	6,98	13,80	41,82%	21%
Preço bom	1114	TELHA COLONIAL TIPO A RED.	0,12	0,24	0,16	0,51	68,50%	47%
Abaixo do ideal	124568	PISO POINTER PIASENTINA BRANCO 60X60 2,20M ²	24,77	31,33	8,96	11,02	26,01%	5%
Abaixo do ideal	6393	CIMENTO ZEBU CPII F-40 40KG	30,50	36,08	7,62	- 0,08	-0,22%	-21%
Preço bom	15328	PISO ARI TRAF. STON. AD 54X54 TP-A 2,62M	14,08	19,19	6,98	13,80	41,82%	21%

#7 CRIE ESTRATÉGIAS E UM PLANO DE AÇÃO A PARTIR DA ANÁLISE DE PRECIFICAÇÃO

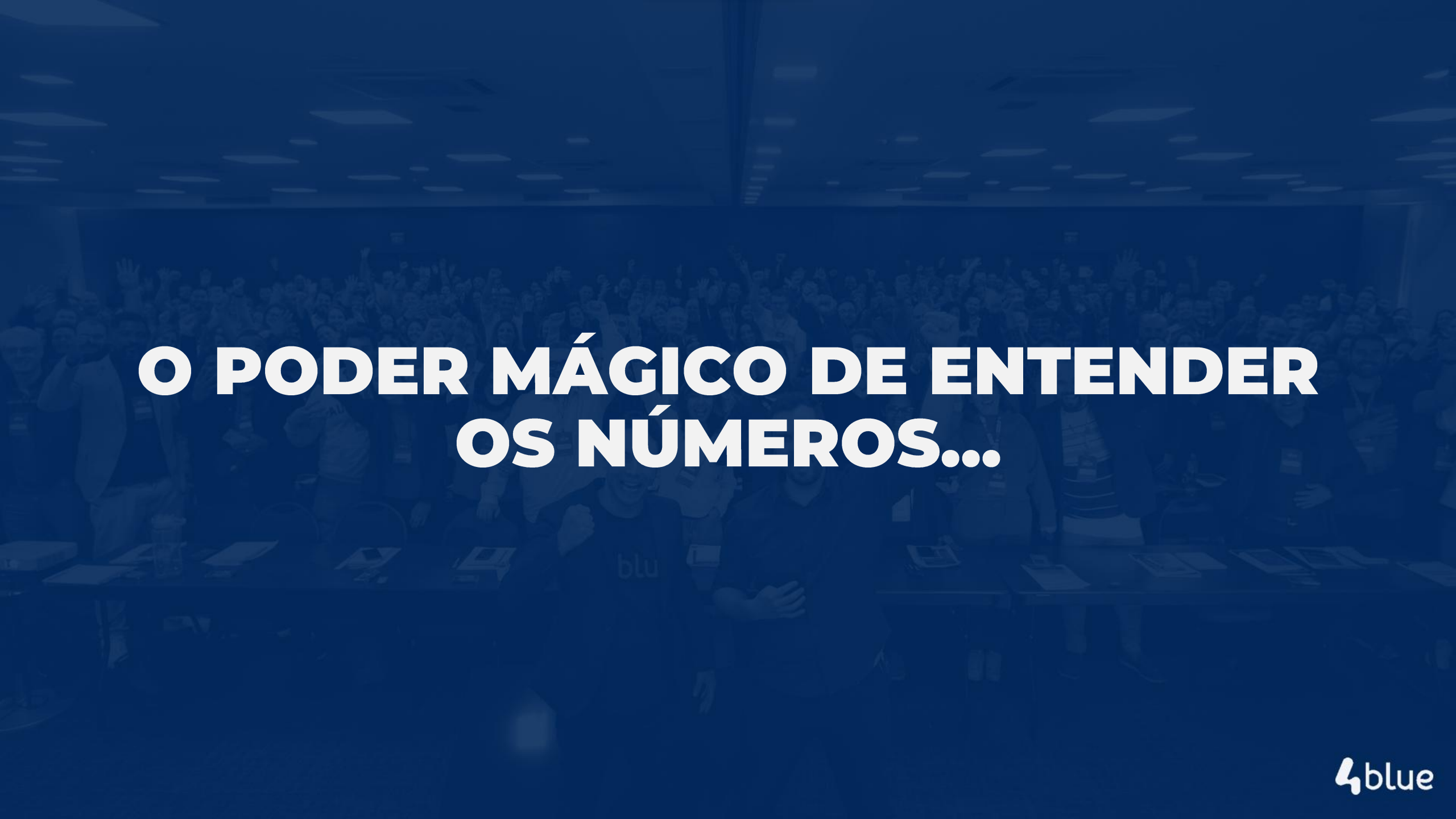
Quando foi a última vez que
você traçou uma estratégia
segura olhando para seus
números?

**A DICA MAIS SIMPLES E
ÓBVIA PARA
AUMENTAR SEUS
LUCROS:**

**FOQUE AS VENDAS NOS
PRODUTOS DE
MELHORES MARGENS**

MAS SE VOCÊ NÃO SOUBER QUAIS SÃO
OS PRODUTOS / SERVIÇOS DE
MELHORES MARGENS...
COMO VAI FOCAR NELES?!?!





O PODER MÁGICO DE ENTENDER OS NÚMEROS...

SEGURANÇA FINANCEIRA

**CONSEQUÊNCIA DE
TODA A ESTRUTURA**

CONTROLE FINANCEIRO

**DEMONSTRATIVOS
FINANCEIRO**

PRECIFICAÇÃO

**FINANÇAS
ESTRATÉGICAS**

SEPARAÇÃO DAS FINANÇAS

#épossívelsim

#MáquinaDeLucros



COMO ELE SAIU DE UMA
EMPRESA FALIDA
PARA 4 UNIDADES
DEPOIS DE 6 ANOS!

ARMADILHAS NO MEIO DO CAMINHO

- Fazer lançamentos errados, que levam a dados errados, análises erradas e consequentemente estratégia e preços errados!
- Até fazer os lançamentos corretos, mas não saber analisar os dados e continuar com estratégias que levam ao prejuízo.

FINANÇAS

**QUAL PREJUÍZO VOCÊ ESTÁ
ACEITANDO HOJE SÓ PARA NÃO
TER O TRABALHO DE OLHAR DE
VERDADE PARA OS NÚMEROS
DA SUA EMPRESA?**

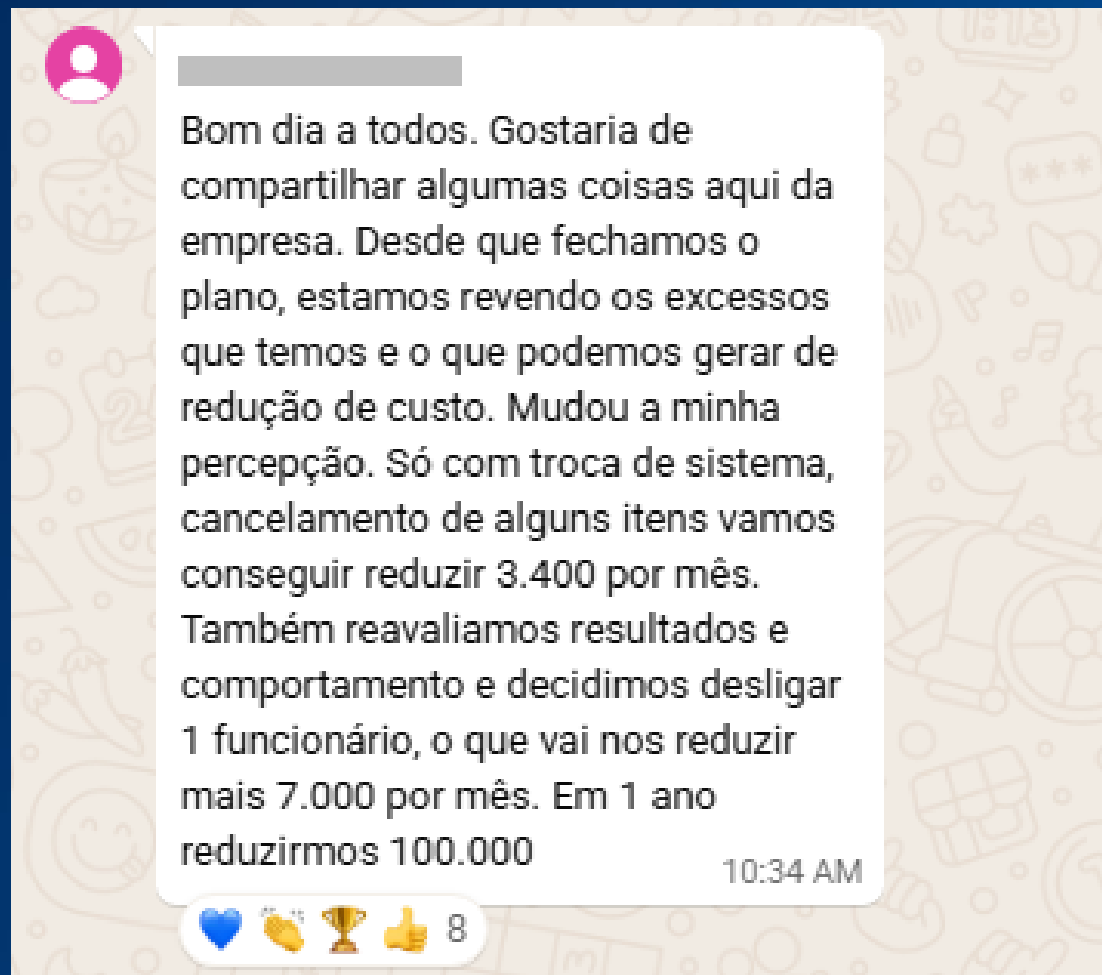


**NÃO
MATE
SUA
GALINHA
DOS
OVOS DE
OURO**



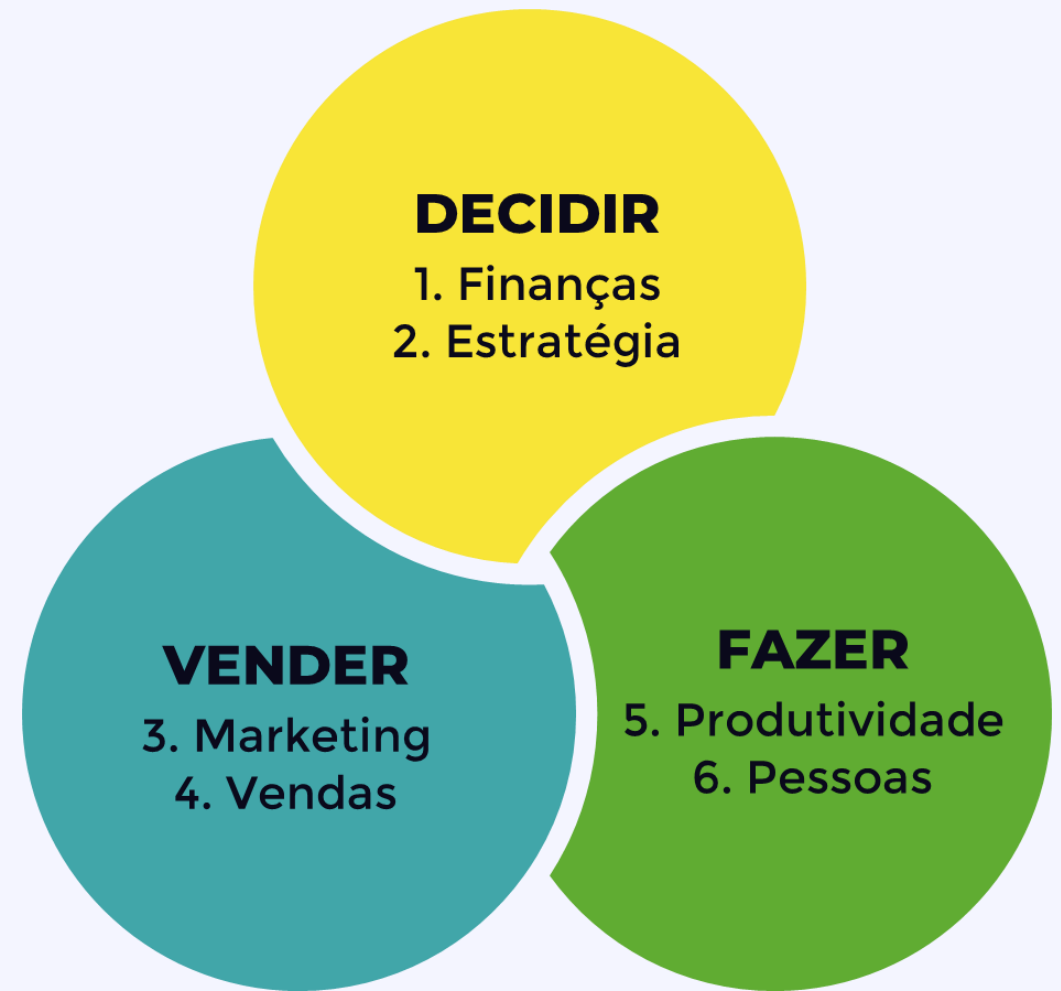
#épossívelsim

#MáquinaDeLucros



COMO RESOLVER 90% DOS PROBLEMAS DE GESTÃO DE PESSOAS

Ser
Empresário
é a profissão
mais difícil
do mundo.



Faça novamente uma auto análise....

Clareza e análise de fluxo de caixa



Certeza da precificação correta



Estratégias com base na análise dos números



Liderança trabalhada de forma intencional



Cultura bem estabelecida e alinhada



Processo seletivo forte e bem feito



Metas claras de faturamento e lucro



Plano de crescimento alinhado entre sócios, líderes e funcionários



Equipe bonificada caso as metas sejam atingidas



Marketing ativo e comercial com método para converter mais



Faça novamente uma auto análise....

Clareza e análise de fluxo de caixa



Certeza da precificação correta



Estratégias com base na análise dos números



**QUANTO ESTÁ TE CUSTANDO UMA
GESTÃO ABAIXO DO QUE SUA
EMPRESA PRECISA HOJE?**

Cultura de gestão e decisões baseada em dados



Processos e procedimentos bem definidos



Metas claras de faturamento e lucro



Plano de crescimento alinhado entre sócios, líderes e funcionários



Equipe bonificada caso as metas sejam atingidas



Marketing ativo e comercial com foco em vender para converter mais



#épossívelsim



Networking Máquina de Lucros 💰 4blue

T

~ Tiago +55 11

HOJE

Bom dia pessoal!

Embora não falemos muito aqui no grupo, acompanhamos de perto as discussões e aprendizados da mentoria. Gostaria de compartilhar um pouco de nossa trajetória e como o MDL tem nos ajudado a evoluir.

Nós temos uma fábrica de bebês reborn, onde atuamos tanto no online quanto possuímos algumas maternidades reborn em shoppings. Desde que entramos no MDL, conseguimos sair cerca de 60% do operacional, o que foi um grande avanço para a empresa. Contratamos responsáveis pela fábrica, marketing, financeiro e, atualmente, estamos treinando uma moça para gerente de operações.

Quando começamos no MDL, tínhamos: a fábrica, uma loja da fábrica e uma unidade no Shopping de Bauru. Hoje, ampliamos para 5 unidades em shopping e a 6ª já está a caminho! Com essa saída do operacional, conseguimos olhar mais estrategicamente para o futuro e investir com mais segurança.

Nosso próximo desafio agora é organizar de vez financeiro e contratar alguém para gerenciar as operações nos shoppings.

Queríamos aproveitar para agradecer por todos os insights e aprendizados que tivemos aqui no MDL. Eles estão fazendo uma grande diferença no nosso negócio, e foi o motivo de comprar a "segunda cadeira" e antecipar a renovação!

Muito obrigado a todos vocês aqui do grupo! 🚀

10:52



3

A large iceberg floats in a blue ocean under a sky with white clouds. The tip of the iceberg is above the water, while the vast majority of its mass is submerged. A small red boat is visible in the distance on the right side of the image.

EM ~3H DE TREINAMENTO ESTAMOS TRABALHANDO SÓ A PONTA DA PONTA DO ICEBERG

DECIDIR

- 1. Finanças
- 2. Estratégia

VENDER

- 3. Marketing
- 4. Vendas

FAZER

- 5. Produtividade
- 6. Pessoas

E ainda assim o seu resultado não foi dos melhores...



Precisamos estruturar as 6 engrenagens das empresas Máquina de Lucros



É fato: Nenhuma empresa se torna uma Máquina de Lucros sem estruturar todas estas 6 Engrenagens



Não adianta vender bem,
com um financeiro furado;

Não adianta um financeiro
forte; com uma equipe
desengajada e perdida

Não adianta uma equipe
boa; com venda baixa





#épossívelsim
#MáquinaDeLucros

Resultados surpreendentes podem acontecer quando você faz a coisa certa.

#épossívelsim

#MáquinaDeLucros



A large crowd of people at a conference, many with their hands raised in excitement. The image is overlaid with a dark blue filter.

Premissa simples...

Em qual destes 2 Empresários você apostaria suas fichas?

Empresário 1:

- Muito esforçado e dedicado
- Mentalidade de crescimento
- Estuda, faz curso, lê livros, ouve podcasts

Empresário 2:

- Muito esforçado e dedicado
- Mentalidade de crescimento
- Estuda, faz curso, lê livros, ouve podcasts
- Tem o apoio de uma Consultoria para ensinar, aconselhar, analisar e mentorar.

Em qual destes 2 Empresários você apostaria suas fichas?

Empresário 1:

- Muito esforçado e dedicado
- Mentalidade de crescimento
- Estuda, faz curso, lê livros, ouve podcasts

Empresário 2:

- Muito esforçado e dedicado
- Mentalidade de crescimento
- Estuda, faz curso, lê livros, ouve podcasts

**Hoje você está sendo o
Empresário 1 ou 2?**

Consultoria, Mentoria e o Máquina de Lucros

Entenda a diferença – e por que o MDL é o melhor dos dois mundos



CONSULTORIA

- Tem método e passo a passo definido
- Você segue um caminho estruturado
- Focada em uma área específica
- Chega no resultado se o método for seguido
- Ex.: financeira, de vendas, de processos

★ MELHOR ESCOLHA ★



MDL – MÁQUINA DE LUCROS

- Une os dois no mesmo programa
- Método nas 6 áreas + mentoria aberta a cada 15 dias
- O melhor dos dois mundos



MENTORIA

- É aberta e reativa
- Você traz a dúvida, o mentor responde
- Cobre qualquer assunto, qualquer área
- Corta caminho com experiência e conhecimento
- Ideal para decisões do dia a dia

O que a 4blue entrega – e aonde isso te leva

VOCÊ RECEBE



Direcionamento



Conhecimento



Ferramentas



Decisões



Implementação



PROFISSIONALIZE SUA GESTÃO

VOCÊ CONQUISTA



MAIS VENDAS

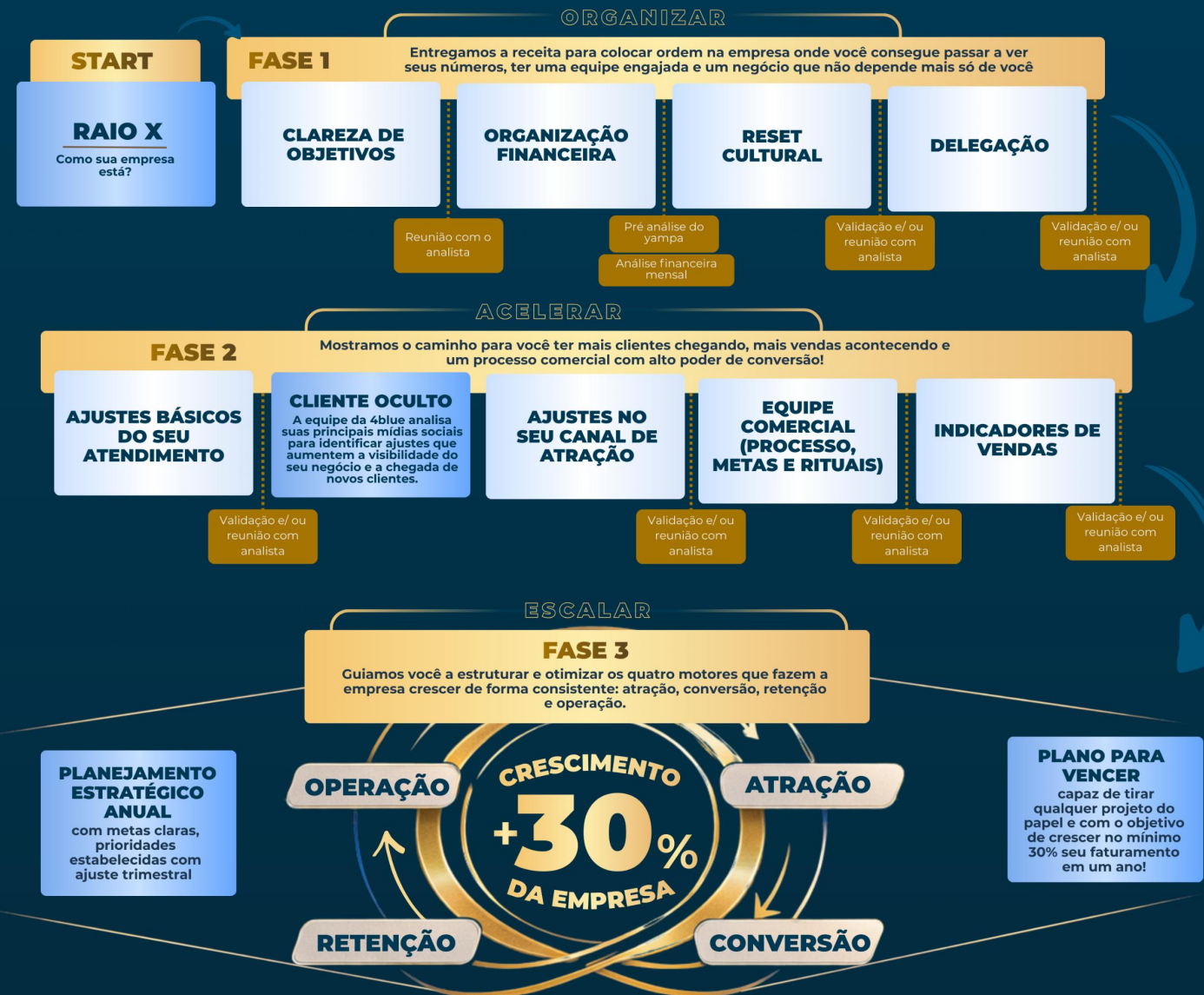


MAIS LUCRO



MAIS LIBERDADE

MAPA DA JORNADA MDL



Acompanhamento do Analista de Negócios e CEO em toda a jornada

MAPA DA JORNADA MDL



RAIO X

Como sua empresa está?

CLAREZA DE OBJETIVOS

Reunião com o analista

ORGANIZAÇÃO FINANCEIRA

Pré análise do yampa

Análise financeira mensal

RESET CULTURAL

Validação e/ ou reunião com analista

DELEGAÇÃO

Validação e/ ou reunião com analista

ACELERAR

FASE 2

Mostramos o caminho para você ter mais clientes chegando, mais vendas acontecendo e um processo comercial com alto poder de conversão!

AJUSTES BÁSICOS DO SEU ATENDIMENTO

Validação e/ ou reunião com analista

CLIENTE OCULTO

A equipe da 4blue analisa suas principais mídias sociais para identificar ajustes que aumentem a visibilidade do seu negócio e a chegada de novos clientes.

AJUSTES NO SEU CANAL DE ATRAÇÃO

Validação e/ ou reunião com analista

EQUIPE COMERCIAL (PROCESSO, METAS E RITUAIS)

Validação e/ ou reunião com analista

INDICADORES DE VENDAS

Validação e/ ou reunião com analista

ESCALAR

FASE 3

Guiamos você a estruturar e otimizar os quatro motores que fazem a empresa crescer de forma consistente: atração, conversão, retenção e operação.

PLANO PARA

ATENDIMENTO

para identificar ajustes que aumentem a visibilidade do seu negócio e a chegada de novos clientes.

ATRAÇÃO

(PROCESSO, METAS E RITUAIS)

VENDAS

Validação e/ ou reunião com analista

Validação e/ ou reunião com analista

Validação e/ ou reunião com analista

Validação e/ ou reunião com analista

ESCALAR

FASE 3

Guiamos você a estruturar e otimizar os quatro motores que fazem a empresa crescer de forma consistente: atração, conversão, retenção e operação.

PLANEJAMENTO ESTRATÉGICO ANUAL

com metas claras, prioridades estabelecidas com ajuste trimestral

OPERAÇÃO

CRESCIMENTO
+30%
DA EMPRESA

ATRAÇÃO

PLANO PARA VENCER

capaz de tirar qualquer projeto do papel e com o objetivo de crescer no mínimo 30% seu faturamento em um ano!

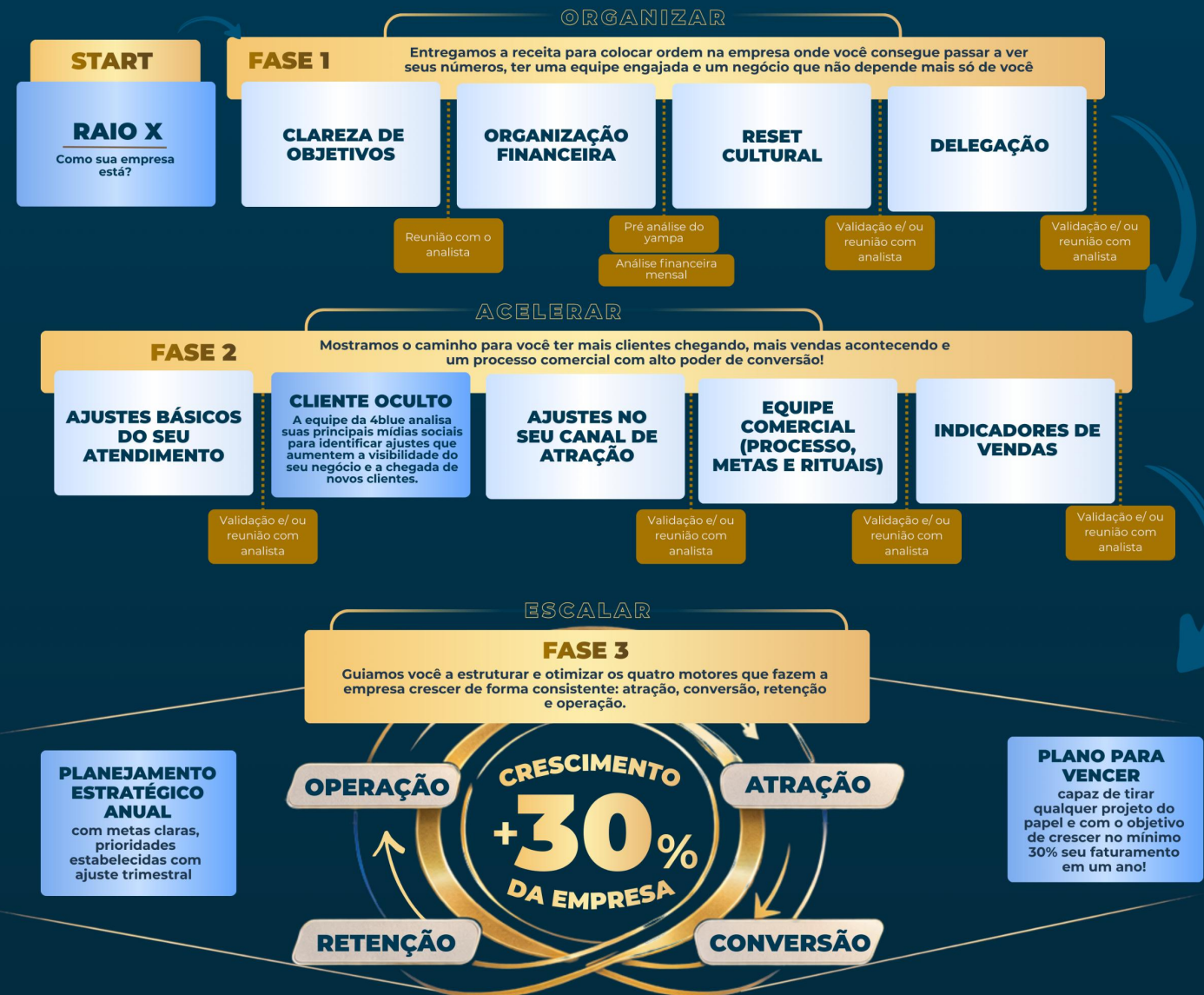
RETENÇÃO

CONVERSÃO

Acompanhamento do Analista de Negócios e CEO em toda a jornada

4blue

MAPA DA JORNADA MDL



Acompanhamento do Analista de Negócios e CEO em toda a jornada

A consequência disso é inevitável:

MÁQUINA DE LUCROS

- ✓ Cresce bem e de forma consistente as vendas;
- ✓ Funciona mesmo quando você está de férias;
- ✓ Lucra mesmo em tempos de crise;
- ✓ Onde você ganha mais e trabalha menos;
- ✓ Tem uma equipe que performa e bate meta;
- ✓ Cresce sem se sentir sobrecarregado e nem abrir mão da família;

O que vamos fazer

Nós vamos te dar o direcionamento, o conhecimento, as ferramentas e te ajudar nas decisões e na implementação para:

- Organizar suas **finanças**
- Melhorar sua **gestão de pessoas**
- Otimizar seus **processos**
- Definir um **planejamento** concreto
- Criar um plano de **marketing**,
- Revisar e melhorar o processo **comercial**

TUDO O QUE VOCÊ PRECISA PARA TER RESULTADO

DIRECIONAMENTO

Identificar os principais gargalos, traçar objetivos e metas e criar um plano de ação personalizado.

IMPLEMENTAÇÃO

Suporte, tira dúvidas e até reuniões mão na massa para colocar o conhecimento em prática.

TIME PREPARADO

Vamos te ajudar a formar e treinar todos os seus colaboradores.

2

CONHECIMENTO

Conceitos e ferramentas necessárias para resolver cada um dos desafios.

3

4

ACONSELHAMENTO E ACOMPANHAMENTO

Auxiliar na tomada de decisões, revisar e dar feedback sobre o que está sendo implementado.

5

6

COMUNIDADE E NETWORKING

Ambiente de trocas de conhecimento e negócios que ajuda a alavancar a empresa.

GARANTIA LUCRO OU LUCRO

50% mais lucro, ou seu dinheiro de volta

Se você seguir o que seu analista indicar, finalizar as etapas e realizar 80% dos planos de ação e estratégias desenhados em conjunto e, mesmo assim, não tiver pelo menos **50% a mais de lucro** do que tem hoje, você pode pedir a devolução de todo o seu investimento.





**“QUANTO É? COMO FUNCIONA?
SERVE PRA MIM?”**

**Cadastre-se para
entender todos os
detalhes e
receber nossa
melhor oferta do
MDL**



AVISO:
Recém reajustamos os preços do
Programa Máquina de Lucros.

Exclusivamente para vocês, iremos fazer
o preço anterior – apenas nesta semana.

#épossívelsim
#MáquinaDeLucros

PALESTRANTES GO MAMBERS

Valeska Bruzzi



Geronimo Theml



Marcelo Scandian



Julia Alcantara



Marcos Freitas



Thati Deândhela



Camila Tucunduva



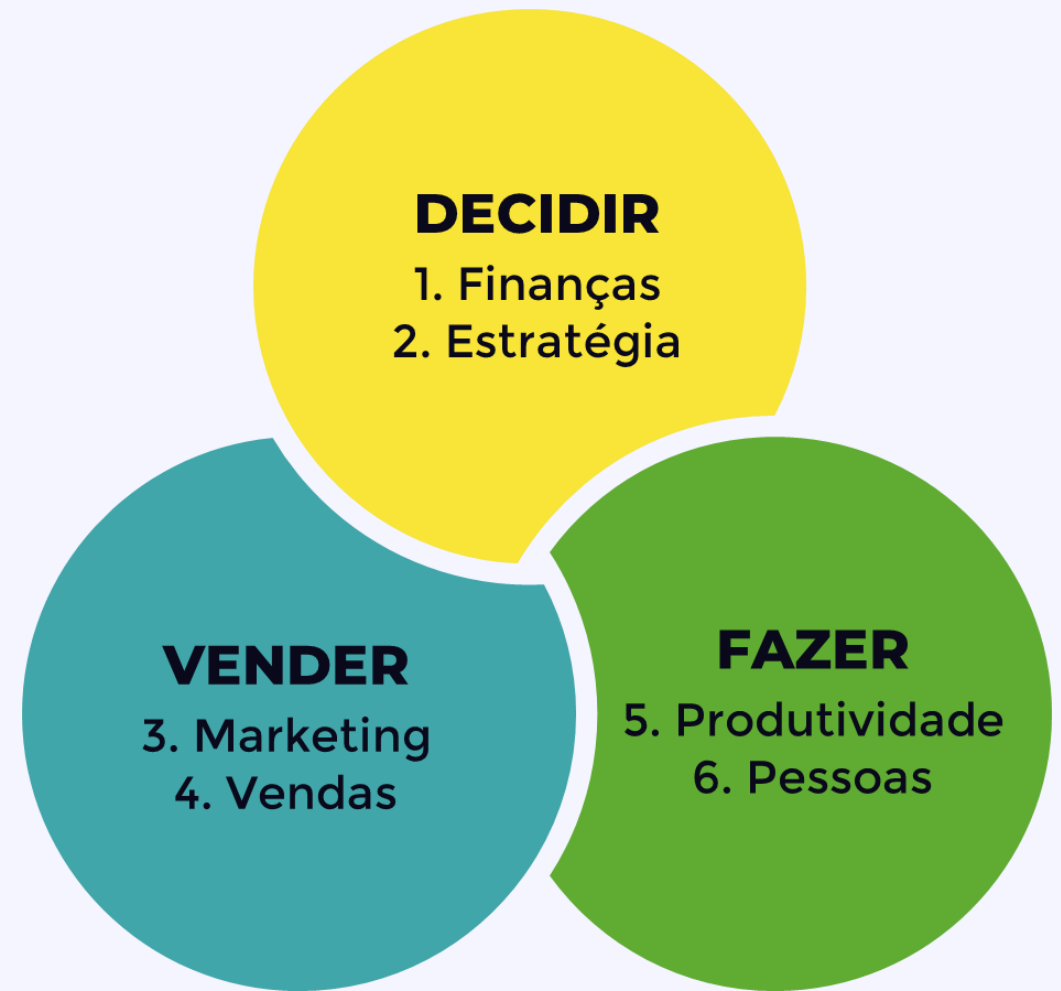
Débora Alcantara



blue



Os Pilares Base para uma Máquina de Lucros: Finanças + Pessoas



O QUE FAZER PARA ESTRUTURAR

PESSOAS



POR QUÊ?

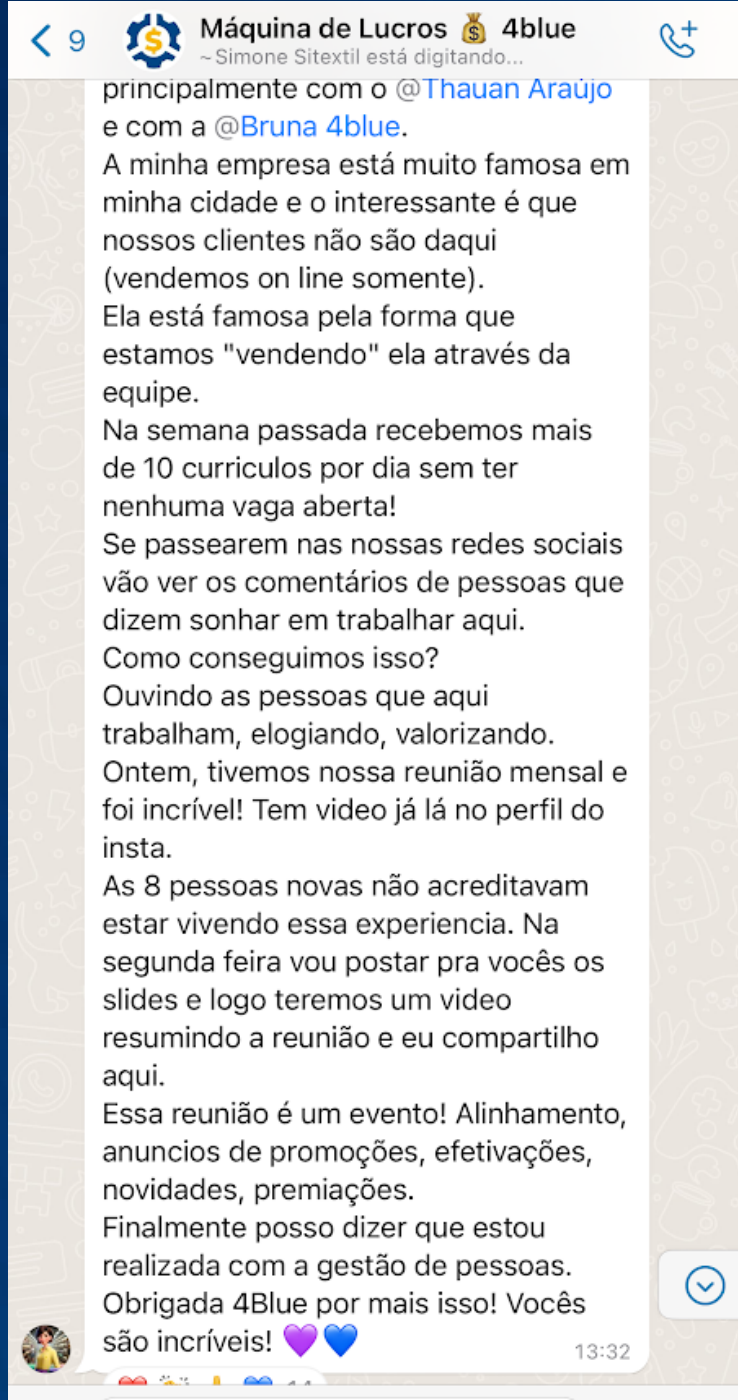
- ✓ Para que a empresa funcione (e cresça) sem você precisar estar lá 100% do tempo
- ✓ Para formar um time de alta performance que veste a camisa

AS CONSEQUÊNCIAS DE NÃO TER

- ✓ Panelinhas e fofocas
- ✓ Equipe que reclama demais e desmotivada
- ✓ Atrasos constantes e falta de compromisso
- ✓ Pessoas que fazem o mínimo necessário para não perderem o emprego.
- ✓ Desleixo no ambiente de trabalho e com o cliente
- ✓ Centraliza tudo porque "ninguém faz tão bem quanto eu" (e vira escravo da empresa)

#épossívelsim

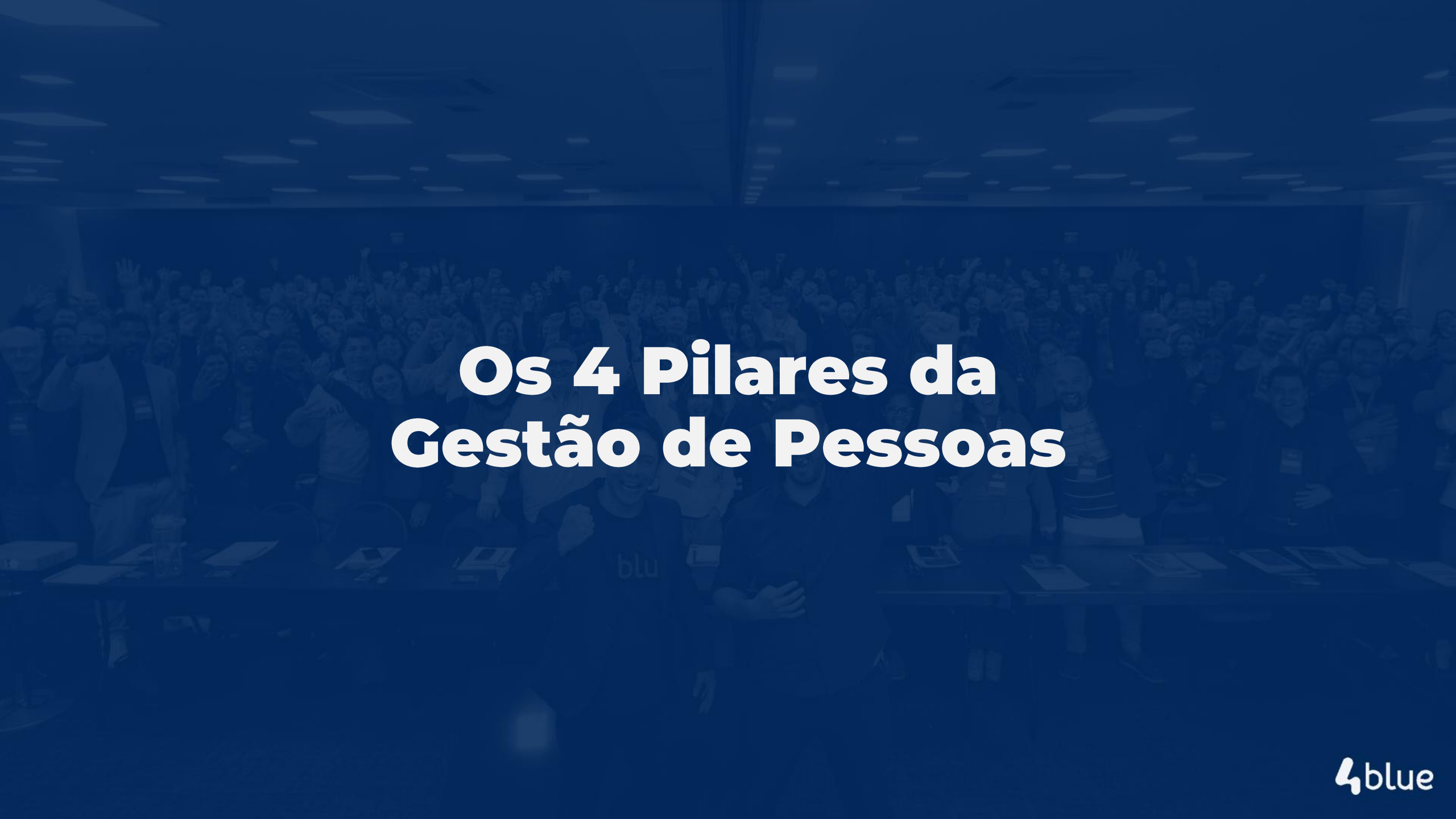
#MáquinaDeLucros



#épossívelsim

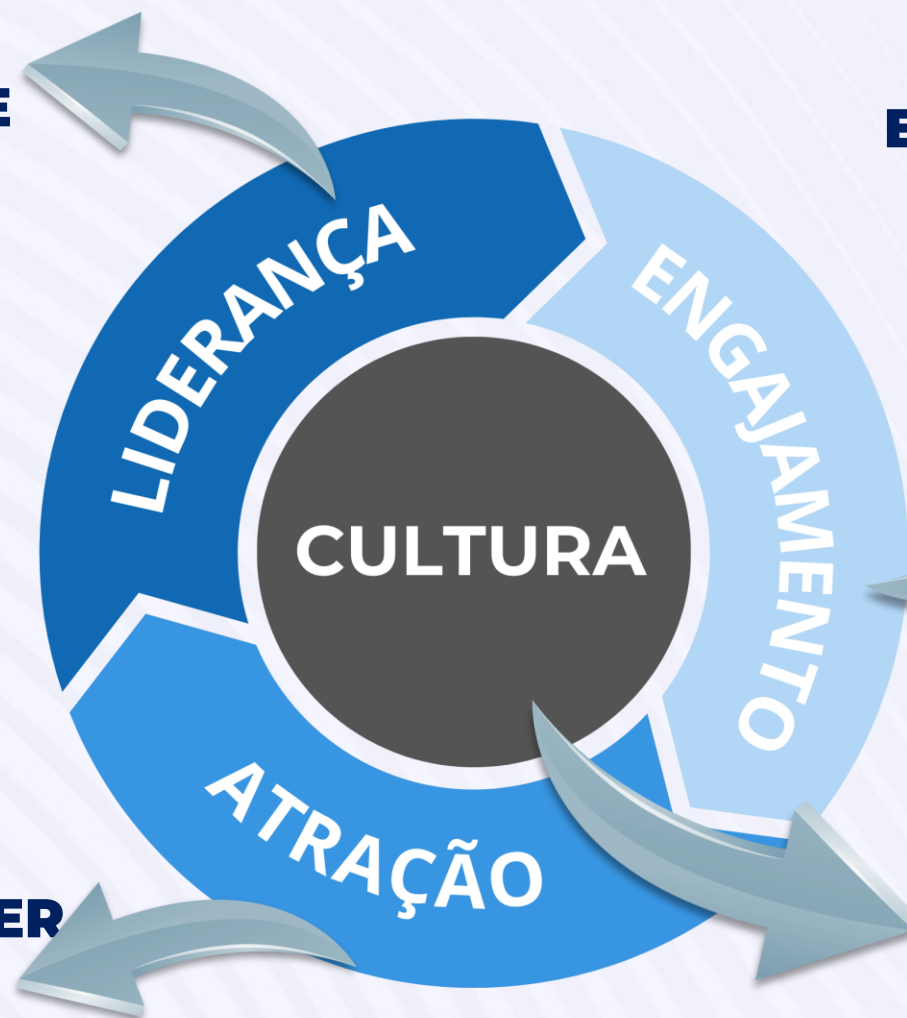
#MáquinaDeLucros



A large crowd of people at a conference, many with their hands raised in excitement. The image is overlaid with a dark blue filter.

Os 4 Pilares da Gestão de Pessoas

**VOCÊ É UM LÍDER QUE
INSPIRA E GERA
CONFIANÇA? TEM
PELO MENOS UM
BRAÇO DIREITO QUE
AGE COMO DONO?**



**COMO ESTÁ A
MOTIVAÇÃO DA SUA
EQUIPE? VOCÊ TEM UMA
POLÍTICA CLARA DE
ENGAJAMENTO E
BENEFÍCIOS PARA O
COLABORADOR?**

**COMO AS PESSOAS
AGEM QUANDO
VOCÊ NÃO ESTÁ NA
SALA?**

**VOCÊ TEM UM PASSO A
PASSO REALMENTE
ESTRUTURADO PARA
CONSEGUIR ATRAIR E RETER
TALENTOS?**

Por acaso, você tem esse tipo de comportamento hoje na sua empresa?

- ✓ **Panelinhas e fofocas.**
- ✓ **Equipe que reclama demais.**
- ✓ **Atrasos constantes e falta de compromisso.**
- ✓ **Pessoas que fazem o mínimo necessário para não perderem o emprego.**
- ✓ **Desleixo no ambiente de trabalho e com o cliente.**

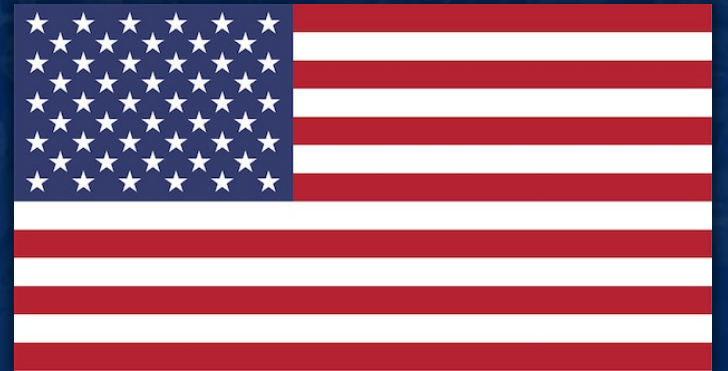
**Isso é reflexo da sua
cultura!**

**“A cultura come a estratégia
no café da manhã”**

Peter Drucker



Cultura



O que é Cultura?

A cultura de uma empresa é o conjunto de valores, crenças, normas, comportamentos e hábitos compartilhados pelos membros da organização.

É o modo como as coisas são feitas na empresa, como as pessoas se relacionam umas com as outras e como se comportam

O que é Cultura?

Em outras palavras:

**É o que as pessoas
falam e fazem
quando você não
está presente.**



**Você precisa de um
CÓDIGO DE CULTURA**

**Mais do que um
Código de Cultura,
você precisa de um
RESET CULTURAL.**

O que é o Reset Cultural?

É uma metodologia com o objetivo de gerar um ponto de virada na Cultura do negócio.

Em vez de tentar mudar a cultura gradualmente – o que muitas vezes resulta em resistência e falta de impacto real – o Reset Cultural tem uma abordagem mais intensa e estruturada, criando um momento simbólico que redefine os valores, comportamentos e direções da organização.

RESET CULTURAL



Reset Cultural

- Clareza da cultura (código de cultura)
- Alinhamento com líderes (vocês são os guardiões da cultura)
- Evento de realinhamento sobre a cultura desejada
- Conversas e decisões difíceis precisam ser feitas

#épossívelsim

#MáquinaDeLucros

~ Ha1000ton

+55 92

Cantina Escolar, buffet



Entrei no MDL em meados de Abril com medo, incerteza e no decorrer do tempo pude vê que fiz a escolha certa, conheci pessoas no Go Mambers e fiz amigos em especial o @~Yves Mavignier e a @~Tania meus conterrâneos que nos abraçaram nesse projeto. E ontem nossa família pode realizar algo que talvez se a 4Blue não entrasse em nossa vidas, não realizaríamos, então aqui quero agradecer imensamente a toda equipe da 4Blue em especial, @Renan, @Aleksander Avalca e meu consultor João Barata que me cobra todos os dias os resultados e cara vcs estão transformando a vida da nossa empresa e sou muito grato a vcs por tudo!!! Joao Barata vc é fera meu amigo!!! 4Blue muito obrigado!!!

21:55

#épossívelsim
#MáquinaDeLucros



Exemplo da 4blue

Missão

Criar um mundo onde
empreender vale a
pena

Sonho grande

Alcançar R\$ 204.000.000 em
vendas anuais

- Blue Mamba
- Altruísmo

Valores

- Reclamão/Mimimi
- Acomodado
- Falta de
autoresponsabilidade
- Laranja podre

O que não toleramos

- Meta e crescimento
- Gestão por contexto
- Colaborativa
- Leveza com responsa

Políticas de gestão

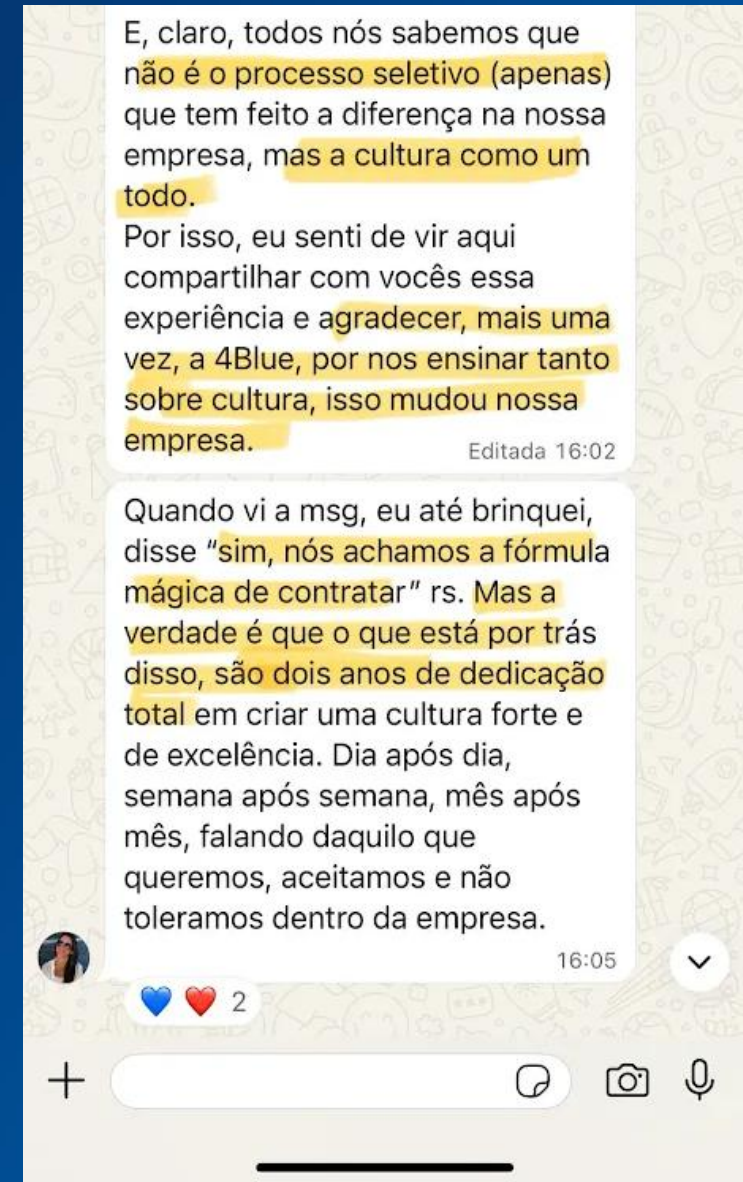
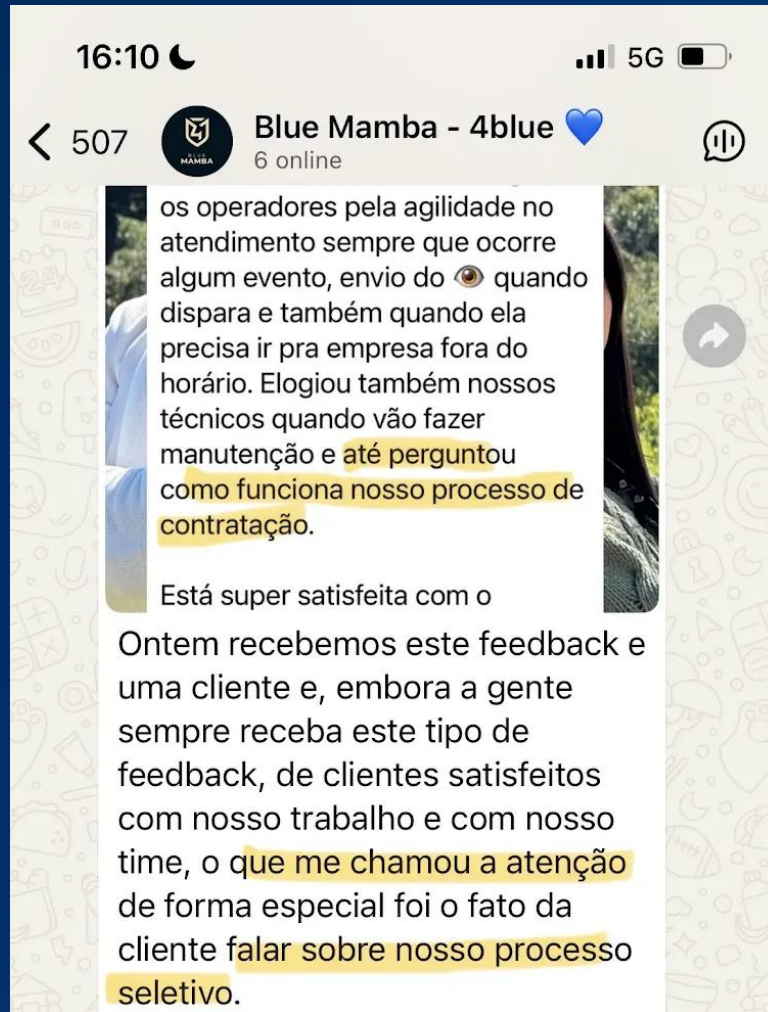
**Estes 4 Pilares,
quando bem
estruturados, vão
eliminar 90% das
suas dores de
cabeça com
gestão de
pessoas**



Quanto está te custando...

- Não conseguir exercer uma ótima liderança?
- Ter um processo seletivo com poucos candidatos?
- Contratar pessoas erradas pro time?
- Não criar políticas que façam o time verdadeiramente se engajar?

#épossívelsim #MáquinaDeLucros





Imagine...

Olhar a conta bancária da empresa e enxergar mais de 6 meses de reserva financeira...

Saber que na virada do semestre uma generosa distribuição de lucros vai entrar na sua conta...

Lutar para vender mais, não porque precisa do dinheiro, mas para bater sua própria meta...

Chegar mais tarde na empresa e ver todos os funcionários a 1000 por hora, animados, motivados e produtivos...

Conseguir viajar de férias com a paz no coração de que tudo vai correr bem...

GESTÃO É O CAMINHO

FAZENDA DE PROBLEMAS

Ou você muda ou você quebra



PAGADORA DE BOLETOS

Não vê a cor do dinheiro



LABORATÓRIO DE DINHEIRO

Sabe fazer dinheiro



MÁQUINA DE LUCROS

Sabe ter lucro e crescimento



ESSE É O RESULTADO DE UMA EMPRESA MÁQUINA DE LUCROS

- ✓ Cresce bem e de forma consistente as vendas;
- ✓ Funciona mesmo quando você está de férias;
 - ✓ Lucra mesmo em tempos de crise;
- ✓ Onde você ganha mais e trabalha menos;
- ✓ Tem uma equipe que performa e bate meta;
- ✓ Cresce sem se sentir sobrecarregado e nem abrir mão da família;

**Cadastre-se para
entender todos os
detalhes e
receber nossa
melhor oferta do
MDL**





Materiais Extras

